

5.1. İhraççıya ve faaliyetlerine ilişkin riskler:

1. *Şirket'in üretimini gerçekleştirdiği elektronik cihazların ana ham maddelerinin tedarikinde ithalata bağımlı olduğu da dikkate alındığında, ana ham maddelerinin ve ara ürünlerin temininde yaşanabilecek aksaklıklar ve/veya maliyet artışları gibi durumlar Şirket'in faaliyetlerini ve finansal performansını olumsuz etkileyebilir. Şirket'in ana ham maddelerinin alımında ithalata bağımlı olması, bu ana ham maddelerinin arzı ve fiyatının değişkenliği ile döviz kurlarındaki değişiklikler gelecekte Şirket'in üretimini ve karlılığını olumsuz yönde etkileyebilir. İşçilik maliyetlerinde beklenenden fazla artışlar söz konusu olabilir. Şirket, bu tür maliyet artışlarını müşterilerine yansıtmakta zorluklar yaşayabilir.*

Şirket, üretimini gerçekleştirdiği elektronik cihazlarda kullandığı ham madde ve ara ürünlerin 2022 yılı verileri baz alındığında %95,16'sını Çin Halk Cumhuriyeti merkezli muhtelif yurt dışı tedarikçilerden satın almaktadır. Dolayısıyla, üretilen elektronik cihazların maliyetinin önemli bir bölümü ithal ürünlerden oluşmaktadır. Bu sebeple ithalat süreç ve maliyetlerine etki eden faktörler arasında sayılabilecek, navlun fiyatları, küresel enflasyon, ham madde krizleri, tedarik zincirinde yaşanan kırılmalar/bozulmalar ve kur dalgalanmaları Şirket'in ham madde ve üretim maliyeti açısından belirsizlik yaratmaktadır.

Ham madde ve ara ürün fiyatları, küresel enflasyon problemi, Covid-19 pandemisi, Rusya-Ukrayna Savaşı, tedarik zincirinde yaşanan kırılmalar ve navlun fiyatları gibi küresel etkenlere bağlı olarak artabilir.

Şirket'in üretim maliyeti, tedarik süreçlerinin ithalata dayalı olmasının da etkisiyle, döviz kurlarındaki değişikliklerden de etkilenmektedir. İzahnameye konu finansal dönemler itibarıyla Şirket'in toplam satışlarının %99'undan fazlası yurt içi pazarda gerçekleşmiştir. Şirket'in tedarik politikası, uzun aralıklarla büyük montanlı siparişler vererek yüksek adette ham madde / ürün stoğu tutmak yerine, satış gelirlerinin elde edilmesini müteakip kısa bir süre içerisinde, ilgili tedarikçilere, üretimde ihtiyaç duyduğu ham madde ve ara ürünleri için sipariş vermek ve sipariş esnasında da sipariş tutarını avans olarak ilgili tedarikçiye ödemektir. Bu sebeple de Şirket, elde ettiği Türk Lirası gelirleri dövize çevirerek hızlı bir şekilde bu avans ödemelerinde kullanmakta ve tedarikçilerine de bu döviz ile ödeme yapmaktadır. Bu avans ödemelerini müteakip ilgili ham madde ve ara ürünler Şirket'e teslim edilinceye dek (yaklaşık 3-4 aylık süreçte), Şirket döviz kurlarının yukarı yönlü önemli oranda artışından kısa vadeli olmak suretiyle korunmaktadır. Dolayısıyla Şirket'in, satış gelirlerini tedarik ödemelerinde kullanıncaya dek döviz kurundaki yukarı yönlü hareketten ve tedarik ödemelerini yaptıktan sonra söz konusu ürünler üretilip satılınca dek döviz kurundaki aşağı yönlü hareketten olumsuz etkilenmesi söz konusu olabilir.

Ayrıca, Şirket'in ürettiği cihazlarda kullandığı ana ham madde ve ara maddeleri tedarik ettiği Çin Halk Cumhuriyeti merkezli muhtelif yurt dışı tedarikçiler de bu ham madde ve ara maddeleri büyük uluslararası üreticilerden satın almakta olup, tedarik edilen ürünlerin arzı ve fiyatı bu üreticilerin fabrikalarındaki üretimde yaşanabilen geçici duraklamalara ve dünya çapındaki gelişmelere bağlı olarak değişebilme potansiyeline sahiptir. Ek olarak, Şirket'in çalıştığı tedarikçilerin üreticilerden bu maddeleri ekonomik sebepler veya arzda azalma olması, üreticiler ile ilişkilerinde yaşanabilecek aksaklıklar gibi diğer sebeplerle tedarik edememesi veya tedarikçilerin Şirket yerine başka kuruluşlara satış yapmaya karar vermesi gibi durumlarda, Şirket, kabul edilebilir seviyede kaliteye, maliyet ve ticari koşullara sahip alternatif tedarikçileri üretimde gecikmelere sebep olmadan vakitlice bulmakta zorlanabilir. Tedarik sorunları ve yetersizlikleri, Şirket'in büyümesini sınırlandırabilir, maliyetlerde bir artış

yaratabilir veya ürün kalitesini etkileyebilir, Şirket maliyet artışlarını müşterilere yansıtmakta zorluklar yaşayabilir.

Yasal düzenlemelerin çalışanların hak ve menfaatlerini artıracak ve bu artışları, işverene yükleyecek yasal düzenlemeler yapması hâlinde işçilik maliyetlerine gelebilecek ek yük ve ödemeler söz konusu olabilir. İşçilik maliyetlerinde beklenenden fazla artışlar söz konusu olabilir. Maliyet ve faaliyet giderlerinde artışa sebep olabilecek söz konusu durum Şirket'in faaliyet kârını baskılayabilir.

Şirket, maliyet artışlarını müşterilere yansıtmakta zorluklar yaşayabilir, maliyet artışlarını müşterilere geç yansıtabilir, hiç yansıtamayabilir ya da maliyet artışlarını satış fiyatlarına yansıtmaması, satış gelirlerinde azalmaya sebep olabilir. Şirket'in satış politikası, teknoloji ürünlerinin herkes tarafından ulaşılabilir olması hedefine dayalıdır. Şirket, ürünlerinin, her gelir seviyesindeki tüketicinin satın alabileceği fiyatlarda olmasını ve bu sayede daha çok tüketiciye ulaşmayı hedeflemekte ve satış fiyatlarını da bu doğrultuda belirli seviyelerde tutmayı tercih etmektedir. Şirket'in ürettiği ürünlerin teknoloji ürünü olduğu dikkate alındığında, söz konusu ürünlerin piyasa ömrünün, maliyet artışlarının satış fiyatlarına yansıtılmasına imkan vermeyecek ölçüde kısa olduğu durumlar söz konusu olabilmektedir. Piyasa ömrünün sonuna yaklaşan bir teknolojik üründe, maliyet artışlarının satış fiyatlarına yansıtılması, söz konusu ürüne olan tüketici talebinin düşmesine ve satış gelirlerinde azalmaya sebep olabilir. Bu sebeple, Şirket, bazı ürünlerinde üretim maliyetlerinde yaşanan artışları, satış fiyatlarına yansıtamayabilir ya da yansıtmakta gecikebilir.

Bu tür durumlar, Şirket'in ileriye yönelik beklentilerini, faaliyetlerini, cirosunu ve karlılığını olumsuz yönde etkileyebilir.

2. İthalata yönelik ek ya da artan gümrük vergileri, tarifeler, vergiler, kotalar ve diğer mükellefiyetler Şirket'in ithalat sürecini olumsuz yönde etkileyebilir. Şirket'in yaygın ithalatta bulunduğu ülkelerde sevkiyat sürelerini ve maliyetlerini artıracak lojistik sorunları yaşanması, bunun sevkiyat zamanlamalarına ve navlun maliyetlerine olumsuz etkileri Şirket'in maliyetini artırabilir, faaliyetlerini ve finansal durumunu olumsuz etkileyebilir.

Şirket, ürettiği elektronik cihazların bileşenlerinin tamamına yakını (%99'un üzerinde) ithalat ile temin etmektedir. İthalata yönelik ek ya da artan gümrük vergileri, tarifeler, vergiler, kotalar ve diğer mükellefiyetler Şirket'in ithalat süreçlerini olumsuz yönde etkileyebilir.

Faaliyet gösterilen veya tedarikçilerin bulunduğu Çin Halk Cumhuriyeti'ne olan ticareti olumsuz etkileyebilecek politik ve ticari gelişmeler Şirket'in ham madde ve ara ürün ithalatı süreçlerinin aksamasına, sevkiyatlarda gecikmeler yaşanmasına ve maliyetlerin artmasına sebep olabilir.

Şirket ham madde ve ara ürün tedarikinde sorun yaşayabilir, Şirket'in istediği veya üretim planının gerektirdiği miktarda ürünü, istediği zamanda tedarik etmesi mümkün olmayabilir. Ham madde tedarikinde gecikmeler yaşanabilir.

Ekonomik veya diğer sebeplerle, arzda azalma olursa veya tedarikçiler Şirket yerine başka kuruluşlara satış yapmaya karar verirse, Şirket, kabul edilebilir seviyede kaliteye, maliyet ve ticari koşullara sahip alternatif tedarikçileri, üretimde gecikmelere sebep olmadan vakitlice ve uygun maliyetle bulmakta zorlanabilir. Tedarik sorunları ve yetersizlikleri, Şirket'in büyümesini sınırlandırabilir, maliyetlerde bir artış yaratabilir veya ürün kalitesini etkileyebilir. Ürün kalitesinde yaşanabilecek olan bir düşüş, Şirket'in satış sonrası hizmetleri, garanti

yükümlülükleri ve teknik servis hizmetleri kapsamında daha fazla maliyete katlanmasına sebep olabilir.

Şirket'in ham madde ve ara ürün ithal ettiği Çin Halk Cumhuriyeti'ne yönelik karşılaşılabilecek lojistik sorunları veyahut navlun maliyetlerinin önemli ölçüde artması da Şirket'i ve faaliyetlerini olumsuz yönde etkileyebilir. 2020 yılı başından günümüze kadar, tüm dünyada imalat ve tedarik zincirinde bozulmalar meydana gelmiş; deniz yolu ticareti süreçleri yavaşlamış ve navlun fiyatlarında artışlar söz konusu olmuştur. Şirket tarafından ithal edilen ürünlerin hassas ve kırılabilir nitelikte, değerli teknolojik ürünler olduğu ve düşük hacim ve ağırlığa sahip olduğu dikkate alındığında, Şirket ithalat süreçlerinde deniz yolu taşımacılığı yerine ağırlıklı olarak havayolu taşımacılığı yöntemini kullanmaktadır. Şirket, havayolu taşımacılığını, deniz yolu taşımacılığına göre çok daha hızlı bir taşımacılık yöntemi olması sebebiyle de tercih etmekte ve bu sayede tedarik zincirini daha kısa bir süre içerisinde kurabilmektedir. Ancak uluslararası nakliyelerde, havayolu taşımacılığındaki navlun fiyatları, denizyolu taşımacılığındaki navlun fiyatlarına göre daha yüksektir. Ayrıca, havaalanlarının lokasyonları sebebiyle, Şirket ithal edilen ürünlerin yurtiçindeki nakliyesi için de karayolu taşımacılığı maliyetlerine katlanmaktadır. 2020 yılı başından bu yana deniz yolu taşımacılığı bakımından olduğu gibi, gelecekte havayolu ve karayolu taşımacılığı maliyetleri de çeşitli etkenlere bağlı olarak (örneğin yakıt fiyatlarındaki artışlar gibi sebeplerle) artış gösterebilir. Havayolu taşımacılığı, hava durumuna bağlı olarak nakliye süreçlerinde gecikmelere sebep olabilir. Şirket alternatif taşımacılık yöntemlerini kullanmak zorunda kalabilir; bu durum Şirket'in ilave nakliye maliyetlerine katlanmak zorunda kalmasına ve nakliye süreçlerinde gecikmeler yaşanmasına sebep olabilir.

Bu durumlar Şirket'in faaliyetini, finansal durumunu ve operasyonel sonuçlarını olumsuz etkileyebilir.

3. Şirket'in üretim faaliyetlerini gerçekleştirmek için ihtiyaç duyduğu makine ve ekipmanlarda ve üretim hattında meydana gelebilecek öngörülemeyen arıza veya bozulmalar, yedek parça temininde yaşanabilecek aksaklıklar, üretim tesisinin bulunduğu bölgeyi etkileyebilecek hususlar, Şirket'in üretim faaliyetlerinde geçici iş durmalarına sebep olabilir ve bu gibi durumlar üretim faaliyetlerini etkileyerek Şirket'in hasılat ve kârlılığını olumsuz etkileyebilir.

Üretimde kullanılan makinelerde meydana gelebilecek bir arıza üretim hattında aksamalara sebep olabilir, Şirket bakım ve onarımda başarılı olamayabilir, herhangi bir arıza önlenemeyebilir, makinalardaki bir arızanın giderilmesi, gerekli yedek parçanın temini, tamir ve teknik müdahale imkanının bulunması mümkün olmayabilir veya gecikebilir. Bu durum Şirket'in üretiminin aksamasına, mal teslimatı yapamamasına veya zamanında yapamamasına sebep olabilir ve Şirket'in faaliyetlerini, cirosunu, kârlılığını ve mali durumunu olumsuz yönde etkileyebilir.

