

Faaliyet Raporu

31 Aralık 2023

Goldman Sachs International (kolektif şirket)

Şirket Sicil Numarası: 02263951

İÇİNDEKİLER

	Sayfa Numarası.
I.BÖLÜM	
Stratejik Rapor	2
Giriş	2
Yönetimsel Genel Özet	2
İş Ortamı	3
Faaliyet Sonuçları	4
Bilanço ve Fonlama Kaynakları	7
Sermaye Yönetimi ve Zorunlu Sermaye	8
Mevzuata İlişkin Hususlar ve Diğer Gelişmeler	11
Temel Riskler ve Belirsizlikler	12
Risk Yönetimi	13
Risk Yönetimi Genel Özeti ve Yapısı	13
Likidite Riski Yönetimi	16
Piyasa Riski Yönetimi	19
Kredi Riski Yönetimi	22
Operasyonel Risk Yönetimi	26
Model Riski Yönetimi	27
Diğer Risk Yönetimi	28
AB Regülasyonu	29
Finansal Olmayan ve Sürdürülebilirlik Konusundaki Bilgilere İlişkin Beyan	29
Madde1 172(1) Beyan	35
Yayınlama İzni Tarihi	35

	Sayfa Numarası
II.BÖLÜM	
Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu ve Denetimden Geçmiş Finansal Tablolar	36
Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu	36
Bağımsız Denetçi Raporu	41
Gelir Tablosu	49
Kapsamlı Gelir Tablosu	49
Bilanço	50
Özkaynak Değişim Tablosu	51
Nakit Akışları Tablosu	52
Finansal Tablolara İlişkin Dipnotlar	53
Dipnot 1. Genel Bilgiler	53
Dipnot 2. Hazırlama Dayanağı	53
Dipnot 3. Önemli Muhasebe Politikaları	54
Dipnot 4. Kritik Muhasebe Tahminleri ve Yargıları	60
Dipnot 5. Net Gelirler	61
Dipnot 6. Net Yönetim Giderleri	62
Dipnot 7. Ücretlendirme ve Sosyal Haklar	62
Dipnot 8. Hisse Bazlı Ödemeler	63
Dipnot 9. Gelir Vergisi Gideri	64
Dipnot 10. Teminata Bağlanmış Sözleşmeler	64
Dipnot 11. Müşteri Alacakları ve Diğer Alacaklar	64
Dipnot 12. Alım-Satıma Konu Varlıklar ve Yükümlülükler	65
Dipnot 13. Yatırımlar	65
Dipnot 14. Diğer Varlıklar	66
Dipnot 15. Emeklilik Düzenlemeleri	67
Dipnot 16. Ertelenmiş Vergi Varlıkları	69
Dipnot 17. Diğer Kuruluşlardaki Menfaatler	70
Dipnot 18. Teminata Dayalı Finansmanlar	70
Dipnot 19. Müşterilere Borçlar ve Diğer Borçlar	70
Dipnot 20. Teminatsız Borçlanmalar	71
Dipnot 21. Diğer Yükümlülükler	72
Dipnot 22. Esas Sermaye	72
Dipnot 23. Diğer Özkaynak Araçları	72
Dipnot 24. Temettüleri ve Tevziat	72
Dipnot 25. Nakit Akışları Tablosu Mutabakatları	73
Dipnot 26. Finansal Taahhütler ve Yükümlülükler	73
Dipnot 27. Varlıkların ve Yükümlülüklerin Vadesi	76
Dipnot 28. İlişkili Taraf Açıklamaları	77
Dipnot 29. Finansal Araçlar	80
Dipnot 30. Gerçeğe Uygun Değer Ölçümü	82
Dipnot 31. Finansal Risk Yönetimi ve Sermaye Yönetimi	90
Dipnot 32. Devredilen Varlıklar	92

Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu

2023 yılının Aralık ayında sona eren yıla ilişkin faaliyet raporu ile denetimden geçmiş mali tablolar yönetim kurulu tarafından sunulmuştur.

Giriş

2006 tarihli Şirketler Kanunu'nun 414A Maddesi uyarınca, yönetim kurulu tarafından, işbu faaliyet raporunun I. Bölümünde yer verilen ve söz konusu şirketin ticari faaliyetlerine yönelik bir inceleme ile söz konusu şirketin karşı karşıya olduğu temel risklere ve belirsizliklere ilişkin açıklamayı içeren bir stratejik rapor hazırlanmıştır. Yönetim kurulu tarafından, şirketin risk risk yönetimi hedeflerinin ve politikalarının (maruz kalınan piyasa riski, kredi riski ve likidite riski dahil), Geliştirilmiş Enerji ve Karbon Raporlamasının, Kurumsal Yönetim unsurları ile şirketin gelecekteki görünümünün, stratejik raporda 2006 tarihli Şirketler Kanunu'nun 414C(11) Maddesi uyarınca açıklanması tercih edilmiştir.

Kurumsal Yönetim

Şirket, ticari faaliyetinin yürütülmesine yönelik yaklaşımında yer verilen güçlü bir kurumsal yönetim çerçevesine sahiptir. Söz konusu çerçeve, şirket ile ilgili olarak ve şirketin ticari faaliyetine ve ortaklık yapısına uygun olarak çeşitli kurumlar tarafından yayınlanan kılavuz materyaller ile yasal ve mevzuata dayalı gerekliliklere uyumlu olarak belirlenmiştir. GS Grubu bünyesindeki, tamamına sahip olunan bir bağlı ortaklık olarak, kurumsal yönetimi, söz konusu şirket tarafından aynı zamanda GS Grubu'nun kurumsal yönetimi ile uyumlu hale getirilmektedir. Şirket tarafından resmi olarak tek bir kurumsal yönetim yönetmeliği uygulanmamakla birlikte, şirketin yönetim düzenlemeleri Finansal Raporlama Konseyi'nin (FRC) Büyük Ölçekli Özel Şirketlere yönelik Wates Kurumsal Yönetim İlkeleri ile genel olarak uyumludur.

Yönetim Kurulunun Görevi. Şirketin yönetimine ilişkin tüm sorumluluk Yönetim Kuruluna aittir. Bu görev kapsamında, şirketin stratejik hedeflerinin, risk stratejisinin ve içsel yönetiminin uygulanması, Yönetim Kurulu tarafından onaylanır ve denetlenir. Yönetim Kurulu, finansal ve operasyonel kontroller ve mevzuata uyum da dahil olmak üzere, şirketin muhasebe ve finansal raporlama sistemlerinin doğruluğunu ve bütünlüğünü izler ve üst yönetimi denetler.

Amaç, Değerler ve Kültür. Bu sorumluluk alanlarının bazıları Yönetim Kurulu komitelerine devredilmiş olmakla birlikte, şirketin stratejik yönünün ve kültürünün denetlenmesinden tamamen Yönetim Kurulu sorumludur.

Bir bütün olarak GS Grubu'nun amacı, sürdürülebilir ekonomik büyümeyi ve finansal fırsatı ilerletmektedir. Müşteri hizmeti, mükemmeliyet, ortaklık ve dürüstlük, GS Grubu'nun bu amacı destekleyen değerleridir. GS Grubu bünyesindeki bir iştirak olarak şirket, bu amaç ve bu değerler ile aynı doğrultuda hareket etmektedir.

Şirket, çalışanla arasında profesyonelliği, mükemmeliyeti, yüksek standartlarda iş etiğini, çeşitliliği, takım çalışmasını ve işbirliğini teşvik eden bir çalışma ortamının sürdürülmesine gayret etmektedir. Şirket, müşteriler için üstün sonuçların hayata geçirilmesi için en yetenekli kişilere ihtiyaç duyduğunun bilincindedir. Cinsiyet, etnik grup, cinsel yönelim, özgeçmiş, kültür ve eğitim bakımından çeşitliliğe dayalı bir iş gücü, daha iyi fikirlerin, ürünlerin ve hizmetlerin geliştirilmesini sağlar.

Yönetim Kurulu, şirketin kültürünün muhafaza edilmesinin ve geliştirilmesinin önemini bilincindedir ve "ortamı yukarıdan" belirleyerek ve şirketin yönetimi tarafından kültürün ve değerlerin nasıl teşvik edildiğini denetleyerek bu bilinci hayata geçirmektedir. Yönetim Kurulu tarafından kültüre, uygulamaya ve çeşitlilik ile yönetim katılımına ilişkin olarak düzenli güncellemeler alınmaktadır.

GS Grubu tarafından, 14 İş İlkesi ile desteklenen bir İş ve Etik Kuralları ile çalışanların görevleri hakkında bilgilendirilmelerine ve yönlendirilmelerine yönelik olan bir kurum içi politikalar özeti sürdürülmektedir.

Strateji. GS Grubu, müşterilerinin etrafında dönen bir strateji vasıtasıyla hissedarları için sürdürülebilir, uzun vadeli getirilerin hayata geçirilmesine odaklanmıştır. Stratejisi üç ana amacı içermektedir:

- Büyümek ve mevcut işletmelerini daha geniş bir müşteri yelpazesi karşısında daha yüksek cüzdan payı elde etmek üzere güçlendirmek.
- Daha uzun süreli gelir kaynağı oluşturmak üzere ürün ve hizmetlerini çeşitlendirmek ve
- Organizasyon genelinde daha yüksek marjlar ve getiriler sağlayabilecek şekilde daha verimli bir şekilde faaliyet göstermek.

Şirketin, GS Grubu'nun stratejisi ile aynı doğrultuda olan stratejisi, Yönetim Kurulunun gözetiminde olmak üzere, şirketin yönetici kadrosu tarafından yürütülmektedir. Yönetim Kurulu toplantılarında şirketin genel müdürü tarafından Yönetim Kuruluna şirketin stratejik hedefleri karşısındaki performansı hakkında bilgi verilmektedir.

Yönetim Kurulunun Oluşumu. Tüm yönetim kurulu üyeleri, şirketin ticari faaliyetinin etkin gözetimi bakımından uygun olan, geniş bir yelpazeye yayılan becerilere, özgeçmişlere, deneyim ve bilgi birikimine sahiptir. Yönetim Kurulu başkanlığı ve genel müdürlük görevleri farklı kişiler tarafından yürütülmektedir.

Yönetim Kurulu tarafından, Yönetim Kurulunun boyutunun ve yapısının şirket tarafından yürütülen ticari faaliyetin gözetimi için uygun olduğu düşünülmektedir. Aralık 2023 itibarıyla, Yönetim Kurulu, altısı bağımsız olan dokuz yönetim kurulu üyesinden oluşmaktadır. Şirket, Denetim, Risk, Aday Belirleme ve Ücretlendirme Yönetim Kurulu Komitelerine sahiptir.

Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu

Yönetim Kurulu Aday Belirleme Komitesi, Yönetim Kurulu üyeliği için kalifiye adayların belirlenmesinden ve tavsiye edilmesinden sorumludur ve bir Halefiyet Planlaması Çerçevesinden faydalanmaktadır. Bu planlamada, yeni yönetim kurulu üyelerinin seçilmesine yönelik olarak Yönetim Kurulu çeşitliliğinin göz önünde bulundurulmasını içeren süreç ve kriterler ortaya konmaktadır. Beceriler matrisinin kullanılması, Yönetim Kurulunun deneyiminin ve uzmanlığının gerek münferiden gerek bir bütün olarak değerlendirilmesine imkân vermektedir. Yeni yönetim kurulu üyelerine kapsamlı ve ısmarlama bir işe alıştırma programı sunulmaktadır. Yönetim Kurulu başkanı tarafından, bilgi birikimlerinin ve katılımlarının geliştirilmesi için yönetim kurulu üyelerine yönelik bir sürekli eğitim ve gelişim programı sevk ve idare edilmektedir.

Yönetim Kurulu Aday Belirleme Komitesi tarafından Yönetim Kurulunun, Komitelerinin ve başkanları ile üyelerinin etkinliği denetlenmekte ve yıllık olarak değerlendirmeye tabi tutulmaktadır. Söz konusu komite tarafından aynı zamanda, bağımsız ve bağımsız olmayan yönetim kurulu üyelerinin dengesi de dahil olmak üzere, Yönetim Kurulunun boyutu, yapısı ve oluşumu gözden geçirilmektedir.

Yönetim kurulu üyelerinin çıkar çatışmalarına ve öngörülen tahmini taahhüt süresine yönelik yaklaşım, Yönetim Kuruluna katılmalarına müteakiben her bir yönetim kurulu üyesi ile ele alınmakta ve uygunluk ve doğruluk süreci kapsamında yıllık olarak gözden geçirilmektedir. Görev almalarına izin verilen yöneticilik makamlarının sayısına yönelik geçerli mevzuata dayalı gereklilikler tüm yönetim kurulu üyeleri tarafından karşılanmaktadır.

Sorumluluklar ve Mesuliyet. Şirketin yönetim modeli, tümüyle Üst Düzey Yöneticileri ve Onaylama Rejimini kapsamaktadır.

Yönetim Kurulu, her biri görevlerini ve kendisine devredilen sorumlulukları ortaya koyan bir yönetmeliğe sahip olan çeşitli Yönetim Kurulu Komiteleri tarafından desteklenmektedir. Söz konusu Komiteler, denetimin sağlanmasına ve yönetimin sorgulanmasına imkân vermek üzere sadece, icrada görevi olmayan yöneticilerden oluşmaktadır. Bu Yönetim Kurulu Komitelerinin başkanları, söz konusu Komitelerin işlemlerine ve tavsiyelerine ilişkin olarak Yönetim Kuruluna bağlıdırlar. Belirli hususlara ilişkin olarak Yönetim Kurulu tarafından tek başına karar alınır.

GSI Yönetim Kurulu Risk Komitesine ve GSI Yönetim Kurulu Denetim Komitesine ilişkin daha fazla bilgi, stratejik raporun "Risk Yönetimi Genel Özeti ve Yapısı" bölümünde yer almaktadır.

