



QUICK FİNANSMAN ANONİM ŞİRKETİ

FAALİYET RAPORU
ARALIK 2024

YÖNETİM KURULUNUN YILLIK FAALİYET RAPORUNA İLİŞKİN BAĞIMSIZ DENETÇİ RAPORU

Quick Finansman Anonim Şirketi Genel Kurulu' na

Görüş

Quick Finansman Anonim Şirketi'nin 01.01.2024-31.12.2024 hesap dönemine ilişkin yıllık faaliyet raporunu denetlemiş bulunuyoruz.

Görüşümüze göre, Yönetim Kurulu'nun yıllık faaliyet raporu içinde yer alan finansal bilgiler ile Yönetim Kurulu'nun Şirket'in durumu hakkında yaptığı irdelemeler, tüm önemli yönleriyle, denetlenen tam set finansal tablolarla ve bağımsız denetim sırasında elde ettiğimiz bilgilerle tutarlıdır ve gerçeği yansıtmaktadır.

Görüşün Dayanağı

Yaptığımız bağımsız denetim, Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu (KGK) tarafından yayımlanan Türkiye Denetim Standartlarının bir parçası olan Bağımsız Denetim Standartlarına (BDS'lere) uygun olarak yürütülmüştür. Bu Standartlar kapsamındaki sorumluluklarımız, raporumuzun *Bağımsız Denetçinin Yıllık Faaliyet Raporunun Bağımsız Denetimine İlişkin Sorumlulukları* bölümünde ayrıntılı bir şekilde açıklanmıştır. KGK tarafından yayımlanan Bağımsız Denetçiler için Etik Kurallar (Etik Kurallar) ve bağımsız denetimle ilgili mevzuatta yer alan etik hükümlere uygun olarak Şirket'ten bağımsız olduğumuzu beyan ederiz. Etik Kurallar ve mevzuat kapsamındaki etiğe ilişkin diğer sorumluluklar da tarafımızca yerine getirilmiştir. Bağımsız denetim sırasında elde ettiğimiz bağımsız denetim kanıtlarının, görüşümüzün oluşturulması için yeterli ve uygun bir dayanak oluşturduğuna inanıyoruz.

Tam Set Finansal Tablolara İlişkin Denetçi Görüşümüz

Şirket'in 01.01.2024-31.12.2024 hesap dönemine ilişkin tam set finansal tabloları hakkında 25.02.2025 tarihli denetçi raporumuzda olumlu görüş bildirmiş bulunuyoruz.

Yönetim Kurulunun Yıllık Faaliyet Raporuna İlişkin Sorumluluğu

Şirket yönetimi, 6102 sayılı Türk Ticaret Kanununun (TTK) 514 ve 516 ncı maddelerine göre yıllık faaliyet raporuyla ilgili olarak aşağıdakilerden sorumludur:

- Yıllık faaliyet raporunu bilanço gününü izleyen ilk üç ay içinde hazırlar ve Genel Kurul'a sunar.
- Yıllık faaliyet raporunu; Şirket'in o yıla ait faaliyetlerinin akışı ile her yönüyle finansal durumunu doğru, eksiksiz, dolambaçsız, gerçeğe uygun ve dürüst bir şekilde yansıtabilecek şekilde hazırlar. Bu raporda finansal durum, finansal tablolara göre değerlendirilir. Raporda ayrıca, Şirket'in gelişmesine ve karşılaşması muhtemel risklere de açıkça işaret olunur. Bu konulara ilişkin yönetim kurulunun değerlendirmesi de raporda yer alır.
- Faaliyet raporu ayrıca aşağıdaki hususları da içerir:
 - Faaliyet yılının sona ermesinden sonra Şirket'te meydana gelen ve özel önem taşıyan olaylar,
 - Şirket'in araştırma ve geliştirme çalışmaları,
 - Yönetim kurulu üyeleri ile üst düzey yöneticilere ödenen ücret, prim, ikramiye gibi mali menfaatler, ödenekler, yolculuk, konaklama ve temsil giderleri, aynı ve nakdi imkânlar, sigortalar ve benzeri teminatlar.

Yönetim kurulu, faaliyet raporunu hazırlarken Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nın ve ilgili kurumların yaptığı ikincil mevzuat düzenlemelerini de dikkate alır.

Bağımsız Denetçinin Yıllık Faaliyet Raporunun Bağımsız Denetimine İlişkin Sorumluluğu

Amacımız, TTK hükümleri çerçevesinde yıllık faaliyet raporu içinde yer alan finansal bilgiler ile Yönetim Kurulu'nun yaptığı irdelemelerin, Şirket'in denetlenen finansal tablolarıyla ve bağımsız denetim sırasında elde ettiğimiz bilgilerle tutarlı olup olmadığı ve gerçeği yansıtır yansıtmadığı hakkında görüş vermek ve bu görüşümüzü içeren bir rapor düzenlemektir.

Yaptığımız bağımsız denetim, BDS'lere uygun olarak yürütülmüştür. Bu standartlar, etik hükümlere uygunluk sağlanması ile bağımsız denetimin, faaliyet raporunda yer alan finansal bilgiler ve Yönetim Kurulu'nun yaptığı irdelemelerin finansal tablolarla ve denetim sırasında elde edilen bilgilerle tutarlı olup olmadığına ve gerçeği yansıtır yansıtmadığına dair makul güvence elde etmek üzere planlanarak yürütülmesini gerektirir.

Bu bağımsız denetimi yürütüp sonuçlandıran sorumlu ortak başdenetçi Dr. Hakkı DEDE'dir.

GÜRELİ YEMİNLİ MALİ MÜŞAVİRLİK VE BAĞIMSIZ DENETİM HİZMETLERİ A.Ş.
An Independent Member of BAKER TILLY INTERNATIONAL

Dr. Hakkı DEDE
Sorumlu Ortak Başdenetçi
İstanbul, 25 Şubat 2025

İçindekiler

1. Genel Bilgiler	1
2. Şirket'in Ortaklık Yapısı, Sermayesi ve Ortaklık Yapısında Hesap Dönemi İçinde Meydana Gelen Değişiklikler, Nitelikli Paya Sahip Gerçek veya Tüzel Kişilerin Ünvanları ve Paylarına İlişkin Bilgiler	1
3. Şirket'in Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri ile Genel Müdür ve Yardımcılarının Varsa Sahip Oldukları Paylara İlişkin Açıklamalar	2
4. Yönetim Kurulu Başkanı'nın ve Genel Müdür'ün Faaliyet Dönemine İlişkin Değerlendirmeleri ve Geleceğe Yönelik Beklentileri	2
5. Hesap Dönemine Ait Faaliyet Sonuçlarına İlişkin Özet Finansal Bilgiler	6
6. Yönetim ve Kurumsal Yönetim Uygulamalarına İlişkin Bilgiler	16
7. Üst Düzey Yöneticilere Ödenen Ücret ve Benzeri Menfaat Tutarlarına İlişkin Bilgiler	20
8. Organizasyon Şeması ve Örgütlenme	20
9. Yönetim Kurulu Üyelerinin Hesap Dönemi İçinde Yapılan Toplantılara Katılımları Hakkında Bilgiler	22
10. Genel Kurul Kararlarının Faaliyetler ile Karşılaştırılması	22
11. Araştırma ve Geliştirme Çalışmaları	22
12. Riskler ve Yönetim Kurulu'nun Değerlendirmesi	22
13. Diğer Hususlar	24

1. Genel Bilgiler

Şirket'in Ticaret Ünvanı	: Quick Finansman A.Ş.
Hesap Dönemi	: 01.01.2024 – 31.12.2024
Ticaret Sicil No	: 350205 - 5
Vergi Dairesi / Numarası	: Kozyatağı Vergi Dairesi / 632 123 2629
Mersis No	: 0632123262900001
Adres	: Quick Tower İçerenköy Mahallesi Umut Sokak No:10-12 İç Kapı No:4 Ataşehir İstanbul 34752
Telefon	: 0216 285 51 51
E- mail adres	: info@quickfinans.com.tr
Web	: www.quickfinans.com.tr

Şirket, Quick Sigorta A.Ş. tarafından Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun ("BDDK") 14 Aralık 2021 tarihli iznine istinaden 31 Aralık 2021 tarihinde kurulmuştur.

Türkiye'de ilk defa bir Sigorta Grubu tarafından kurulan finansman şirketi olan Quick Finans, BDDK'nın 7 Temmuz 2022 tarihli kararı ile 6361 sayılı Finansal Kiralama, Faktoring, Finansman ve Tasarruf Finansman Şirketleri Kanunu'nun 7. maddesi, Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketlerinin Kuruluş ve Faaliyet Esasları Hakkında Yönetmeliğin 5. maddesinin ve 15. maddesinin (2) numaralı fıkraları ile 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunun 57. maddesinin (2) numaralı fıkrası çerçevesinde, konut finansmanı dahil her türlü mal ve hizmet alımına finansman sağlamak üzere faaliyet izni almıştır.

2. Şirket'in Ortaklık Yapısı, Sermayesinde ve Ortaklık Yapısında Hesap Dönemi İçinde Meydana Gelen Değişiklikler, Nitelikli Paya Sahip Gerçek veya Tüzel Kişilerin Ünvanları ve Paylarına İlişkin Bilgiler

Şirket'in %90,24 hissedarı Quick Sigorta A.Ş., %9,76 hissedarı ise Corpus Sigorta A.Ş.'dir. 31.12.2024 tarihi itibarıyla sermaye yapısı aşağıdaki gibidir.

Sermayedar	Hisse Değeri (bin TL)	Payı
Quick Sigorta A.Ş.	710.224	%90,24
Corpus Sigorta A.Ş.	76.776	%9,76
Toplam	787.000	%100,00

Quick Sigorta A.Ş., dijital satış kanalı, yurt çapında acente ve broker ağı ile hayat dışındaki tüm branşlarda, Zorunlu Trafik Sigortası, Kasko, Yangın Sigortası, Nakliyat Sigortası, Ferdi Kaza Sigortası gibi ürünleriyle faaliyet göstermekte ve müşterilerinin sigorta ihtiyaçlarını karşılamaktadır.

Quick Sigorta A.Ş., 433.300.000 TL kayıtlı sermayeye sahiptir ve sermayesinin tamamı ödenmiştir.

Quick Sigorta A.Ş., T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın 6 Nisan 2017 tarih ve 9716 sayılı onayına istinaden hayat dışı sigorta branşlarında aldığı ruhsat ile faaliyet göstermektedir.

Corpus Sigorta A.Ş., banka, acente ve broker ağı ile hayat dışı sigorta branşlarında (Nükleer Enerji, Kredi, Hukuki Koruma ve Destek branşları hariç), Zorunlu Trafik Sigortası, Yangın ve Mühendislik Sigortaları, Nakliyat Sigortası, Sorumluluk Sigortaları, Ferdi Kaza Sigortası, Seyahat Sağlık Sigortası gibi ürünleriyle hizmet vermekte ve müşterilerinin sigorta ihtiyaçlarını karşılamaktadır.

Corpus Sigorta A.Ş.'nin nominal sermayesi 39.000.000 TL olup, tamamı ödenmiştir.

Corpus Sigorta A.Ş., 1989 yılında Gothaer Alman Sigorta A.Ş. ünvanı ile kurulmuş olup, devam eden yıllarda gerçekleşen muhtelif hissedar ve ünvan değişikliklerinden sonra, son olarak 2018 yılında 19 Kasım 2018 tarihli ve 6 sayılı yönetim kurulu kararı ile hisselerin tamamı Maher Yatırım Holding A.Ş.'ye devredilmiştir. Ticari ünvanının 2019/1 sayılı Yönetim Kurulu kararı ile Corpus Sigorta Anonim Şirketi olarak değiştirilmesi kararı alınmış ve 10 Ocak 2019 tarihinde İstanbul Sicil Müdürlüğü'ne yeni ünvan tescil edilmiştir.

3. Şirket'in Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri ile Genel Müdür ve Yardımcılarının Varsa Sahip Oldukları Paylara İlişkin Açıklamalar

Şirket'in yönetim kurulu başkanı, yönetim kurulu üyeleri ile genel müdür ve yardımcıların Şirket'te ortaklık payları bulunmamaktadır.