Şirket'in üretim faaliyetlerini gerçekleştirdiği üretim tesislerinin tamamı, Samsun Üniversitesi Balıca Kampüsü içerisinde yanyana konumlanmıştır. Samsun Üniversitesi Balıca Kampüsünü genel olarak etkileyen bir husus (her ne kadar üretim tesislerinin bulunduğu Balıca bölgesi, Samsun merkez gibi birinci derece değil ancak ikinci derece deprem bölgesi olsa da) deprem, yangın vb. doğal afetler veya acil durum aksiyon planlarının dahi engel olamadığı / telafi edemediği genel elektrik kesintisi gibi kampüs içerisinde gerçekleştirilen tüm üretim faaliyetlerini etkileyebilecek bir aksaklık), Şirket'in üretim tesislerinin birden fazlasının aynı anda etkilenmesine yol açan sonuçlar doğurabilir. Bu durum Şirket'in faaliyetlerini ve finansal sonuçlarını olumsuz etkileyebilir.

İzahname dönemleri itibarıyla Şirket'te yaşanmış iş kazaları, Şirket'in faaliyetlerini önemli ölçüde aksatacak büyüklükte olmamıştır. Bununla birlikte, Şirket'in üretim süreci dikkate alındığında, iş kazaları, işçilerin zarar görmesi gibi durumlarda Şirket'te iş kaybı yaşanmaması adına ilave tedbirler alınması gerekebilir; bu durum da iş gücü maliyetlerinde artışa sebep olarak (fazla mesai, yeni işçilerin işe alımı gibi), Şirket'in faaliyet sonuçları üzerinde olumsuz yönde etkiye sebep olabilir.

4. Şirket'in iş süreçlerinin kayba sebebiyet verebilecek şekilde aksamaması, personel hataları, teknolojik ya da altyapıyla ilgili aksamalar ve süreç değişikliklerinin başarılı bir şekilde uygulamaya konulamaması gibi operasyonel riskler İhraççı'nın faaliyetlerini olumsuz etkileyebilir.

Şirket'in iş süreçlerinin herhangi bir kayba uğramadan yerine getirilemeyecek şekilde aksamaması, personel hataları, teknolojik ya da altyapıyla ilgili aksamalar, süreç değişikliklerinin başarılı bir şekilde uygulamaya konulamaması gibi unsurlar nedeniyle Şirket'in faaliyetleri olumsuz etkilenebilir. Şirket'in faaliyetleri ve işin olağan akışından kaynaklı bazı tehlike ve riskler aşağıda sayılmıştır:

- Kazalar, yangın ve patlamalar;
- Elektrik ve su kesintileri veya teknik arızalar sonucunda oluşan üretim kayıpları;
- Terör gibi insan kaynaklı yıkımlar;
- Personel yetersizliği ve beşerî hatalar;
- Üretim sistemi otomasyon arızaları;
- Bilgisayar ve iletişim sistemlerindeki teknik sorunlar ve aksamalar;
- Deprem, sel, fırtına, toprak kayması ve diğer olumsuz hava koşulları ve tehlikeler gibi doğal afetler.

Şirket'in üretim hattında gerçekleştirilen montaj faaliyetleri, büyük ölçüde insan gücüne dayanmaktadır ve emek-yoğun bir üretim söz konusudur. Bu sebeple, üretim hattının herhangi bir aşamasında personel yetersizliği ya da beşerî hatalar söz konusu olabilir. Bu tür durumların sonucunda Şirket kalite kontrol süreçlerine daha fazla zaman ve kaynak ayırmak zorunda kalabilir; bazı hataların kalite kontrol süreçlerinde ortaya çıkmaması, satış sonrasında Şirket'in çeşitli garanti yükümlülüklerinin gündeme gelmesine ve satış sonrası iade edilen ürün adedinde artışlara sebep olabilir. Bu durumlar, Şirket'in üretiminde gecikmelere, bu gecikmelerin telafisi amacıyla daha fazla maliyete katlanılmasına ve/veya Şirket'in üretim süreçlerinin, faaliyetlerinin ve kârlılığının olumsuz yönde etkilenmesine sebep olabilir.

Şirket'in operasyonel risk yaratan unsurları öngörememesi veya öngörse bile bu riskler için yeterli tedbirleri almaması ya da almakta gecikmesi hâlinde Şirket faaliyetleri ve dolayısıyla finansal durumu olumsuz etkilenebilir.

5. Şirket'in ürettiği ürünlere ilişkin en az 2 yıl süreli garanti taahhütleri söz konusudur. Ürünlerin işçilik ve performansında Şirket'in hatasına bağlı yaşanabilecek arızalar, Şirket'in müşterilerine karşı garanti taahhütlerini gündeme getirerek; Şirket tarafından tazminat ödemeleri yapılmasına sebep olabilir.

Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun uyarınca, üretici ve ithalatçılar, tüketiciye yönelik üretilen veya ithal edilen mallar için, içeriği yönetmelikle belirlenen bir garanti belgesi düzenlemek zorundadır ve garanti süresi, malın teslim tarihinden itibaren başlamak üzere asgari

2 yıldır. Şirket tarafından üretilen tüm ürünlerin garanti süresi de Garanti Belgesi Yönetmeliği uyarınca asgari olarak 2 yıldır.

Üretici veya ithalatçılar, garanti yükümlülüğüne ek olarak ürettikleri veya ithal ettikleri mallar için Ticaret Bakanlığı tarafından belirlenen kullanım ömrü süresince, satış sonrası bakım ve onarım hizmetlerini sağlamak zorundadır. Bu doğrultuda üretici veya ithalatçılar, Satış Sonrası Hizmetler Yönetmeliği'nde belirlenen mallar için Ticaret Bakanlığı tarafından onaylı satış sonrası hizmet yeterlilik belgesi almak zorunda olup, Şirket 22.12.2024 tarihine kadar geçerli satış sonrası hizmet yeterlilik belgesine sahiptir.

İhtiyari garanti, tüketicinin yasal hakları saklı kalmak kaydıyla mal veya hizmetle ilgili; değişim, onarım, bakım, bedel iadesi ve benzeri hususlarda satıcı, sağlayıcı, üretici veya ithalatçı tarafından verilen ilave taahhüdü ifade etmektedir. Şirket de müşteri memnuniyetini önceliklendiren stratejisinin bir sonucu olarak, tüketicilere mevzuattaki asgari garanti sürelerine ek olarak garanti süreleri ya da garanti kapsamı sağlayan dönemsel kampanyalar yapmaktadır. Örneğin, işbu İzahname tarihi itibarıyla müşteriler, telefon kutuları üzerinde mevcut bulunan karekodu okutarak telefonlarına indirdikleri "Reeder" uygulamasına giriş yapıp, mevzuatın öngördüğü mevcut 2 yıllık garanti süresine ek olarak 6 aylık bir garanti süresi hakkı daha kazanmaktadır. Bu kampanya İzahname tarihi itibarı ile devam etmektedir.

Ayrıca Şirket'in daha önce de, satın alım sırasında ödenen belirli bir ücret karşılığında, akıllı telefonlarda mevzuatın öngördüğü garanti yükümlülüğünün kapsamında olmasa bile (kullanıcı hatası gibi sebeplerle) meydana gelen arızalarda, teslimden itibaren 2 yıl boyunca ürün değişim hakkının sağlandığı kampanyalar da söz konusu olmuştur.

Söz konusu garantiler kapsamında, Şirket tarafından 2022 yılı içerisinde toplam tutarı 28,5 milyon TL olan cep telefonu, tablet, robot süpürge, akıllı saat değişim veya tamirati yapılmıştır. Şirket, müşteri memnuniyetine öncelik verdiği için, cep telefonu değişimi koşullarını da esnek belirlemektedir. Şirket, garantisine başvuru ve teknik servisine getirilen bir ürünü yasal süresi içerisinde öncelikle onarmayı denemekte; (yasal süreden daha kısa bir süre içinde de olsa) hızlı bir şekilde onarımın tamamlanmasını olası veya makul görmediği durumlarda ise, değişim yapmakta ve tüketiciye yeni bir ürün teslim etmektedir. Tüketiciden teslim alınan garantiye konu ürün ise, Şirket'in teknik servis birimlerince demonte edilmekte ve arızaya sebep olmayan, olması gerektiği şekilde çalışır nitelikteki parçalar temizlenerek yeniden üretim hattına dahil edilmektedir. Bu sebeple Şirket, onarımı / değişimi yapılan her bir ürünün satış fiyatı üzerinden değil; Şirket'in garantisine başvuru üründe garanti kapsamında onarımı / değişimi gereken ilgili parçanın maliyeti üzerinden tahminde bulunarak garanti karşılığı ayırmaktadır. 31.03.2023 tarihi itibarı ile Şirket'in ayırmış olduğu garanti karşılıkları 19,5 milyon TL'dir. Bu tutar piyasa satılmış ve garantisi devam eden ürünler için tahmin edilen katlanılabilecek maliyeti ifade etmektedir. 31.03.2023 itibarıyla Şirket'in garanti yükümlülükleri kapsamında satışını yapmış olup değişim yaptığı satışlarına ilişkin ayırmış olduğu garanti karşılıklarının tutarı, 2022 yılı hasılatının yaklaşık %2,07'si gibi bir bölümüne tekabül etmektedir.

Şirket'in bu politikası, 01.02.2023 tarihinde yürürlüğe girmiş olan Yeni Elektronik Eşya Atığı Yönetmeliği'nin de amaçlarına uygundur; nitekim anılan yönetmelik ile elektrikli ve elektronik eşya atığı oluşumunun azaltılması için daha sıkı düzenlemeler getirilmiş ve elektrikli ve elektronik eşyaların kullanım ömrü uzatılarak atık haline gelmeden uzun süreli kullanılabilen, tamir ve onarım ile yeniden kullanımına imkân sağlayan, atık olduktan sonra ise yeniden kullanıma hazırlanmasını, geri dönüştürülmesini veya geri kazanımını kolaylaştıran eko tasarım gerekliliklerinin uygulanması zorunlu kılınmıştır.

Bununla birlikte, Şirket'in mevzuattan kaynaklanan garanti yükümlülükleri ve politikası gereği tüketicilere dönem dönem taahhüt edebildiği ilave garantiler, Şirket'in ilave maliyetlere katlanmasına sebep olabilir; kalite kontrol süreçleri, tüm ürünlerdeki tüm arızaları tespit etmekte yeterli olmayabilir, Şirket'in ürün geliştirme ve/veya üretim süreçlerinde yaşanabilecek hatalar veya aksaklıklar, daha fazla üründe arıza olmasına ve Şirket'in garanti yükümlülükleri kapsamında maruz kalacağı maliyetin artmasına sebep olabilir.

Ayrıca, Şirket'in garanti yükümlülüklerine, Şirket'ten kaynaklanmayan sebeplerle başvurulması da söz konusu olabilir. Şirket'in ürünleri teknoloji ürünleri olduğu için, Şirket'in kullandığı yazılımlarda meydana gelebilecek arızalar ve bozulmalar da, imalatçı olarak Şirket'in garanti sorumluluğuna yol açabilir. Bu tür durumlarda, Şirket garanti yükümlülükleri kapsamında daha fazla maliyete maruz kalabilir.

Şirket, Reeder Bilişim'e ve Reeder Elektronik'e yaptığı satışlarının tamamını, satışa konu ürünlerin yurtiçi nakliyesini de üstlenecek şekilde gerçekleştirmektedir. Şirket'in, ürünlerin nakliyesini üstlendiği satışlarda, Şirket, sektörde tanınmış kurumsal nakliye firmaları ile çalışmakta ve sigorta kapsamına nakliye sırasındaki hasarı da dahil etmektedir. Ancak Şirket'in ürettiği ürünlerin taşıma sırasında hasar görmesi, ürünlerin hassas ve kırılgan teknolojik bileşenlerden oluştuğu da dikkate alındığında, nakliye esnasında meydana gelen hasarlar sebebiyle Şirket'in garanti sorumluluğuna başvurulmasına da yol açabilir. Bu gibi durumlarda, özellikle de bu tür kırılmalar karşısında nakliyeye ilişkin sigorta kapsamının hasarı karşılamakta yeterli olmayabileceği hallerde, Şirket'in garanti taahhütleri sebebiyle ek maliyetlere katlanmasına ve daha sonraki sigorta temini süreçlerinde daha yüksek maliyetle sigorta temin etmesine yol açabilir. Bu tür durumlar, Şirket'in faaliyet sonuçlarını, kârlılığını ve nakit akışını olumsuz etkileyebilir.

Şirket'in faaliyet sonuçlarının, kârlılığının ve nakit akışının bu tür durumlardan olumsuz etkilenmesi söz konusu olabilir.

6. Şirket satışlarını bağlı ortaklığı olan Reeder Elektronik ve iştiraki olan Reeder Bilişim'e yapmaktadır. Reeder Elektronik'in, Reeder Bilişim'in ve ayrıca, Reeder Bilişim'in toptan satış yaptığı müşterilerinin ödeme güçlüğüne girmesi ve tahsilat problemleri yaşanması Şirket'in finansal durumunu olumsuz etkileyebilir.