Fırsat ve Risk. Şirket tarafından, şirketin başarısı için etkin risk yönetiminin kritik öneme sahip olduğuna inanılmaktadır ve bu doğrultuda, risk yönetimine yönelik kapsamlı, entegre bir yaklaşım barındıran ve bu sayede şirketin iş kolları ile ilişkili olan risklerin belirlendiği, değerlendirildiği, izlendiği ve yönetildiği, GS Grubunun işletme risk yönetimi çerçevesi kullanılmaktadır. Şirketin risk yönetimi yapısı, yönetim, süreçler ve kişiler şeklindeki üç ana bileşen etrafında oluşturulmuştur.

Risk yönetiminin yönetimi, gerek doğrudan gerek GSI Yönetim Kurulu Risk Komitesi ve GSI Risk Komitesi de dahil olmak üzere, komiteleri vasıtasıyla şirketin risk yönetimi politikalarını ve işletme risk yönetimi çerçevesi vasıtasıyla yürütülen uygulamaları denetleyen Yönetim Kurulu ile başlamaktadır. Mevzuata dayalı gerekliliklere uyum sağlanırken şirketin stratejik iş planında yer alan hedeflere ulaşılması amacıyla şirketin kabul etmeye istekli olduğu risk seviyelerini ve türlerini tanımlayan, şirketin risk iştahı beyanının yıllık olarak gözden geçirilmesinden ve onaylanmasından Yönetim Kurulu sorumludur. Şirketin yukarıda belirtilmekte olan stratejisi, GS Grubu'nun stratejisi ile aynı doğrultudadır ve şirketin stratejik iş planının ve risk iştahının denetlenmesinden ve bu hususta yönlendirme sağlanmasından nihai olarak Yönetim Kurulu sorumludur.

Risk yönetiminden sorumlu yönetici, GSI Yönetim Kurulu Risk Komitesine ve GS Grubu'nun risk yönetiminden sorumlu yöneticisine bağlıdır. Şirket genelindeki risk portföyünün gözden geçirilmesi kapsamında, risk yönetiminden sorumlu yönetici tarafından şirketin risk iştahı beyanında belirlenen risk limitleri ve eşikleri de dahil olmak üzere, ilgili risk metrikleri ve maddi riskler hakkında GSI Yönetim Kurulu Risk Komitesine düzenli olarak tavsiyelerde bulunulmaktadır.

GSI Yönetim Kurulu Risk Komitesine ilişkin daha fazla bilgi, stratejik raporun "Risk Yönetimi Genel Özeti ve Yapısı" bölümünde yer almaktadır.

Ücretlendirme Çerçevesi. Yetenekli kişilerin kazanılması ve elde tutulması, GS Grubu'nun bir şirket olarak uzun vadeli başarısı için esastır. Ücretlendirme, uygun bir şekilde yapılandırıldığında, yetenekli kişilerin kazanılması, elde tutulması ve teşvik edilmesi ve GS Grubu'nun kültürünün güçlendirilmesi bakımından önemli bir yol teşkil etmektedir. GS Grubu'nun ücretlendirme felsefesi, Goldman Sachs'ın resmi web sitesinde ilan edilen Goldman Sachs Ücretlendirme İlkelerinde yansıtılmaktadır. Bilhassa, etkin ücretlendirme uygulamaları; (i) Söz konusu kuruluşun uzun vadeli menfaatlerini münferit kısa vadeli menfaatlerle birleştiren gerçek bir ekip çalışması ve iletişim anlayışını teşvik etmeli; (ii) Performansı çok yıllı esasta değerlendirmeli; (iii) Aşırı veya yoğun risk almayı caydırmalı; (iv) Kuruluşun kanıtlanmış yeteneği cezabetmesine ve elde tutmasına imkan vermeli; (v) GS Grubu'na ilişkin toplam ücretlendirmeyi dönem genelinde performans ile uyumlu hale getirmeli ve (vi) Güçlü bir risk yönetimi ve kontrol ortamını teşvik etmelidir.

Şirket tarafından geçerli mevzuata dayalı kurallara uygun olarak ücretlendirme politikaları ve uygulamaları geliştirilmekte ve bunların mümkün olduğunca Goldman Sachs Ücretlendirme İlkelerine uyumlu olması sağlanmaktadır.

Bu ücretlendirme politikalarının ve uygulamalarının geliştirilmesi ve uygulanması GSI Yönetim Kurulu Ücretlendirme Komitesi tarafından denetlenmektedir.

Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu

Paydaş Katılımı. Şirketin paydaşları, şirketin hissedarını, çalışanlarını, tedarikçilerini, müşterilerini, düzenleyici kurumları ve faaliyet göstermekte olduğu ortamı ve toplulukları kapsar.

Hissedar nezdinde Katılım

Şirket, The Goldman Sachs Group Inc.'nin yüzde yüz iştirakidir. Bu itibarla, şirketin amacı, kültürü, değerleri ve stratejileri, nihai hissedarının amacı, kültürü, değerleri ve stratejileri ile aynı doğrultudadır. Yönetim Kurulu tarafından GS Grubu stratejisi hakkında düzenli olarak güncelleme bilgileri alınmaktadır. Yönetim Kurulu Komitelerinin başkanları tarafından The Goldman Sachs Group Inc.'nin yönetim kurulundaki mevkidaşları ile düzenli olarak toplantılar yapılmaktadır. Şirketin genel müdürü, GS Grubu'nun Yönetim Komitesinin bir üyesidir ve icrada görevi olmayan bir yönetim kurulu üyesi, The Goldman Sachs Group Inc.'nin yönetim kurulunda görev yapmaktadır.

Çalışanlar nezdinde Katılım

Şirket tarafından, çalışanları şirketin en büyük varlığı olarak değerlendirilmektedir ve şirketin çalışanlar nezdindeki katılımının denetlenmesinden Yönetim Kurulu sorumludur. Çeşitliliğe ve katılıma ilişkin olanlar da dahil olmak üzere, çeşitli metriklerle ilişkin olarak yönetimin düzenli güncelleme bilgilerinin alınması buna dahildir. Daha fazla bilgi için bakınız "Finansal Olmayan ve Sürdürülebilirlik Konusundaki Bilgilere ilişkin Beyan- Çalışanlar ile ilgili Hususlar".

Diğer Paydaşlar nezdinde Katılım

Müşteriler – şirketin genel müdürü tarafından müşteriler ile düzenli olarak görüşmeler yapılmakta ve müşterilere yönelik etkinlikler düzenlenmekte ve bu etkinliklere katılım sağlanmaktadır. Yönetim Kurulu tarafından bir bütün olarak müşteri katılımına yönelik olarak yönetimin düzenli olarak güncel bilgi alınmaktadır.

Tedarikçiler – GS Grubu, dış tedarikçiler (sağlayıcılar) ile çalışmaya başlanmasına, dış tedarikçilerin (sağlayıcıların) kullanılmasına ve dış tedarikçilere (sağlayıcılara) ödeme yapılmasına yönelik global olarak tutarlı standartlara ve prosedürlere sahiptir. Hedeflerine ulaşılmasında GS Grubu ile ortaklık yapılmasında, tedarikçiler tarafından ticari gerekliliklerin, uyum gerekliliklerinin ve finansal istikrar gerekliliklerinin yerine getirilmesi ve GS Grubu'nun, tedarikçiler tarafından sorumluluğa sahip bir şekilde iş yapılması yönündeki beklentilerinin tanımlandığı sağlayıcı davranış kurallarına riayet edilmesi gerekmektedir. Daha fazla bilgi için bakınız "Finansal Olmayan ve Sürdürülebilirlik Konusundaki Bilgilere ilişkin Beyan- İnsan Hakları".

Düzenleyici kurumlar – şirket, düzenleyici kurumları ile aktif bir diyaloga sahiptir. Üst yönetim ve yönetim kurulu üyeleri tarafından düzenleyici kurumlar ile sıkça bir esasta toplantılar yapılmaktadır.

Çevre – GS Grubu, sürdürülebilir finansmana yönelik platformu vasıtasıyla sürdürülebilirliğe yönelik global bir yaklaşıma sahiptir. GS Grubu'nun sürdürülebilir finansmana yönelik yaklaşımı iki uzun vadeli zorunluluğa odaklanmaktadır: düşük karbonlu ekonomiye öncülük edilmesine ve bu alanda başarı kaydedilmesine sektörlerle yardımcı olarak iklim geçişinin ilerletilmesi ve erişimi ve alım gücünü iyileştirmek ve ekonomik güçlendirmeyi ilerletmek üzere işletme kabiliyetlerinin artırılması ile kapsayıcı büyümenin hareketlendirilmesi. 2020 yılında GS Grubu tarafından sürdürülebilir finansman, yatırım ve danışmanlık faaliyetine 2030 itibarıyla 750 milyar \$ ayrılması yönünde bir hedef açıklanmıştır. Aralık 2023 itibarıyla, GS Grubu tarafından söz konusu hedefin, şirketin de rol oynadığı yaklaşık olarak %75'ine ulaşılmıştır.

Faaliyetleri ve tedarik zinciri genelindeki sürdürülebilirlik inisiyatifleri de dahil olmak üzere, GS Grubu'nun global işyerinden Kurumsal Çözümler ve İşyeri Çözümleri sorumludur. Daha fazla bilgi için bakınız "Finansal Olmayan ve Sürdürülebilirlik Konusundaki Bilgilere ilişkin Beyan- Çevresel Hususlar".

Topluluklar – GS Grubu Kurumsal Katılım Ofisi vasıtasıyla koordine edilen global inisiyatiflerle şirket tarafından topluluklara çeşitli yollarla destek verilmektedir. Daha fazla bilgi için bakınız "Finansal Olmayan ve Sürdürülebilirlik Konusundaki Bilgilere ilişkin Beyan- Sosyal Hususlar".

Finansal Raporlama konusunda İç Kontrol. Şirketin yönetimi, finansal raporlama konusunda yeterli düzeyde iç kontrolün tesis ve muhafaza edilmesinden sorumludur. Şirketin finansal raporlama konusundaki iç kontrolü, Birleşik Krallık'ta kabul edilen uluslararası muhasebe standartlarına ve AB'de geçerli olan Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına (IFRS) uygun olarak kurum dışı raporlama amaçları doğrultusunda şirketin finansal tablolarının hazırlanmasına ve finansal raporlamanın güvenilirliğine ilişkin makul düzeyde güvence sağlamak üzere tasarlanmıştır.

Şirketin finansal raporlama konusundaki iç kontrolü, işlemleri ve varlıkların elden çıkarılmasını makul seviyede detayla doğru ve gerçeğe uygun bir şekilde yansıtan kayıtların muhafaza edilmesine ilişkin olan, işlemlerin Birleşik Krallık'ta kabul edilen uluslararası muhasebe standartlarına (IFRS) ve AB'de geçerli olan Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına (IFRS) uygun olarak finansal tabloların hazırlanmasına imkân vermek üzere gerektiği şekilde kayıt altına alındığına ve gelirlerin ve harcamaların sadece şirketin yönetimi ve yönetim kurulu tarafından verilen yetkilendirmelere uygun olarak gerçekleştirildiğine dair makul güvence sunan ve şirketin finansal tabloları üzerinde herhangi bir maddi etkiye sahip olabilecek olan, şirketin varlıklarının yetkisiz bir şekilde iktisabının, kullanımının veya elden çıkarılmasının önlenmesine veya zamanında tespit edilmesine yönelik makul güvence ortaya koyan politikalar ve prosedürler içermektedir.

Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu**Madde 172(1) Beyanı**

2006 tarihli Şirketler Kanunu'nun 172. Maddesi kapsamında, şirketin yönetim kurulu üyeleri tarafından hüsnüniyet çerçevesinde bir bütün olarak paydaşlarının lehine olmak üzere, şirketin başarısını yükseltmesinin en muhtemel olduğunu düşündükleri şekilde hareket edilmesi gerekmektedir. Bu şekilde hareket edilmesinde, 172. Madde kapsamında, yönetim kurulu üyeleri tarafından diğer hususların yanı sıra, kararların uzun vadedeki olası sonuçlarının, şirketin çalışanlarının menfaatlerinin, şirketin müşteriler, tedarikçiler ve başkaları ile olan iş ilişkilerinin geliştirilmesine yönelik ihtiyacın, şirketin faaliyetlerinin toplum ve çevre üzerindeki etkisinin, şirketin iş ahlakına yönelik yüksek standartlar bakımından itibarının korunmasının cazibesinin ve şirketin paydaşları ile adil bir şekilde hareket edilmesine yönelik ihtiyacın göz önünde bulundurulması gerekmektedir.

Yönetim kurulu üyeleri tarafından 172. Madde kapsamında görevlerinin yerine getirilmesinde yukarıda belirtilen etkenlere titizlikle önem verilmekte ve yönetim kurulu tarafından alınan kararlar bir kural olarak yönetim kurulu üyelerine bildirilmektedir. Şirket tarafından, Goldman Sachs'ın resmi web sitesinde yer alan GS Grubu'nun İş ve Etik Kuralları onaylanmakta ve ticari faaliyetinin en yüksek etik standartlarına ve tüm geçerli kanunlara, kurallara ve düzenlemelere uygun olarak yürütülmesi amaçlanmaktadır.