4. Yönetim Kurulu Başkanı'nın ve Genel Müdür'ün Faaliyet Dönemine İlişkin Değerlendirmeleri ve Geleceğe Yönelik Beklentileri

4.1 Yönetim Kurulu Başkanı'nın Mesajı

2024 yılı, yakın çevremizde yaşanan Rusya-Ukrayna savaşı, Suriye'de yaşanan iç savaş ve gelişmeler ile Amerika Birleşik Devletleri'nde gerçekleşen son Başkanlık seçimi ve sonrasındaki gelişmeler başta olmak üzere jeopolitik ve ekonomik alanda küresel çapta yaşanan çalkantılar ekonomik belirsizlikleri yükseltirken daha dalgalı bir yıl oldu.

Ülkemizde ise Ekonomi Yönetimimizin uyguladığı enflasyonla mücadele politikaları çerçevesinde kredi piyasalarına yönelik sıkılaştırma kararları alınırken Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın faiz kararları da hem mevduat hem de kredi faizlerinin yönü ve finansmana ulaşım açısından reel sektör ve yatırımcılar tarafından yakından takip edilmektedir. Enflasyonla mücadele ve finansal istikrarın tesis edilmesine yönelik politikaların meyvesini vermeye başlaması, devreye alınan makro ekonomik tedbirlerin ekonomide dengelenme patikasına girilmesine yardımcı olması hepimizi umutlandırdı.

Maher Holding, kuruluş vizyonunda sahip olduğu girişimci karakteri ve dinamik yatırımcı yaklaşımlarını 2024 yılında da sürdürerek, önemli adımları gerçekleştirdi. Bundan 7 yıl önce yola çıktığımızda, salt bir sigorta şirketinden öte 360 derece hizmet ve ürün sunan finansal bir ekosistem yaratmayı hayal etmiştik. 2022 ve 2023 yıllarında öncü adımlarını atarak, düzenleyici kurumlardan kuruluş ve faaliyet izinlerini alan yeni Grup şirketlerimizle zenginleşen ve bu surette Türkiye'de ilk defa oluşturulan Quick Finansal Ekosistemi, tüm paydaşlarımıza yarattığı katma değer ile ortaya çıkarılan sinerji ve iş birlikleri ile büyüyüp gelişmeye devam etmektedir. Quick Finans'ın da bu Ekosistemimizi hızla büyütüp geliştirilmesinde stratejik rol oynaması hedeflenmiş, bunun ilk adımı olarak da acente ve brokerlerimizin, tedarikçi ve servislerimizin ve tüm diğer iş ortaklarımızın finansmana kolayca erişimini ve ticari faaliyetlerinin yürütülmesine yönelik finansal çözümlerin Quick Finans tarafından sağlanması için Hazır Kredi limiti devreye alınmıştır. Quick Finansal Ekosistemimizin fonksiyonel alanını genişleterek varlığını güçlendiren bu önemli adım finans sektöründe takdir edilerek ayrıca ödüllendirilmiştir.

Aynı zamanda, ortaya koyduğumuz vizyonun merkezinde; kamu otoritelerince hedeflenen geniş bir finansal kapsayıcılığa ve finansal araç çeşitliliğine ulaşmak suretiyle, sigortaya erişimin güçlendirilmesi ve sektörün gelişmişlik seviyesine katkıda bulunulması yer almakta, Quick Finans da bu vizyona hızla geliştirdiği yetenek ve kapasitesi ile önemli katkılarda bulunmaktadır. Quick Finans, ikinci tam faaliyet yılının sonunda yüksek ödenmiş sermayesi ve güçlü karlılık ile büyüyen öz kaynaklarının seviyesi finansman şirketleri arasında süratle üst sıralara yükselmiştir. Tahvil ihracı yolu ile finansal piyasalardan

sağladığı fonlarla istikrarlı finansman kapasitesine sahip olan Quick Finans, bu yeteneklerini öncelikle Ülke ekonomisinin temel dinamiklerini oluşturan KOBİ’ler ve küçük esnafa sunmaktadır. Quick Finans, geniş yelpazedeki kredi çözümleri ile KOBİ’lerimizin ve esnafımızın üretim, tedarik, stok ve satışlarına yönelik ihtiyaçlarının finanse edilmesinde önemli bir rol üstlenmeye devam etmektedir. Aynı zamanda, müşterileri ve iş birliği gerçekleştirdiği uluslararası ve ulusal pazarlarda lider markalar ile satıcı ağını güçlü bir şekilde yaygınlaştırıp çeşitlendirirken, finansman sektörünün gelişimine değer katan yenilikçi ve inovatif ürünleri ile de aldığı ödüllerle öne çıkmaktadır. Belirtilen stratejik iş birlikleri ve inovatif ürünleri Quick Finans’ın Ülke sathında geniş bir kapsayıcılığa ve güçlü bir yönelime sahip olmasına önemli katkıda bulunmaktadır.

2025 yılında da Quick Finans’ın, Quick Finansal Ekosistem’in güçlenip geliştirilmesine katkılarını finans dinamosu olarak artırarak sürdüreceğine, hedeflerine yüksek bir performansla ulaşacağını inancım tamdır. Kuruluş ve gelişim dönemini tamamlayarak, olgunlaşma dönemine ulaşan Quick Finans, Grubumuzun içinde de stratejik bir konumunu daha da geliştirecektir. Ödeme ve dijital cüzdan hizmetleri veren elektronik para kuruluşumuz Qpay ile derinleşmesini hedeflediğimiz iş birliği projeleri ile ortaya çıkarılacak yeni ürün ve yetenekler sayesinde kapsama alanı daha da genişletilmiş dijital finansman fonksiyonlarına ulaşacaktır.

Bu inancımın temelinde, sadece sağlıklı şekilde büyüyüp gelişen güçlü mali tabloları ve ulaştığı kapsayıcı ve güçlü satış ağı değil, konusunda uzman ve sektörün gelişiminde yer almış tecrübeli ekibin hayata geçirdiği yaratıcı, yenilikçi ve çeşitlendirilmiş ürün yelpazesi, alanında lider olan Uluslararası ve Ulusal markalarla başlattığı iş birlikleriyle ortaya çıkan büyüme ivmesi de yer almaktadır.

Bu rapora konu olan ve bugüne kadar gerçekleştirilen hedef ve başarıları imza atan tüm Quick Finans çalışanlarına, emekleri ve özverili çalışmaları için teşekkürlerimi sunarım. 2025 yılında da Quick Finans’ın başarısının artarak devam edeceğine ve sektörün geleceğinin şekillenmesinde lider şirketlerden olacağına inancım tamdır.

Saygılarımla,

Mahmut Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Başkanı

4.2 Genel Müdür’ün Mesajı

Türkiye’de ilk defa bir Sigorta Grubu tarafından kurularak, yeni nesil finansman şirketi vizyonu ile her ikisi de birbirlerini tamamlayan finansal araç olan sigorta ve kredi ürünlerini bir arada, bütünleşik ürünler olarak sunma iddiasıyla yola çıkarken, Ülkemizin temel makro ekonomik hedefleri arasında olan ve Cumhurbaşkanlığı Programları ile 2022-2025 Fintek Milli Strateji Belgesi’nde yer alan “Finansal Kapsayıcılık” ve “Finansal Araç Çeşitliliği” hedeflerine katkıda bulunmayı da hedefledik.

Sektöre çok hızlı bir giriş yapan Quick Finans, içerisinde yer aldığı Maher Holding ‘in dinamik ve girişimci yapısı, oluşturduğu Quick Ekosisteminin yüksek potansiyelini de değerlendirerek, fazlara ayırdığı gelişim stratejilerinin ilk ayağını Otomotiv Sektörü olarak belirlemişti. Ülkemiz ekonomisi içerisinde çok önemli bir stratejik konuma ve devasa potansiyele sahip olan Otomotiv sektörü, aynı zamanda Finansman Şirketlerinin doğup geliştikleri ve satış noktasından dijital kredilendirme teknolojilerinde öncü oldukları bir alan olması nedeniyle, güçlü bir tecrübe ile geliştirilmiş süreçlere ve satıcı, müşteri, pazar hakimiyeti olan bir ekibe sahip olmamız nedeniyle, pazara girişin ve hızlı büyümenin de lokomotifleri oldu.

Quick Finans, 2024 yılında finansmana erişim zorluklarının ve iç talebin düşürülmesine yönelik kısıtlayıcı ekonomi politikaları ve sektörel makro ihtiyati tedbirleri içeren regülasyonların olduğu bir dönemde, güçlü bir sermaye yapısı ve içerisinde yer aldığı Maher Holding'in güçlü ve likit mali yapısının da desteğiyle, kullandığı krediler için ihtiyaç duyduğu fonlara erişim yeteneği ile finansal piyasalarda kaynak sağlama potansiyelini de yükseltmiştir. Quick Finans aynı zamanda, faaliyetteki 2 yılı içerisinde geliştirdiği yenilikçi ve geniş yelpazede çeşitlendirilmiş kredileri, inovatif ürünleri, stratejik marka iş birlikleri, distribütörleri ve 500'den fazla iş ortağımızdan oluşan yaygın bayi satış ağı, güçlü bir şekilde yer aldığı dijital ihale platformları ile Ülke sathında hedeflenen geniş bir kapsayıcılığa ve güçlü bir yönetime sahip olmuştur.

Bu kapsamda, Türkiye'ye yeni giriş yapan beş Çinli otomotiv markası ile ticari segmentte faaliyet gösteren üç uluslararası marka satışlarının finansmanında iş birliği için Quick Finans'ı tercih etti. Buna Dünya'nın en önemli treyler üreticilerinden biri de Alman devi Krone de dahil oldu. Otomotiv ticaretinin diğer önemli tedarikçilerinden olan 2. el ihale platformlarında da geniş bir kapsayıcılığa ulaştık. Bugün itibari ile 15 en büyük ihale platformunda olan üç finansman şirketinden biriyiz. Öte yandan, filo şirketlerinde de lider markalarla iş birliklerimizi de hızla geliştirmekteyiz.

Sektörde ve özellikle 2.El Oto pazarındaki güçlü konumumuzun bir göstergesi olarak da; sektörde ilk olan ve her ay düzenli olarak yayınladığımız, 2. el oto pazarının nabzını tutan, pazar verilerinin analizlerine dayalı güncel trendleri ve beklentileri paylaştığımız Quick Finans 2. El Oto Raporu, sektör paydaşlarımızla kurduğumuz güçlü bağın bir ifadesi olmuş, basın ve çeşitli iletişim mecralarında yankı bularak, sektörcü takip edilerek yön veren bir etkinliğe ulaşmıştır.

Sigorta Grubumuzun finansal sigortalardaki öncü kimliği ve liderliğinin verdiği güç ile finansal teknolojiler (fintech) ve sigorta teknolojileri (insurtech) kavramlarını buluşturan bir 'finsurtech' yaklaşımı ile önce gömülü finans ürünü olan Smart-I Awards ödüllü 'Poliçe Prim Kredisi'ni geliştirerek Türkiye'de ilk defa uygulamaya almıştık. 2024 yılında ise; Grubumuzun Türkiye'de bir başka ilk olarak gerçekleştirdiği Quick Ekosistemi'nin finans dinamosu olarak, Quick Sigorta ve Corpus Sigorta'nın 7 Bin 515 acentesine aynı anda hazır kredi limitleri oluşturarak kullanımlarına sunduk. Bu şekilde hem finansmana ulaşımın zorlaştığı bir dönemde Quick Ekosisteminin önemli paydaşları olan aracılara finansal ihtiyaçları için taze kaynak yarattık ve hem de finansmanın tabana yayılması ve finansal ürün çeşitliliğinin artırılması vizyonumuza katkıda bulunduk. Bu ürünümüzle de PSM Dergisi tarafından düzenlenen Mastercard PSM Awards 2024'te Acentelere Özel Hazır Kredi ürünüyle Ekosistem Geliştiren İşbirlikleri kategorisinde Bronz ödülün sahibi olduk.