Şirket, üretim faaliyetlerini kendi bünyesinde gerçekleştirmekle birlikte, satışlarının %99'dan fazlasını bağlı ortaklığı olan Reeder Elektronik ve iştiraki olan Reeder Bilişim'e yapmaktadır. Reeder Bilişim, Şirket'ten satın aldığı ürünlerin, ulusal zincir marketler, diğer teknoloji şirketleri ve online (çevrimiçi) platformlar gibi çeşitli şirketlere toptan satışını gerçekleştirmektedir. Reeder Elektronik ise, Şirket'in ürünlerinin "ReeDükkan" isimli mağazalarda tüketiciye satışını gerçekleştirmektedir. 31.03.2023 tarihi itibarı ile üç aylık dönemde Şirket'in hasılatı içerisinde tutar bazında; %98,83 cep telefonu, %1,13 tablet, %0,04 akıllı saat ve robot süpürge bulunmakta olup; bu satışların %90,09'unu Reeder Bilişim'e ve %9,51'ini Reeder Elektronik aracılığı ile nihai müşterilere gerçekleştirmiştir. Kalan %0,40'lık kısım ise diğer müşterilere yapılan satışlardır.

Şirket'in ürettiği ürünlere piyasada talep fazlası olması sebebi ile ürünler stokta bekletilmemekte ve ürünler üretimden çıktıktan sonra direkt olarak Reeder Bilişim'e veya Reeder Elektronik'e satışı gerçekleştirilmektedir. Şirket bağlı ortaklıkları ve iştirakleri aracılığı ile kendisine iletilen siparişlere göre ürün üretmekte ve satışını gerçekleştirmektedir.

Şirket, Reeder Bilişim'in müşterilerinden alıp şirkete ciro ettiği avans çekleri karşılığında Reeder Bilişim'e satış yapmaktadır.

Reeder Bilişim de kendi müşterileri ile avans çekiyle ödeme yöntemiyle çalışmaktadır. Reeder Bilişim her siparişte sipariş tutarının tamamı kadar avans çeki almayabilmektedir. Sipariş tutarının bir kısmının avans çeki ile sipariş esnasında ödendiği durumlarda Reeder Bilişim, sipariş tutarının kalan kısmını da müşterisinden siparişin tesliminden önce tahsil etmektedir. Reeder Bilişim hangi müşterisi ile hangi yöntemle başvurarak çalışacağına, ilgili müşterinin geçmiş ödeme performansını ve müşterinin güncel durumdaki finansal durumunu dikkate alarak karar vermektedir.

Bu kapsamda Reeder Bilişim, Şirket'e sipariş ilettiğinde, çoğunlukla kendi müşterilerinden temin etmiş olduğu avans çeklerini Şirket'e ciro etmek suretiyle teslim etmekte ve Şirket'e olan ödemelerini bu şekilde gerçekleştirmektedir. Reeder Bilişim'in müşterisinden aldığı avans çeki tutarı ile Reeder Bilişim'in Şirket'e ödeme yapması gereken sipariş tutarları zaman zaman farklı olabilmektedir (örneğin, Reeder Bilişim müşterisinin sipariş esnasında tüm sipariş tutarı için avans çeki vermediği durumlarda ve/veya Reeder Bilişim'in kendi satışlarından elde ettiği kâr tutarında). Dolayısıyla Reeder Bilişim ve Şirket, cari hesap sistemi ile çalışmakta, günlük bazda mutabakatlar yapmaktadır. Günlük mutabakatlara göre cari hesapta Şirket Reeder Bilişim'e borçlu olduğu durumlarda, Şirket, borç tutarı kadar Reeder Bilişim'e ürün satışı ve teslimi gerçekleştirerek cari hesap bakiyesini sıfırlamaktadır.

Yukarıda özetlenen ödeme yapısı sebebiyle, Şirket'in alacaklarının tahsilatı hem Reeder Bilişim'in hem de Reeder Bilişim'in müşterilerinin ödeme gücü ile bağlantılıdır.

31.03.2023 tarihi itibarıyla Şirket'in toplam satışlarının %3,84'lük bir kısmını oluşturan, Reeder Elektronik'e olan satışlarındaki ödeme yöntemi ise, Reeder Bilişim ile olan ödeme yönteminden farklıdır. Şirket, Reeder Elektronik ile konsinye satış usulü çalışmaktadır. Konsinye işlemi, bir işletmenin daha önceden tespit edilen bir fiyatla ya da günün koşullarına göre satılmak üzere diğer bir işletmeye mal göndermesi işlemidir. Reeder Elektronik, Şirket'ten teslim aldığı ürünlerin tüketiciye satışını gerçekleştirdikçe Şirket'e ödeme yapmaktadır. Satılmayan ürünler için ise ödeme yapılmamaktadır.

Şirket'in tek müşterileri olan Reeder Bilişim ve Reeder Elektronik ve ayrıca Reeder Bilişim'in toptan satış yaptığı müşterilerinin bir kısmı ödeme güçlerini kaybedebilir. Söz konusu müşterilerin finansal durumundan ve ödeme gücünden kaynaklı sebeplerle avans çeklerinin vadesinde tahsil edilmesi mümkün olmayabilir ve Şirket'in faaliyetleri ve mali durumu bu durumdan olumsuz yönde etkilenebilir.

Müşterilerin, başta ekonomik krizler ve belirsizlikler, siyasi, jeopolitik ve pandemik gelişmelere bağlı olarak yaşayabileceği maddi sıkıntılar sonucu ödeme yükümlülüklerini zamanında yerine getirememesi halinde, önce Reeder Bilişim'in ve bununla bağlantılı olarak da Şirket'in nakit akımları ve buna bağlı olarak finansal durumu olumsuz etkilenebilir, işletme sermayesi ihtiyacı ortaya çıkabilir, Şirket artan işletme sermayesi ihtiyacını finansal borçlanma yoluyla karşılamak durumunda kalabilir.

Şirket'in 2022 yılı öncesinde toptan satışlarını gerçekleştirdiği aracı şirketi Selekt Telekom'un (daha sonra Reeder Bilişim ile birleşerek, tasfiyesiz infisah olmuştur) 2021 yılında en çok satış yaptığı ilk 5 müşterisinin, toplam satışlarının içindeki payı %85'in üzerindedir. 2023 yılında ise Reeder Bilişim müşteri portföyünü genişletmiş ve en büyük 5 müşterisine yapmış olduğu satışın toplam satışları içerisindeki payı %71 oranına gerilemiştir. Büyük müşterilere satışlar, sözleşmelerin yenilenmemesi, uzatılmaması veya söz konusu müşterilerin, Şirket'ten ve/veya Reeder Bilişim'den kaynaklanan veya kaynaklanmayan çeşitli sebeplerle başka üreticilerle çalışmayı tercih etmeleri gibi nedenlerle azalabilir veya sona erebilir/yapılamayabilir. Bu müşterilerin Şirket'e ürettiği ürünlerin satışından vazgeçmesi, başka bir tedarikçi ile

anlaşması veya siparişlerini azaltması Şirket'in ürün satışlarında hedeflerini yakalayamamasına sebep olabilir. Alacakların az sayıda büyük müşteride yoğunlaşması, Şirket'in bir müşterisinin ödeme güçlüğü içine düşmesinden olumsuz etkilenme riskini artırmaktadır.

Bu tür durumlar, Şirket'in nakit akışında ve kârlılığında olumsuz etkiye sebep olabilir.

7. *Şirket, sektördeki diğer oyuncularla etkin biçimde rekabet edemeyebilir, pazar payını kaybedebilir veya fiyat ve maliyet politikasını sürdürmeyebilir. Çeşitli sebeplerle müşterilerin ve tüketicilerin ürün tercihlerinde değişiklik olabilir ve tüketici tercihlerinin Şirket'in portföyünde yer almayan ürünlere doğru kayması durumunda Şirket'in satış hasılatı ve karlılığı azalabilir.*

Şirket, rekabetin yoğun olduğu bir sektörde faaliyet göstermekte olup, Türkiye ve Dünya genelinde faaliyet gösteren ulusal ve uluslararası firmalar ile rekabet içerisinde. Şirket'in faaliyet gösterdiği sektörlerde yeni şirketlerin girmesi ve/veya rakip şirketlerin yatırımlarını artırması rekabetin artmasına, dolayısı ile kar marjlarının baskılanmasına sebep olabilir. Rekabetçi baskıların artması ve Şirket'in ürünlerinin pazar paylarının beklenen hızda büyümemesi, Şirket'in fiyat ve maliyet politikasını sürdürmemesi halinde, Şirket'in ürünlerine yönelik yetersiz talebin veya düşen fiyatların Şirket'in ileriye yönelik beklentileri, faaliyetleri ve mali durumu üzerinde olumsuz etkileri olabilir.

Şirket, teknoloji sektöründe faaliyet gösterdiğinden, ürettiği ürünlerin piyasa ömrü de gün geçtikçe kısalmaktadır; nitekim Şirket, tüketicilerin tercihlerindeki değişikliklere ve akıllı telefon üretiminde bulunan küresel ve tanınmış firmaların ürettikleri ürünlerde kullandıkları çeşitli teknolojik yeniliklere de adapte olmalıdır. Şirket'in ürettiği ürünlerin hızlı teknolojik yeniliklere adapte olamaması, rakip ürünlerde fiyatların düşmesi, Şirket'in ürünleri ile ilgili algının değişmesi, Şirket'in ürünlerinin üretiminde kullandığı ham madde ve ara ürün ithalatı yapılan ülkeyle ve Şirket'in ürünlerinin kalitesi ile ilgili olumsuz algıların gelişmesi, üretim kısıtları gibi nedenlerle tüketici tercihleri değişebilir. Tüketiciler, Şirket'in ürünleri yerine farklı ve/veya ikame ürünler tercih etmeye başlayabilir. Tüketici tercihlerinin Şirket'in portföyünde yer almayan ürünlere doğru kayması durumunda Şirket'in satış hasılatı ve karlılığı azalabilir.

8. *Şirket'in kullandığı kredileri sağlayan bankaların bir temerrüt hali sebebiyle kredileri vadesinden önce geri çağırmaları durumunda, Şirket nakit akışı sorunu yaşayabilir.*

Şirket'in genel kredi sözleşmeleri tahtında bankalardan kullandığı çeşitli kredileri söz konusudur. Bahsi geçen genel kredi sözleşmeleri bankalar tarafından kullanılan standart metinler olup, bankalar lehine hükümler içermektedir. Bu hükümler, Şirket'in finansal durumunun olumsuz yönde değişmesi, Şirket'in önemli ölçüde borçlanması, borçlarını geç ödemesi, yanıltıcı beyanlarda bulunması, bankanın onayı olmaksızın ortaklık yapısının değişmesi gibi durumlarda krediyi muaccel hale getirme, geri ödeme talep etme, temerrüt faizi işletme veya sözleşmeyi feshetme gibi haklar tanımaktadır. Şirket ortaklık yapısının halka arz nedeniyle değişecek olması nedeniyle bankalardan gerekli izinleri almıştır.

Bankalar ticari kredilerini ilgili kredi sözleşmelerinin hükümlerine göre temerrüt hallerinin meydana gelmesi sebebiyle zaman zaman vadesinden önce geri çağırabilmektedir. Böyle bir durumda, Şirket bankalardan almış olduğu kredilerini erken ödemek durumunda kalabilir, faaliyetleri için gerekli finansmanı temin edemeyebilir, söz konusu temerrüt halleri üzerine, bu kredileri teminat altına almak üzere (varsa) tesis edilmiş olan teminatlar paraya çevrilebilir ve bu durum Şirket'in nakit akışını olumsuz yönde etkileyebilir ve Şirket'in faaliyetleri, finansal durumu ve faaliyet sonuçları üzerinde olumsuz etkiye neden olabilir.

9. Şirket yeni yatırım fırsatları bulamayabilir, bulduğu fırsatları yatırıma çeviremeyebilir, Şirket'in planladığı yatırımları için gerekli finansmanı bulamayabilir, yatırımları doğru tespit edilmemiş olabilir ve beklenen yararı göstermeyebilir.

Şirket'in üretimi arttırmak amacıyla yurtiçinde yaptığı yatırımlar gecikebilir, Şirket yaptığı araştırmaları sonucunda elverişli bir fırsat bulamayabilir, bulduğu fırsatları yatırıma çeviremeyebilir, yatırımlar yer ve konu olarak Şirket'in büyüme hedeflerine ve stratejisine uygun seçilmemiş olabilir, üretim ve satışlarına katkıda bulunacak kârlı yatırımlar olmayabilir. Ayrıca, Şirket her ne kadar fizibilite çalışmaları ve çeşitli analizlerle yatırımların maliyetini hesaplamış ve proje planlaması yapmışsa da, yeni yatırımlarının finansman ihtiyacını doğru tespit edemeyebilir, yatırım maliyeti bütçelenenden fazla olabilir, yatırımların finansmanı için kredi bulmak mümkün olmayabilir, mevzuata ilişkin sorunlarla karşılaşılabilir, gerekli izin ve ruhsatlar alınamayabilir, gerekli veya doğru personel bulunamayabilir, bu sebeplerle yeni yatırımlar planlanan vakitte, şekilde veya hiç tamamlanamayabilir. Şirket'in yapmakta olduğu, planladığı ve gelecekte planlayacağı yatırımlar iflas edebilir, nakde çevrilemeyebilir. Bu durumlar Şirket'in ileriye yönelik beklentilerini, faaliyetlerini, cirosunu, karlılığını ve mali durumunu olumsuz yönde etkileyebilir.

Ayrıca, Şirket'in faaliyetleri, yatırım harcamaları gerektirebilmekte olup, devam eden yatırım faaliyetleri nedeniyle Şirket'in işletme sermayesi ihtiyacında ve finansal borçluluğunda artış görülebilir. Yatırım harcamaları için ihtiyaç duyulan ekipmanların ve malzemelerin maliyetindeki ve işgücü maliyetindeki artışlar, Şirket'in yatırım tutarlarını artırabilir, faaliyetlerini ve finansal durumunu olumsuz yönde etkileyebilir.