Yönetim kurulu üyeleri tarafından şirketin tüm paydaşları ile etkin bir katılıma önem verilmektedir. Yönetim kurulu üyeleri, bu paydaşlarla güçlü ilişkiler inşa etmenin şirket tarafından uzun vadeli değerleri doğrultusunda stratejisinin hayata geçirilmesine ve ticari faaliyetin sürdürülebilir bir şekilde yürütülmesine yardımcı olacağını bilincindedirler. Yönetim Kurulu, her bir grubun ilgili menfaatlerini ve önceliklerini idrak etmeye ve görüşmelerinde ve karar alma sürecinde bunları, uygun olduğu şekilde, göz önünde bulundurmaya çalışmaktadır. Bu kapsamda, Yönetim Kurulu tarafından müşteriler ile olan etkileşimlerine ve bu etkileşimlerin şirketin stratejisini nasıl şekillendirmekte olduğuna ilişkin olarak şirketin genel müdüründen düzenli olarak güncel bilgi alınmaktadır. Yönetim Kurulu tarafından aynı zamanda, şirketin hissedarından geri bildirim de alınmaktadır. Yönetim Kurulu toplantılarına yönelik gündem belirleme süreci, paydaşlar ile ilgili konu başlıklarının Yönetim Kuruluna sıkça ve zamanında getirilmesini sağlayacak şekilde tasarlanmıştır.

İlaveten, şirketin paydaşlarına etki eden temel hususlara dair anlayışını daha da geliştirmek üzere, Yönetim Kurulu tarafından eğitim ve diğer bilgiler alınabilmektedir. Yönetim Kurulu ayrıca, paydaşlarla olan katılıma ilişkin olarak uygulanmakta olan sistemleri ve kontrolleri daha ayrıntılı olarak değerlendiren GSI Yönetim Kurulu Denetim Komitesi, GSI Yönetim Kurulu Risk Komitesi ve GSI Yönetim Kurulu Ücretlendirme Komitesi tarafından desteklenmektedir.

Şirketin paydaşları nezdindeki katılımı hakkında daha fazla bilgiye, yukarıdaki "Kurumsal Yönetim- Paydaş Katılımı" bölümünden ulaşılabilir.

Engelli Kişilerin İstihdam Edilmesi

Engelli kişilerin istihdam edilmesine yönelik başvurular tümüyle ve adilane bir şekilde her bir başvuru sahibinin becerileri ve kabiliyetleri bakımından değerlendirilmektedir. İstihdamın seyri sırasında engelli hale gelen çalışanların GS Grubu bünyesinde kariyerlerine devam etmelerine imkân verilmesine gayret edilmektedir. Engelli kişilerin eğitimi, kariyer gelişimi ve terfii, engelli olmayan diğer çalışanların eğitimi, kariyer gelişimi ve terfii ile mümkün olduğu ölçüde aynıdır.

Temettüler ve Tevziat

2023 yılı sırasında, şirket tarafından GSG UK'ye 1.68 milyar \$ nakdi temettü ödenmiş ve Birleşik Krallık varlık yönetimi iş kolunun devrinden aldığı bedel için GSG UK'ye 1.42 milyar \$ gayri nakdi tevziat yapılmıştır.

2022 için herhangi bir nakdi temettü ödenmemiş ve tevziat yapılmamıştır.

Hayır Kurumlarına Yapılan Yardımlar

Şirket tarafından hayır kurumlarına 2023 için 32 milyon \$'lık, 2022 için ise 23 milyon \$'lık bağış yapılmıştır. İngiltere ve Galler'deki genel hayır amaçlı yardımlar için tescilli bir hayır kurumu olan Goldman Sachs Gives (UK)'e, 2023 için olan 30 milyon \$'lık ve 2022 için olan 20 milyon \$'lık bağışlar buna dahildir.

Döviz Kuru

İngiliz sterlini/ABD doları döviz kuru, 2023 yılının Aralık ayı itibarıyla 1.2746 £/\$, 2022 yılının Aralık ayı itibarıyla ise 1.2063 £/\$ olmuştur. Ortalama döviz kuru, 2023 için 1.2469 £/\$, 2022 için ise 1.2329 £/\$ olmuştur.

Bilgilerin Denetçilere Açıklanması

İşbu raporun onaylandığı tarihte şirketin yönetim kurulu üyesi olan şahıslardan her biri ile ilgili olarak:

- Yönetim kurulu üyelerinin bilgisi dahilinde, şirketin denetçilerinin haberdar olmadığı herhangi bir ilgili denetim bilgisi söz konusu değildir ve
- İlgili denetim bilgilerinden haberdar olmaları ve şirketin denetçilerinin söz konusu bilgilerden haberdar olmalarını temin etmek üzere yönetim kurulu üyesi olarak yapılması gereken bilcümle işlemler her bir yönetim kurulu üyesi tarafından yerine getirilmiştir.

Bağımsız Denetçiler

Şirket tarafından, 1 Ocak 2021 tarihinde veya söz konusu tarihin sonrasında başlayan mali dönemler için şirketin denetçisi olmak üzere PricewaterhouseCoopers LLP'nin yeniden görevlendirilmesine yönelik bir karar alınmıştır.

Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu**Finansal Tablolara İlişkin Olarak Yönetim Kurulunun Sorumluluklarına İlişkin Beyan**

Yönetim kurulu, faaliyet raporunun ve finansal tabloların geçerli kanuna ve mevzuata uygun olarak hazırlanmasından sorumludur.

Şirketler hukuku kapsamında, yönetim kurulu tarafından her bir mali dönem için finansal tabloların hazırlanması öngörülmektedir. Söz konusu kanun çerçevesinde olmak üzere, yönetim kurulu tarafından finansal tablolar Birleşik Krallık'ta kabul edilen uluslararası muhasebe standartlarına uygun olarak hazırlanmıştır.

Şirket tarafından aynı zamanda, finansal tablolar, AB dahilinde geçerli olan 1606/2002 sayılı Regülasyon (AT) uyarınca benimsenen Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına (IFRS) uygun olarak hazırlanmıştır.

Şirketler hukuku kapsamında, söz konusu döneme ilişkin olarak şirketin kar ve zararına ve işlerinin durumuna ilişkin olarak doğru ve gerçeğe uygun bir görünüm ortaya koymakta olduğu yönünde kani olunmadığında, finansal tablolar yönetim kurulu tarafından imzalanmamalıdır. Bu finansal tabloların hazırlanmasında, yönetim kurulu tarafından;

- Uygun muhasebe politikaları seçilmeli ve söz konusu politikalar tutarlı bir şekilde uygulanmalı;
- Finansal tablolarda açıklanan ve bildirilen maddi farklılıklara tabi olmak üzere, Birleşik Krallık'ta kabul edilen ilgili uluslararası muhasebe standartlarının ve AB dahilinde geçerli olan 1606/2002 sayılı Regülasyon (AT) uyarınca kabul edilen Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarının takip edilip edilmediği belirtilmeli ve
- Makul ve ihtiyatlı yargılarda ve tahminlerde bulunulmalı ve
- Şirket tarafından ticari faaliyette bulunulmasına devam edileceğinin varsayılması yerinde olmadığı sürece, finansal tablolar işletmenin sürekliliği ilkesine dayalı olarak hazırlanmalıdır.

Yönetim kurulu aynı zamanda, şirketin varlıklarının korunmasından ve dolayısıyla dolandırıcılığın ve diğer usulsüzlüklerin önlenmesine ve tespit edilmesine yönelik makul işlemlerin yerine getirilmesinden sorumludur.

Yönetim kurulu aynı zamanda, şirketin işlemlerinin gösterilmesine ve açıklanmasına yeterli olan ve şirketin herhangi bir zamandaki finansal durumunu makul ölçüde doğrulukla açıklayan ve finansal tabloların 2006 tarihli Şirketler Kanunu'na uygun olmalarının sağlanabilmesine imkân veren yeterli muhasebe kayıtlarının tutulmasından sorumludur.

Yönetim kurulu aşağıdakilerden sorumludur:

- Şirketin finansal tablolarının Goldman Sachs web sitesinde bulundurulması ve doğruluğu;
- Finansal tabloların Avrupa Tek Elektronik Format'ına ilişkin 2019/815 sayılı Yetki Devrine Dayalı Regülasyon (ESEF Regülasyonu) kapsamında ortaya konan gerekliliklere uygun olarak sunulması.

Birleşik Krallık'taki, finansal tabloların hazırlanmasına ve yayımlanmasına ilişkin mevzuat diğer yargı yetki bölgelerindeki mevzuattan farklılık gösterebilir.

Yönetim Kurulu Üyelerinin Teyitleri

Adları ve görevleri aşağıdaki "Yönetim Kurulu Üyeleri" kısmında sıralanmakta olan yönetim kurulu üyelerinden her biri tarafından aşağıdaki hususlar teyit edilmektedir:

- Birleşik Krallık'ta kabul edilen uluslararası muhasebe standartlarına ve AB dahilinde geçerli olan 1606/2002 sayılı Regülasyon (AT) uyarınca kabul edilen Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına (IFRS) uygun olarak hazırlanan finansal tablolar, şirketin varlıklarına, yükümlülüklerine, mali durumuna ve karına veya zararına ilişkin doğru ve gerçeğe uygun bir görünüm sunmaktadır ve
- Stratejik raporda, şirketin karşı karşıya olduğu temel risklere ve belirsizliklere ilişkin bir açıklama ile birlikte, şirketin ticari faaliyetinin gelişimine ve performansına ve pozisyonuna yönelik gerçeğe uygun bir inceleme yer almaktadır.

Yönetim Kurulu Üyeleri

Belirtilen haller hariç olmak üzere, şirketin, söz konusu yılda ve işbu raporun tarihine kadar görev yapmış olan yönetim kurulu üyeleri şunlardır:

Adı ve Soyadı

J.M.D. Barroso (31 Mart 2023 tarihinde istifa etmiştir)
 E.E. Stecher (31 Ocak 2023 tarihinde istifa etmiştir)
 M.O. Winkelman (31 Ocak 2023 tarihinde istifa etmiştir)
 M.M. Burns (01 Mart 2023 tarihinde tayin edilmiştir)
 C.Cripps
 L.A.Donnelly
 Sir Bradley Fried, Yönetim Kurulu Başkanı (01 Şubat 2023 tarihinde tayin edilmiştir)
 R. J.Gnodde, Genel Müdür
 S.P.Gyimah
 N.Harman
 T.L.Miller OBE (İngiliz Kraliyeti Onur Nişanı)
 N.Pathmanabhan

Hiçbir yönetim kurulu üyesi, yıl sonunda, burada belirtilmesi gereken herhangi bir menfaate sahip olmamıştır.

Hak Sahibi Üçüncü Taraf Tazminat Karşılıkları

The Goldman Sachs Group, Inc. ana sözleşmesi kapsamında, şirketin yönetim kurulu üyelerine, 2006 tarihli Şirketler Kanunu'nun 234.Maddesi kapsamında tanımlanan bir tazminat karşılığı sunulmaktadır. Bu tazminat, söz konusu yıl boyunca ve işbu raporun tarihine kadar yürürlükte olmuştur.

Yayınlama İzni Tarihi

Söz konusu finansal tabloların yayınlanmasına Yönetim Kurulu tarafından 20 Mart 2024 tarihinde izin verilmiştir.

[İMZA]

Yönetim Kurulu adına
L. A. Donnelly
Yönetim Kurulu Üyesi
22 Mart 2024

Finansal tabloların denetlenmesine ilişkin rapor

Görüş

Görüşümüze göre, Goldman Sachs International'ın finansal tabloları:

- 31 Aralık 2023 itibarıyla şirketin faaliyetlerine ve söz konusu tarihte sona eren yıla ilişkin karına ve nakit akışlarına ilişkin duruma yönelik gerçek ve doğru bir görünüm yansıtmaktadır;
- Birleşik Krallık'ta kabul edilen uluslararası muhasebe standartlarına uygun olarak gerektiği şekilde hazırlanmıştır ve
- 2006 tarihli Şirketler Kanunu kapsamındaki gerekliliklere uygun olarak hazırlanmıştır.

Faaliyet Raporunda yer alan, 31 Aralık 2023 tarihli bilanço ile aynı tarihte sona eren yıla ait olan gelir tablosu, kapsamlı gelir tablosu, özkaynak değişim tablosu ve nakit akış tablosu ile önemli muhasebe politikalarına ilişkin bir açıklamayı içeren finansal tablo dipnotlarından oluşan finansal tabloları denetlemiş bulunuyoruz.

Görüşümüz, GSI Yönetim Kurulu Denetim Komitesine sunduğumuz rapor ile tutarlıdır.

Avrupa Birliği dahilinde geçerli olması sebebiyle 1606/2002 sayılı Regülasyon (AT) uyarınca benimsenen uluslararası finansal raporlama standartlarına ilişkin ayrı görüş

Finansal tabloların ilişkisinde yer alan Dipnot 2 "Hazırlama Dayanağı"nda açıklandığı üzere, şirket, Birleşik Krallık'ta kabul edilen uluslararası muhasebe standartlarına ek olarak Avrupa Birliği'nde geçerli olması sebebiyle 1606/2002 sayılı Regülasyon (AT) uyarınca kabul edilen uluslararası finansal raporlama standartlarını da uygulamıştır.

Görüşümüze göre, şirketin finansal tabloları Avrupa Birliği dahilinde geçerli olan 1606/2002 sayılı Regülasyon (AT) uyarınca kabul edilen uluslararası finansal raporlama standartlarına uygun olarak hazırlanmıştır.

Görüşün dayanağı

Yaptığımız denetim, Uluslararası Denetim Standartları'na (Birleşik Krallık) ("ISA'lar (BK)"), Uluslararası Denetim ve Güvence Standartları Kurulu tarafından yayınlanan Uluslararası Denetim Standartlarına ("ISA'lar") ve geçerli kanuna uygun olarak yürütülmüştür. ISA'lar (BK) ve ISA'lar kapsamındaki sorumluluklarımız, raporumuzun, denetçinin finansal tabloların denetimine ilişkin sorumlulukları bölümünde daha ayrıntılı olarak açıklanmaktadır. Denetim sırasında elde ettiğimiz denetim kanıtlarının, görüşümüzün oluşturulması için yeterli ve uygun bir dayanak oluşturduğuna inanıyoruz.