Diğer taraftan, kuruluş vizyonumuz doğrultusundaki dijital hedeflerimizin alt yapısını oluşturacak, müşteri ve satıcı deneyimini ileriye taşıyacak yenilikçi finansman çözümleri ve farklılaştırılmış yeteneklerle sahadaki gücümüzü bir adım daha öne çıkaracak, bir finansal çözüm platformu oluşturularak geniş yelpazede kredi kullandırım yetkinlikleri kazandıracak yeni bir altyapı inşa etmek üzere, 2024 yılı Mayıs ayında Set Yazılım firması ile iş birliğine başladık. Bu Proje kapsamındaki satıcı portalini, Set Yazılım platformuna entegre API teknolojisi ile Holding sinerjisini ortaya çıkaracak diğer bir Grup şirketlerimizden Valde ile birlikte geliştirmekteyiz. Bu iş birliği aynı zamanda ekosistemde yer alan uçtan uca dijital finansman çözümünün de en önemli parçası olacaktır.

Pazara giriş stratejilerimizin ilk ayağı olan otomotiv sektöründe kısa sürede ulaştığımız güçlü konumumuzu, yine ikinci etap stratejilerimiz içerisinde yer alan geniş yelpazedeki tüm sektörlerle hizmet eden, tedarik finansmanı, stok finansmanı, makine teçhizat, perakende, tarım, dijital Pazar yerleri gibi alanlarda geliştireceğimiz her biri için farklı finansal çözümlerimiz ve özellikle sigorta ve kredi ürünlerini bir arada bütünleşik olarak sunacak yeni ürünlerimiz, geçtiğimiz iki yılda ödül aldığımız Poliçe Prim Kredisi ve Acente Hazır Kredi Limiti projelerinin rakamsal boyuttaki büyük sonuçlarına ulaşmayı hedefliyoruz.

2024 yılında, her geçen gün büyüyerek gelişen bir ekiple zorlu ekonomik ve finansal koşullarda ancak Maher Holding'in finansal ekosistemi içerisinde oluşturulan güçlü sinerjinin ivmesini de yanına alan projelerimizi de içeren yolculuğumuzu ve başarı ile gerçekleştirdiğimiz diğer önemli aşamalarını ve rakamsal sonuçlarını şöyle özetleyebiliriz:

- 2024 yılında 8,3 Milyar TL kredi kullanarak dönem başından bu yana yaşayan kredi bakiyemizi de 2,7 kat arttırarak, Finansman Sektörünün 3 katı oranında büyüme gerçekleştirdik.
- Özkaynak büyüklüğümüz, geçen yıla göre 1,3 kat artışla 1,1 Milyar TL seviyesine ulaştı.
- Faiz gelirimiz 5,3 kat artışla 1,8 Milyar TL'ye; finansal faaliyetlerden net gelirimiz ise 2,7 kat artışla 672 Milyon TL seviyesine yükseldi.
- Dönem sonu net karımızı da 3,4 kat artırarak 274 Milyon TL'ye yükselttik.
- Ülkemizin önde gelen markaları, distribütör, bayi ağı ve dijital ticaret platformları ile başlatılan iş birliklerimiz sektörü yaratmış olduğu güçlü ivmenin pazarda tanınma, bilinirlik, yaygınlık ve ilgi odağı olma, yönelim kazanılma yönündeki güçlü etkisi ile 9 ihale platformu, 9 distribütör, 34 marka ve 500 satıcıya ulaştık.
- Kuruluş ve gelişim dönemini tamamlayan Quick Finans'ın şirket kültürünü güçlendirmeyi, yaratıcı düşüncüyü teşvik etmeyi ve bizi daha ileriye taşıyacak vizyon ile stratejilerimizi birlikte belirlemek için Olgunluk Dönemi Tasarım Çalıştayımızı yaptık.
- Kurumsal varlığımızı tescilleyen, sektörde tanınırlık ve bilinirlik seviyesini yükselterek ticari faaliyetlerimizin gelişimini destekleyen, pazarda yaygınlık ve yönelim sağlanmasında önem arz eden kurumsal iletişim, sosyal medya ve çeşitli iletişim mecralarında yayın, tanıtım aktiviteleri, sosyal sorumluluk ve uluslararası spor yarışmalarında sponsorluk faaliyetlerimiz, ulaşılan hedeflerimize ulaşılmasında dinamizm yaratarak önemli katkılar sağlamaya devam etti.

Şirketimiz yukarıda belirtilen hızlı gelişimini desteklemek üzere, Sermaye Piyasası Kurulu tarafından onaylanan ihraç tavanı kapsamında, yurt içinde halka arz edilmeksizin nitelikli yatırımcılara satılmak üzere altı adet tahvil ihracı gerçekleştirmiştir. Kurulduğumuz günden bu yana toplam 2,85 Milyar TL menkul kıymet ihracı, Şirketimizin mali gücü ile finansal piyasalara ulaşım yeteneklerinin ve yeni kaynak yaratma potansiyelinin bir göstergesi olmuştur.

Ayrıca, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'ndan bu yıl faaliyet iznini alan Grubumuzun elektronik para ve dijital cüzdan şirketi Qpay ile geliştirilecek işbirlikleri ve projelerle; kredilendirme yelpazemizin genişletilerek, yeni yaygın hedef kitlelere ve pazarları ulaşılması, kredilendirme süreçlerimizin dijital yeteneklerinin yükseltilerek müşterilerimize çok daha hızlı ve daha geniş bir ürün çeşitliliği ile cevap verilmesi, satıcı ağıımız ve Pazar yerlerinde etkin bir şekilde yer alarak güçlü dijital finans fonksiyonlarına ulaşmayı hedeflemekteyiz.

Finansman 4.0 vizyonu ve iddiasıyla çıktığımız yolda, aynı amaçları içtenlikle benimseyerek, özveri ve yüksek motivasyonla çalışan her bir çalışma arkadaşım tüm bu hedeflerin başarı ile gerçekleştirilmesinde övgüye değer bir rol üstlenmiştir. Tüm arkadaşlarımızın elde ettikleri başarı trendini 2025 yılında daha da yükselteceklerine olan inancım tamdır. Tüm bu başarılardaki çok değerli emekleri için tüm çalışma arkadaşlarımı gönülden kutluyorum.

Saygılarımla,

Nihat Karadağ
Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür

5. Hesap Dönemine Ait Faaliyet Sonuçlarına İlişkin Özet Finansal Bilgiler

Şirket, Quick Sigorta A.Ş. tarafından Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (BDDK) 14 Aralık 2021 tarihli iznine istinaden 31 Aralık 2021 tarihinde kurulmuştur. BDDK'nın 7 Temmuz 2022 tarihli kararı ile de konut finansmanı dahil her türlü mal ve hizmet alımına finansman sağlamak üzere faaliyet izni almıştır.

Şirket, faaliyetlerine 26 Ağustos 2022'de ilk kredisini kullanarak başlamıştır.

Şirket, 50 milyon TL sermaye ile kurulmuş olup, 31 Aralık 2024 itibariyle Şirket'in ödenmiş sermayesi 787 milyon TL'dir (31 Aralık 2023: 787 milyon TL).

2024 yılında şirket 8,3 milyar TL kredi kullanmış, yıl sonu itibariyle 4,4 milyar TL kredi büyüklüğü 5 milyar TL aktif büyüklüğe ulaşmıştır. Yılı 332,3 milyon TL vergi öncesi, 272 milyon TL vergi sonrası net kar ile kapatan şirket, 1 milyar 765 milyon TL esas faaliyet geliri elde etmiştir.

2024 yılında yurt içinde halka arz edilmeksizin nitelikli yatırımcılara satılmak üzere altı adet ve toplam 2,5 milyar TL tutarında tahvil ihracı olmuştur.

- 372 gün vadeli, vade sonunda %50,5 yıllık sabit faiz üzerinden 6 ayda 1 sabit faizli kupon ödemeli, 31 Ocak 2025 itfa tarihli, TRSQUIC12510 ISIN kodlu, 610 milyon TL nominal tutarlı
- 376 gün vadeli, vade sonunda %53 yıllık sabit faiz üzerinden 6 ayda 1 sabit faizli kupon ödemeli, 24 Mart 2025 itfa tarihli, TRSQUIC32518 ISIN kodlu, 270 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %57 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 25 Temmuz 2025 itfa tarihli, TRSQUIC72514 ISIN kodlu, 700 milyon TL nominal tutarlı
- 370 gün vadeli, vade sonunda %55 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 2 Eylül 2025 itfa tarihli, TRSQUIC92512 ISIN kodlu, 400 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %49 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 2 Aralık 2025 itfa tarihli, TRSQUICA2511 ISIN kodlu, 300 milyon TL nominal tutarlı
- 550 gün vadeli, vade sonunda %49 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 3 Temmuz 2026 itfa tarihli, TRSQUIC72613 ISIN kodlu, 220 milyon TL nominal tutarlı

İstanbul Uluslararası Derecelendirme Hizmetleri A.Ş., 2 Nisan 2024 tarihinde Şirketimizin uzun vadeli ulusal kredi derecelendirme notunu "TR BBB+", kısa vadeli ulusal kredi derecelendirme notunu "TR A2" olarak teyit etmiş ve "Durağan" olan görünümünü "Pozitif" olarak revize etmiştir.

Şirket, finansal tablolarını bankalar, tüm finansal kurumlar ve düzenleyici kurumlar nezdindeki itibar ve finansal potansiyel ve borçlanma kapasitesini yükselterek, hedeflerine ulaşacak ve Maher Holding projelerine çok değerli bir katkı sağlayacaktır.

5.1 Ekonomik Ortam

Global Görünüm

2024 yılına dünya genelinde önde gelen merkez bankalarının faiz indirimi yaptığı parasal genişlemenin olduğu bir dönemle başladık. Geçtiğimiz dönemde dünyada güçlü ama dengeli bir büyüme yaşanırken, yapay zekanın yükselişine ve bunun yol açtığı tartışmalara tanık olduk.

Küresel ticaret politikalarında korumacı eğilimlerin yükselme olasılığı ve artan belirsizlikler küresel enflasyon üzerindeki yukarı yönlü riskleri artırmakta, jeopolitik gelişmeler ise küresel iktisadi faaliyet üzerindeki aşağı yönlü riskleri güçlendirmektedir. Aynı zamanda, gelişmiş ülkelerdeki parasal gevşeme süreçlerinin yavaşlayacağına ilişkin beklentiler ve artan jeopolitik gerginlikler gelişmekte olan ülkelere yönelik risk algısını bir miktar kötüleştirerek portföy çıkışlarına neden olmaktadır. ABD seçimleri sonrası ise yeni yönetimin aldığı kararlarla belirtilen etkenlerin endişeleri daha da artırarak kısa ve orta vadede piyasalarda volatiliteye sebep olması beklenmektedir.

Diğer yandan, Rusya-Ukrayna kaynaklı yaşanan gelişmelerden kaynaklanan jeopolitik endişelerin azalması Ortadoğu ve özellikle Suriye’de yaşanacak gelişmelerin Türkiye üzerinde etkisi olması beklenmektedir.

Türkiye

2023 genel seçimlerden sonra makro ekonomi politikalarında yapılan değişiklik ile geri dönülen Ortodoks politikalar kapsamında başlatılan finansal sıkılaştırma politikaları ile yüzde 8,5 seviyesinden 22 ay boyunca kademeli olarak artırılan ve yüzde 50 seviyesine çıkarılan para politikası faizlerinde ilk indirim gerçekleşti. Aralık ayındaki Para Politikası Kurulu toplantısında 250 baz puan indirim yapılarak sıkılaştırma politikasına son verildi. Uygulanan sıkı para politikası ve reel olarak güçlü Türk Lirası sayesinde 2023 sonunda yüzde 64,8 olan TÜFE enflasyonu 2024 yılı sonunda yüzde 44,4 olarak gerçekleşti.

2025 yılının ilk yarısında faiz indirimlerine rağmen para politikasının sıkı kalmaya devam etmesini ve kredilerde artışı sınırlayan makro ihtiyati önlemler nedeniyle iç talebin zayıf kalmasını beklenmekle birlikte, GSMH’nin yüzde 3’ler seviyesinde büyümeye devam etmesi de beklentilerimiz arasındadır.