10. Reeder Gayrimenkul tarafından Şirket'in ve bağlı ortaklıklarının ve iştiraklerinin inşaat taahhüt işleri ve gayrimenkullerin onarım ve tadilat işleri gerçekleştirilmekte olup; gelecekte grup içi olmayan taahhüt işlerinin ve/veya arsa payı ya da hasılat karşılığı inşaat işlerinin gerçekleştirilmesi de hedeflenmektedir. Çeşitli sebeplerle Reeder Gayrimenkul tarafından üstlenilen inşaat işlerinin tamamlanması gecikebilir; söz konusu projeler hedeflenen zaman ve kapsamda kısmen veya tamamen tamamlanamayabilir veya işletmeye alınamayabilir. Bu tür inşaat süreçlerinin ilerlemesini güçleştirebilecek öngörülemeyen gelişmelerle karşılaşılabilir. İnşaat ve proje maliyetleri bütçelenenin üzerinde gerçekleşebilir. Projelerin satış aşamasında beklenen başarı sağlanamayabilir. Gerekli ilgili izin ve ruhsatların alınamaması veya izin veya ruhsatların alınması süreçlerinin beklenenden uzun sürmesi, projelerin tabi olduğu mevzuatta yapılacak değişiklikler projelerin inşaat sürecini aksatabilir, projelerin tamamlanmasında ve işletilmesinde gecikmelere sebep olabilir.

Şirket'in bağlı ortaklıklarından Reeder Gayrimenkul, Grup içerisinde inşaat taahhüt şirketi olarak faaliyet göstermektedir. Şirket'in yerleşkelerinin inşaatı Reeder Gayrimenkul tarafından üstlenilmiştir. Reeder Gayrimenkul ayrıca Şirket'in kullandığı gayrimenkullere ilişkin bakım, onarım ve tadilat işlerini de gerçekleştirmektedir. Reeder Gayrimenkul mevcut faaliyetlerine ilaveten, 2023 yılı içerisinde ve sonrasında da arsa alımı ve kat/arsa payı karşılığı inşaat işleri gerçekleştirerek ticari faaliyetlerine Grup dışı kişilerle de devam etmeyi planlamakta olup; işbu Açıklama tarihi itibarıyla söz konusu ticari faaliyetler için uygun arsaları araştırmaktadır.

Reeder Gayrimenkul tarafından gerçekleştirilmesi planlanan projelerin tamamlanmasında gecikmeler yaşanması mümkündür. İnşaat aşamasındaki gecikmeler, projelerin işletmeye alınmasını, proje ünitelerinin kullanılmaya başlamasını ve projelerin gelir getirir hale gelmesini geciktirebilir, engelleyebilir. Projelerin çeşitli mücbir sebepler, projelere ilişkin izin ve ruhsatlarla ilgili sorunlar, finansal veya hukuki, yargısal sorunlar, inşaatla, ana yüklenicilerle veya ana yükleniciler tarafından belirlenecek alt yüklenicilerle ilgili yaşanabilecek sorunlar

konuları işçi uyuşmazlıkları, ticari uyuşmazlıklar, yasal veya idari işlemler gibi konular olabilmektedir. Şirket, müşterileri, tedarikçileri, çalışanları ve/veya üçüncü kişiler tarafından başlatılabilecek yasal işlemlerin tarafı olabilir. Kendi isteği ile işten ayrılan veya Şirket tarafından iş akdi sona erdirilen çalışanlar tarafından açılabilir fazla çalışma/tazminat talebini içeren ve bunun gibi Şirket aleyhine açılabilir çeşitli davalar ve/veya faaliyetlerle ilgili farklı davalar ile karşı karşıya kalabilir.

Ayrıca, Şirket ürettiği cihazlarda kullanmak üzere Çin Halk Cumhuriyeti'ndeki muhtelif tedarikçilerden işlemci ve donanım satın almakta olup, Şirket bu gömülü yazılımlar için ilgili tedarikçilere lisans bedeli ödenmektedir. Her ne kadar tedarikçiler, Şirket'e tedarik ettikleri bu donanımlar içine gömülü olan yazılımları Şirket'e alt lisanslama yapmaya yetkili olsa da ilgili tedarikçilerin yetkilerinin Şirket'e belirttikleri süreden önce sona ermesi veya lisansların yabancı hukuka tabi olması nedeniyle ilgili hukuk kurallarında yapılabilecek herhangi bir değişiklik vb. bir sebeple Şirket'in bu yazılımları lisanssız olarak kullanıyor duruma gelmesi sonucunda Şirket'e karşı yasal işlemler başlatılarak davalar açılabilir.

Şirket tarafından yasal işlemlere ilişkin yasal karşılıklar ayrılmakta olmasına rağmen bu yasal karşılıklar yeterli olmayabilir. Söz konusu talepler ve yasal işlemlerin Şirket aleyhine sonuçlanması neticesinde, Şirket ve Şirket yöneticilerinin adli ve cezai sorumlulukları doğabilir, Şirket para cezası alabilir, tazminat ödemek durumunda kalabilir ve herhangi bir hukuki muamelenin olumsuz yönde sonuçlanması neticesinde Şirket'in işleri, finansal durumu ve faaliyet sonuçları ve itibarı olumsuz yönde etkilenebilir.

Bunlara ilaveten söz konusu yasal işlemler ile tahkimi de kapsayan davalara ilişkin yapılan olumsuz reklam/intiba, Şirket'in faaliyetlerini, finansal durumunu ve operasyonel sonuçlarını olumsuz yönde etkileyebilir.

12. Şirket'in faaliyetleri, (halka arz sonrasında) SPK, vergi daireleri ve Kişisel Verilerin Korunması Kurulu gibi çeşitli düzenleyici ve denetleyici kamu otoritelerinin denetimlerine tabiidir. Mevzuata aykırılık halinde söz konusu kamu otoriteleri, Şirket üzerinde idari para cezaları gibi çeşitli yaptırımlar uygulayabilir. Şirket üretim tesislerine veya faaliyetlerine ilişkin gerekli izin ve ruhsatları muhafaza edemeyebilir, kaybedebilir. Bu durum Şirket'in faaliyetlerini olumsuz etkileyebilir.

Şirket, çeşitli düzenleyici ve denetleyici kamu otoritelerinin denetimlerine tabii bulunmaktadır. Şirket, resmî kurumlar (Ticaret Bakanlığı, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı, Sosyal Güvenlik Kurumu, (halka arz sonrasında) Sermaye Piyasası Kurulu, Kişisel Verileri Koruma Kurumu, Hazine ve Maliye Bakanlığı ve bağlı olduğu vergi dairesi vb.) tarafından gerçekleştirilen denetimlere tabidir veya halka arz sonrasında da tabi olmaya devam edecektir. Bu denetimler neticesinde herhangi bir aykırılığın tespiti hâlinde Şirket, ek yükümlülükler, giderler ve cezai müeyyideler ile karşı karşıya kalabilir. Şirket, geçerli kanun ve yönetmeliklere uymadığı veya uyamadığı takdirde, kamu kurumları Şirket'e ve bağlı ortaklıklarına karşı ön soruşturma veya soruşturma başlatabilir. Yürütülen denetimlerin sonucunda yaptırım uygulanması, Şirket'in faaliyetlerini ve finansal durumunu olumsuz yönde etkileyebilir.

SPK, halka arzı müteakip, Şirket üzerinde denetim ve incelemeler yürütecek ve geçerli mevzuat çerçevesinde yaptırımlar uygulayabilecek bir düzenleyici kurumdur. Şirket yürürlükteki mevzuata uymadığı veya ilgili aykırılıkları gidermediği takdirde SPK Şirket'e karşı soruşturmalar başlatabilir ve birtakım cezai yaptırımlar uygulayabilir.

Şirket'in tabi olduğu bir diğer denetim konusu vergi yükümlülükleridir. Şirket vergi denetimlerine tabi olup; bu denetimler sonucu ilave vergi giderleri ve uyum giderlerine de maruz kalabilir. Vergi kurumları tarafından ilave vergi yükümlülükleri ve uyum giderleri

konusunda yapılacak denetimler Şirket'in iş süreçlerini, finansal durumunu ve operasyonel sonuçlarını olumsuz yönde etkileyebilecek durumlar yaşatabilir.

Ayrıca, Kişisel Verileri Koruma Kurulu da, Şirket'in özellikle de yazılımlara ilişkin faaliyetleri kapsamında Şirket üzerinde denetim ve incelemeler yürütebilecektir. Şirket, kişisel verilerin korunmasına ilişkin mevzuata uymadığı takdirde, KVKK tahtında öngörülen yaptırımlara maruz kalabilir.

Şirket'in üretim tesisleri ve diğer iş yerleri, işyeri açma, çalıştırma ve işletme ruhsatları, yapı kullanma izinleri, çevre izinleri, işçi sağlığına ilişkin izinler gibi çeşitli izin ve ruhsatlar ile faaliyetlerini sürdürebilmektedir. Şirket her ne kadar üretim faaliyetlerini gerçekleştirdiği 19 Mayıs Yerleşkesi'nde izin ve ruhsatlarda bir soruna bağlı olarak üretiminde aksama yaşamamış olsa da, mevzuata aykırılık ya da mevzuattaki öngörülemeyen değişiklikler gibi sebeplerle üretim faaliyetleri için gerekli izin ve ruhsatları muhafaza edemeyebilir, kaybedebilir.

Bu tür durumlar, Şirket'in faaliyetlerinde, üretimde ve siparişlerin tesliminde ya da geleceğe yönelik beklentilerinde aksaklıklara ve hatalara sebep olabilir; dolayısıyla Şirket'in faaliyetlerini, cirosunu, karlılığını finansal durumunu olumsuz yönde etkileyebilir.

13. Şirket, çalışanlarının, tedarikçilerinin veya diğer üçüncü kişilerin olası etik olmayan davranışları veya hukuka aykırı davranışları dolayısıyla risklere maruz kalabilir.

Şirket'in çalışanları, tedarikçileri veya Şirket'in faaliyetlerinde görev alan diğer üçüncü kişiler, Şirket'in kurumsal yönetim ilkelerine uyum amacıyla aldığı kararlarına, Şirket'in onayladığı politikalarına veya geçerli kanunlara aykırı davranışlarda bulunabilir. Şirket'in çalışanları, tedarikçileri veya diğer üçüncü kişilerin etik olmayan davranışları veya yolsuzlukla mücadele kurallarının, uluslararası yaptırımlara ilişkin düzenlemelerin, kara para aklamanın önlenmesi dahil her türlü kanun ve yönetmeliklerin ihlali, Şirket'in önemli para cezalarına maruz kalmasına neden olabilir, Şirket'in belirli teşviklerden faydalanmasını engelleyebilir.

Şirket'in çalışanlarının, tedarikçilerinin veya üçüncü kişilerin bu tür geçerli kanun, kural veya prosedürlere uymaması veya uymadıklarından şüphe edilmesi durumunda Şirket bu sebeple yaşayabileceği itibar kaybından olumsuz etkilenebilir. Çalışanların, tedarikçilerin veya üçüncü kişilerin bu tür ihlalleri, Şirket'in faaliyetini, mali durumunu ve faaliyet sonuçlarını olumsuz etkileyebilir.

14. Şirket'in faaliyetleri esnasında iş kazaları meydana gelebilir, bunun neticesinde Şirket tazminat ödemek zorunda kalabilir, ilgili kanun ve hükümler çerçevesinde yükümlülük altına girebilir.

Şirket prosedürlerinin yetersiz kalması, teknolojik kusurlar, beşerî hatalar veya dış etkiler sonucunda Şirket'in üretim süreçlerinde ortaya bazı tehlikeler çıkabilir.

Şirket faaliyetleri esnasına bugüne kadar uzuv kaybı içeren bir iş kazası yaşanmamış olmakla birlikte, bahsedilen faaliyetlerin ilerleyen dönemlerde yaralanmalara, tesislerde ve ekipmanlarda önemli hasarlara yol açma riski bulunmaktadır. Bu durumlarda uygulanabilecek yasal işlemler, idari yaptırımlar ve/veya üretim faaliyetlerinin durdurulması, Şirket'in faaliyetlerini ve finansal durumunu olumsuz etkileyebilir. Şirket'te İzahnameye konu finansal dönemler içerisinde Sosyal Güvenlik Kurumu'na 2 adet iş kazası bildirimi yapılmış olup, bu kazalar basit tıbbi müdahale ile tedavi edilebilen durumlara ilişkindir ve bunlardan hiçbiri İzahnameye konu dönemler itibarıyla davaya dönüşmemiştir.

İzahname dönemleri itibarıyla Şirket'te yaşanmış iş kazaları, Şirket'in faaliyetlerini önemli ölçüde aksatacak büyüklükte olmamıştır. Bununla birlikte, Şirket'in üretim yaptığı makineler

ve üretim süreci dikkate alındığında, iş kazaları, işçilerin zarar görmesi gibi durumlarda Şirket'in faaliyetleri olumsuz yönde etkilenebilir.

15. Mevcut sigorta poliçeleri, tüm potansiyel zararları karşılama noktasında yeterli olmayabilir. Bir kaza veya hasar durumunda veya başkaca bir şekilde oluşabilecek tüm riskleri kapsayacak şekilde sigorta yaptırılması mümkün değildir.

Şirket varlıkları için gerekli olan sigortaları yaptırmaya rağmen yeterli sigorta kapsamını elde edemeyebilir. Bu durum, piyasa koşullarından veya Şirket'in sigorta tazminat talebi geçmişinden kaynaklanabilir.