Bağımsızlık

Finansal Raporlama Konseyi'nin ("FRC") borsaya kayıtlı olan, kamu yararını ilgilendiren kuruluşlar için geçerli olan Etik Standardı ve Muhasebecilere yönelik Uluslararası Etik İlkeler Standartları Kurulu tarafından yayınlanan Serbest Muhasebecilere yönelik Uluslararası Mesleki Ahlak Kuralları (Uluslararası Bağımsızlık Standartları da dahil) (IESBA Yönetmeliği) da dahil olmak üzere, Birleşik Krallık'taki finansal tabloların tarafımızca denetlenmesi ile ilgili olan etik gerekliliklere uygun olarak tarafımızca söz konusu şirketten bağımsız olarak hareket edilmiş ve tarafımızın diğer etik sorumlulukları bu gerekliliklere uygun olarak yerine getirilmiştir.

Tarafımızın en iyi kanaat ve bilgilerine göre, FRC'nin Etik Standardı veya 537/2014 sayılı Regülasyonun (AB) 5(1) Maddesi kapsamında yasaklanmış denetim dışı hizmetlerin sunulmadığı tarafımızca beyan edilmektedir.

Finansal tabloların ilişkisinde yer almakta olan Dipnot 6 "Net Yönetim Giderleri" kapsamında açıklananlar haricinde, denetime konu olan dönemde, şirkete veya şirketin kontrolü altındaki işletmelere tarafımızca denetim dışı hizmetler sunulmamıştır.

Goldman Sachs International (kolektif şirket) ortağına hitaben bağımsız denetçi raporu

Denetim yaklaşımımız

Genel Bakış

Denetim kapsamı

- Tek bir bileşen olarak tümüyle söz konusu şirketin finansal tablolarına yönelik tam kapsamlı bir denetim gerçekleştirilmektedir. Söz konusu denetimin kapsamı, denetim prosedürlerinin niteliği, zamanlaması ve kapsamı tarafımızın risk değerlendirmesine, finansal tabloda yer alan kalemlerin finansal önemine ve niteliksel faktörlere (dolandırıcılık veya hata yoluyla gerçeğe aykırı beyanat da dahil) göre tespit edilmiştir. Özellikle, varsayımlarda bulunulmasını ve doğası gereği belirsizlik arz eden gelecekteki olayların dikkate alınmasını kapsayan, kritik muhasebe tahminlerine yönelik olması örnek olmak üzere, yönetim kurulu tarafından yapılan öznel yargılara dikkat edilmiştir.

Kilit denetim konuları

- Gerçeğe uygun değeri ile tutulan finansal varlıkların ve yükümlülüklerin değerlemesi.

Önemlilik

- Genel önemlilik: Toplam Tier 1 sermaye kaynaklarının yaklaşık olarak %1'ine dayalı olan 413 milyon \$ (2022: 404 milyon \$).
- Performans önemliliği: 309 milyon \$ (2022: 303 milyon \$).

Denetimimizin kapsamı

Denetimimizin tasarlanması kapsamında, tarafımızca önemlilik belirlenmiş ve finansal tablolardaki önemli yanlışlık riskleri değerlendirilmiştir.

Kilit denetim konuları

Kilit denetim konuları, mesleki muhakememize göre cari döneme ait finansal tabloların bağımsız denetiminde en çok önem arz eden konulardır ve genel denetim stratejisi, denetimdeki kaynak tahsisatı ve görevli ekibin çalışmalarının yönlendirilmesi üzerinde en büyük etkiye sahip olanlar dahil olmak üzere (hile kaynaklı olsun ya da olmasın) en büyük etkiye sahip önemli yanlışlık risklerini içermektedir. Kilit denetim konuları, bir bütün olarak finansal tabloların bağımsız denetimi çerçevesinde ve finansal tablolara ilişkin görüşümüzün oluşturulmasında ele alınmış olup, bu konular hakkında ayrı bir görüş bildirmiyoruz.

Kilit denetim konuları denetimimizce tespit edilen tüm risklerin bir listesi değildir.

Aşağıdaki kilit denetim konuları geçtiğimiz yıl ile tutarlıdır.

Kilit denetim konuları

Gerçeğe uygun değerde tutulan finansal varlıkların ve yükümlülüklerin değerlemesi

Bkz. finansal tablolardaki Dipnot 30 "Gerçeğe Uygun Değer Ölçümü".

Finansal tabloların iliştiindeki Dipnot 3 "Önemli Muhasebe Politikaları Özeti" kapsamında belirtilen muhasebe politikalarına uygun olarak finansal varlıkların ve yükümlülüklerin çoğu, bilançoaya gerçeğe uygun değerde kaydedilmekte ve gerçeğe uygun değerdeki değışimler net gelirlere kaydedilmektedir. Gerçeğe uygun değerde tutulan finansal varlıklar ve yükümlülükler toplamı, 31 Aralık 2023 itibariyle sırasıyla 967.86 milyar \$ ve 899.33 milyar \$ olmuştur. Finansal varlıkların ve yükümlülüklerin değerlemesine ilişkin denetimin önemli denetim kaynakları gerektirmiş olması ve tahmin belirsizliği teşkil etmesinden dolayıyla önemli kilit bir denetim konusunu temsil etmektedir.

Dipnot 30 "Gerçeğe Uygun Değer Ölçümü" kapsamında detayları verilen, gerçeğe uygun değerden ölçülen finansal varlıklarının ve yükümlülüklerinin büyük bir bölümünün gerçeğe uygun değerlemesi, gözlemlenebilir fiyatlarla ve girdilere dayalıdır ve gerçeğe uygun değer hiyerarşisinin 1. ve 2. seviyelerinde sınıflandırılmaktadır. Türev finansal araçlara ilişkin değerlemeler çeşitli girdilerin kullanıldığı finansal modellerle hesaplanmaktadır.

Şirket ayrıca, piyasa faaliyetlerinin olmadığı veya sınırlı olduğu karmaşık ve daha az likit nakit ve türev finansal araçlar işlemlerine girmektedir. Bu gibi durumlarda, söz konusu değerlemeleri destekleyecek daha az gözlemlenebilir kanıt mevcuttur ve dolayıyla daha fazla tahmin belirsizliği söz konusudur. Bir veya daha fazla değerlendirme girdisi gözlemlenemez ve önemli olduğunda, söz konusu finansal araç, değerlendirme hiyerarşisinde seviye 3 olarak sınıflandırılmaktadır. Gerçeğe uygun değerde ölçülen seviye 3 finansal varlıklar ve yükümlülükler, 31 Aralık 2023 itibariyle sırasıyla 4.95 milyar \$ ve 8.50 milyar \$ olmuştur.

Sektörel deneyimimizi ve söz konusu şirketin ticari faaliyetine yönelik bilgi birikimimizi kullanarak şirket tarafından elde tutulan finansal araçlara yönelik bir risk değerlendirmesi gerçekleştirilmiştir. Bu değerlendirme daha fazla yargı gerektiren alanların belirlenmesi ve denetimine odaklanması için kullanılmıştır. Seviyesi 3 olarak sınıflandırılan belirli kredi ve özkaynak türev finansal araçların değerlemesinin daha yüksek önemli yanlışlık riskine sahip olduğu sonucuna varılmıştır. Kredi türevlerinin içerisinde değerlendirme metodu, söz konusu tahminin geliştirilmesindeki bir dizi varsayımı içeren teminatlı fonlama marjlarına duyarlı olan bir finansal araçlar portföyü, özkaynak türevleri içerisinde ise, korelasyona ve stokastik volatilitate girdilerine duyarlı olan bir finansal araçlar portföyü yer almaktadır.

Söz konusu kilit denetim hususunun denetimde nasıl ele alındığı

Finansal varlıkların ve yükümlülüklerin değerlemesine yönelik kilit kontrollerin tasarımı ve uygulanması tarafımızca fark edilmiş ve değerlendirilmiştir. Aşağıdakiler bu kontroller kapsamında yer almıştır:

- Risk fonksiyonu dahilindeki uzman bir ekip tarafından yeni ve mevcut modellerin ve kullanılmakta olan modellere ilişkin olarak erişim ve değışim yönetim kontrollerinin değerlendirilmesi;
- Üçüncü taraflardan elde edilen fiyatlar ve model girdileri kullanarak Ürün Kontrol fonksiyonu tarafından gerçekleştirilen fiyat doğrulama süreci; ve
- Önemli değerlendirme düzeltmelerinin hesaplanması ve onaylanması.

Tarafımızca, bu kontrollerin operasyonel etkinliği test edilmiş ve herhangi bir önemli istisna fark edilmemiş olup, gerçekleştirdiğimiz denetimin amaçları bakımından bu kontrollere tarafımızca itimat edilebileceği tespit edilmiştir. İlâveten, tarafımızca aşağıda tanımlanan maddi doğruluk testleri gerçekleştirilmiştir.

Tarafımızca, nakit araçların değerlendirme örneklem yoluyla bağımsız kaynaklara göre test edilmiştir. Mevcut olan ölçüde olmak üzere bağımsız modeller ve girdiler kullanarak Seviye 3 araçlar da dahil olmak üzere, türev ve nakit finansal araçları örneklem yoluyla değerlendirme uzmanlarımızı da dahil ederek yeniden değerlendirme yapılmıştır.

Seviye 3'deki kredi türevleri portföyüne ilişkin olarak tarafımızca aşağıdaki amaçlarla kurum içi değerlendirme uzmanlarından faydalanılmıştır:

- Harici kaynaklar kullanılarak ve değerlemedeki farklılık değerlendirilerek potansiyel alternatif fonlama marjlarının belirlenmesi suretiyle gerçeğe uygun değerün uygunluğunun değerlendirilmesi;
- Yönetimin değerlendirme girdilerine ilişkin bir örneklemin harici kaynaklar ile test edilmesi ve
- Kendi modellerimiz ve mevcut ölçüde olmak üzere, bağımsız girdiler kullanarak pozisyonlara ilişkin örneklemin değerlendirilmesinin yeniden gerçekleştirilmesi. Araçların yeniden değerlendirme için tarafımızca yönetimin girdileri kullanıldığında, kullanılan girdilerin makul olması tarafımızca değerlendirilmiştir.

Ek olarak, korelasyona ve stokastik volatilitate girdilerine ve mevcut olduğunda, müstakilen temin edilen girdilere duyarlı bir özkaynak türevleri örneklemini de tarafımızca değerlemeye tabi tutulmuştur. Araçların yeniden değerlendirme için tarafımızca yönetimin girdilerinin kullanıldığı örnekler için, kullanılan girdilerin makul olması tarafımızca değerlendirilmiştir.

Değerleme düzeltmeleri için kullanılan metodoloji ve varsayımlar değerlendirilmiştir. Dönem sonu itibariyle değerlendirme düzeltmeleri örneklem yoluyla test edilmiştir.

Gerçekleştirilen denetime dayalı olarak, yönetimin finansal varlıkların ve yükümlülüklerin gerçeğe uygun değer tespitinin makul bir aralık dahilinde olduğu elde edilen denetim kanıtları ile desteklediği tespit edilmiştir.

Gözlemlenebilir olmayan girdilere ve gerçeğe uygun değer hiyerarşisine ilişkin Dipnot 30 "Gerçeğe Uygun Değer Ölçümü" kapsamında yer alan açıklamalar tarafımızca okunmuş ve değerlendirilmiş ve uygun bulunmuştur.

Goldman Sachs International (kolektif şirket) ortağına hitaben bağımsız denetçi raporu

Denetim kapsamının tarafımızca uyarlanması

Söz konusu şirketin yapısı, muhasebe süreçleri ve kontrolleri ve faaliyet göstermekte olduğu sektör hesaba katılarak bir bütün olarak finansal tablolara ilişkin bir görüş sunabilmek üzere tarafımızca yeterli ölçüde çalışmanın gerçekleştirilmesini sağlamak üzere gerçekleştirilen denetimin kapsamı uyarlanmıştır.

Denetime konu şirket dünya genelindeki müşterilere finansal hizmetler sunmaktadır. Şirket aynı zamanda, bu bölgelerdeki müşterilere finansal hizmetler sunmak üzere Avrupa, Orta Doğu ve Afrika genelinde bir dizi şube ve temsilcilik ofisi işletmektedir. Tarafımızca, söz konusu şirket ve şubeleri tek bir denetim birimi olarak değerlendirilmektedir. Denizaşırı grup lokasyonlarında yerleşik olan borsacılar tarafından şirket hesabına işlemlere girilmektedir. Bu durumlarda, finansal raporlama ile ilgili belirli iç kontroller ilgili lokasyonlarda uygulanmaktadır. İlaveten, ABD'de veya söz konusu şirketin denetimi ile ilgili olan diğer lokasyonlardaki grup paylaşımlı hizmet merkezlerinde, nihai ana şirket olan The Goldman Sachs Group, Inc. tarafından işletilen bir dizi merkezleştirilmiş fonksiyon mevcuttur. Tarafımızca, bu lokasyonların her birinde gerekli olan çalışma kapsamı belirlenmiş ve PwC ağındaki kuruluşlara denetim talimatları verilmiştir. Denetimin süresince söz konusu çalışmadan sorumlu olan kuruluşlarla düzenli olarak etkileşimde bulunulmuştur. Yurt dışındaki belirli PwC ağına üye olan denetim kuruluşlarının ziyaret edilmesi, önemli çalışma belgelerinin gözden geçirilmesi ve daha yüksek riskli denetim alanlarındaki denetim sonuçlarının ele alınması ve sorgulanması buna dahildir. Tarafımız hesabına gerçekleştirilen prosedürlerin görüşümüzün oluşturulması bakımından yeterli olduğu sonucuna varılmıştır.