7 Şubat 2025 tarihinde Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası’nca açıklanan Enflasyon Raporunda öne çıkan husus, enflasyon ve para politikası başlığı altında yer verilen 2025 yıl sonu enflasyon tahmininin yüzde 24’e, 2026 yılı için ise yüzde 12 olarak güncellenmesi oldu. Burada önemli olan nokta, TCMB’nin enflasyon tahminlerini çok yeni bir zamanda güncellemesine rağmen yılın ilk enflasyon raporunda tekrar güncelleyerek yukarı yönlü revizyon yapmasıdır.

TCMB’nin Enflasyon Raporu’nda yaptığı genel değerlendirmelere göre, küresel ekonomik belirsizlikler, ticaret politikalarındaki korumacı eğilimler ve jeopolitik gelişmeler enflasyon üzerindeki yukarı yönlü riskleri artırıyor. Türkiye’nin ticaret ortaklarının büyüme beklentileri 2025 yılı için olumlu görülürken bunun dış ticarete etkisinin de olumlu olması bekleniyor. Türk Lirasının oynaklığının azalmasının temel sebebi olarak TCMB brüt rezervlerinin 167,6 milyar dolara ulaşması da önemli bir faktör olmuştur.

Raporda ekonomik görünüm açısından, dış ticaret açığının bir miktar kötüleşmesi nedeniyle cari işlemler dengesinin de bozulduğuna yer verilmiş olup buverinin önümüzdeki dönemde dikkatle izlenerek güçlü TL politikasının sürdürülebilirliği konusu takip edilmelidir.

Enflasyon ve para politikası başlığı altında bir diğer önemli mesaj ise KKM ve mevduat düzenlemeleri çerçevesinde TL'ye geçiş hedefi düşürülerek, KKM'nin 2025'te sonlandırılması planlanmaktadır.

Raporda orta vadeli beklentiler ise, enflasyonun 2027 sonrasında yüzde 5 seviyesinde istikrar kazanması ve para politikasında sıkı duruşun korunarak, kredi büyümesinin dezenflasyon süreciyle uyumlu seyretmesi öngörülmektedir.

Özetle, TCMB enflasyonun ana eğiliminde bir değişiklik olmadığını ve düşüş sürecinin devam edeceğini beklemektedir. Türk Lirasının güçlenen döviz rezervleri, yukarı yönlü ciddi risklere ve fiyat katılığına rağmen enflasyon beklentilerinin gerilemesi ve sıkı para politikasının korunacak olması gibi etkenlerle reel olarak değerlendirilmeye devam etmesi bekleniyor. Ancak uygulanan dezenflasyon politikasının önemli bir ayağı olan güçlü Türk Lirası politikasının sürdürülebilirliği, ihracat ve turizm gelirlerine olan olumsuz etkisi ve cari açığın sürdürülebilirliği açısından dikkatle izlenmeye devam edilecek. Öne çıkan en önemli risk olarak ise; KKM'den dönüp kısa vadeli para piyasası fonlarında bekleyen yatırımcıların olumsuz gelişmeler durumunda tekrar dövizde kayması ihtimalidir.

Sonuç olarak, faiz indirimi döngüsü ve 2024 yılı Haziran ayında başlayan dezenflasyon sürecinin başarısının Türkiye açısından 2025 yılının en önemli konusu olmasını bekliyoruz. Bu alanda kazanılacak başarı ve kredibilite artışının Ülkemizin şu anda S&P ve Fitch değerlendirmelerine göre yatırım yapılabilir seviyeye üç basamak uzakta, Moody's'e göre ise dört basamak uzakta olan kredi derecelendirme notunda ek not artışlarının gündeme geleceği kanaatindeyiz.

5.2 2024 Yılı Faaliyetleri

Quick Finansman, 2024 yılı boyunca finansman sektöründe güçlü bir büyüme kaydederek, iş ortaklarımızla birlikte ekosistemini genişletmeye devam etmiştir. İkinci tam yılımız olan 2024 yılında da Dünya lideri uluslararası markalarla ve Ülkemizin lider firmalarıyla gerçekleştirdiğimiz iş birlikleri ile sektörde dikkatleri üzerimize çekerken, Quick Finans'a olan yönelim hızlanmıştır. 2022 yılında Çinli otomotiv devi Chery ile başlayan finans partnerliği iş birliğimiz Jaecoo, SWM, DFSK gibi Türkiye'ye yeni giriş yapan diğer büyük Çinli markalarla devam etti. İkinci el oto ticaretinin önemli alanı olan ihale platformlarında Otokoç, Borusan İhale, Kolay İhale, Arabam.com, Müzayede.com, Tunalar ve Kaya Filo gibi güçlü markalarla da iş birlikleri güçlenmeye devam etmiştir. Filo firmaları ile de ilişkiler geliştirilerek; HDY Filo, RentGO, Beyaz Filo, Borusan Premium, Filokur gibi önemli firmalarla ağımız genişletilmiştir. Treyler üreticisi Alman devi Krone ile başlayan iş birliği de kredi yelpazemizi genişletirken, Quick Finans'a artarak devam eden yöneliminde bir göstergesi olmuştur. Carvak, Otomobilen ve Otopid gibi 2. El oto alım satımının lider markaları ile başlayan iş birlikleri ile de müşteri portföyü zenginleşerek, marka bilinirliğine de katkı yapmıştır. Otomotiv sektörü dışında enerji sektörü devi CW Enerji ile hem bayilerinin tedarik zinciri finansmanı sağlanmış hem de son tüketiciler yenilenebilir enerji ürünlerinin kredi ile ulaştırılması imkânına sahip olmuştur. Farklı sektörlerde franchise fırsatı sunan markalar ile de potansiyel girişimciler için franchise kredisi hayata geçirilmiştir.

Quick Finans, bu yıl ikinci el otomotiv finansmanı, ticari krediler ve dijital ticari kredi çözümleriyle sektörde öncü bir konuma ulaşarak birçok ödüle layık görülmüştür. Aşağıda, 2024 yılı boyunca gerçekleştirdiğimiz önemli faaliyetler, büyüme stratejimiz ve gelecek hedeflerimiz detaylandırılmıştır.

Quick Finansal Ekosistemi'nin Güçlenmesi

Quick Finans, 2024 yılı boyunca satış finansmanı yeteneklerini artırarak Maher Holding Sigorta Grubu'na bağlı Quick Sigorta ve Corpus Sigorta'nın iş ortaklarından oluşan geniş bir finansal ekosistemin önemli bir oyuncusu haline gelmiştir.

Ana gelişmeler:

- 8.500 acente/broker ve 3 bine yakın servis, tedarikçi ve avukattan oluşan bir finansal ekosistem desteklenmiştir.
- 100 Bin TL'den 10 Milyon TL'ye kadar hazır kredi limitleri tahsis ederek paydaşlarımızın otomobil, ofis mobilyası, yazılım ve donanım, bilgisayar, telefon, yedek parça stoku ve Q Car franchise yatırımlarını finanse edilmiştir.



- Bu çalışmalar kapsamında, Mastercard PSM Awards 2024'te "Ekosistem Geliştiren İş Birlikleri" kategorisinde Bronz ödüle layık görülerek, 18 Aralık tarihinde gerçekleştirilen "Gelecek Burada" temalı ödül töreninde, Sigorta ve Finans sektöründen yüzlerce başvuru arasından yapılan değerlendirme sonucunda verilen ödül Quick Finans Genel Müdürü Nihat Karadağ'a takdim edilmiştir.

- Sigorta ile bütünleşik kredi çözümleri ürünlerinde derinleşilerek, krediye bağlı sigorta ürünleri sektörün hizmetine sunulmuştur.

Otomotiv ve Mobilite Finansmanı

Quick Finans, mobilite sektöründeki güçlü konumunu pekiştirerek, marka iş birlikleri, distribütörleri, satıcıları, ihale platformlarındaki etkinlikleri ile ikinci el otomotiv finansmanında pazar liderliğine ulaşarak, 10 binden fazla aracın finansmanına aracılık etmiştir.

Aylık olarak yayınlanan, SmartIQ iş birliği ile hazırlanarak sektörel trendlerin ve beklentilerin paylaşıldığı Quick Finans 2. El Oto Raporu da, pazara analiz ve değerlendirmelerle fayda kattığı gibi, paydaşlarımızla kurduğumuz güçlü bağın bir ürünü ve sektördeki yönlendirici rolünün bir göstergesi olmuştur.

İkinci El Araç Finansmanı

- Türkiye'nin önde gelen ikinci el araç satıcıları ve yetkili satıcıların ikinci el satış noktaları ile perakende oto kredi büyüklüğü, kredi adedinde yüzde 288; kredi hacminde yüzde 273 oranında artırılmıştır.
- Bu faaliyetler kapsamında anlaşmalı satıcı adedi de yüzde 100 oranında yükselmiştir.
- Ülkemizin önde gelen markaları tarafından oluşturulan en büyük 15 adet 2.El Oto dijital ve fiziki ihale platformu ile geliştirilen iş birlikleri ve entegrasyonlarla; bayilerimizin araç alımlarının en önemli finansörlerinden biri haline geldiği gibi, bu ağlara dahil çok geniş bayi ağının müşteri potansiyeline de sahip olunmuştur.

Sıfır Araç Finansmanı

- Sektöre ilk girişimizle birlikte başlatılan, global otomotiv devi Chery markasının finansman partneri olarak, satış potansiyeli en yüksek bayilerinin stok alımlarını istikrarlı bir şekilde finanse edilmiştir.
- Chery'deki yüksek hacimli çalışmalarımızı takiben Türkiye'ye yeni giriş yapan diğer Çinli önemli otomotiv markaları; Jaecoo, Lynk&Co, DFSK ve SWM markalarıyla finansman partnerliği anlaşmaları imzalanarak, başarılı kampanyalar yürütülmüştür.

Ticari Araç Finansmanı

- DFSK, Tenax ve Maxus markaları ile ticari araç finansmanında iş birliği sağlanmıştır.
- DFSK ve Tenax'ta 0 faizli kampanyalar gerçekleştirilmiştir.

Filo Kredileri

- Grup şirketimiz QCar başta olmak üzere, sektörün lider oyuncularının 2 bin adet araç alımı finanse edilmiştir.

Motosiklet Kredileri

- Quick Sigorta'nın motosiklet sigortalarındaki öncülük ve liderlik potansiyeli değerlendirilmek suretiyle ilk motosiklet kredilerimizi verilerek bu sektöre de giriş yapılmıştır.

Dijital Ticari Kredi ve Alternatif Finansman Modelleri

Quick Finans, ticari krediler alanında da yenilikçi çözümler sunarak dijital ticari kredi süreçlerini başlatmıştır.

Ticari finansman alanında esnek kredi çözümleri ile KOBİ ve esnafa güçlü desteğini sunan Şirket, Finansman Şirketlerinin dijital finansman süreçlerindeki öncülüğü ve Quick Finans'ın finansal kapsayıcılık ve finansal araçlar çeşitliliğinin yükseltilmesi hedefleri kapsamında resmî web sitesi üzerinden dijital ticari kredi hizmetini sunmaya başlamıştır.

Ülke ekonomisinin can damarı olan KOBİ ve esnaflarımız tarafından kredi başvuru ve finansmana ulaşım sürecini pratik, hızlı ve kolay hale getiren Dijital Ticari Kredi, işletmelerin kredi başvurusunu dijital ortamda yapmasına imkân tanıyor.

Öne çıkan iş birliği anlaşmaları:

- Treyler sektörünün Avrupa lideri Krone ile ticari finansman anlaşması yapılmıştır.
- Türkiye'nin en büyük güneş paneli üreticilerinden CW Enerji ile 1,8 GW üretim kapasitesinin müşterilerine yönelik kredi çözümü sunulmuştur.