Buna ek olarak, ödenecek sigorta primlerinin artması halinde Şirket, sigorta kapsamının mevcut haliyle geçerliliğini koruyamayabilir veya Şirket, mevcut durumu muhafaza edebilmek için önemli derecede yüksek bir maliyete katlanmak zorunda kalabilir. Sigorta primlerindeki bir artış, Şirket'in faaliyeti, mali durumu, faaliyet sonuçları, gelecekteki büyüme beklentileri ve ayrıca yatırımcılara sağlanacak getiri üzerinde olumsuz etkiye yol açabilir.

Şirket'in doğrudan zararına ek olarak, herhangi bir kaza veya hasar nedeniyle taraf olduğu anlaşmaları feshetmesi gerektiği takdirde, Şirket'in ilgili anlaşmaların karşı taraflarına karşı sorumluluğu doğabilir.

Sigortalanmamış veya sigortaların kapsamını aşan zarar veya sorumlulukların meydana gelmesi, Şirket'in itibarına zarar verebilir ve önemli ölçüde üretim kapasitesi kaybına neden olabilir. Bu durum, Şirket'in faaliyeti, mali durumu ve faaliyet sonuçları üzerinde olumsuz etkiye yol açabilir.

16. Şirket'in bilgi işlem sistemlerinin arızalanması, yetersiz kalması Şirket faaliyetlerini olumsuz etkileyebilir. Şirket faaliyetlerinin büyük ölçüde teknoloji ağırlıklı olması sebebiyle bilgi sistem altyapısında yaşanabilecek sorunlar, faaliyetlerin devamlılığı açısından risk oluşturabilir.

Şirket'in üretim, ham madde alım, stok kontrol, muhasebe ve mali raporlama ve benzeri alanlarda kullandığı bilgi işlem sistemlerinde yaşanabilecek çeşitli arızalar Şirket faaliyetlerinde aksamaya neden olabilir. Bu durum Şirket'in faaliyetlerini, cirosunu, karlılığını ve finansal durumunu olumsuz yönde etkileyebilir.

Şirket'in bilgi teknolojisi sistemleri; elektrik kesintisi, telekomünikasyon sorunları, verilerin bozulması, sistemlerin çalışmaması, doğal afetler, üçüncü kişilerin müdahalesi veya sair teknik hatalardan kaynaklanabilecek zarar veya kesintilerden etkilenebilir. Şirket'in bilgi teknolojisi sistemlerinin zarar görmesi veya bozulması Şirket'in operasyonlarında ve mali işler yapısında gecikmelere ve harcamalara yol açabilir. Şirket, bilgi teknolojisi sistemlerini başarılı bir şekilde işletmezse kesinti veya yavaşlamalar, bazı bilgilerin kaybedilmesine veya bu bilgilerin sağlanmasında gecikmelerin yaşanmasına neden olabilir ve bu Şirket'in faaliyetlerini aksatabilir. Bu tür kayıplar veya gecikmeler, ürün tesliminde gecikmelere, müşterilerin memnuniyetsizliğine neden olabilir. Böyle bir durum, Şirket'in faaliyetlerini olumsuz etkileyebilir. Ayrıca bilgi sistemlerinde yaşanabilecek sorunlar muhasebe sistemini de etkileyebilecek olup, mali verilerin işlenmesini ve raporlanmasındaki aksaklıklar firmanın mali verilerinin takip edilmesinde sorunlara yol açabilir.

17. Kilit personelin kaybedilmesi veya kilit personel ve ihtiyaç duyulan nitelikte uzman personelin Şirket bünyesine zamanında dahil edilememesi, Şirket'in büyümesini sınırlandırabilir ve faaliyetlerini olumsuz etkileyebilir.

Şirket faaliyetlerinin başarısı, yönetim, yönetici müdürler ve diğer kilit çalışanların tecrübesine ve bunlar tarafından sağlanan hizmetlere dayanmaktadır.

Şirket'in içinde bulunduğu sektörde, Şirket'in gibi büyük bir organizasyonu etkin bir şekilde yönetebilecek üst düzey yöneticilerin yanı sıra, teknik uzmanlığa veya sektör uzmanlığına sahip nitelikli çalışanların istihdamı konusunda ciddi bir rekabet söz konusudur.

Kilit personelin özellikle rakip firmalarca istihdam edilmesi veya kilit personel ve nitelikli çalışanların işe alınamaması, Şirket merkezinin İstanbul'da olmaması sebebiyle, nitelikli iş gücüne erişimin İstanbul merkezli rakiplerine göre daha zor olması, çalışanlarının motive edilememesi ve muhafaza edilememesi (özellikle Şirket'in faaliyetlerinin genişletilmesi için gereken durumlarda), Şirket'in bilgi birikimi ve liderlik kabiliyetlerinin kaybına neden olabilir. Bu nedenler, Şirket'in mevcut faaliyetlerini genişletme kabiliyetini olumsuz etkileyebilir. Bu durumlardan her biri, Şirket'in faaliyetini, mali durumunu ve faaliyet sonuçlarını olumsuz etkileyebilir.

18. Şirket, vergi mevzuatındaki veya uygulamadaki değişiklikler, vergi oranlarındaki artışlar veya vergi denetimlerinden olumsuz etkilenebilir.

Şirket'in fiili vergi oranı, vergi kanunlarındaki veya bunların yorumlanmasındaki değişikliklerden veya Şirket yönetiminin ertelenmiş vergi varlıklarını kullanabilme kabiliyetindeki değişikliklerden etkilenebilmektedir. Şirket aynı zamanda uygulamaya konulan yeni vergiler veya geçerli vergi oranlarındaki artışlara maruz kalabilmektedir.

İşbu İzahname tarihi itibarıyla, kurumlar vergisi oranı Şirket için, 2023 yılı kazançları için %20'dir. İzahnamede yer alan finansal tablo tarihleri itibarıyla kurumlar vergisi oranları ise 2020 yılı için %22, 2021 yılı için ise %25, 2022 yılı için ise %23 ve 2023 yılı için %25'tir. Ancak Şirket, 2022 ve 2023 yıllarında, yatırım teşvik belgeleri kapsamında vergi indiriminden faydalanmaktadır. Buna karşılık kurumlar vergisi oranının sonradan artmayacağı konusunda herhangi bir garanti bulunmamaktadır. Şirket'in herhangi bir finansal yıldaki fiili vergi oranını oluşturan faktörler, sonraki finansal yıl veya yıllar için geçerli olmayabilir. Gelecek dönemlerde Şirket'in fiili vergi oranındaki bir artış, Şirket'in faaliyetleri, mali durumu ve beklentileri üzerinde önemli derecede olumsuz etkiye yol açabilir.

Şirket, aynı zamanda kendisini ek vergi yükümlülüklerine ve maliyetlerine maruz bırakabilecek olan vergi denetimlerine tabi tutulabilir. Dolayısıyla vergi daireleri tarafından yapılan denetimler, Şirket'in faaliyetlerini ve mali durumunu önemli ölçüde olumsuz etkileyebilir.

19. Doğal çevreye verilen herhangi bir zararın Şirket'in faaliyetlerinden kaynaklandığının ileri sürülmesi dolayısıyla uygulanan yasal işlem, uyumluluk çalışmaları ve/veya faaliyetlerin durdurulması gibi senaryoların gelecekte gerçekleşmesi, maliyetlerin artmasına yol açabilecektir.

Faaliyetlerinin doğası gereği Samsun'da kurulu üretim tesislerinde gerçekleştirilen üretim faaliyetleri çeşitli sebeplerle çevre, sağlık, güvenlik, arazi kullanımı sorunlarına yol açabilecektir. Bu tür sorunlar kapsamında Şirket, çok çeşitli yasal işlem ve takibatlara maruz kalabilecektir. Bunlar, üçüncü kişilerce ileri sürülebilecek şikâyetler veya talepler şeklinde ortaya çıkabilir. Bu sebeplerle Şirket, varlıklarının rahatsızlık, kirlilik vb. çevresel zararlara sebebiyet vermeyeceği veya doğal çevre ya da (insan sağlığı dahil) insanlar üzerindeki etkileriyle bağlantılı olarak Şirket'e karşı tazminat taleplerinde bulunulmayacağını garanti edememektedir. Söz konusu şikâyet ve rahatsızlıklar, başvuru süreci sırasında bu faktörler hesaba katılarak verilmiş inşaat izinleri ve diğer ilgili izinlerde yer alan sınırlamalara uyulsa dahi gündeme gelebilir.

Yukarıda açıklanan sorunlardan herhangi birisi nedeniyle uygulanan yasal işlem ve/veya faaliyetlerin durdurulması, Şirket'in masraflarında artışa yol açabilir ve bu durum Şirket'in faaliyeti, finansal durumunu ve operasyonel sonuçlarını olumsuz etkileyebilir.

20. Şirket'in genel kuruldaki oy haklarının yaklaşık %80'i aynı ailenin fertleri tarafından kullanılmaktadır. Ayrıca Uygur Saral, Şirket'in kurucu pay sahibidir ve genel kurulda en yüksek oy hakkına sahip olan pay sahibi ve yönetim kurulu başkanı olarak Şirket'in politika ve stratejilerinin belirlenmesinde önemli bir etkiye sahiptir. Uygur Saral'ın ve akrabalık ilişkilerinin söz konusu olduğu diğer pay sahiplerinin menfaatleri, Şirket ve yatırımcıların menfaatleri ile her zaman uyumlu olmayabilir ve bu durum, Şirket'in önemli karar ve politikalarını, yatırımcıların menfaatleri ile çatışacak şekilde etkileyebilir.

Şirket'in pay sahiplerinden hiçbiri, Şirket sermayesinin ve/veya oy haklarının %50'sine tek başına sahip değildir. Bununla birlikte Şirket'in sermayesinin %36,82'ine ve genel kuruldaki oy haklarının %38,24'üne sahip olan Uygur Saral ile Şirket'in sermayesinin %24,05'ine ve genel kuruldaki oy haklarının %24,98'ine sahip olan Müşerref Sezen Saral, evlidir. Ayrıca Şirket'in sermayesinin %15,95'ine ve genel kuruldaki oy haklarının %16,57'sine sahip olan Fatma Sibel Çöl, Müşerref Sezen Saral'ın kardeşidir. Son olarak, Şirket genel kurulundaki oy haklarının Şirket'in sermayesinin %2,43'üne ve genel kuruldaki oy haklarının %2,52'sine sahip olan Süreyya Saral da, Uygur Saral'ın annesidir. Cevdet Saral'ın ise, Uygur Saral ile herhangi bir kan hısımlığı ya da sıhrî hısımlığı bulunmamaktadır. Bu çerçevede, Şirket genel kurulundaki oy haklarının yaklaşık %80'lik bir bölümü, aynı ailenin fertleri tarafından kullanılmaktadır. Ancak, işbu İzahname tarihi itibarıyla anılan aile fertleri arasında Şirket'in birlikte yönetim hakimiyetine sebebiyet verebilecek herhangi bir açık ya da zımni, sözlü ya da yazılı bir anlaşma veya iş birliği bulunmamaktadır.

Ayrıca Uygur Saral, Şirket'in kurucu pay sahibidir ve genel kurulda en yüksek oy hakkına sahip olan pay sahibi ve yönetim kurulu başkanı olarak Şirket'in politika ve stratejilerinin belirlenmesinde önemli bir etkiye sahiptir ve Şirket yönetiminde ve faaliyetlerinde kilit bir rol üstlenmektedir.

Gelecekte aralarında yakın akrabalık ilişkileri bulunan söz konusu pay sahipleri ile Şirket ve yatırımcıların menfaatleri her zaman uyumlu olmayabilir. Ayrıca gelecekte söz konusu pay sahipleri ve/veya yasal mirasçıları arasında yaşanabilecek fikir ayrılıkları veya uyuşmazlıklar ya da ayrılıklar dolayısıyla, Şirket yönetiminde kilitlenme gibi durumlar söz konusu olabilecektir.

Böyle bir uyuşmazlık veya kilitlenme hali, gelecekte Şirket yönetiminde hızlı ve etkili karar alma süreçlerine olumsuz yansıyabilecektir.

21. Şirket, bağlı ortaklıkları ve iştirakleri ile ilişkili taraf işlemleri yapmıştır ve halka arz sonrasında da ilişkili taraf işlemleri yapmaya devam edeceği öngörülmektedir. SPK ve vergi daireleri, Şirket'in ilişkili taraf işlemleri üzerinde denetimler yapabilecek olup; ilgili kurumların Şirket'in ilişkili taraf işlemlerinin emsallere uygun olmadığını tespit etmeleri ve bir ceza tahakkuk ettirmeleri durumunda Şirket'in tek tek veya toplu olarak ilişkili taraf işlemleri, Şirket'in faaliyetini, mali durumunu ve faaliyet sonuçlarını olumsuz etkileyebilir.

Şirket, olağan faaliyetleri dahilinde, ilişkili taraflarıyla işlemler yapmıştır ve halka arz sonrasında da ilişkili tarafları ile ticari nitelikte işlemler yapmaya devam edecektir.



08 Eylül 2023

[Handwritten signature]

REEDER TEKNOLOJİLERİ VE TİC. A.Ş.
Kalembeyi Mah. Çarşıbaşı Sokakı No:26
Kat:2 Beşiktaş / ŞİŞLİ / İSTANBUL
Tic. Sic. No: 273429 / Mers: 081200025000001
Tic. Sic. No: 273429 / Mers: 081200025000001

ZİRAAT YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Lütfi Mah. Gönül Sokak No: 1
Etiler / Beşiktaş / İstanbul / Türkiye
Tic. Sic. No: 273429 / Mers: 081200025000001

63

YATIRIM FİNANSMAN MENKUL DEĞERLER A.Ş.