İklim riskinin gerçekleştirdiğimiz denetim üzerindeki etkisi

Gerçekleştirdiğimiz denetim kapsamında, tarafımızca, iklim riskinin şirketin finansal tabloları üzerindeki potansiyel etkisinin ölçüsünün anlaşılmasına yönelik araştırmalar gerçekleştirilmiş ve denetim prosedürlerimizin uygulanması sırasında iklim riski etkisine yönelik göstergelere karşı dikkat gösterilmiştir. Prosedürlerimize neticesinde, şirketin finansal tabloları üzerinde iklim riski kaynaklı olarak herhangi bir önemli etki tespit edilmemiştir.

Önemlilik

Denetimimizin kapsamı önemliliğin uygulanmasından etkilenmiştir. Önemlilik seviyesi için nicel eşikler belirlenmiştir. Bu eşikler ve niteliksel değerlendirmeler, denetimin kapsamının, finansal tablo kalemlerine, dipnot ve açıklamalarına yönelik denetim prosedürlerimizin mahiyetinin, zamanlamasının ve boyutunun belirlenmesinde tek başına veya toplu olarak finansal tablolara ilişkin yanlışlıkların etkisinin değerlendirilmesinde tarafımıza yardımcı olmuştur.

Mesleki muhakememize dayanarak, bir bütün olarak finansal tablolar için önemlilik aşağıdaki şekilde belirlenmiştir:

Genel önemlilik	413 milyon \$ (2022: 404 milyon \$).
Belirleme şeklimiz	Toplam Tier 1 sermaye kaynaklarının yaklaşık olarak %1'i
Uygulanan kıyaslama noktasına ilişkin gerekçe	Şirket, The Goldman Sachs Group Inc.'nin yüzde yüz iştirakidir. The Goldman Sachs Group Inc.'nin finansal tablolarının başlıca kullanıcılarının, söz konusu şirketin mevzuat kaynaklı asgari gereklilikleri karşılamak, gelecekteki piyasa yükümlülüklerini yerine getirmek ve oluşması halinde gelecekteki kayıpları karşılamak üzere yeterli sermaye kaynaklarına sahip olup olmadığına odaklanan düzenleyici kurumlar ve piyasa karşı tarafları olduğu düşüncesindeyiz. Genel önemlilik, toplam Tier 1 sermaye kaynaklarının yaklaşık olarak %1'i olmak üzere, 413 milyon \$'dır.

Düzeltilmemiş ve tespit edilmemiş yanlışlık toplamının genel önemliliği aşma ihtimalini kabul edilebilir derecede düşük bir seviyeye indirmek için performans önemliliği kullanılmaktadır. Özellikle, performans önemliliği, gerçekleştirdiğimiz denetimin kapsamının ve örnek büyüklüklerinin belirlenmesi gibi, hesap bakiyelerine, işlem ve açıklama sınıflarına yönelik olarak gerçekleştirdiğimiz test işlemlerinin mahiyetinin ve ölçüsünün belirlenmesinde kullanılmaktadır. Performans önemliliği, söz konusu şirketin finansal tabloları için 309 milyon \$ olmak üzere (2022: 303 milyon \$), genel önemliliğin %75'i olmuştur (2022: %75).

Performans önemliliğinin belirlenmesinde, yanlışlıkların geçmişi, risk değerlendirmesi ve bütünleştirme riski ve kontrollerin etkinliği olmak üzere bir dizi etken göz önünde bulundurulmuş ve normal aralığımızın üst ucundaki tutarın uygun olduğu sonucuna varılmıştır.

Yönetim Kurulu Denetim Komitesi ile denetim sırasında tespit edilen 41.000.000 \$'ın üzerindeki (2022: 40.400.000 \$) yanlışlıkları ve görüşümüze göre kalitatif nedenlerden dolayı raporlanması gerektiğini düşündüğümüzden, söz konusu tutarın altındaki yanlışların kendilerine rapor edilmesi kararlaştırılmıştır.

İşletmenin sürekliliği esasına ilişkin sonuçlar

Tarafımızca, yönetim kurulunun işletmenin sürekliliği esasına dayalı muhasebe uygulamasının kullanılması ve Şirket'in sürekliliğini devam ettirme kabiliyetinin değerlendirilmesine ilişkin değerlendirmemizde aşağıdakilere yer verilmiştir:

- İşletmenin sürekliliğine dayalı muhasebe uygulamasına etki edebilecek faktörlerin belirlenmesine yönelik bir risk değerlendirilmesinin yapılması;
- Bilanço tarihi itibarıyla şirkete sağlanan finansal kaynakların doğrulanması da dahil olmak üzere, şirketin halihazırdaki mali durumunun ve mali tahminlerinin değerlendirilmesi;
- Şirketin mevcut sermaye ve likidite durumunun anlaşılması ve değerlendirilmesi ve kullanılan stres senaryolarının ciddiyetinin değerlendirilmesi de dahil olmak üzere, yönetim tarafından likidite ve zorunlu sermaye bakımından gerçekleştirilen stres testi sonuçlarının gözden geçirilmesi;
- Konsolide iştirakleri ile birlikte The Goldman Sachs Group Inc.'ye yönelik işletmenin sürekliliği değerlendirmesini desteklemek üzere grup denetçisi tarafından gerçekleştirilen prosedürlerin sonuçlarının değerlendirilmesi ve
- Finansal tablolarda işletmenin sürekliliğine ilişkin olarak yapılan açıklamaların yeterliliğinin değerlendirilmesi.

Gerçekleştirdiğimiz çalışmaya dayalı olarak, finansal tabloların yayınlanmasına ilişkin onay tarihinden itibaren şirketin en az on iki ay boyunca işletmenin sürekliliğini devam ettirme kabiliyetine ilişkin ayrı ayrı veya birlikte ciddi şüphe oluşturabilecek olaylara veya şartlara ilişkin önemli bir belirsizlik tespit edilmemiştir.

Finansal tabloları denetlemekle, tarafımızca, yönetim kurulu tarafından finansal tabloların hazırlanmasında işletmenin sürekliliğine dayalı muhasebe uygulamasının kullanımının uygun olduğu sonucuna varılmıştır.

Bununla birlikte, gelecekteki tüm olayların veya koşulların tahmin edilememesine bağlı olarak, varılan bu sonuç, şirketin işletmenin sürekliliğini devam ettirme kabiliyetine ilişkin bir garanti teşkil etmemektedir.

İşletmenin sürekliliğine ilişkin yönetim kurulu sorumlulukları ve sorumluluklarımız bu raporun ilgili bölümlerinde açıklanmaktadır.

Diğer bilgilere ilişkin raporlama

Diğer bilgiler, faaliyet raporunda yer alan finansal tablolar ve bu tablolara ilişkin denetçi raporu dışındaki diğer tüm bilgilerden oluşmaktadır. Diğer bilgilerden yönetim kurulu sorumludur. Finansal tablolara ilişkin görüşümüz diğer bilgileri kapsamamakta olup, söz konusu bilgilere ilişkin işbu raporda aksi açık bir şekilde belirtilmedikçe tarafımızca herhangi bir güvence de verilmemektedir.

Finansal tablolara ilişkin yaptığımız bağımsız denetimle bağlantılı olarak sorumluluğumuz diğer bilgileri incelemektir. Yaptığımız bu inceleme kapsamında diğer bilgilerin; finansal tablolara veya denetim sırasında elde etmiş olduğumuz bilgilerle önemli ölçüde tutarsızlık gösterip göstermediği veya bu bilgilerin önemli yanlışlık içerip içermediği ya da bu bilgilerin önemli yanlışlık içerdiğine işaret eden durumların mevcut olup olmadığı tarafımızca değerlendirilmektir. Tarafımızca herhangi bir belirgin maddi tutarsızlığın veya maddi yanıltıcı beyanın tespit edilmesi halinde, tarafımızca finansal tablolara ilişkin herhangi bir maddi yanıltıcı beyanın veya diğer bilgilere ilişkin herhangi bir maddi yanıltıcı beyanın söz konusu olup olmadığı sonucuna varılmasına yönelik prosedürlerin yerine getirilmesi gerekmektedir. Yapmış olduğumuz çalışmaya dayanarak, diğer bilgilerin önemli bir yanlışlık içerdiği sonucuna varmamız halinde, bu durumu raporlamamız gerekmektedir. Bu doğrultuda, raporlayacağımız herhangi bir husus bulunmamaktadır.

Ayrıca, Stratejik Rapor ve Yönetim Kurulu Faaliyet Raporuna ilişkin olarak 2006 tarihli Birleşik Krallık Şirketler Kanunu kapsamında gerekli açıklamaların dahil edilmiş olup olmadığı da tarafımızca göz önünde bulundurulmuştur.

Söz konusu denetimin seyri sırasında tarafımızca gerçekleştirilen denetime dayalı olarak, 2006 tarihli Şirketler Kanunu tarafından, aşağıda açıklanan belirli görüşlerin ve hususların da tarafımızca rapor edilmesi gerekmektedir.

Stratejik Rapor ve Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu

Görüşümüze göre, söz konusu denetimin seyri sırasında üstlenilen çalışmaya dayalı olarak 31 Aralık 2023 itibarıyla sona eren yıla ilişkin Stratejik Raporda ve Yönetim Kurulu Faaliyet Raporunda yer verilen bilgiler, finansal tablolar ile tutarlıdır ve geçerli yasal gerekliliklere uygun olarak hazırlanmıştır.

Denetimin seyri sırasında elde edilen, söz konusu şirkete ve söz konusu şirketin faaliyet gösterdiği ortama dair bilgilerin ve anlayışın ışığı altında, Stratejik Raporda ve Yönetim Kurulu Faaliyet Raporunda tarafımızca herhangi bir maddi yanıltıcı beyan tespit edilmemiştir.

Finansal tablolar ve denetime ilişkin sorumluluklar

Yönetim kurulunun finansal tablolara ilişkin sorumlulukları

Finansal Tablolara ilişkin olarak Yönetim Kurulunun Sorumlulukları Beyanında daha kapsamlı olarak açıklandığı üzere, finansal tabloların geçerli raporlama standartlarına uygun olarak hazırlanmasından, gerçeğe uygun bir biçimde sunumundan yönetim kurulu sorumludur. Yönetim kurulu aynı zamanda, hata veya hile kaynaklı önemli yanlışlık içermeyecek şekilde hazırlanması için gerekli gördüğü iç kontrolden sorumludur.

Finansal tabloları hazırlarken yönetim kurulu; Şirket'in sürekliliğini devam ettirme kabiliyetinin değerlendirilmesinden, gerektiğinde süreklilikle ilgili hususları açıklamaktan ve Şirket'i tasfiye etme ya da ticari faaliyeti sona erdirmeye niyeti ya da mecburiyeti bulunmadığı sürece işletmenin sürekliliği esasını kullanmaktan sorumludur.

Yönetim kurulu, finansal tabloların Avrupa Tek Elektronik Format'ına ilişkin 2019/815 sayılı Yetki Devrine Dayalı Regülasyon (ESEF Regülasyonu) kapsamında ortaya konan gerekliliklere uygun olarak sunulmasından sorumludur.

Denetçinin finansal tabloların denetlenmesine ilişkin sorumlulukları

Amacımız, bir bütün olarak finansal tabloların hata veya hile kaynaklı önemli yanlışlık içerip içermediğine ilişkin makul güvence elde etmek ve görüşümüzü içeren bir bağımsız denetçi raporu düzenlemektir. ISA'lara (Birleşik Krallık) ve ISA'lara uygun olarak yürütülen bir bağımsız denetim sonucunda verilen makul güvence, yüksek bir güvence seviyesidir ancak, var olan önemli bir yanlışlığın her zaman tespit edileceğini garanti etmez. Yanlışlıklar hata veya hile kaynaklı olabilir. Yanlışlıkların tek başına veya toplu olarak, finansal tablo kullanıcılarının bu konsolide tablolara istinaden alacakları ekonomik kararları etkilemesi makul ölçüde bekleniyorsa bu yanlışlıklar önemli olarak kabul edilir.

Hile de dahil olmak üzere, usulsüzlükler, kanunlara ve düzenlemelere uyum sağlanmamasına ilişkin olaylardır. Yukarıda özetlenen sorumluluklarımız kapsamında, hile de dahil olmak üzere, usulsüzlüklere ilişkin önemli yanlışlıkların tespit edilmesi için prosedürler tasarlanmaktadır. Prosedürlerimizce, hile de dahil olmak üzere, usulsüzlüklerin tespit edilebildiği boyut aşağıda detaylandırılmaktadır.

Söz konusu şirkete ve sektöre yönelik hakimiyetimize dayalı olarak, Finansal Yönetim Otoritesinin ("FCA") ve Denetim ve Düzenleme Otoritesinin ("PRA") kurallarına ilişkin kanunlara ve düzenlemelere uyumsuzluğuna ilişkin temel riskler belirlenmiş ve uyumsuzluğun söz konusu finansal tablolarda maddi etkiye sahip olabileceği boyut değerlendirilmiştir. Tarafımızca aynı zamanda, finansal tabloların üzerinde doğrudan etkiye sahip olan, 2006 tarihli Şirketler Kanunu gibi kanun ve düzenlemeler ve kurumlar vergisi mevzuatı göz önünde bulundurulmuştur. İşletme yönetiminin, (kontrollerin yönetim tarafından ihlal edilmesi riski de dahil olmak üzere) finansal tabloların hileli olarak manipülasyonuna yönelik fırsatlar ve yönetim performans teşvikleri değerlendirilmiş ve söz konusu temel risklerin, uygun olmayan yevmiye kayıtları yapılması ve gerçeğe uygun değerde tutulan finansal araçların manipülasyonu yoluyla yönetim yanlışlığı ile ilgili olduğu tespit edilmiştir. Denetim ekibi tarafından gerçekleştirilen denetim prosedürlerinde aşağıdakiler yer almıştır:

- İç Denetim de dahil olmak üzere, yönetim ve üst yönetimden sorumlu olanlar ile kanunlara ve düzenlemelere riayet edilmemesine ve hileye ilişkin bilinen veya şüphelenilen olayların ele alınması;
- Finansal raporlamadaki hilenin önlenmesine ve tespit edilmesine yönelik olarak tasarlanan yönetim kontrollerinin operasyonel etkinliğinin değerlendirilmesi ve test edilmesi;
- Şirketin ihbar bildirim hattına rapor edilen hususların ve bu hususlara ilişkin olarak yönetim tarafından gerçekleştirilen soruşturmaların sonuçlarının değerlendirilmesi;
- Düzenleyici otoriteler (FCA ve PRA) ile gerçekleştirilen önemli yazışmaların incelenmesi;
- Bilhassa üst yönetim, hesap sahipleri, belirli departmanlardaki (ön ofis dahil) kişiler ve gelire alacak kaydının olduğu olağan dışı hesap kombinasyonları tarafından yapılan yevmiye kayıtları olmak üzere, seçilmiş yevmiye kayıtlarının belirlenmesi ve test edilmesi;
- Bilhassa gerçeğe uygun değerde elde tutulan finansal varlıkların ve yükümlülüklerin değerlemesine ilişkin olmak üzere, kritik muhasebe tahminlerinde yönetim tarafından yapılan varsayımların ve yargıların sorgulanması ve
- Denetim prosedürlerinin niteliği, zamanlaması ve kapsamının seçimine, öngörülemezlik unsurunun dahil edilmesi.