Yerel tanıtım ve iş birlikleri:

- Grubumuzun Ankara, Antalya, Tarsus, Kocaeli, Gebze ve Afyonkarahisar Ticaret ve Sanayi Odaları'nda ve Türkiye Sigorta Fuarı'nda düzenlemiş olduğu toplantılara katılmak suretiyle, ticari finansman çözümleri ile Ülke sathındaki geniş yelpazedeki kapsayıcı finansman vizyonu anlatılmıştır.

Yeni Sistem Projesi

Tüm müşteri ve paydaşlarımıza dijital çözümler sunan, modern ve esnek bir mimaride tasarlanmış finansal çözüm platformunu geliştirmek amacıyla, Set Yazılım ve Valde ile birlikte, Yeni Sistem Projesi 31 Mayıs 2024'te başlatılmıştır.

Çevik Yönetim metodolojisi ile yürütülen proje kapsamında; Satıcı Portali uygulaması Valde ile birlikte yenilenmekte olup, Operasyon Backoffice Ekranları ve Muhasebe& Finans ERP uygulamaları, Set Yazılım çözümleri ile geliştirilmektedir.

Çeşitli alanlarda tecrübe edilerek oluşturulmuş ve tarafımızca geliştirilerek zenginleştirilen bu platform sayesinde, stratejilerimiz doğrultusundaki yol haritasında belirlenecek yeni proje ve geliştirmelerin hızlı bir şekilde adapte edilmesi sağlanacak olup, platforma entegre API mimarisiyle ekosistem içinde ve/veya dışındaki yeni kanallara hızlı servis entegrasyonları gerçekleştirilecektir. Ayrıca, 2. fazda iş süreçleri yönetimi araçlarıyla self servis geliştirme kolaylığı elde edilmiş olacaktır.

Kredilendirme ve Müşteri Hizmetleri Süreçleri Gelişimi

2024 Yılında rutin yeni kredi başvuru değerlendirme süreçlerinin yanı sıra limit revize başvuruları, satıcı başvuruları da değerlendirilerek sonuçlandırılmıştır. Ayrıca, şirketin pazar ve büyüme stratejilerine uygun olarak kredi tahsis stratejileri; risk yönetimi ve izlemedeki kredi süreçleri düzenli olarak incelenerek portföy analizleri sonuçları gözden geçirilmekte, buna göre kredi süreçleri ve stratejileri de yenilenmektedir.

2. El oto değerlendirme süreçlerinin otomatikleştirilmesine yönelik önemli adımlar gerçekleştirilerek, otomasyon oranları yüzde 50'lere ulaşmış ve bu sayede süreçlerin daha verimli ve hızlı bir şekilde tamamlanması sağlanmıştır. Geliştirilen analitik modeller sayesinde perakende ve poliçe prim kredilerinin değerlendirilmesinde yüzde 100 sistemsel otomasyona ulaşılmıştır. Kredi kullandırım esnasında veya kullandırım sonrasında satıcılarımızdan Quick Finans Satıcı Destek Hattına gelen çağrılar karşılanmış; kredi müşterilerimizin kullandırım sonrası gelen talepleri, gerek devreye alınan otomatik yanıt sistemi (IVR) vasıtasıyla, gerekse de satış sonrası hizmetler ekibi tarafından karşılanmıştır. Kalite Yönetimi kapsamında müşterilerden ulaşan şikayetler tüm iletişim kanallarından toplanıp yanıtlanıp çözüme kavuşturulmuştur.

Sponsorluk Faaliyetleri, Fuar ve Etkinliklere Katılım



- Ülkemizin önemli uluslararası açık deniz yüzme etkinliklerinden olan 2024 Aquachallenge Yüzme Yarışmalarının sponsorlarından biri olarak su sporlarına desteğimizi sürdürdük. Şirketimizin Hem Finans sponsoru olduğu hem de Genel Müdür Nihat Karadağ'ın aktif yarışmacı olarak katıldığı Şampiyonanın Marmaris, Heybeliada ve Antalya etaplarında yer alınarak, toplamda 18 ülkeden yaklaşık 1.200 sporcunun kulaç attığı, Ülkenin önde

gelen prestijli ve sektörlerine yön veren firmalarla yan yana gerçekleştirilen bu aktivitelerde, İtalya ve Hollanda Büyükelçilerinin yanı sıra yüzme sporunun uluslararası alandaki başarılı isimleri de yer alarak destek verdi. Basında ve sosyal medyada geniş yer bulan şampiyona sayesinde Şirket tanıtımına önemli katkı sağlandı.

- İstanbul Kongre Merkezi'nde düzenlenen ve İstanbul Dış Hekimleri Odası organizasyonu ile gerçekleşen İstanbul Buluşması'nda yerini aldı. Dış hekimlerinin ihtiyaç duyduğu finansman paketlerine yönelik ürün ve hizmetleri tanıtarak marka bilinirliği sağlandı.
- İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilen, 300'den fazla marja ve binlerce motosiklet tutkunlarının katıldığı Motobike İstanbul 2024 fuarında da satıcıları ile birlikte boy gösteren Şirket, motosiklet sektöründe sigorta ile bütünleşik kredi ürünlerini tanıtmaya fırsatını buldu.
- Quick Sigorta ile birlikte Anadolu'nun birçok ilinde düzenlenen motosiklet festivallerinde yer alınarak, Ülke sathında geniş kitlelere ulaşıldı.

Olgunluk Dönemi Tasarım Çalıştayı



28-29 Eylül 2024 tarihlerinde Quick Tower'da, Quick Finans Genel Müdürü Nihat Karadağ liderliğinde oluşturulan yaratıcı düşünce ortamında, tüm ekip arkadaşlarımızın aktif, dinamik, enerjik ve yüksek heyecanlı katılımlarıyla gerçekleştirilen "Olgunluk Dönemi Tasarım Çalıştayı" başarıyla tamamlandı. Açılış Holding CEO'muz Sn. Levent Uluçeçen ve Sigorta Grup Başkanı Sn. Ahmet Yaşar tarafından yapılan konuşmalarla gerçekleştirilen Çalıştay'da, hem Maher Grubu'nun girişimci ve yatırımcı karakteri, güçlü mali yapısı ve Grup şirketleri ile oluşturulan finansal eko sistem içerisindeki potansiyele katkı yapacak, sinerji yaratacak ortak projeleri ve hem de Quick Finans'ın gelecek yolculuğunun hedef ve kilometre taşları, kurulan grup çalışmalarında Quick Finans'ın gelecek yıllar için stratejileri, vizyon ve hedeflerini oluşturan yaratıcı fikirleri coşkuyla tartışılan bir ortamda belirlendi.

Sonuç ve Gelecek Hedefleri

2024 yılı, Quick Finans'ın kuruluş ve gelişim dönemini hızla tamamlayarak olgunluk dönemine ulaştığı, Ülkenin önde gelen markaları ile başlattığı iş birlikleri, satıcı ağı, dijital ihale platformları ile pazarda geniş bir kapsayıcılık ve yaygınlığa kavuştuğu, geliştirdiği inovasyon odaklı stratejileri ve ürünleri ile sektörün 3 katı oranında büyümeyi gerçekleştirerek ihtiyaç duyduğu fonlara da zorluk çekmeden ulaştığı başarılı bir yıl oldu.

2025 yılında, geniş yelpazede kredilendirme vizyonumuz çerçevesinde giriş yapacağımız yeni faaliyet alanlarımız aşağıda sıralanmıştır.

- **Türkiye’de ilk defa bir Sigorta Grubu tarafından kurulan yeni nesil finansman şirketi olma vizyonumuzdan hareketle,** sigorta ile bütünleşik yenilikçi ve hibrit kredi çözümlerimiz daha da yaygınlaştıracak, Dijital Ticari Kredileri daha geniş sektörlerle ulaşılabilecektir.
- Yerel ve uluslararası iş birliklerini artırarak sigorta ve ödeme sistemleri ürünleri ile bütünleşik yeni finansman çözümleri geliştirilecektir.
- **Grubumuzun Bina Tamamlama Sigortalı kentsel dönüşüm ve maketten satış projeleri başta olmak üzere konut finansmanı**

Konut finansmanı lisansına sahip az sayıda finansman şirketinden biri olan Şirketimiz, diğer faaliyetlerinin yanında Quick Sigorta’nın Ülkemizde öncülüğünü kaptığı “Bina Tamamlama Sigortalı Kentsel Dönüşüm ve Bina Yenileme ve Güçlendirme” projelerinin finansmanında da aktif rol alacaktır.

- **Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası’ndan 2024 yılında faaliyet iznini alan Grubumuzun elektronik para ve dijital cüzdan şirketi Qpay ile geliştirilecek işbirlikleri ve projelerle;** Kredilendirme yelpazemizin genişletilerek, yeni yaygın hedef kitlelere ve pazarları ulaşılması, kredilendirme süreçlerimizin dijital yeteneklerinin yükseltilerek müşterilerimize çok daha hızlı ve daha geniş bir ürün çeşitliliği ile cevap verilmesi, satıcı ağıımız ve pazar yerlerinde etkin bir şekilde yer alarak güçlü dijital finans fonksiyonlarına ulaşılması hedeflenmektedir.

Kamyon ve çekici pazarı

- Karayolu taşımacılığının merkezlerinden biri olan Ülkemizde kamyon ve çekici pazarında, Ekonomimizin can damarı olan esnaf ve KOBİlerimizin öncelikli olarak ihtiyaçlarını karşılayacak finansman çözümlerinde etkin olunacaktır.

Traktör ve tarım ekipmanları pazarı ile tarım tedarik finansmanı

- Ülkemizin stratejik öneme sahip sektörlerinin başında gelen Tarım sektöründe faaliyet gösteren çiftçilerimizin ve KOBİlerimizin ihtiyacına yönelik olarak tarım ürünleri tedarik finansmanı ile traktör ve tarım ekipmanları kredilendirmesinde yer almayı hedeflemektedir.
- Quick Finans, yenilikçi finansman çözümleriyle 2025 yılında da sektördeki öncü konumunu koruyarak iş ortakları ve müşterileri için değer yaratmaya devam edecektir.

5.3 2024 Yatırım Faaliyetleri

2023 faaliyet yılında Şirket, gelecek yıllarda yürüteceği faaliyetlerin altyapısını oluşturmak amacıyla hem bilgi teknolojileri yatırımları yapmış hem de gerekli örgütlenme ile kadro yapısını oluşturmuştur. 2024 yılının ilk altı ayında da altyapısında operasyonel verimlilik ve iş süreçlerinin kalitesini arttırmak amacıyla sistem, yazılım ve donanım alanında yatırımlara ve çalışmalarına devam etmiştir.

Şirket, iş modelini ve hedeflerini gerçekleştirmesinde rekabet avantajı üreten bilgi ve iletişim teknolojileri hizmetlerini geliştirmek amacıyla yazılım, donanım ve hizmet alanlarında yatırımlarını sürdürmüş ve bu alandaki gelişimine devam etmektedir.

Tüm sistem, ağ, bağlantı, sunucu, depolama alanı, yedekleme alanı donanımları ve bunlara ilişkin lisans alımı gerçekleştirerek ileri teknoloji altyapısını kurmuş, Birincil ve İkincil sistemleri oluşturarak iş sürekliliği çerçevesinde gerekli yatırımları gerçekleştirmiştir.

Bilgi Güvenliği alanında yapılan donanım ve yazılım yatırımları ile güçlü bir fiziksel ve mantıksal bilgi güvenliği alanı oluşturmuştur. Bilgi güvenliği faaliyetlerini farkındalık eğitimleri ile desteklemiş ve personelin güçlendirilmesini sağlamıştır. Ses sistemlerine yatırım yaparak santral ve çağrı merkezi altyapısını kurmaya başlamış olup bu alandaki geliştirmelerine devam etmektedir.