YATIRIM FİNANSMAN MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Uluslararası Cad. 81 Fındıklı / ŞİŞLİ / İSTANBUL
Tic. Sic. No: 273429 / Mers: 081200025000001
Tic. Sic. No: 273429 / Mers: 081200025000001

Şirket 2023 yılının birinci çeyreğindeki satışlarının %90,09'unu iştiraki olan Reeder Bilişim'e ve %9,51'ini bağlı ortaklığı olan Reeder Elektronik aracılığı ile nihai müşterilere gerçekleştirmiştir. Şirket'in iş modeli uyarınca Şirket ürettiği ürünlerin son kullanıcıya satışını gerçekleştirmemektedir. Şirket'in iştiraki olan Reeder Bilişim, Şirket'ten satın aldığı ürünlerin, ulusal zincir marketler, diğer teknoloji şirketleri ve online (çevrimiçi) platformlar gibi çeşitli şirketlere toptan satışını gerçekleştirmektedir. Reeder Elektronik ise, Şirket'in ürünlerinin "ReeDükkan" isimli mağazalarda tüketiciye satışını gerçekleştirmektedir.

Şirket'in bağlı ortaklıklarından Reeder Gayrimenkul, Grup içerisinde inşaat taahhüt şirketi olarak faaliyet göstermektedir. Şirket'in yerleşkelerinin inşaatı Reeder Gayrimenkul tarafından üstlenilmiştir. Reeder Gayrimenkul ayrıca Şirket'in kullandığı gayrimenkullere ilişkin bakım, onarım ve tadilat işlerini de gerçekleştirmektedir.

SPK'nın (II-17 sayılı) Kurumsal Yönetim Tebliği'nin 12. maddesi uyarınca ortaklıklar ile bunların bağlı ortaklıkları; (i) kendi tüzel kişilikleri lehine, (ii) finansal tablolarında tam konsolidasyon kapsamına dahil ettikleri ortaklıklar lehine, (iii) olağan ticari faaliyetlerinin yürütülmesi amacıyla diğer üçüncü kişiler lehine, vermiş oldukları teminat, rehin, ipotek ve kefaletler dışında üçüncü kişiler lehine teminat, rehin, ipotek ve kefalet veremez. Bununla birlikte, Şirket'in işbu İzahname tarihi itibarıyla, burada anılan kişiler dışında Reeder Bilişim lehine vermiş olduğu teminatlar mevcuttur. Kurumsal Yönetim Tebliği'nin 12. maddesinin 5. fıkrası uyarınca paylarının ilk defa halka arz edilmesi ve/veya borsada işlem görmeye başlaması için Kurula başvuran/başvurulan ortaklıkların, bu maddeye aykırı mevcut teminat, rehin, ipotek ve kefaletlerinin, paylarının borsada işlem görmeye başladığı yılı takip eden dördüncü yılın sonuna kadar sıfır düzeyine indirilmesi zorunludur. Şirket tarafından bu düzenlemeye uygun şekilde teminatların sıfır düzeyine indirilmemesi durumunda, Şirket SPK tarafından idari para cezası gibi birtakım yaptırımlar ile karşı karşıya kalabilir.

SPK ve vergi daireleri, Şirket'in ilişkili taraf işlemleri üzerinde denetimler yapabilecek olup; ilgili kurumların Şirket'in ilişkili taraf işlemlerinin emsallere uygun olmadığını tespit etmeleri ve bir ceza tahakkuk ettirmeleri durumunda Şirket'in tek tek veya toplu olarak ilişkili taraf işlemleri, Şirket'in faaliyetini, mali durumunu ve faaliyet sonuçlarını olumsuz etkileyebilir.

5.2. İhraççının içinde bulunduğu sektöre ilişkin riskler:

1- Şirket'in faaliyet gösterdiği sektörde piyasaya giriş bariyerleri zayıftır ve Şirket, oldukça rekabetçi bir alanda faaliyet göstermektedir. Şirket, faaliyet gösterdiği sektörde yaşanan hızlı teknolojik gelişmelere yeterince hızlı ve efektif bir şekilde adapte olamayabilir ve bu durum Şirket'in pazar payında gerilemelere ve Şirket'in ilave maliyetlere katlanmasına sebep olabilir. Sektördeki rekabet koşulları ağırlaşabilir, kâr marjları bundan olumsuz etkilenebilir. Şirket, sektördeki diğer oyuncularla etkin biçimde rekabet edemeyebilir, pazar payını kaybedebilir, fiyat politikasını sürdürmeyebilir veya beklenen hızda büyüyemeyebilir.

Şirket'in ürünlerini sattığı fiyatlar ve piyasaya yeni sürülen ürünlere yönelik tahmini talep, Türkiye'de ve yurtdışında kurulu uluslararası şirketlerin ürünlerine ilişkin tüketici talebinin seviyesinden etkilenebilmektedir. Ayrıca, global elektronik cihaz sektöründeki hızlı gelişmeler sonucu tüketici alışkanlıklarındaki değişiklikler veya alternatif ürünlerin yarattığı rekabet nedeniyle Şirket sektördeki rakiplerine göre daha yavaş bir büyüme sürecine girebilir.

Rekabetçi baskıların artması nedeniyle sektörde faaliyet gösteren Şirket'in pazar payının azalması veya beklenen hızda büyümemesi söz konusu olabilir. Şirket'in rekabet ortamındaki pozisyonunu koruyamaması ve iyileştirememesi, Şirket'in faaliyetlerini ve beklentilerini olumsuz yönde etkileyebilir.

Akıllı telefonlarda ve diğer elektronik ürünlerde işlemci, bir diğer deyişle merkezi işlem birimi, akıllı telefonun veri işleyen ve yazılım komutlarını gerçekleştiren bölümüdür. İşlemci, akıllı telefon ve diğer elektronik ürünlerin birimlerinin çalışmasını ve veri akışını kontrol eder; bu sebeple de cihazın "beyni" olarak değerlendirilmektedir. Şirket ürünlerinde ABD merkezli ve dünyanın en büyük işlemci üreticisilerinden Intel tarafından üretilen işlemcileri kullanmaktadır. Global akıllı telefon sektörü, Intel tarafından üretilen işlemcilerde meydana gelecek olan teknolojik gelişmelere önemli ölçüde bağlıdır. Intel tarafından geliştirilen yeni bir işlemcinin söz konusu olması halinde, sektör ürettiği ürünleri bu işlemci ile uyumlandırmak amacıyla ürünlerinde çeşitli geliştirmeler ve değişiklikler yapmak durumunda kalmaktadır. İşlemci bakımından yaşanan gelişmeler sebebiyle akıllı telefon ve diğer elektronik ürünler bakımından yaşanan söz konusu teknoloji geçişleri dünyadaki tüm üreticiler açısından geçerlidir.

Şirket üretimini gerçekleştirdiği ürünlerin, globalde kabul görmüş yeni teknoloji ürünlere adaptasyonunu sağlamayı ve piyasada kabul görmüş teknolojik gelişmeleri ürünlerine yansıtmayı amaçlamaktadır. Bununla birlikte, sektöre hakim olan teknoloji geçişleri, Şirket'in de üretim standartlarında değişiklikler meydana gelmesine ve yeni makine ve teknoloji yatırımı ihtiyaçlarının ortaya çıkmasına sebep olabilir. Şirket güncel teknolojiyi yakalamakta geç kalabilir ve bu sebeple pazar payında gerileme yaşayabilir ya da mevcut pazar payını kaybedebilir. Tedarik edilmesi gereken yeni makine ihtiyaçlarının ortaya çıkması durumunda Şirket'in faaliyetlerinin devamlılığı açısından bu makinelerin temini Şirket'e ek maliyetler doğurabilir; bu tür durumlar, Şirket'in finansal durumunu ve faaliyet sonuçlarını olumsuz yönde etkileyebilir.

Sektörde artan rekabet veya kalitesiz ve düşük fiyatla üretim yapan diğer şirketlerin oluşturduğu haksız rekabet ortamı, kâr marjlarını olumsuz etkileyebilir. Bu durum sektördeki şirketlerin ürünlerine yönelik talebi sınırlandırabilir. Her ne kadar Şirket tüm ham madde ve ara ürünlerini Çin Halk Cumhuriyeti'nden düşük fiyat ile ithal etse de, işçilik maliyetleri ve kur dalgalanmaları sonucu, Şirket'in rekabet ortamındaki pozisyonunu koruyamaması ve iyileştirememesi, Şirket'in faaliyetlerini ve beklentilerini olumsuz yönde etkileyebilir.

2. Yerel ve küresel ekonomik koşullar ile yerel mevzuatta yapılabilecek değişiklikler, Şirket'in bulunduğu sektörü, Şirket'in faaliyetlerini ve performansını olumsuz yönde etkileyebilir.

Türkiye'nin içinde bulunduğu coğrafi konumda yaşanan ekonomik-politik gelişmelerden, Türkiye ekonomisinin önemli ölçüde etkilenmesi söz konusudur. Bu durum da tüketicilerin alım gücünü etkilemektedir. Küresel piyasalarda ve ülke ekonomisinde yaşanan olumsuz gelişmeler de tüketici/firma harcamalarını önemli ölçüde etkilemektedir. Bu gelişmeler sonucunda yaşanacak işsizlik oranındaki artış, döviz kurlarında aşırı dalgalanmalar, tüketici borçluluklarında ve faiz oranlarındaki artış, enflasyondaki artış gibi ciro ve kârlılıklar üzerinde yaratacağı olumsuz etkiler sonucunda sektördeki firmaların finansal performansları olumsuz etkilenebilir. Küresel ve yerel ekonomide oluşabilecek daralmalar Şirket'in gelirlerinde azalmalara ve dolayısıyla ödeme güçlüklerine yol açabilir.

Şirket, bankacılık, sigortacılık, elektrik gibi regüle bir sektörde faaliyet göstermemektedir. Doğrudan Şirket'in ürettiği ürünlere ilişkin çok detaylı mevzuat düzenlemeleri bulunmamakla birlikte, Şirket, tüketicilere yönelik mevzuatta ve/veya bankacılık mevzuatında yaşanan gelişmelerden ve değişikliklerden, dolaylı olarak etkilenmektedir. Örneğin, Bankaların Kredi İşlemlerine İlişkin Yönetmelik kapsamında cep telefonu alımlarında kullanılacak tüketici kredilerine ilişkin kredi vadeleri ve hangi vadelerden faydalanılabileceğine esas teşkil eden ürün satış fiyatlarına ilişkin eşik değerler özel olarak düzenlenmekte olup, ülkenin ekonomik koşulları ile bağlantılı olarak bu vade sınırları ve ürün satış fiyatlarına ilişkin eşik değerler de

3. Çip üretimi ve teknoloji sektörünün tedarik zincirinde yaşanan kısıtlar ve bozulmalar, Şirket'in faaliyetlerin devamlılığı açısından risk oluşturabilir, finansal durumunu ve karlılığını olumsuz yönde etkileyebilir.

Bununla birlikte Şirket, tedarik politikasının bir sonucu olarak, çip siparişlerinde ön ödemeli bir yapı ile çalışmıştır. Ayrıca, Şirket bu dönemde, görece küçük çaplı çip üreticileri ile tedarik ilişkileri kurmuş; küçük çaplı üreticilerden ön ödeme ile temin ettiği çip setleri üzerinde kendi Ar-Ge çalışmalarını gerçekleştirerek, satın aldığı çiplerin, ürünlerine uygun kaliteye erişmesini ve optimize edilmesini sağlamış ve bu sayede de, Covid-19 sebebiyle global ölçekte gerçekleşen çip krizinden minimum seviyede etkilenmiştir. Ancak yine de bu süreç, Şirket'in söz konusu çiplerin geliştirilmesi ve ürünlerine uygun kaliteye getirilmesi amacıyla yaptığı çalışmalar sebebiyle düşük de olsa ilave bir maliyete katlanmasına da sebep olmuştur.

Bir çipin üretim sürecinin farklı aşamalarında yaklaşık 25 ülke yer almakta olup, bu süreçlerin her birinde farklı ülkeler rol oynamaktadır. (Kaynak: <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S2405896322017293?via%3Dihub>) Bu nedenle gelecekte de, doğal felaket, salgın hastalık, siyasi gerilimler gibi durumlar nedeniyle çip tedarik zincirinin herhangi bir aşamasında yaşanabilecek herhangi bir aksaklığın gelecekte de tüm üretim sürecini etkileme riski vardır. Ayrıca, artan talebe istinaden çip üreten fabrikaların kapasitelerinin artışı için çeşitli yatırımlara başlansa dahi bu süreç zaman almaktadır. Dolayısıyla, global ölçekte yaşanabilecek bu sorunlar çip tedarikini zorlaştırabilir, maliyetleri artırabilir, Şirket'in üretim hızını yavaşlatabilir, faaliyetlerini ve finansal durumunu olumsuz etkileyebilir.

4. *Android yazılımı hakkında tüketiciler nezdinde oluşabilecek olumsuz algı ya da herhangi bir sebepten Şirket'in Android yazılımını güncelde kullandığı koşullarla veya hiç kullanamaz hale gelmesi, Şirket'in satışlarını ve mali durumunu olumsuz etkileyebilir.*

Şirket ürettiği ürünlerden akıllı telefon ve tabletlerde bir açık kaynak yazılımı olan Android yazılımını kullanmaktadır. Android yazılımı açık kaynak yazılım olması ve üreticiler tarafından herhangi bir lisans ücreti ödenmeden kullanılabilmesi nedeniyle pek çok akıllı cihaz üreticisi tarafından tercih edilmekte olup, bu sayede tüketiciler nezdinde de önemli seviyede bilinirliğe sahiptir.