Yukarıda tanımlanmakta olan denetim prosedürlerinde yapısal kısıtlamalar söz konusudur. Finansal tablolarda yansıtılan olaylar ve işlemler ile yakından ilgili olmayan, kanunlara ve düzenlemelere uyumsuzluk olaylarından tarafımızca haberdar olunması pek muhtemel değildir. Hile kaynaklı önemli bir yanlışlığı kasıtlı olarak gerçeğe aykırı beyanda bulunulması veya muvazaa yoluyla kasti gizlemeyi içerebilecek olmasından dolayı, hata kaynaklı önemli bir yanlışlığa göre tespit etmeme riski daha yüksektir.

Goldman Sachs International (kolektif şirket) ortağına hitaben bağımsız denetçi raporu

Denetim testlerimiz, muhtemelen veri denetimi tekniklerini kullanarak belirli işlemler ve bakiyelerin tümünü kapsayabilmektedir. Ancak, denetim prosedürlerimiz genel olarak, bütün ana kitlelerin test edilmesinden ziyade, sınırlı sayıda kalemin detay test için seçilmesini içermektedir. Genellikle, boyutlarına veya risk özelliklerine dayalı olarak belirli kalemlerin test için hedeflenmesi arayışında olunacaktır. Diğer durumlarda, söz konusu örneğin seçildiği ana kitleye yönelik olarak bir kanaate varmak için denetim örnekleme kullanılacaktır.

Finansal tabloların ISA'lara (Birleşik Krallık) denetimine ilişkin sorumluluklarımız hakkında daha fazla açıklamaya FRC'nin www.frc.org.uk/auditorsresponsibilities adresindeki web sitesinden ulaşılabilir. Bu açıklama, denetçi raporunun bir parçasını teşkil etmektedir.

ISA'lara uygun bir denetim kapsamında, tarafımızca mesleki yargıda bulunulmakta ve denetim genelinde mesleki şüphecilik muhafaza edilmektedir. Tarafımızca aynı zamanda:

- İster hile ister hata sebebiyle olsun, finansal tablolarda maddi yanlışlık olma riskleri belirlenmekte ve değerlendirilmekte, bu risklere karşı duyarlı olan denetim prosedürleri tasarlanmakta ve yürütülmekte ve görüşümüze dair dayanağın ortaya konması için yeterli ve uygun nitelikte olan denetim kanıtı elde edilmektedir. Hile; muvazaa, sahtekarlık, kasıtlı ihmal, gerçeğe aykırı beyan veya iç kontrol ihlali fiillerini içerebileceğinden, hile kaynaklı önemli bir yanlışlığı tespit edememe riski, hata kaynaklı önemli bir yanlışlığı tespit edememe riskinden yüksektir.
- Şirketin iç kontrolünün etkinliğine ilişkin bir görüş bildirmek amacıyla değil ama duruma uygun denetim prosedürlerini tasarlamak amacıyla denetimle ilgili iç kontrol değerlendirilmektedir.
- Yönetim tarafından kullanılan muhasebe politikalarının uygunluğu ve yönetim tarafından yapılan muhasebe tahminlerinin ve ilgili açıklamaların makul olup olmadığı değerlendirilmektedir.
- Elde edilen denetim kanıtlarına dayanarak şirketin sürekliliğini devam ettirme kabiliyetine ilişkin ciddi şüphe oluşturabilecek olay veya şartlarla ilgili önemli bir belirsizliğin mevcut olup olmadığı hakkında ve yönetimin işletmenin sürekliliği esasının kullanılmasının uygunluğu hakkında sonuca varılmaktadır. Önemli bir belirsizliğin mevcut olduğu sonucuna varmamız halinde, raporumuzda, finansal tablolardaki ilgili açıklamalara dikkat çekmemiz ya da bu açıklamaların yetersiz olması durumunda olumlu görüş dışında bir görüş vermemiz gerekmektedir. Vardığımız sonuçlar, bağımsız denetçi raporu tarihine kadar elde edilen denetim kanıtlarına dayanmaktadır. Bununla birlikte, gelecekteki olay veya şartlar Grup'un sürekliliğini sona erdirebilir.
- Açıklamalar da dahil olmak üzere, finansal tabloların genel sunumu, yapısı ve içeriği ve finansal tabloların dayanak işlemleri ve olayları gerçeğe uygun sunumu karşılayan bir şekilde yansıtıp yansıtmadığı değerlendirilmektedir.

- Finansal tablolar hakkında görüş vermek amacıyla, şirket içerisindeki işletmelere veya faaliyet bölümlerine ilişkin finansal bilgiler hakkında yeterli ve uygun denetim kanıtı elde edilmektedir. Şirket denetiminin yönlendirilmesinden, gözetiminden ve yürütülmesinden sorumluyuz. Verdiğimiz denetim görüşünden de tek başımıza sorumluyuz.

Diğer hususların yanı sıra, denetim sırasında tespit ettiğimiz önemli iç kontrol eksiklikleri dâhil olmak üzere, bağımsız denetimin planlanan kapsamı ve zamanlaması ile önemli denetim bulgularını üst yönetimden sorumlu olanlara bildirmekteyiz.

Bağımsızlığa ilişkin etik hükümlere uygunluk sağladığımızı üst yönetimden sorumlu olanlara bildirmekteyiz. Ayrıca bağımsızlık üzerinde etkisi olduğu düşünülebilecek tüm ilişkiler ve diğer hususlar ile varsa, tehditleri ortadan kaldırmak amacıyla atılan adımlar ile alınan önlemleri üst yönetimden sorumlu olanlara iletmemekteyiz.

Üst yönetimden sorumlu olanlara bildirilen konular arasından, cari döneme ait konsolide finansal tabloların bağımsız denetiminde en çok önem arz eden konuları yani kilit denetim konularını belirlemekteyiz. Mevzuatın konunun kamuya açıklanmasına izin vermediği durumlarda veya konuyu kamuya açıklamanın doğuracağı olumsuz sonuçların, kamuya açıklamanın doğuracağı kamu yararını aşacağına makul şekilde beklendiği oldukça istisnai durumlarda, ilgili hususun bağımsız denetçi raporumuzda bildirilmemesine karar verebiliriz.

İşbu raporun kullanımı

İşbu rapor, görüşler de dahil olmak üzere, herhangi bir başka amaç için değil, sadece ve sadece, 2006 tarihli Şirketler Kanunu'nun 16. Faslı'nın 3. Bölümüne uygun olarak bir topluluk olarak söz konusu şirketin ortağı için hazırlanmıştır. Tarafımızca, bu görüşleri sunmakla, herhangi bir başka amaçla veya işbu raporun gösterildiği veya tarafımızın önceden yazılı izni ile açık bir şekilde kararlaştırılarak eline geçebileceği herhangi bir diğer şahsa karşı hiçbir sorumluluk kabul edilmemekte veya üstlenilmemektedir.

Goldman Sachs International (kolektif şirket) ortasına hitaben bağımsız denetçi raporu

Diğer gerekli raporlama

2006 tarihli Şirketler Kanunu istisna raporlaması

2006 tarihli Şirketler Kanunu kapsamında, görüşümüze göre aşağıdaki hallerin oluşması durumunda tarafınıza raporlamada bulunulması gerekmektedir:

- denetimimiz için ihtiyaç duyulan tüm bilgilerin ve açıklamaların tarafımızca elde edilmemesi; veya
- Şirket tarafından yeterli muhasebe kayıtlarının tutulmaması veya tarafımızca ziyaret edilmeyen şubelerden denetimimiz için yeterli raporların alınmaması; veya
- kanunen öngörülen yönetim kurulu üyelerine ödenen ücretlere yönelik belirli açıklamalarda bulunulmaması; veya
- finansal tabloların muhasebe kayıtları ve beyannameler ile uyumlu olmaması.

Tarafımızın bu sorumluluktan kaynaklanan herhangi bir raporlama istisnası söz konusu değildir.

Diğer yasal ve mevzuata dayalı gerekliliklere ilişkin rapor

31 Aralık 2023 itibarıyla şirketin finansal tablolarının, ESEF Regülasyonu kapsamında ortaya konan, finansal tablolar için geçerli olan ilgili mevzuata dayalı gereklilikler ile uygunluğu tarafımızca kontrol edilmiştir. Başka bir ifadeyle, söz konusu şirket bakımından;

- Söz konusu finansal tablolar geçerli XHTML formatında hazırlanmıştır.

Görüşümüze göre, 31 Aralık 2023 itibarıyla şirketin gsinternational-12-31-23-financial-statements.xhtml olarak belirlenen finansal tabloları tüm önemli yönleri itibarıyla ESEF Regülasyonu kapsamında ortaya konan gereklilikler uygun olarak hazırlanmıştır.

Görevlendirilme

Tarafımız, 24 Kasım 1989 tarihinde sona eren yıla ve müteakip mali dönemlere ilişkin finansal tabloları denetlemek üzere yönetim kurulu tarafından 22 Eylül 1988 tarihinde görevlendirilmiştir. Toplam kesintisiz görevlendirme süresi, 24 Kasım 1989 ile 31 Aralık 2023 tarihlerinde sona eren yılları kapsayan 35 yıldır.

Goldman Sachs International, Birleşik Krallık'ta kamu yararını ilgilendiren bir kuruluş değildir ve bu sebeple de zorunlu denetim kuruluşu gereklilikleri geçerli değildir.

Diğer husus

İşbu raporun İngilizce versiyonu ile İngilizce haricindeki herhangi bir dile tercümesi arasında farklılık olması halinde İngilizce versiyon geçerli olacaktır.

[İMZA]

Nick Morrison (Kıdemli Kanuni Denetçi)
PricewaterhouseCoopers LLP Yeminli Mali
Müşavirler ve Kanuni Denetçiler Londra namına
ve hesabına
22 Mart 2024

Gelir Tablosu

		Aralık'ta Sona Eren Yıl	
<i>milyon \$ cinsinden</i>	Dipnot	2023	2022
Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerdeki finansal araçlardan kaynaklanan kar veya zarar		10.304 \$	10.372 \$
Ücretler ve komisyonlar		1.886	2.058
Diğer gelirler		1.443	—
Faiz dışı gelir		13.633	12.430
Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde ölçülen finansal araçlardan elde edilen faiz geliri		10.362	4.013
İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal araçlardan elde edilen faiz geliri		12.304	3.968
Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde ölçülen finansal araçlardan kaynaklanan faiz gideri		(11.324)	(4.834)
İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal araçlardan kaynaklanan faiz gideri		(13.773)	(4.775)
Net faiz gideri		(2.431)	(1.628)
Net gelirler	5	11.202	10.802
Net yönetim giderleri	6	(6.136)	(5.828)
Vergi öncesi kar		5.066	4.974
Gelir vergisi gideri	9	(915)	(946)
Mali yıl karı		4.151 \$	4.028 \$

Şirketin vergi öncesi karı ve net gelirleri cari ve önceki yıllarda devam eden faaliyetlerden elde edilmiştir.

Kapsamlı Gelir Tablosu

		Aralık'ta Sona Eren Yıl	
<i>milyon \$ cinsinden</i>	Dipnot	2023	2022
Mali yıl karı		4.151 \$	4.028 \$
Diğer kapsamlı gelirler			
Kar veya zarar sonrasında yeniden sınıflandırılmayacak olan kalemler			
Emeklilik planına ilişkin aktüaryal zarar	15	(118)	(246)
Borç değerlendirme düzeltmesi	20	(183)	301
Diğer kapsamlı gelir bileşenlerine atfedilebilir nitelikteki Birleşik Krallık'taki ertelenmiş vergi	16	85	(19)
Diğer kapsamlı gelir bileşenlerine atfedilebilir nitelikteki Birleşik Krallık'taki dönem vergisi		(1)	(1)
Vergiler düşüldükten sonra net olmak üzere, mali yıla ilişkin diğer kapsamlı gelir/(zarar)		(217)	35
Mali yıla ilişkin kapsamlı gelir toplamı		3.934 \$	4.063 \$

İlişikte yer almakta olan dipnotlar işbu finansal tabloların ayrılmaz bir parçasını teşkil etmektedir.