Şirket, ilgili dönemde, stratejileri doğrultusunda kredi yönetim sisteminin değiştirilmesi çalışmalarına başlamış ve bu kapsamda yeni yatırım anlaşmaları yapmıştır. 2024 yılında yapılan faaliyet yatırımları şunlardır:

Yatırım Kalemi	Yatırım tutarı (bin TL)
Yazılımlar	65.425
Kullanım hakkı varlıkları	9.023
Büro makineleri	7.732
Özel maliyetler	511
Mobilya ve mefruşat	88
Diğer	55
Toplam	82.298

5.4 2024 Yılı İş Hacmi

2024 yılında Şirket'in kullandığı kredilere ilişkin bilgiler aşağıdaki tabloda yer almaktadır:

(000 TL)	Toplam Kullanılan		Yaşayan	
	Adet	Tutar	Adet	Tutar
Tüketici Kredileri	2.706	870.717	2.141	608.917
Ticari Krediler	6.841	7.446.229	3.218	3.646.720
Toplam	9.547	8.316.946	5.359	4.255.637

5.5 Finansal Tablolar

Şirket'in faaliyet dönemi sonundaki özet finansal tabloları aşağıda yer almaktadır:

Finansal Durum Tablosu (bin TL)

BİLANÇO - AKTİF KALEMLER	31.12.2024	31.12.2023
NAKİT, NAKİT BENZERLERİ ve MERKEZ BANKASI	337.091	160.563
İTFA EDİLMİŞ MALİYETİ İLE ÖLÇÜLEN FİNANSAL VARLIKLAR (Net)	4.418.981	1.653.270
Finansman Kredileri	4.255.637	1.651.774
<i>Tüketici Kredileri</i>	608.917	183.864
<i>Taksitli Ticari Krediler</i>	3.646.720	1.467.910
Takipteki Alacaklar	241.439	2.029
Beklenen Zarar Karşılıkları/Özel Karşılıklar (-)	78.095	533
MADDİ DURAN VARLIKLAR (Net)	35.578	41.023
MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR (Net)	71.608	27.621
CARİ DÖNEM VERGİ VARLIĞI	56.401	6.760
ERTELENMİŞ VERGİ VARLIĞI	27.559	4.224
DİĞER AKTİFLER	35.760	6.346
AKTİF TOPLAMI	4.982.978	1.899.807

BİLANÇO - PASİF KALEMLER	31.12.2024	31.12.2023
ALINAN KREDİLER	771.519	597.624
KİRALAMA İŞLEMLERİNDEN BORÇLAR (Net)	13.847	9.370
İHRAÇ EDİLEN MENKUL KIYMETLER (Net)	2.906.249	381.735
KARŞILIKLAR	19.024	6.856
<i>Çalışan Hakları Yükümlülüğü Karşılığı</i>	3.833	1.845
<i>Genel Karşılıklar</i>	15.191	5.011
CARİ VERGİ BORCU	81.349	27.773
DİĞER YÜKÜMLÜLÜKLER	64.450	22.243
ARA TOPLAM	3.856.438	1.045.601
ÖZKAYNAKLAR	1.126.540	854.206
<i>Ödenmiş Sermaye</i>	787.000	787.000
<i>Kar Yedekleri</i>	67.206	-
<i>Kar veya Zarar</i>	272.334	67.206
<i>Geçmiş Yıllar Kar veya Zararı</i>	-	(13.232)
<i>Dönem Net Kar veya Zararı</i>	272.334	80.438
PASİF TOPLAMI	4.982.978	1.899.807

Kar veya Zarar Tablosu (bin TL)

KAR/ZARAR TABLOSU	01.01.2024 31.12.2024	01.01.2023 31.12.2023
ESAS FAALİYET GELİRLERİ	1.764.494	311.997
FİNANSMAN KREDİLERİNDEN GELİRLER	1.764.494	311.997
<i>Finansman Kredilerinden Alınan Faizler</i>	1.742.047	308.333
<i>Finansman Kredilerinden Alınan Ücret ve Komisyonlar</i>	22.447	3.664
FİNANSMAN GİDERLERİ (-)	(1.094.205)	(101.667)
<i>Kullanılan Kredilere Verilen Faizler</i>	(415.286)	(63.604)
<i>Kiralama İşlemlerine İlişkin Faiz Giderleri</i>	(2.475)	(1.287)
<i>İhraç Edilen Menkul Kıymetlere Verilen Faizler</i>	(648.465)	(31.735)
<i>Verilen Ücret ve Komisyonlar</i>	(27.979)	(5.041)
BRÜT K/Z (I+II)	670.289	210.330
ESAS FAALİYET GİDERLERİ (-)	(349.701)	(142.911)
<i>Personel Giderleri</i>	(154.947)	(66.885)
<i>Kıdem Tazminatı Karşılığı Gideri</i>	(1.091)	(764)
<i>Genel İşletme Giderleri</i>	(155.429)	(59.840)
<i>Diğer</i>	(38.234)	(15.422)
BRÜT FAALİYET K/Z (III+IV)	320.588	67.419
DİĞER FAALİYET GELİRLERİ	103.200	46.956
<i>Bankalardan Alınan Faizler</i>	83.708	35.822
<i>Kambiyo İşlemleri Karı</i>	10.977	11.045
<i>Diğer</i>	8.515	89
KARŞILIK GİDERLERİ	(87.776)	(5.392)
<i>Özel Karşılıklar</i>	(77.595)	(533)
<i>Genel Karşılıklar</i>	(10.181)	(4.859)
DİĞER FAALİYET GİDERLERİ (-)	(5.664)	(1.098)
<i>Kambiyo İşlemleri Zararı</i>	(5.664)	(1.098)
NET FAALİYET K/Z (V+...+VIII)	330.348	107.885
SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER VERGİ KARŞILIĞI (±)	58.014	(27.447)
<i>Cari Vergi Karşılığı</i>	(81.349)	(27.773)
<i>Ertelenmiş Vergi Gelir Etkisi (-)</i>	23.335	326
DÖNEM NET KARI/ZARARI (XV+XX)	272.334	80.438

6. Yönetim ve Kurumsal Yönetim Uygulamalarına İlişkin Bilgiler
6.1 Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri

Adı Soyadı	Görevi	Görev Dönemi
Mahmut Erdemoğlu	Yönetim Kurulu Başkanı	28.11.2024 - 28.11.2027
Levent Uluçeken	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	28.11.2024 - 28.11.2027
Nihat Karadağ	Yönetim Kurulu Üyesi / Genel Müdür	28.11.2024 - 28.11.2027
Ahmet Yaşar	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Uğur Tevfik Doğan	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Gökay Erdemoğlu	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Şenol Küni	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Volkan Yıldız	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027

Mahmut Erdemoğlu – Yönetim Kurulu Başkanı

1965 yılında Adıyaman ilinin Besni ilçesinde doğdu. Babasının işi gereği aile, 1970 yılında Gaziantep'e taşındı.

İlk, orta ve liseyi Gaziantep'te okudu. Üniversite eğitimini Gazi Üniversitesi İ.İ.B.F. İşletme Bölümü'nde tamamladı. 1988 yılında Aile şirketine iş hayatına başladı. Bu dönemde Dinarsu Halı Yönetim Kurulu Başkanı, Merinos Halı Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Erdemoğlu Holding Yönetim Kurulu Üyesi görevlerinde bulundu. Gaziantep Genç İşadamları Derneği ve Besnililer Eğitim – Kültür ve Dayanışma Derneği yönetimlerinde görev aldı.

2014 yılı sonunda Aile şirketlerindeki görevlerinden ayrılarak, İstanbul'a yerleşti. 2015 yılında Maher Yatırım Holding A.Ş.'yi kurdu. Holding çatısı altında, Quick Sigorta A.Ş., Corpus Sigorta A.Ş., Quick Finansman A.Ş., Matger İnşaat ve Turizm A.Ş., MHR Gayrimenkul Yatırımları A.Ş., Solar Energy A.Ş., Menova Eğitim ve Danışmanlık A.Ş. ve Valde Bilişim Teknolojileri A.Ş. ile farklı sektörlerde faaliyet göstermektedir.

Halen Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkanlığı yapmaktadır.

Aynı zamanda Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'nin iştirakleri olan MHR Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş., Quick Finansman A.Ş., QPAY Elektronik Para ve Ödeme Hizmetleri A.Ş., QCAR Araç Kiralama ve Mobilite Hizmetleri A.Ş., Qtower Gayrimenkul Yönetim ve Enerji Ticaret A.Ş., QC İnşaat Proje Mümessillik Gayrimenkul Yatırım A.Ş. ve Quick Hayat Sigorta A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkanlığı yapmaktadır.

TÜSİAD üyesi olan Erdemoğlu, evli ve 2 çocuk babası olup, İngilizce bilmektedir.

Levent Uluçeçen – Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

1961 yılında Ankara'da doğdu. 1984 Yılında Anadolu Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun oldu. Sigortacılık kariyerine 1986 yılında Ray Sigorta'nın finans departmanında başladı. Ana görevleri arasında genel muhasebe, bütçe ve raporlama, tahsilat ve fon yönetimi bulunmaktaydı.

Ray Sigorta'nın özelleştirme projesinde görev aldı. Ray Sigorta'nın Doğan Holding tarafının satın alınmasından sonra şirketin yeniden yapılandırma ve genel müdürlüğünün İstanbul'a taşınma operasyonu yönetiminde görev aldı.

Kariyerine Doğan Emeklilik ve Hayat Şirketi'nin kuruluşunu Finans Direktörü olarak gerçekleştirerek devam etti.

2007 yılında Ergo Sigorta Denetim Müdürlüğü görevine atandı. 2009 yılında HDI Sigorta İç Denetim Grup Başkanı görevini yürüttü.

2012 yılında kuruluşunda görev aldığı RoyalCert Kurumsal Hizmetler ve Danışmanlık A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olarak kariyerine devam etti. 2016 – 2018 yılları arasında Quick Sigorta'nın kurucu Genel Müdürü görevini yürüttü. Mart 2018'den itibaren Maher Yatırım Holding A.Ş.'de CEO görevini sürdürmektedir.

Nihat Karadağ – Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür

Nihat Karadağ, Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi İktisat Maliye Bölümü'nden mezun olduktan sonra yüksek lisansını İstanbul Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü Para Banka Bölümü'nde tamamlamıştır.

Meslek yaşamına T.C. Ziraat Bankasında müfettiş yardımcısı olarak başlayarak, aynı Bankada Mali Tahlil, Menkul Kıymetler ve Sermaye Piyasaları Müdürlükleri yaptıktan sonra Koç Tüketici Finansmanı ve Kart Hizmetleri A.Ş.'nin kurucu ekibinde Genel Müdür Yardımcısı olarak görev almıştır. Daha sonra, Oyakbank A.Ş. ve ING Bank A.Ş. 'de Genel Müdür Yardımcılığı görevlerinde bulunmuştur. Bu görevleri sırasında Bankalararası Kart Merkezi A.Ş.'de Denetim Kurulu Üyeliği, Oyak Teknoloji Bilişim ve Kart Hizmetleri A.Ş. ve ING Portföy Yönetimi A.Ş.'de yönetim kurulu üyelikleri de yapmıştır. Bu görevlerini takiben Ordu Yardımlaşma Kurumu'nda Finansal Yatırımlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevine atanmıştır. Bu görevini sürdürdüğü 2009-2016 yılları arasında aynı zamanda; Akdeniz Kimya San. ve Tic. A.Ş., Ereğli Demir ve Çelik Fabrikaları T.A.Ş., İskenderun Demir ve Çelik Fabrikaları A.Ş., Hektaş Ticaret T.A.Ş., Oyak Yatırım Menkul Değerler A.Ş., Tukaş Gıda San. Ve Tic. A.Ş., Halk Leasing Finansal Kiralama A.Ş., Atterbury SA (Lüksemburg), Chemson Polymer Additives AG (Avusturya), Almatıs B.V. (Hollanda) ve Orfin Finansman A.Ş. kurum ve kuruluşlarında yönetim kurulu üyeliği ve başkanlık ve başkan yardımcılığı görevlerinde bulunmuştur.

Kendisi halen Quick Finansman A.Ş. Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyeliği ve Garanti Faktöring A.Ş. Yönetim Kurulu Üyeliği görevlerini yürütmektedir.

Nihat Karadağ'ın "Tüketici Finansmanı Şirketlerinin Varlığa Dayalı Menkul Kıymet İhracı" adlı kitabı, Sermaye Piyasası Kurulu'nun 84 no'lu yayını olarak yayınlanmıştır. Ayrıca, Serbest Muhasebeci ve Mali Müşavir Belgesine de sahiptir.