Android yazılımında yaşanabilecek hatalar, eksiklikler, gelişen diğer yazılımlara nazaran teknolojik açıdan geri kalması gibi birçok sebeple Android yazılımına ilişkin tüketici alışkanlıkları değişebilir ve tüketiciler nezdindeki algı olumsuz etkilenebilir. Şirket her ne kadar tüketici ihtiyaçları ve şikayetleri doğrultusunda Android yazılımı üzerinde iyileştirme çalışmaları yapsa da Android yazılımına ilişkin olumsuz yönde oluşabilecek algı ve tüketici tercihlerinde değişiklik Şirket'in ürün satışlarını ve mali durumu üzerinde olumsuz bir etki yaratabilir.

Android sisteminin kullanım dışı kalması gibi, Şirket'ten kaynaklanmayan sebeplerle gelecekte Android yazılımının Şirket tarafından, herhangi bir lisans ücreti ödenmeksizin veya hiç kullanılamaması durumunda, Şirket ürünleri için farklı bir yazılım kullanmak zorunda kalabilir. Örneğin 2019 yılında ABD ve Çin arasındaki politik sebeplerle, Çin menşeli bir akıllı telefon üreticisi olan Huawei ABD tarafından çeşitli ambargolara maruz kalmıştır ve bu ambargo neticesinde Android yazılımı Huawei marka yeni cihazlarda kullanılamamıştır. Bu tür küresel ve politik sebeplerle de Şirket'in gelecekte Android yazılımını kullanamaması söz konusu olabilir. Şirket böyle bir durumda başka bir yazılım kullanmak zorunda kalabilir ve Şirket'in kullanacağı bu yeni yazılım, tüketiciler nezdinde olumsuz bir algıya sebep olabilir. Bu durum Şirket'in hasılatında düşüşe sebep olabilir. Şirket, Android'in yerine başka bir yazılımın temininde zorluk çekebilir; bu yeni yazılımı, ürettiği ürünlere yeterince hızlı adapte edemeyebilir ya da bu yeni yazılım temini, Şirket için ilave maliyetlere sebep olabilir. Bu tür durumlar Şirket'in kârlılığını ve faaliyet sonuçlarını olumsuz etkileyebilir.

5.3. İhraç edilecek paylara ilişkin riskler:

1. *Halka Arz Edilen Paylar halka açık bir piyasada işlem göreceğinden fiyat ve hacim dalgalanmaları yaşanabilir.*

Halka arzı takiben Halka Arz Edilen Paylar için bir piyasanın oluşacağını veya bir piyasa oluştuğu takdirde bunun bir süreklilik göstereceğinin garantisi yoktur. Halka Arz Edilen Paylar ile ilgili aktif bir işlem piyasası oluşmayabilir veya oluşmuş olan bir piyasa, sürdürülebilir olmayabilir. Bu durumlar yatırımcıların halka arzdan aldıkları payların likiditesi üzerinde olumsuz rol oynayabilir veya Halka Arz Edilen Payların fiyat oynaklığını artırabilir.

Halka arz fiyatı, Halka Arz Edilen Paylar'ın işlem göreceği piyasadaki fiyatına ve gelecekteki performansına ilişkin bir gösterge olmayabilir.

Ayrıca Şirket'in faaliyet performansı ve buna bağlı finansal sonuçları işbu İzahnamede de belirtilen risklerin oluşması durumunda analistlerin ve/veya yatırımcıların beklentilerini karşılamayabilir.

Halka Arz Edilen Paylar'ın fiyatı gerek Şirket'in gerekse içinde bulunduğu sektörün finansal performansındaki, global veya ulusal makroekonomik ortamdaki, Şirket'in rakiplerinin



08 Eylül 2023

[Handwritten signature]

- Halka Arz Edilen Paylar'ın tüm koşullarını detaylı bir şekilde kavrayamadığı ve ilgili endekslerin ve finansal piyasaların davranışlarına aşina olmadığı ve
- Yatırımını veya geçerli risklere katlanma kabiliyetini etkileyebilecek ekonomik faktörler, faiz oranı faktörleri ve diğer faktörler hakkındaki muhtemel senaryoları (tek başına veya bir finansal danışmanın yardımıyla) değerlendirebilecek durumda olmadığı hallerde

Şirket'in Borsa'da işlem gören paylarına yapmış olduğu yatırım uygun bir yatırım olmayabilir. Potansiyel yatırımcılar;

- a) Halka Arz Edilen Paylar'ın değişen koşullarda nasıl performans göstereceklerini,
- b) Bu durumun Halka Arz Edilen Paylar'ın değeri üzerindeki etkilerini ve
- c) Bu yatırımın potansiyel yatırımcının yatırım portföyünün tamamı üzerinde yaratacağı etkileri değerlendirmek için gerekli uzmanlığa (tek başına veya bir finansal danışmanın yardımıyla) sahip olmadıkça, Halka Arz Edilen Paylar'a yatırım yapmamalıdır. Yatırımcıların yatırım faaliyetleri geçerli yatırım kanunlarına ve düzenlemelerine ve/veya bazı makamların incelemelerine veya düzenlemelerine tabidir ve hukuk danışmanlarına veya finansal danışmanlarına başvurmayan her yatırımcı için söz konusu yatırımın uygun olmama riski bulunmaktadır.

5.4. Diğer riskler:

1. **COVID-19 salgını da dahil olmak üzere kamu sağlığı ile ilgili yaygın endişelerin doğurduğu aksaklıklar, Şirket'in faaliyetlerini, faaliyet sonuçlarını, geleceğe yönelik beklentilerini veya finansal durumunu olumsuz yönde etkileyebilir.**

COVID-19 salgını da dahil olmak üzere kamu sağlığı ile ilgili yaygın endişelerin doğurduğu aksaklıklar, Şirket'in faaliyetlerini, faaliyet sonuçlarını, geleceğe yönelik beklentilerini veya finansal durumunu olumsuz yönde etkileyebilir.

COVID-19 salgını nedeniyle Şirket'in faaliyetleri ve genel olarak Türkiye ekonomisi ve küresel ekonomiler olumsuz etkilenmiş ve etkilenmeye devam etmektedir. Devam eden COVID-19 salgını nedeniyle hükümet tarafından salgını kontrol amaçlı olarak sokağa çıkma kısıtlamaları, bazı işyerlerinin kapatılması ve seyahat sınırlamaları da dahil olmak üzere önemli tedbirlerin alınmasına sebep olmuştur. Bu gibi kısıtlamalar ve gelecekte COVID-19 salgını ile bağlantılı olarak alınabilecek önleyici tedbirlerinin veya kamu sağlığı ile ilgili yaygın endişelerin ekonomi üzerinde olumsuz bir etkiye sahip olması ve hem yurt içi hem de yurt dışında ticari güveni ve tüketici güvenini ve harcama alışkanlıklarını etkilemesi muhtemeldir.

2020 yılı başından günümüze kadar, dünya genelinde etkili olan Covid-19 pandemisi, tüm dünyada imalat ve tedarik zincirini etkilemektedir. Özellikle Covid-19 sebebiyle belirli periyotlarda Çin'de yaşanan uzun süreli kapanmalar, teknoloji ürünleri açısından Çin'in küresel pazardaki önemli konumu sebebiyle, malzeme tedariki ve küresel deniz yolu ticaretinde aksamalara sebep olmaktadır. Bu çerçevede ham maddeye ulaşım süreleri eskiye kıyasla uzamıştır. Bu sebeple finansman yükü Şirket'te daha uzun süre kalmakta ve Şirket'in stok maliyeti artmaktadır. Covid-19'un seyrine bağlı olarak küresel veya bölgesel tedbirlerin uzun yıllar sürmesi durumunda, ham madde, makine ve yedek malzeme temini, teknoloji transferi gibi konularda aksaklıklara neden olabilecektir.

COVID-19 salgınının Şirket'in faaliyetlerini ne ölçüde etkileyeceği, salgınının süresi, yayılımı ve yoğunluğu ile ileride alınacak önleyici tedbirlerin etkilerinin ne olacağı gibi birtakım belirsizliklere bağlıdır. COVID-19 salgını kapsamındaki tedbirler tekrar belirgin hale gelirse



08 Eylül 2022

- **Kredi riski:** Finansal aracın taraflarından birinin sözleşmeye bağlı yükümlülüğünü yerine getirememesi nedeniyle Şirket'e finansal bir kayıp oluşturmaması riski kredi riski olarak tanımlanır. Şirket'in kredi riski esas olarak ilişkili ve ilişkili olmayan taraflardan diğer alacakları ile banka mevduatlarından kaynaklanmaktadır.
- **Likidite riski:** Likidite riski, uzun vadeli varlıkların kısa vadeli kaynaklarla fonlanmasının bir sonucu olarak ortaya çıkabilmektedir. Şirket'in faaliyeti gereği aktifinin tamamına takın kısmı, nakit ve benzeri kalemler ile vadeli işlemler ile opsiyon sözleşmesi taahhütlerinden alacaklardan oluşmaktadır.
- **Piyasa riski:** Piyasa riski, faiz oranı, hisse senedi fiyatları, döviz kurları ve kredi genişlikleri gibi piyasa fiyatlarında olabilecek değişikliklerin, Şirket'in gelirini veya elinde bulundurduğu finansal araçların değerini etkileme riskidir.
- **Döviz kuru riski:** Yabancı para cinsinden varlıklar, yükümlülükler ve bilanço dışı kalemlere sahip olma durumunda ortaya çıkan kur hareketlerinden kaynaklanacak etkiler kur riskini oluşturmaktadır.

Şirket'in finansal durumunun, faaliyet sonuçlarının, kârlılığının ve nakit akışının yukarıda yer verilen risklerin gerçekleşmesinden olumsuz etkilenmesi söz konusu olabilir.

6. İHRAÇÇI HAKKINDA BİLGİLER

6.1. İhraççı hakkında genel bilgi:

6.1.1. İhraççının ticaret unvanı ve işletme adı:

Şirket'in ticaret unvanı "Reeder Teknoloji Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi"dir.

6.1.2. İhraççının kayıtlı olduğu ticaret sicili ve sicil numarası:

Ticaret Siciline Tescil Edilen Merkez Adresi	İncesu Mah. Sırcınak Cad. No: 100 İç Kapı No: 1 Atakum/Samsun
Bağlı bulunduğu Ticaret Sicil Müdürlüğü	Samsun Ticaret Sicil Müdürlüğü
Ticaret Sicil Numarası	35763

6.1.3. İhraççının kuruluş tarihi ve süresiz değilse, öngörülen süresi:

Şirket, İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü'ne 19.02.2010 tarihinde Selekt Bilgisayar İletişim Ürünleri İnşaat ve Sanayi Limited Şirketi unvanı ile tescil edilmiş ve süresiz olarak kurulmuştur.

Şirket'in 30.06.2022 tarihinde tescil edilen 29.06.2022 tarihli genel kurul kararı ile unvanı "Reeder Teknoloji Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi" olmuş ve anonim şirket türüne geçmiştir. Şirket'in anılan 29.06.2022 tarihli genel kurul kararı ve tür değişikliğine ilişkin esas sözleşmesi TTSG'nin 30.06.2022 tarihli ve 10610 sayılı nüshasında ilan edilmiştir.

6.1.4. İhraççının hukuki statüsü, tabi olduğu mevzuat, ihraççının kurulduğu ülke, kayıtlı merkezinin ve fiili yönetim merkezinin adresi, internet adresi ve telefon ve fax numaraları:

Hukuki statüsü:	Anonim Şirket
Tabi olduğu mevzuat:	T.C. Kanunları

İş Sağlığı ve Güvenliğine İlişkin Mevzuat

İSG Kanunu kapsamında işveren, çalışanların işle ilgili sağlık ve güvenliğini sağlamakla yükümlü olup; bu çerçevede, mesleki risklerin tespiti, değerlendirilmesi ve önlenmesi, eğitim ve bilgi verilmesi dâhil her türlü tedbirin alınması, organizasyonun yapılması, gerekli araç ve gereçlerin sağlanması, sağlık ve güvenlik tedbirlerinin değişen şartlara uygun hale getirilmesi ve mevcut durumun iyileştirilmesi için çalışmalar yapmalıdır.

Tehlikeli ve çok tehlikeli sınıfta yer alan işler bakımından iş sağlığı ve güvenliğinin sağlanabilmesi amacıyla, ilgili mevzuat tahtında bazı ek kural ve düzenlemelere yer verilmektedir. İş Sağlığı ve Güvenliğine İlişkin İşyeri Tehlike Sınıfları Tebliği'nin ekinde yer alan liste çerçevesinde, Şirket'in Ar-Ge faaliyetlerini gerçekleştirdiği ve idari merkezinin bulunduğu İncesu Yerleşkesi ile Şirket'in üretim faaliyetlerinin gerçekleştirildiği 19 Mayıs Yerleşkesi tehlikeli olarak sınıflandırılmaktadır.