Bilanço

		Aralık'ta Sona Eren Yıl	
<i>milyon \$ cinsinden</i>	Dipnot	2023	2022
Varlıklar			
Nakit ve nakit benzerleri	25	35.689 \$	11.707 \$
Teminata bağlanmış sözleşmeler	10	262.817	235.796
Müşteri alacakları ve diğer alacaklar	11	72.888	78.967
Alım satıma konu varlıklar (teminat olarak rehinli 58.352\$ ve 20.708\$ dahil)	12	828.362	872.810
Yatırımlar (teminat olarak verilen 25\$ ve 3\$ dahil)	13	289	280
Krediler		174	222
Diğer varlıklar	14	3.336	3.259
Varlıklar toplamı		1.203.555 \$	1.203.041 \$
Yükümlülükler			
Teminata dayalı finansmanlar	18	215.476 \$	124.735 \$
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	19	115.201	110.983
Alım-satıma konu yükümlülükler	12	737.610	844.313
Teminatsız borçlanmalar	20	90.267	76.205
Diğer yükümlülükler	21	4.882	4.596
Yükümlülükler toplamı		1.163.436	1.160.832
Özkaynaklar			
Esas sermaye	22	598	598
Hisse prim hesabı		5.568	5.568
Diğer özkaynak araçları	23	5.500	8.300
Geçmiş yıl karları		28.800	27.870
Birikmiş diğer kapsamlı gelirler		(347)	(127)
Toplam özsermaye		40.119	42.209
Yükümlülükler ve özkaynaklar toplamı		1.203.555 \$	1.203.041 \$

Finansal tablolar, Yönetim Kurulu tarafından 20 Mart 2024 tarihinde onaylanmış ve Yönetim Kurulu hesabına aşağıdaki şahıs tarafından imzalanmıştır:

[İMZA]
L. A. Donnelly
Yönetim Kurulu Üyesi
22 Mart 2024

İlişikte yer almakta olan dipnotlar işbu finansal tabloların ayrılmaz bir parçasını teşkil etmektedir.

Şirket Sicil Numarası: 02263951

Özkaynak Değişim Tablosu

milyon \$ cinsinden	Dipnot	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
		2023	2022
Esas sermaye			
Başlangıç Bakiyesi		598 \$	598 \$
Kapanış Bakiyesi		598	598
Hisse prim hesabı			
Başlangıç Bakiyesi		5.568	5.568
Kapanış Bakiyesi		5.568	5.568
Diğer özkaynak araçları			
Başlangıç Bakiyesi		8.300	8.300
Ek Tier 1 Tahvillerin Geri Satın Alımı	23	(2.800)	---
Kapanış Bakiyesi		5.500	8.300
Geçmiş yıl karları			
Başlangıç Bakiyesi		27.870	24.590
Mali yıl karı		4.151	4.028
Vergiler düşüldükten sonra net esasta olmak üzere, gerçekleştirilen borç değerleme düzeltmesinin geçmiş yıl karlarına devri	20	3	1
Geri satın alınan Ek Tier 1 tahvillerin net defter değeri ile gerçeğe uygun değeri arasındaki fark	23	527	—
Ek Tier 1 tahvillere ilişkin faiz	23	(643)	(749)
Ödenen temettü	24	(1.684)	—
Gayri nakdi tevziat	24	(1.424)	—
Hisse bazlı ödemeler		334	650
Hisse bazlı ödemelere ilişkin yönetim ek ücreti		(334)	(650)
Kapanış Bakiyesi		28.800	27.870
Birikmiş diğer kapsamlı gelirler			
Başlangıç Bakiyesi		(127)	(161)
Diğer kapsamlı gelir/(zarar)		(217)	35
Vergiler düşüldükten sonra net esasta olmak üzere, gerçekleştirilen borç değerleme düzeltmesinin geçmiş yıl karlarına devri	20	(3)	(1)
Kapanış Bakiyesi		(347)	(127)
Toplam özsermaye		40.119 \$	42.209 \$

Temettüler ve tevziat hakkında daha fazla bilgi Dipnot 24'te bulunmaktadır.

Nakit Akışları Tablosu

<i>milyon \$ cinsinden</i>	Dipnot	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
		2023	2022
İşletme faaliyetlerinden elde edilen nakit akışları			
Faaliyetlerden elde edilen/(faaliyetlerde kullanılan) nakit	25	27.672 \$	(31.721) \$
Alınan vergiler		1	4
Ödenen vergiler		(515)	(701)
İşletme faaliyetlerinden elde edilen (işletme faaliyetlerinde kullanılan) net nakit		27.158	(32.418)
Yatırım faaliyetlerinden elde edilen nakit akışları			
Gayrimenkullere, özel maliyetlere ve ekipmanlara ve maddi olmayan varlıklara yönelik sermaye harcaması		(223)	(249)
Satın alınan yatırımlar		—	(26)
Yatırımların satışından elde edilen kazanç		17	136
Yatırım faaliyetlerinde kullanılan net nakit		(206)	(139)
Finansman faaliyetlerinden elde edilen nakit akışları			
Ek Tier 1 Tahvillerin Geri Satın Alımı	25	(2.273)	—
MREL bakımından elverişli olan şirketler arası kredilerin geri ödenmesi	25	—	(1.500)
Uzun vadeli ikinci dereceden teminatlı kredilerin verilmesinden elde edilen hasılat	25	1.500	—
Ek Tier 1 tahvillere ödenen faiz	25	(643)	(749)
İkinci dereceden teminatlı kredilere ve MREL bakımından elverişli olan şirketler arası kredilere ödenen faiz	25	(1.623)	(693)
Ödenen temettü	24	(1.684)	—
Kiralama yükümlülüklerine ilişkin ödemeler		(2)	(1)
Finansman faaliyetlerinde kullanılan net nakit		(4.725)	(2.943)
Ek hesaplar düşüldükten sonra net esasta olmak üzere hazır değerlerdeki net artış/(düşüş)		22.227	(35.500)
Ek hesaplar düşüldükten sonra net esasta olmak üzere, nakit ve nakit benzerleri başlangıç bakiyesi		11.639	52.408
Ek hesaplar düşüldükten sonra net esasta olmak üzere nakit ve nakit benzerlerindeki kambiyo karları/(zararları)		1.586	(5.269)
Ek hesaplar düşüldükten sonra net esasta olmak üzere, nakit ve nakit benzerleri, kapanış bakiyesi	25	35.452 \$	11.639 \$

Şirketin Birleşik Krallık varlık yönetimi iş kolunun devri ile ilgili gayri nakdi faaliyetler hakkında bilgiler Dipnot 28'de bulunmaktadır.

Dipnot 1.

Genel Bilgiler

Söz konusu şirket bir özel kolektif şirkettir ve İngiltere ve Galler'de kurulu ve yerleşiktir. Söz konusu şirketin ticari merkezi, Plumtree Court, 25 Shoe Lane, Londra, EC4A 4AU, Birleşik Krallık adresindedir.

Şirketin bir üst ana şirketi, İngiltere ve Galler'de kurulu ve yerleşik olan Goldman Sachs Group UK Limited (GSG UK)'dir. GSG UK, konsolide iştirakleri ile birlikte "GSG UK Group"u oluşturmaktadır.

Nihai hakim şirket ve konsolide finansal tabloların hazırlandığı en küçük ve en büyük grubun ana şirketi, Amerika Birleşik Devletleri'nde kurulu bulunan bir şirket olan The Goldman Sachs Group, Inc.'dir. Konsolide finansal tablolarının yanı sıra Form 10-Q'de yer alan Üç Aylık Raporlar ve Form 10-K'da yer alan Faaliyet Raporu gibi, GS Grubu ve ticari faaliyetleri hakkında daha fazla bilgi sunan belirli mevzuata dayalı müracaatların suretlerine, 200 West Street, New York, NY 10282, Amerika Birleşik Devletleri adresinde bulunan GS Grubu'nun ticari merkezindeki Yatırımcı İlişkileri departmanından veya www.goldmansachs.com/investor-relations adresinden ulaşılabilir.

Basel III 3. Yapısal Blok (Pillar) Açıklamaları

Şirket, Birleşik Krallık sermaye çerçevesi kapsamında öngörüldüğü şekilde, GSG UK'nin konsolide 3. Yapısal Blok (Pillar) açıklamalarına dahildir. GSG UK'nin Aralık 2023 3.Yapısal Blok (Pillar) açıklamaları, www.goldmansachs.com/disclosures adresinde konsolide finansal bilgilerinin yayınlanması ile birlikte sunulacaktır.

Ülkeye Göre Raporlama

Şirket, 2013 tarihli Sermaye Yükümlülükleri (Ülkeye Göre Raporlama) Düzenlemeleri kapsamında öngörüldüğü şekilde, GSG UK'nin konsolide ülkeye göre raporlama açıklamalarına dahildir. GSG UK'nin Aralık 2023 Ülkeye Göre Raporlaması, 31 Aralık 2024 tarihinde www.goldmansachs.com/disclosures.

Dipnot 2.

Hazırlama Dayanağı

Uyum Beyanı

Söz konusu finansal tablolar, Birleşik Krallık'ta kabul edilen uluslararası muhasebe standartlarına, söz konusu standartlar çerçevesinde raporlamada bulunan şirketler için geçerli olan 2006 tarihli Şirketler Kanunu kapsamındaki gerekliliklere ve AB'de geçerli olan 1606/2002 sayılı Regülasyon (AT) uyarınca benimsenen Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına (IFRS) (AB dahilinde geçerli olan Uluslararası Finansal Raporlama Standartları (IFRS)) uygun olarak hazırlanmıştır.

Aralık 2023'de sona eren yıl itibariyle ve söz konusu yıl için olmak üzere, şirket için geçerli olan Birleşik Krallık'ta kabul edilen uluslararası muhasebe standartları, AB'de geçerli olmasına bağlı olarak IFRS ile tutarlı olmuştur.

Söz konusu finansal tablolar, (aşağıda belirtilen "Finansal Varlıklar ve Yükümlülükler" ve "Emeklilik Düzenlemeleri" kapsamında açıklandığı şekilde değişikliğe konu olan) fiili maliyet değeri esaslı kapsamında hazırlanmıştır.

İşletmenin Sürekliliği İlkesi

Bu finansal tablolar, işletmenin sürekliliği ilkesine dayalı olarak hazırlanmıştır. Yönetim kurulu, işbu finansal tabloların onaylandığı tarihten itibaren en az on iki aylık bir dönem boyunca faaliyete devam edilmesi hususunda şirketin yeterli sermayeye ve kaynaklara sahip olduğu kanaatinde. Bu kanaate ulaşılmasında, yönetim kurulu tarafından işbu faaliyet raporunun I.Bölümü kapsamında ortaya konmakta olan, şirketin finansal sonuçları, sermaye yönetimi faaliyetleri ve likiditesi göz önünde bulundurulmuştur.

Konsolidasyon

Şirket tarafından, doğru ve gerçeğe uygun bir görünümün sunulması bakımından iştiraklerinin önem arz etmemekte olmalarına bağlı olarak 2006 tarihli Şirketler Kanunu'nun 402. Maddesi kapsamında cevaz verildiği şekilde konsolide finansal tabloların hazırlanmaması tercih edilmiştir. Bu finansal tablolar ayrı finansal tablolardır.

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar

Dipnot 3.

Önemli Muhasebe Politikaları

Yeni Standartlar, "Finansal Tabloların Sunulması" başlıklı, 1 numaralı Uluslararası Muhasebe Standardında (IAS 1) ve "Önemlilik Yargılarında Bulunulması" başlıklı, Uluslararası Finansal Raporlama Standartları (IFRS) 2 numaralı Uygulama Beyanında ve "Gelir Vergileri" başlıklı, 12 numaralı Uluslararası Muhasebe Standardında (IAS 12) Yapılan Değişiklikler ve Yorumlama Değişiklikleri. Şirket tarafından aşağıdaki değişiklikler uygulanmıştır:

- **Muhasebe Politikalarının Açıklanması (IAS 1 ve IFRS Uygulama Beyanı 2 "Önemlilik Yargılarında Bulunulması" Değişiklikleri).** Bu değişiklik, önemli muhasebe politikalarının açıklanmasına yönelik gerekliliğin yerini alarak önemli muhasebe politikalarının açıklanmasını gerektirmektedir. Bu değişiklik, şirketin muhasebe politikalarına yönelik açıklamaları üzerinde sınırlı bir etkiye sahip olmuş, ancak finansal tablolarda muhasebeleştirilen tutarların üzerinde herhangi bir etkiye sahip olmamıştır.
- **Uluslararası Vergi Reformu- Sütun İki Model Kuralları (IAS 12 Değişiklikleri).** Bu değişiklik, Sütun İki gelir vergileri ile ilgili ertelenmiş vergi varlıklarının ve yükümlülüklerinin muhasebeleştirilmesine ve söz konusu varlıklar ve yükümlülükler hakkındaki bilgilerin açıklanmasına yönelik zorunlu bir geçici istisna sunan ve kuruluşların Sütun İki gelir vergilerine maruz kalmasına dair bilinen veya makul tahmin edilebilir nitelikteki bilgilerin açıklanmasını gerektiren, Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü Global Matrah Aşındırmayı Önleme Model Kurallarına (Sütun İki) cevaben uygulamaya konmuştur. Şirket'in, Sütun İki Model Kuralları açıklaması için bakınız Dipnot 9 "Gelir Vergisi Gideri".

Muhasebe Politikaları

Gelirin Muhasebeleştirilmesi. Net gelirler, üçüncü taraflarla ve bağlı ortaklıklarla olan işlemlerden kaynaklanan, türevlerdeki, menkul kıymetlerdeki ve diğer finansal araçlardaki net karı ve ücret ve komisyonları kapsar. İlişkili faiz ve temettüler buna dahildir.