Ahmet Yaşar – Yönetim Kurulu Üyesi

1968 yılında doğdu. Ankara Atatürk Lisesi ve Gazi Üniversitesi Uluslararası İktisat Bölümünden mezun oldu. Öğrencilik yıllarında muhabirlik, gazete temsilciliği ve yerel gazete yayımcılığı ile iş hayatına başladı. Eş zamanlı olarak üniversite yıllarında, 1989 yılında sigorta acenteliği ile girdiği sigorta sektöründe Adana ve Ankara'da Bölge Müdürü, Koordinatör ve 2006 yılından sonra İstanbul'da Genel Müdür Yardımcısı ve Genel Müdür olarak, hayat dışı tüm branşlar başta olmak üzere, bölgeler, teknik, hasar, IT, reasürans, iş ve ürün geliştirme tarafında polişe wording, mevzuat, hasar yönetimi ve tasfiyesi ile hayat, BES alanlarından 30 yıla yakın sigortacılık deneyimine ulaştı. Profesyonel iş hayatıyla birlikte, sivil toplum ve mesleki dayanışma faaliyetlerini eş zamanlı sürdürdü, sektörün tüm branş ve alanlarında her türlü pozisyonda sorumluluk aldı. Mart 2018'den beri Quick Sigorta A.Ş.'de Genel Müdür, Ekim 2021'den beri de Maher Holding Sigorta Grup Başkanlığı görevini yürütmektedir.

Uğur Tevfik Doğan – Yönetim Kurulu Üyesi

Ankara Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden mezun olduktan sonra Uluslararası Ekonomik İlişkiler dalında Fransa IIAP'da master yapmıştır. Kariyerine 1980 yılında Devlet Planlama Teşkilatı'nda Uzman Yardımcısı olarak başlamış, bilahare Yatırım Projeleri Değerlendirme Grup Başkanı ve daha sonra da Brüksel'de Avrupa Birliği nezdinde Türkiye Daimi Temsilciliği'nde Daimi Temsilci Yardımcılığı yapmıştır. 1990- 1992 yılları arasında Petrol Ofisi A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü olarak görevini sürdürdükten sonra 1992 yılında Başbakan Müşavirliği'ne atanmıştır. 1992-1996 yılları arasında Doğan Holding A.Ş., Ray Sigorta A.Ş., Milpa, Kanal D, Tekstilbank, Güriş Holding, Parsan ve Merkez Sigorta şirketlerinde Yönetim Kurulu Başkanı, Yönetim Kurulu Üyesi, Genel Müdür ve İcra Kurulu Üyesi olarak sorumluluk üstlenmiştir. 1996-1997 yıllarında Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Müsteşarlığı'na atanmış, Elektrik Enerjisi Fonu ve Madencilik Fonu Başkanlığı görevlerini sürdürmüştür. 2001-2003 yılları arasında Başbakanlık Müşavirliği görevini üstlenmiş olan Uğur Doğan, 2017 yılına kadar Güriş Holding, Delta Danışmanlık, Turcas Petrolcülük, Park Holding, Park Enerji Holding, Eti Soda, Güney Ege Enerji İşletmeleri, Havaş Havaalanları Yer Hizmetleri, Çelebi Holding, Nurol Holding, Nurol İnşaat, Tümad Madencilik ve Göksu Elektrik şirketlerinde CEO veya Yönetim Kurulu Üyesi olarak üst düzey yöneticilikler yapmıştır. 2010 yılından 2018 yılına kadar İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyeti

Başkan Vekili olan Uğur Doğan, DEİK Türk Tunus İş Konseyi Başkanlığı görevini yürütmüştür. Halen Ditaş Otomotiv, Çelik Halat, Çelebi Holding ve Corpus Sigorta A.Ş.’de Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapmaktadır. İngilizce ve Fransızca bilen Uğur Doğan, evli ve iki çocuk babasıdır.

Gökay Erdemoğlu -Yönetim Kurulu Üyesi

1990 yılında Gaziantep’te doğdu. İlkokul, orta öğretim ve liseyi Gaziantep’te tamamladı. 2014 yılında Bahçeşehir Üniversitesi Mekatronik Mühendisliği bölümünden mezun oldu. İş hayatına 2011 yılında Aile şirketi olan Merinos Halı ihracat departmanında başladı. 2013 yılında Dinarsu Halı’da Planlama ve Raporlama alanlarında faaliyet gösterdi. 2016 yılında kurulan Quick Sigorta A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev almaktadır. 2017 yılında Natum Perakende Hizmetler Lojistik A.Ş.’yi kurdu. Gökay Erdemoğlu evli ve 2 çocuk babası olup İngilizce bilmektedir.

Volkan Yıldız – Yönetim Kurulu Üyesi

2002 yılında ODTÜ Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi Bölümü’nden mezun olan Volkan Yıldız, 2010 yılında Cranfield School of Management’ta MBA derecesi almıştır. Kariyer geçmişinde Anadolu Grubu, Vodafone, Ergo Sigorta, HDI Sigorta ve Petrol Ofisi gibi şirketlerde çalışmıştır. Uzmanlık alanları finans, iç denetim, risk yönetimi ve sigortacılıktır. 2016 – 2021 yılları arasında Quick Sigorta’da üst düzey yöneticilik yapan Yıldız, Ekim 2021’den itibaren Maher Yatırım Holding A.Ş.’ye Strateji ve İş Geliştirme Başkanı olarak atanmıştır.

Şenol Küni – Yönetim Kurulu Üyesi

Ankara Üniversitesi Hukuk Fakültesi mezunu olan Şenol Küni, 1989 yılında Ray Sigorta Hasar Servisinde Müdür Avukat olarak göreve başlamıştır. Ray Sigorta, Türk Nippon Sigorta, Merkez Sigorta’da Hukuk Müşaviri olarak görev yapan Küni, Nisan 2021’den bu yana Corpus Sigorta A.Ş.’nin Yönetim Kurulu Üyesidir. Küni aynı zamanda Maher Yatırım Holding Hukuk Müşaviri, Quick Sigorta A.Ş., MHR Gayrimenkul Yatırımları A.Ş. ve Quick Finansman A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesidir.

6.2 Üst Düzey Yöneticiler

Cumhur Taş – Genel Müdür Yardımcısı (Krediler ve Operasyon)

1991 yılında O.D.T.Ü. Petrol ve Doğalgaz Mühendisliğinden mezun olan Cumhuriyet Taş, 1999 yılında Marmara Üniversitesi Sermaye Piyasası ve Borsa Ana Bilim Dalından Master Derecesi, 2018 yılında Yeditepe Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü Finansal İktisat Bölümünden Doktora derecesi almıştır. Kariyerine 1991 yılında TC Ziraat Bankası’nda Sermaye Piyasası Müdürlüğü’nde Uzman olarak başlayan Taş, 1995-1997 yılları arasında İstanbul Takas ve Saklama Bankasında Müfettiş, 1997-2019 yılları arasında Koç Finansman A.Ş. ‘de sırasıyla İç Denetim ve Uyum Müdürü, İç Kontrol ve Uyum Müdürü ve Kredi Risk Yönetimi Müdürü olarak çalışmıştır. 2019-2020 yılları arasında Turk Finansman A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı, 2020-2021 Yılları arasında C/S Enformasyon Teknolojileri Ltd. Şirketinde Proje yöneticisi olarak görev almıştır. Quick Finans’ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding’te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Taş, Şirket’in kuruluşu ile birlikte Krediler ve Operasyondan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır.

Oğuz Korkmaz – Genel Müdür Yardımcısı (Pazarlama ve Satış)

Galatasaray Lisesi’ndeki eğitiminin ardından, Marmara Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi (Fransızca) bölümünden mezun oldu. Ardından Université Libre de Bruxelles’den master derecesini aldı. Kariyerine Koçfinans’ta başlayan Korkmaz, sırasıyla Oyak Bank’ta Bireysel Bankacılık Pazarlama ve Satış Müdürlüğü, TEB’de Bireysel Bankacılık Pazarlama Direktörlüğü, Bank Pozitif’te Bireysel Bankacılık Pazarlama Müdürlüğü, Anadolubank A.Ş.’de Perakende Bankacılık Bölüm Başkanlığı, Alternatifbank A.Ş.’de Perakende Bankacılık Grup Müdürlüğü görevlerini yürüttü. 29 yıllık tüketici finansmanı ve perakende bankacılık geçmişinde, her seferinde perakende iş kollarının kurulması, yeniden yapılandırılması ve büyütülmesinden sorumlu oldu. Quick Finans’ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding’te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Korkmaz, Şirket’in kuruluşu ile birlikte Pazarlama ve Satıştan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır. 1969 yılında dünyaya gelen Oğuz Korkmaz evli ve bir kız babasıdır; Galatasaraylılar Derneği ve Galatasaray Spor Kulübü Divan Kurulu üyesidir.

Mustafa Çakır – Genel Müdür Yardımcısı (Mali İşler)

2005 yılında Marmara Üniversitesi İşletme Bölümü’nden mezun olan Mustafa Çakır, kariyerine aynı yıl Ernst & Young Türkiye’de danışman olarak başlamıştır. 2009-2011 yılları arasında Pearson Eğitim Çözümleri’nde Finans Koordinatörü olarak görev alan Çakır, sırasıyla 2011 yılında Bantaş’ta Mali İşler Yöneticisi, 2011-2021 yılları arasında ALJ Finans’ta Finansal Kontrol ve Muhasebe Müdürü olarak çalışmıştır. 2011 yılından bu yana TÜRMOB’da kayıtlı Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik sertifikasına sahiptir. Quick Finans’ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding’te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Çakır, Şirket’in kuruluşu ile birlikte Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır.

7. Üst Düzey Yöneticilere Ödenen Ücret ve Benzeri Menfaat Tutarlarına İlişkin Bilgiler

2024 yılında üst düzey yöneticilere ödenen sağlanan faydalar (ücret, prim, SGK ve işsizlik işveren hisselerini içermektedir) toplamı 41.599 bin TL’dir.

8. Organizasyon Şeması ve Örgütlenme

Şirket’in 2024 itibarıyla üst düzey organizasyon şeması aşağıdaki gibidir. Şirket, stratejileri, iş planları ve teknolojiye ilişkin gelişmeleri dikkate alarak organizasyon şemasını her zaman dinamik tutmaktadır.



8.1 İç Kontrol Faaliyetleri ve Denetim Komitesi

Quick Finansman A.Ş. olarak Şirket faaliyetlerinin etkin ve verimli bir şekilde kanuna ve ilgili mevzuata, Şirket içi politika, kural ve teamüllere uygun olarak yürütülmesi ve bilgilerin zamanında elde

edilebilirliğini sağlamak amacıyla Yönetim Kurulu tarafından Denetim Komitesi kurulmuş ve bu çerçevede İç Kontrol ve Uyum Yönetmeliği hazırlanarak Yönetim Kurulu tarafından onaylanmıştır.

Bu kapsamda; Şirket içi uygulamaların, mevzuata, şirket içi prosedürlere, politikalara, yönetmeliklere, süreçlere ve temel değerlere uygun yürütülüp yürütülmediğini tespit etmek, belirlenmiş veya oluşması muhtemel risk alanları için iç denetim uygulamaları yapmak ve iyi uygulamaların yaygınlaştırılması için öneriyle katkıda bulunmak için İç Kontrol ve Uyum Direktörlüğü oluşturulmuştur.