İşverenin, iş yerinde, çalışanları arasından iş güvenliği uzmanı ve işyeri hekimi görevlendirmesi gerekmektedir. Çalışanları arasında belirlenen niteliklere sahip personel bulunmaması hâlinde işveren, bu hizmetin tamamını veya bir kısmını, ortak sağlık ve güvenlik birimlerinden hizmet alarak yerine getirebilir. İş güvenliği uzmanlarının tehlikeli sınıfta yer alan işyerlerinde görev alabilmeleri için en az (B) sınıfı iş güvenliği uzmanlığı belgesine sahip olmaları şartı aranır.

Tehlikeli sınıfta yer alan 500 ve daha fazla çalışanı olan işyerlerinde her 500 çalışan için tam gün çalışacak en az bir işyeri hekimi görevlendirilmelidir. İşyeri hekimi ve iş güvenliği uzmanının tam süreli görevlendirilmesi gereken bu gibi durumlarda, işverenin, işyeri sağlık ve güvenlik birimi kurması gerekir. Elli ve daha fazla çalışanın bulunduğu ve altı aydan fazla süren sürekli işlerin yapıldığı işyerlerinde işveren, iş sağlığı ve güvenliği ile ilgili çalışmalarda bulunmak üzere iş sağlığı ve güvenliği kurulu oluşturmalıdır.

Şirket, iş sağlığı ve güvenliği mevzuatı kapsamındaki yükümlülüklerinin yerine getirilmesi adına Rönesans OSGB Eğitim Çevre Danışmanlık Tic. Ltd. Şti. ile 30.06.2023 ve 01.07.2022 tarihli 2 ayrı İş Sağlığı ve Güvenliği Sözleşmesi akdetmiştir.

6.1.5. İhraççı faaliyetlerinin gelişiminde önemli olaylar:

Tarihçe ve Kurumsal Yapı

2010	
Reeder Teknoloji	- Reeder Teknoloji, 19.02.2010 tarihinde “<i>Selekt Bilgisayar İletişim Ürünleri İnşaat Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi</i>” unvanı ile İstanbul Ticaret Sicili nezdinde tescil edilerek kurulmuştur. - Kuruluş tarihi itibarıyla Reeder Teknoloji'nin sermayesinin %50'si Uygur Saral'a ve %50'si Müşerref Sezen Saral'a aittir. Kuruluş sermayesi 6.000 TL'dir. - Şirket online platform “e-bay” üzerinden satış yapmaya başlamıştır. - Reeder markalı ilk Android işletim sistemli tabletlerin satışına başlamıştır.

2011

Reeder Teknoloji

- Reeder Teknoloji'nin e-kitap (elektronik kitap) sitesi açılmıştır. Elektronik kitap, bilgisayarların veya diğer elektronik cihazların düz panel ekranında okunabilen metinden oluşan dijital biçimde sunulan bir kitap yayınıdır.

2012

Reeder Teknoloji

- Reeder Teknoloji, Turkcell ile işbirliği yapmış; bu çerçevede 2012 yılında Reeder markalı ilk 3G tabletin satışına başlamıştır.

2013

Reeder Teknoloji

- 16.05.2013 tarihli hisse devir sözleşmesi ile Müşerref Sezen Saral, Reeder Teknoloji'nin sermayesinde sahip olduğu paylarının tamamını nominal değer üzerinden Uygur Saral'a devretmiştir. Bu pay devrini müteakip Reeder Teknoloji'nin tek pay sahibi Uygur Saral olmuştur.
- 13.09.2013 tarihli hisse devir sözleşmeleri ile Uygur Saral, nominal değer üzerinden Reeder Teknoloji'nin sermayesinde sahip olduğu paylarının %40'ını Müşerref Sezen Saral'a ve %20'sini Fatma Sibel Çöl'e devretmiştir. Bu pay devirlerini müteakip Reeder Teknoloji'nin sermayesinin %40'ı Uygur Saral'a, %40'ı Müşerref Sezen Saral'a ve %20'si Fatma Sibel Çöl'e ait olmuştur.
- Reeder Teknoloji'nin sermayesi 6.000 TL'den 1.000.000 TL'ye artırılmış olup; söz konusu sermaye artırımını 03.12.2013 tarihinde ticaret siciline tescil edilmiştir. Sermaye artırımını tutarları, ortaklar tarafından nakit olarak karşılanmıştır.

Şirket'in tarihçesi boyunca, 2013 yılında ve daha sonrasında pay sahipleri arasında yapılan pay devirleri özellikle aile üyeleri arasında Şirket içindeki faaliyetlerde etkin görev alınıp alınmadığına göre gerçekleşmiştir. Aile üyelerinden bazılarının Şirket kuruluşundan sonra Şirket yönetim ve faaliyetlerinde etkin görev almak istemesi nedeni ile tekrar pay sahibi olmak istemesi, büyüme sürecindeki Şirket yönetiminin olumlu cevabı ile karşılık bulmuştur. Aile üyeleri olmasına rağmen pay sahipleri arasında, yürütülen faaliyetlere katılıma göre pay sahibi olunup olunmayacağı yönündeki karar, Şirket kurucularının ilkesel duruşundan kaynaklanmaktadır.

- Reeder Teknoloji, Intel ile gerçekleştirdiği iş ortaklığı neticesinde, tüm ürünlerinde Intel işlemciler kullanmaya başlamıştır. Reeder Teknoloji'nin Intel ile gerçekleştirmiş olduğu iş ortaklığı 4 yıl sürmüş olup, 2017'de Intel'in akıllı cihaz sektöründen çekilmesi ile son bulmuştur.

Reeder Bilişim

- Reeder Bilişim, 10.06.2013 tarihinde "Kontent Bilişim Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi" unvanı ile İstanbul Ticaret Sicili



08 Eylül 2023

REEDER TEKNOLOJİ SAN. VE TİC. A.Ş.
Karamürşit, Çarşı, Sanayi Bölgesi
No:29, 34090 / Üsküdar / İSTANBUL
Tic. Sic. No: 271115 / T. Sic. No: 271115
Tic. Sic. No: 271115 / T. Sic. No: 271115

ZİRAAT YATIRIM
MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Levent, Kat: 10, Gökçe Sok. No: 1
(Etiler) Beşiktaş / İstanbul / T.C.
Bilgi Mükemmeliyet Merkezi No: 271115

78

YATIRIM FİNANSMAN
MENKUL DEĞERLER A.Ş.

TÜRKİYE İŞ BANKASI A.Ş.
Mecidiyeköy Cad. 81 Fındıklı 34420 / İSTANBUL
Tic. Sic. No: 42527 / www.tib.com.tr
2023/09 Nöbetçiler V.D. 879 913 3308

	nezdinde tescil edilerek kurulmuştur. Kurucu ortakları, Fulberta Sosyal Pazarlama Teknolojileri Anonim Şirketi (100 adet pay), Fatma Sibel Çöl (100 adet pay), Reeder Teknoloji (200 adet pay) ve Selen Gülbahçe (100 adet pay) olarak kayıtlara geçmiştir. Toplam kuruluş sermayesi beheri 100,00 TL değerinde toplam 50.000,00 TL'dir.
2014	
Reeder Teknoloji	27.01.2014 tarihli hisse devir sözleşmeleri ile Uygur Saral ve Müşerref Sezen Saral, Reeder Teknoloji'nin sermayesinde sahip oldukları paylarının %1,5'lik bölümünü nominal değer üzerinden Süreyya Saral'a devretmiştir. Bu pay devirlerini müteakip Reeder Teknoloji'nin sermayesinin %38,5'i Uygur Saral'a, %38,5'i Müşerref Sezen Saral'a, %20'si Fatma Sibel Çöl'e ve %3'ü Süreyya Saral'a ait olmuştur. 19.11.2014 tarihli pay devir sözleşmesi ile Müşerref Sezen Saral, nominal değer üzerinden Reeder Teknoloji sermayesinde sahip olduğu payların (i) %5'ini Fatma Sibel Çöl'e ve (ii) %8,5'ini Uygur Saral'a devretmiştir. Bu pay devirlerini müteakip Reeder Teknoloji'nin sermayesinin %47'si Uygur Saral'a, %25'i Müşerref Sezen Saral'a, %25'i Fatma Sibel Çöl'e ve %3'ü Süreyya Saral'a ait olmuştur. - Reeder Teknoloji'nin sermayesi 1.000.000 TL'den 2.000.000 TL'ye artırılmış olup; söz konusu sermaye artırımını 01.12.2014 tarihinde ticaret siciline tescil edilmiştir. Sermaye artırım kaynağı ortakların Şirket'ten olan alacaklarıdır. Bu alacaklar 19.11.2014 tarihli ve 2014/13 sayılı sermayenin ödendiğinin tespitine ilişkin ilgili serbest muhasebeci mali müşavir raporu ile tespit edilmiştir.
2015	
Reeder Teknoloji	18.05.2015 tarihli genel kurul kararı ile Fatma Sibel Çöl, nominal değer üzerinden Reeder Teknoloji sermayesinde sahip olduğu payların %5'ini Müşerref Sezen Saral'a devretmiştir. Bu pay devrini müteakip Reeder Teknoloji'nin sermayesinin %47'si Uygur Saral'a, %30'u Müşerref Sezen Saral'a, %20'si Fatma Sibel Çöl'e ve %3'ü Süreyya Saral'a ait olmuştur. - Şirket yeni nesil teknolojik ürün çeşitliliğini genişletme politikası kapsamında 2015 yılında Teknosa için üretirmiş olduğu Preo marka ilk akıllı telefonunu piyasaya sürmüş ve bu ürünü ile akıllı telefonlar arasında en çok satan 25 model arasına girmiştir. Şirket bu dönemde ilgili cihazları Çin'de ürettirip, Türkiye'ye ithalatını gerçekleştirmiştir. Bu dönemde Şirket'in söz konusu ürün dışında başkaca bir akıllı telefon ürünü yoktur.
Reeder Bilişim	Reeder Bilişim'in ticaret unvanı, güncel unvanı olan "Reeder Bilişim Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi" olarak tadil edilmiş



08 Eylül 2023

	olup; söz konusu tadil 05.11.2015 tarihinde ticaret siciline tescil edilmiştir.
2016	
Reeder Teknoloji	Şirket ürünlerinin son kullanıcıya satışı için İzmir, Ankara, Adana, Antalya ve Samsun'da ilk "reederGO" mağazaları açılmıştır.
2017	
Reeder Teknoloji	09.10.2017 tarihli pay devir sözleşmesi ile Uygur Saral, Reeder Teknoloji sermayesinde sahip olduğu payların %10'unu Fu XiangNan'a devretmiştir. Pay devri, nominal değer üzerinden gerçekleşmiştir. Bu pay devirlerini müteakip Reeder Teknoloji'nin sermayesinin %37'si Uygur Saral'a, %30'u Müşerref Sezen Saral'a, %20'si Fatma Sibel Çöl'e, %10'u Fu XiangNan'a ve %3'ü Süreyya Saral'a ait olmuştur. Bu pay devri ile, Çin Halk Cumhuriyeti uyruklu Fu XiangNan ile Şirket'in faaliyet gösterdiği sektörde Çin Halk Cumhuriyeti'ndeki tedarikçiler üzerinde etki sahibi olması sebebiyle stratejik ortaklık kurulmuştur. Kurulan stratejik ortaklık ile birlikte 5 yeni model akıllı telefon üretimi gerçekleştirilmiştir. - Reeder markalı 8 adet tablet ve Reeder markalı 5 adet telefon modeli ile 2017 yılı içerisinde yurt içi tablet ve telefon pazarına Reeder markası ile giriş yapmıştır. - Reeder Teknoloji'nin Tekkeköy Yerleşkesi'nde Samsun Operasyon Merkezi kurulmuştur.
2018	
Selekt Telekom	- Selekt Telekom, 29.03.2018 tarihinde "<i>Selekt Telekom ve Teknoloji Ürünleri Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi</i>" unvanı ile İstanbul Ticaret Sicili nezdinde tescil edilerek kurulmuştur. - Kuruluş tarihi itibarıyla Selekt Telekom'un sermayesinin %20'si Uygur Saral'a, %20'si Yusuf Çelenk'e ve %60'ı Reeder Teknoloji'ye aittir. Şirket'in kuruluş sermayesi beheri 25,00 TL olmak üzere 40.000 adet paya ayrılmış toplam 1.000.000,00 TL'dir.
Selekt Telekom	15.08.2018 tarihli genel kurul kararı ile Reeder Teknoloji, Selekt Telekom sermayesinde sahip olduğu payların tamamını nominal değer üzerinden Reeder Bilişim'e devretmiştir. Bu pay devrini müteakip Selekt Telekom'un sermayesinin %20'si Uygur Saral'a, %20'si Yusuf Çelenk'e ve %60'ı Reeder Bilişim'e olmuştur.



08 Eylül 2023

REEDER TEKNOLOJİ A.Ş. VE TİC. A.Ş.
Kerimbey Mah. 3. Kat. 34100 Samsun
M.20.000000 / SAMSUN
Tic. Sic. No: 27307 / Nispetiye / İstanbul / 34060
Tic. Sic. No: 27307 / Nispetiye / İstanbul / 34060

ZİRAAT YATIRIM
MENKUL DEĞERLER A.Ş.
L. Nispet Mah. 3. Kat. 34100 Samsun
(Samsun Pasajı Katı) B.10.000000 / SAMSUN
Samsun Mükellefi V.D. 879 313 3109

80

YATIRIM FİNANSMAN
MENKUL DEĞERLER A.Ş.

YATIRIM FİNANSMAN BANKASI A.Ş.
Mecidiyeköy Mah. 3. Kat. 34090 İstanbul
Tic. Sic. No: 42327 / www.yfb.com.tr
Büyükdere Mükellefi V.D. 879 313 3109