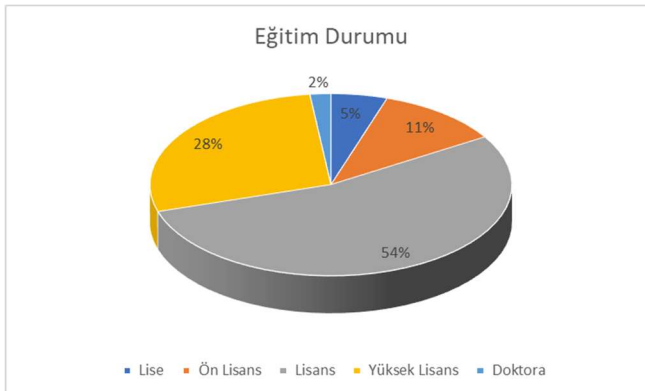
İç Kontrol ve Uyum Direktörlüğü tarafından, Şirket'in kurmuş olduğu iç kontrol sisteminden beklenen amacın sağlanabilmesi için gerekli olan iç kontrol faaliyetleri, görev ayrımları, yetki ve sorumluluklar, kontrollerin belirtildiği iş akış şemaları, bilgi sistem faaliyetleri, bilgi güvenliği ile Şirket'in amaç ve hedeflerine ulaşmasını engelleyecek olan riskler hakkında yıllık plan çerçevesinde Yönetim Kurulu tarafından görevlendirilen Denetim Komitesi'ne raporlamalar yapılmaktadır. Haziran 2024 ve Aralık 2024 sonu itibarı ile "İç Kontrol Faaliyet" raporu ve Haziran 2024 sonu itibarı ile "Bilgi Sistemlerinin Yönetimine" ilişkin rapor Denetim Komitesi'ne sunulmuştur.

Şirket, 5549 Sayılı Suç Gelirlerinin Aklanmasının Önlenmesi Hakkında Kanun ve alt düzenlemeleri çerçevesinde MAHER Holding Finansal Grubu içerisinde yer alarak uyum programını oluşturmuştur. Uyum programı kapsamında; uyum görevlisi ve yardımcısı atanarak uyum birimi kurulmuş, kurum politika ve prosedürleri oluşturulmuş, risk yönetimi, izleme ve kontrol, eğitim ve iç denetim faaliyetleri yürütülmektedir. Bu çerçevede uyum programının yeterliliğine ilişkin mevzuat kapsamında denetim raporu ve eğitim sonuçları Mali Suçları Araştırma Kurulu'na Mart 2024' te iletilmiştir. Ayrıca uyum programı kapsamında gerçekleştirilen faaliyetlere ilişkin faaliyet raporu yıllık olarak hazırlanarak yetkilendirilen Yönetim Kurulu üyelerine sunulmaktadır.

8.2 İnsan Kaynakları Politikası

- Strateji ve hedeflerine uygun olarak birikimli, yaratıcı, dinamik, kendini geliştiren personeli istihdam etmek;
- Şirket amaçlarına uygun etkin eğitimler vermek;
- Çalışanlarına sağlıklı bir çalışma ortamı ve kariyer fırsatı yaratmak;
- Dinamik ve değişimlere açık bir organizasyon yapısına sahip olmak;
- Etkin iletişimi sağlamak;
- Etkin bir performans değerlendirme ve kariyer planlama ile bireysel ve takım performansını geliştirmektir.

8.3 İnsan Kaynakları Demografik Verileri



2024 yıl sonu itibarıyla personel sayısı 54 olup demografik yapısı grafikte yer almaktadır.

9. Yönetim Kurulu Üyelerinin Hesap Dönemi İçinde Yapılan Toplantılara Katılımları Hakkında Bilgiler

Yönetim Kurulu üyelerimiz mazeretleri olduğu durumlar haricinde, düzenli olarak Yönetim Kurulu toplantılarına katılmışlardır.

10. Genel Kurul Kararlarının Faaliyetler ile Karşılaştırılması

Şirket'in 2023 yılı olağan Genel Kurul toplantısı 31 Mayıs 2024 tarihinde yapılmış olup 6 Haziran 2024 tarih ve 11098 sayılı Ticaret Sicili Gazetesi'nde ilan olunmuştur. İlgili Genel Kurul toplantısında alınan kararlar, süreleri içinde ve ilgili yasal prosedürlere uygun olarak yerine getirilmiştir.

Şirket ayrıca 28 Kasım 2024 tarihinde bir olağanüstü Genel Kurul toplantısı yapmış olup 13 Aralık 2024 tarih ve 11228 sayılı Ticaret Sicil Gazetesi'nde ilan olunmuştur. İlgili Genel Kurul toplantısında alınan kararlar, süreleri içinde ve ilgili yasal prosedürlere uygun olarak yerine getirilmiştir.

11. Araştırma ve Geliştirme Çalışmaları

Şirket'in araştırma ve geliştirme faaliyeti bulunmamaktadır.

12. Riskler ve Yönetim Kurulu'nun Değerlendirmesi

12.1 Kredi Riski

Müşteri tarafından alınan kredinin ödenmemesi durumudur. Kredi risk yönetiminden Risk Yönetimi birimi sorumludur. Risk Yönetimi birimi, bireysel ve ticari kredi riskinin doğru ölçülmesini, izlenmesini ve yönetilmesini sağlamak amacıyla gerekli tahsis ve izleme sistem altyapısını, karar destek sistemlerinin kurulmasını, gelişmiş analitik çözümlerin ve risk modellerinin stratejilere entegre edilmesini sağlayarak kredi portföy yönetimini sağlamakla sorumludur.

Şirket "Kredi Politikaları ve Uygulamalarını" belirlerken şirketin vizyonuna ve gelecek hedeflerine hizmet edecek müşteri profillerini en doğru şekilde ayırt edecek analitik modelleri ve kuralları geliştirmeyi ve uygulanmasını amaçlamaktadır. İlgili politikalar hem piyasa koşulları hem de şirket hedeflerine göre belirlenmektedir. Bu kapsamda Şirket'in risk iştahına göre takip ve bataklık oranı ile birlikte onay oranlarının da hedef seviyelerde olmasını sağlayacak politikalar belirlenmiştir. Ürün bazında Bireysel ve Ticari müşteriler için ayrı ayrı akış ve stratejiler belirlenmiştir. "Kredi Politikaları ve Uygulamaları" Kredi Komitesi tarafından değerlendirilip onaylandıktan sonra yürürlüğe girmektedir.

Kredi karar süreçlerinde etkin, hızlı ve esnek olabilmek amacıyla Provenir firmasının Karar Destek ürünü kullanılmaktadır. Bu ürün; stratejilerin sağlam, güvenilir, izlenebilir ve kolay yönetilebilir olmasını sağlamaktadır. Provenir üzerinde karar ağaçları, başvuru modelleri, istihbarat koşulları, politika kuralları vb. yazılmasıyla hem manuel hem de otomatik değerlendirme sürecinde aktif rol almaktadır.

12.2 Faiz Riski

Şirket'in bilançosunda yer alan faiz içeren varlıkları ve kaynakları arasındaki marjın, yeniden fiyatlama dönemlerinde, piyasa koşulları vb. nedenlerle fiyat dalgalanmaları sonucunda, belirli dönemlerde zarar yaratma potansiyelini ifade eder.

Şirket varlıkları ve kaynakları arasındaki marjı, yeniden fiyatlama dönemlerinde izlemekte, periyodik olarak yaptığı raporlamalarla takip etmekte ve vade boyunca yaşanabilecek değişikliklerin sonuçlarını analiz ederek gerekli fiyatlama kararlarını almaktadır. Bu yolla şirket, bilanço faiz marjını tüm vadelerde hedeflediği seviyede tutmayı hedeflemektedir.

Düzenli periyotlarda toplanan aktif pasif komitesi ile Şirket, gerek duyulan faiz marjının korumayı, bilanço aktifi ve pasifi arasındaki ilişkilendirmenin takibini ve gelecek projeksiyonlarının hedeflerle uyumlu olmasını sağlamak için doğru fiyatlama kararları almayı amaçlamaktadır.

12.3 Likidite Riski

Şirketin varlıklarından doğan tahsilatları ve yükümlülükleri ile giderleri nedeniyle yaptığı ödemeleri ile oluşan nakit akışlarında yükümlülüklerini yerine getirememe veya giderlerini karşılayamama riskidir.

Şirket düzenli olarak nakit akış tahminleri ve analizleri yaparak, yükümlülüklerini yerine getirme ve giderlerini karşılayabilmek için likit pozisyonunu korur. İş planları, verdiği kredilerde müşteri beklentileri, piyasa koşulları gibi faktörleri değerlendirir, çoğu defa borçları ile aynı vade yapısında borçlanarak nakit akış riskini asgari seviyeye çeker. Gelecek beklentilerinin ve piyasa koşullarının uygun olması halinde likit pozisyonunu arttırmak amacıyla likit pozisyonunu koruyacak şekilde vadeler arasında kontrollü uyumsuzluk yaratabilir. Böylelikle, vadeler arası likidite riski ile faiz riskini birlikte yöneterek azami bilanço marjına ulaşmayı hedefler.

12.4 Kur Riski

Döviz kurundaki dalgalanmalar nedeniyle şirketin yabancı para pozisyonundan kaynaklanabilecek zarar yaratma potansiyelidir. Şirket, finansal varlıkları arasında prensip olarak kur riski taşımamayı hedefler. Piyasa koşulları gereği cari olarak kur riski taşıması halinde ise riskten korunma amaçlı türev piyasalarda pozisyon alarak, kur riskini asgari düzeyde tutmayı hedefler.

Şirket yalnızca finansal varlıkları ve kaynakları arasındaki döviz dengesini takip etmez, aynı zamanda iş planları gereği, yapacağı yatırımlar ve katlanacağı giderlerin dövizde endeksli olması halinde de gerekli pozisyonları taşımayı tercih edebilir.

12.5 Uyum Riski

Şirket'in tabi olduğu mevzuat ile amaç ve hedefleri doğrultusunda oluşturduğu politika ve prosedürlerine uygunluğuna ilişkin risklerini kapsamaktadır. Bu çerçevede Şirket gerek bağımsız denetim gerek kurmuş olduğu iç kontrol sistemleri ve iç denetim mekanizmaları, gerekse de Holding Finansal Grup kapsamında uyum risklerini takip etmekte ve gerekli aksiyonları almaktadır.

13. Diğer Hususlar

Quick Finansman A.Ş., İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü'ne 350205-5 sicil numarası ile kayıtlı olup ortakları Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'dir (ortaklık payları sırasıyla %90,24 ve %9,76).

Şirket, Quick Sigorta A.Ş. ve diğer grup şirketleri ile hukuki işlemler gerçekleştirmiş olup grup şirketlerden hizmet temin etmektedir. Grup şirketleri ile hukuki işlemlerin gerçekleştirildiği tarihlerde yönetim kurulunun bilgisi dahilinde olan durum ve koşullara göre, her bir hukuki işlemde uygun bir karşı edim sağlanmıştır. Alınan ve alınmasından kaçınılan bir önlem ve bu çerçevede Şirket'in zararı bulunmamaktadır.

6361 Sayılı Kanun'un 9.maddesinin 4. fıkrası uyarınca, alımı kredilendirilen mallara veya hizmetlere, kredilerin teminatlarına ve kredilendirilen malı veya hizmeti satın alan gerçek veya tüzel kişilere, kredi borcunun geri ödenmesi ve benzeri tüm kredi unsurlarını koruma altına alacak her çeşit sigortayı kapsayacak şekilde iştigal konusuna giren işlere ilişkin sigorta sözleşmelerinin yapılmasına aracılık etmek üzere acentelik işlemleri tamamlanmış ve levhaya kayıt olunmuştur.

Quick Finansman A.Ş. faaliyetlerini hızlandırdığı 2024 yılı sonunda bir taraftan teknik ve organizasyonel altyapısını güçlendirmiş, hedefleri ve iş planları doğrultusunda yatırımlar gerçekleştirmiş, diğer taraftan mali bünyesini güçlendirmeye devam etmiştir. Yılı 272,3 milyon TL net kâr ve 5 milyar TL bilanço büyüklüğü ile kapatmıştır.

Mahmut Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Başkanı

Levent Uluçeçen
Yönetim Kurulu Başkan Vekili

Nihat Karadağ
Yönetim Kurulu Üyesi / Genel
Müdür

Ahmet Yaşar
Yönetim Kurulu Üyesi

Uğur Tevfik Doğan
Yönetim Kurulu Üyesi

Gökay Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Üyesi

Şenol Küni
Yönetim Kurulu Üyesi

Volkan Yıldız
Yönetim Kurulu Üyesi