Kar veya Zarar Yoluyla Gerçeğe Uygun Değerde Ölçülen Finansal Varlıklar ve Yükümlülükler

Kar veya zararda muhasebeleştirme uyumsuzluğu oluşturmayacak veya böyle bir uyumsuzluğu büyültmeyecek olduğu sürece, diğer kapsamlı gelirden muhasebeleştirilen, kendi kredi marjlarına (borç değerlendirme düzeltmesi veya DVA) atfedilebilir nitelikte olan kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilen finansal yükümlülüklerin gerçeğe uygun değerindeki değişimler istisna olmak üzere, kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde ölçülen finansal varlıklar ve yükümlülükler, net gelirler kaleminde yer verilen ilişkili faiz ve temettü geliri ile giderlerin yanı sıra, gerçekleştirilmiş ve gerçekleştirilmemiş kar ve zararlarla gerçeğe uygun değerde muhasebeleştirilir. Finansal varlıklar alış fiyatlarından, finansal yükümlülükler ise satış fiyatlarından gösterilir. Gerçeğe uygun değer ölçümleri işlem maliyetlerini içermez. Şirket tarafından belirli finansal varlıklar ve yükümlülükler bir portföy olarak (başka bir deyişle, piyasa ve/veya kredi risklerine net maruziyetine dayalı olarak) ölçülmektedir.

Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde ölçülen finansal varlıkların ve yükümlülüklerin gerçeğe uygun değerindeki değişime ilişkin gerçekleşmemiş kar ve zararlar, net gelirlerdeki veya DVA durumunda diğer kapsamlı gelirden işlem tarihinden itibaren muhasebeleştirilir.

Akdi faizin kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde ölçülen finansal araçlardan kaynaklanan karlarda ve zararlarla yer verildiği, kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerdeki melez finansal araçlar hariç olmak üzere, tüm araçlar için faiz geliri ve giderinde akdi faize yer verilir.

Müşteriler ile olan Sözleşmelerden Elde Edilen Gelir

Yatırım bankacılığı, yatırım yönetimi ve gerçekleştirme ve takas gibi hizmetler (müşteriler ile olan sözleşmeler) dolayısıyla müşteriler ile olan sözleşmelerden elde edilen gelirler, dayanak işleme ilişkin ifa yükümlülükleri tamamlandığında muhasebeleştirilir.

Şirket tarafından gelirlerin herhangi bir işlemin asli tarafı sıfatıyla muhasebeleştirildiği ve bu işlemler kapsamındaki ifa yükümlülüklerinin bazılarının veya tümünün yerine getirilmesi için giderlerin işlendiği hallerde, IFRS 15 "Müşteriler ile olan Sözleşmelerden Elde Edilen Gelir" (IFRS 15) kapsamında bu gelirlerin ilişkili giderler ile brüt olarak rapor edilmesi öngörülmektedir. Bu gelir net gelirler dahilidir ve bu giderlere, işlem bazlı ve diğer giderler kaleminde yer verilmektedir (bundan böyle "IFRS 15 giderleri" olarak anılacaktır).

Müşteriye söz konusu hizmetin sunulması hususunda asli yükümlülüğe sahip olması halinde, şirket, söz konusu işlemin asli tarafıdır. Söz konusu ifa yükümlülüğü, şirket tarafından bizzat veya sahip olduğu ifa yükümlülüklerinin bazılarının veya tümünün şirket hesabına yerine getirilmesi için diğer GS Grubu bağlı ortaklıklarının görevlendirilmesi ile yerine getirilir.

Net gelirler aşağıdaki şekilde muhasebeleştirilmektedir:

• **Finansal Danışmanlık ve Aracılık Yüklenimi**

Finansal danışmanlık ve aracılık yüklenimi görevlendirmelerinden kaynaklanan ücretler, dayanak işlemlere ilişkin hizmetler söz konusu görevlendirmenin şartları çerçevesinde tamamlandığında kar ve zararda muhasebeleştirilir.

• **Gerçekleştirme ve Müşteri Takas İşlemleri**

Hisse senedi, opsiyon ve vadeli işlem piyasalarında müşteri işlemlerinin gerçekleştirilmesinden ve takasından ve tezgah üstü (OTC) işlemlerden kaynaklanan komisyonlardan ve ücretlerden elde edilen gelir, alım satımın gerçekleştirildiği gün net gelirlerde muhasebeleştirilir.

• **Yatırım Yönetimi Hizmetleri**

Yönetim ücretleri tahakkuk esasına dayalı olarak muhasebeleştirilir ve genel olarak bir fonun yüzdesi veya ayrı olarak yönetilen bir hesabın ortalama net varlık değeri olarak hesaplanır. Tüm yönetim ücretleri, ilgili hizmetin sunulduğu süre boyunca muhasebeleştirilir.

Teşvik ücretleri, herhangi bir fonun getirisinin yüzdesi veya herhangi bir fonun belirli bir gösterge veya diğer performans hedefi üzerindeki fazla getirisi olarak hesaplanır. Herhangi bir fondan veya ayrı olarak yönetilen hesaptan elde edilen teşvik ücretleri, genellikle bu tür ücretler söz konusu fon veya ayrı olarak yönetilen hesap tarafından elde tutulan yatırımların piyasa değerindeki dalgalanmalara artık tabi olmadığında olmak üzere, bu tür ücretlerin önemli ters kaydının olmayacağı muhtemel olduğunda muhasebeleştirilir.

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar

Faaliyet Alanı Raporlaması. Şirketin ticari faaliyetleri, yönetim kurulu tarafından tek bir faaliyet alanı olarak yönetilmektedir ve bu doğrultuda herhangi bir faaliyet alanı raporlaması sunulmamıştır.

Kısa Vadeli Personel Sosyal Hakları. Ücretler ve maaşlar gibi kısa vadeli personel sosyal hakları, iskonto edilmeme esasına dayalı olarak ölçülür ve söz konusu çalışan tarafından şirkete hizmet verilen süre boyunca gider olarak tahakkuk ettirilir. Şirket politikası ve geçmiş uygulama sonucunda bilanço tarihinde zımni kabulden doğan yükümlülüğün mevcut olduğu hallerde, ister nakden ister hisse bazlı ödenek olarak ödensin, ihtiyari yıl sonu ücretlendirmesi için karşılık ayrılır.

Hisse Bazlı Ödemeler. The Goldman Sachs Group Inc. tarafından çalışanların hizmetleri karşılığında şirketin çalışanlarına kısıtlı hisse birimleri (RSU'lar) şeklinde ödenekler verilmektedir. The Goldman Sachs Group Inc. tarafından genel olarak hisse bazlı ödeneklerin tevzi edilmesine müteakiben pay senetlerine ilişkin yeni hisseler ihraç edilmekte olup, şirket, söz konusu ödeneklerin karşılanması hususunda herhangi bir yükümlülüğe sahip değildir. Söz konusu ödenekler, bu sebeple, özkaynağa dayalı olarak sınıflandırılmaktadır. Sonuç olarak, çalışanlar ile olan hisse bazlı işlemlerin maliyeti, söz konusu ödeneğin verildiği tarihteki gerçeğe uygun değere dayalı olarak ölçülür. Şirket tarafından, söz konusu ödeneğin verildiği tarih itibarıyla olan değeri gelir tablosunda, özkaynağa doğrudan alacak kaydı yapılarak ücretlendirme ve sosyal haklar kaleminde muhasebeleştirilmektedir. Gelecekteki hizmeti gerektirmeyen hisse bazlı ödenekler (başka bir ifadeyle, emeklilik hakkına sahip olan çalışanlara verilen ödenekleri de kapsayan kazanılmış ödenekler) için, verilme tarihindeki gerçeğe uygun değer derhal gider yazılır. Gelecekteki hizmeti gerektiren hisse bazlı ödenekler için, verilme tarihindeki gerçeğe uygun değer ilgili hizmet dönemi boyunca muhasebeleştirilir. Beklenen hak kayıpları, kazanılması beklenen ödeneklerin tutarının belirlenmesine ve dolayısıyla da hisse bazlı çalışan ücret giderine dahil edilir. Ödenmemiş RSU'lara genel olarak mevzuat kapsamında yasaklanmadığı sürece nakdi temettü karşılıkları ödenir.

Şirket tarafından aynı zamanda, The Goldman Sachs Group Inc. ile söz konusu hisselerin tevzi edildiği tarihte, The Goldman Sachs Group Inc.'e, (a) verilme tarihinde söz konusu ödeneklerin gerçeğe uygun değerine ve (b) çalışanlara nihai tevziat ile verilme tarihi arasında söz konusu ödeneklerin gerçeğe uygun değerindeki sonraki hareketlere eşit olan bir tutarın nakden ödenmesinin taahhüt edildiği bir geriye dönük ödeme sözleşmesi yapılmıştır. Şirket tarafından, (a) özkaynağa doğrudan borç kaydı yapılarak The Goldman Sachs Group Inc.'ye söz konusu ödeneğin verilme tarihindeki gerçeğe uygun değerine dayalı olarak diğer yükümlülüklerde bir borç hesabı muhasebeleştirilerek ve (b) diğer yükümlülüklerde tekabül eden bir artış veya düşüş ile ödeneklerin gerçeğe uygun değerindeki verilme tarihi ile çalışanlara nihai tevziat arasındaki sonraki hareket gelir tablosundaki ücretlendirme ve sosyal haklar kaleminde muhasebeleştirilerek açıklama yapılır. Sonuç olarak, söz konusu hisse bazlı ödeme işlemi ve geriye dönük ödeme sözleşmesi, bir bütün olarak, tevziata kadar söz konusu ödeneklerin gerçeğe uygun değerindeki sonraki hareketler için düzeltilmiş ödeneklerin verilme tarihindeki gerçeğe uygun değerine dayalı olarak gelir tablosuna yönelik bir toplam mükellefiyet oluşturmaktadır.

Dönem Vergisi ve Ertelenmiş Vergi. Dönem vergisi, şirketin faaliyet gösterdiği ve vergiye tabi gelir ürettiği ülkelerde çıkarılan veya bilanço tarihinde sonradan çıkarılan vergi kanunları esas alınarak hesaplanır.

Ertelenmiş vergi, ortaya çıkan ancak aşağıdaki istisnalarla işlemlerin veya olayların gelecekte daha fazla vergi ödenmesine veya daha az vergi ödeme hakkına yol açacağı söz konusu tarihte ortaya çıktığı hallerde bilanço tarihinde ters kayıt yapılmayan tüm geçici farklara ilişkin olarak muhasebeleştirilir:

- Ertelenmiş vergi varlıkları sadece, dayanak geçici farkların gelecekteki ters kaydının tenzil edilebileceği uygun nitelikteki vergiye tabi karların olma ihtimalinin olmama ihtimalinden daha yüksek olduğunda muhasebeleştirilir.
- Ertelenmiş vergi, çıkarılan veya bilanço tarihinde sonradan çıkarılan kanunlara ve vergi oranlarına dayalı olarak geçici farkların ters kayıt yapıldığı dönemlerde geçerli olması beklenen vergi oranlarından iskonto edilmeme esasına dayalı olarak ölçülür.

Dönem vergisi ve ertelenmiş vergi genel olarak, ilişkili karın veya zararın muhasebeleştirildiği yere göre gelir tablosunda veya doğrudan diğer kapsamlı gelirden muhasebeleştirilir. AT1 tahvillerine ilişkin faize yönelik gelir vergisi, gelir tablosunda muhasebeleştirilir.

Temettüleri ve Tevziat. Nihai nakdi temettüleri bir yükümlülük olarak muhasebeleştirilir ve söz konusu temettülerin şirketin hissedarı tarafından onaylandığı dönem içerisinde özsermayeden düşülür. Ara nakdi temettüleri, ödendiğinde muhasebeleştirilir ve özsermayeden düşülür. Gayri nakdi tevziat, şirketin hissedarı tarafından onaylandığında muhasebeleştirilir ve özkaynaktan düşülür.

Nakit ve Nakit Benzerleri. Bu kalem, bankadaki nakit ile ticari faaliyetin olağan seyri sırasında elde tutulan yüksek düzeyde likit gecelik mevduatları içerir.

Döviz. Şirketin finansal tabloları, aynı zamanda şirketin fonksiyonel para birimi olan ABD doları cinsinden sunulmaktadır.

Yabancı para cinsinden gösterilen işlemler, söz konusu işlemin gerçekleştiği tarihte geçerli olan döviz kurlarından ABD Dolarına çevrilir. Parasal varlıklar ve yükümlülükler ile yabancı para cinsinden gösterilen, gerçeğe uygun değerinde ölçülen parasal olmayan varlıklar ve yükümlülükler, bilanço tarihinde geçerli olan döviz kurlarından ABD Dolarına çevrilir. Kur farkı kazançları ve zararları, vergi öncesi kar kaleminde muhasebeleştirilir.

Finansal Varlıklar ve Yükümlülükler

Muhasebeleştirme ve Bilanço Dışı Bırakma

Normal yolla gerçekleştirilen işlemlerde satın alınan veya satılan nakit araçlar dışındaki finansal varlıklar ve yükümlülükler, şirket tarafından söz konusu aracın sözleşme hükümlerine taraf haline gelindiğinde muhasebeleştirilir. Finansal varlıklar, söz konusu finansal varlıktan kaynaklanan nakit akışlarına ilişkin sözleşmeye dayalı haklar sona erdiğinde veya şirket tarafından söz konusu finansal varlığın devredilmesi ve söz konusu devrin bilanço dışı bırakmaya elverişli olması halinde bilanço dışı bırakılır. Şirket tarafından söz konusu finansal varlığın mülkiyetine ilişkin tüm risklerin ve kazanımların büyük ölçüde devredilmesi halinde veya şirket tarafından söz konusu finansal varlığın mülkiyetine ilişkin tüm risklerin ve kazanımların büyük ölçüde devredilmemesi veya elde tutulmaması ancak kontrolün elde tutulmaması halinde, devredilen finansal varlık bilanço dışı bırakmaya elverişli olur. Finansal yükümlülükler sadece yerine getirildiğinde, başka bir deyişle, söz konusu sözleşmede belirtilen yükümlülük yerine getirildiğinde veya iptal edildiğinde veya sona erdiğinde bilanço dışı bırakılır.

Normal yolla gerçekleştirilen işlemlerde satın alınan veya satılan nakit araçlar, tasfiye tarihi muhasebeleştirilmesi kullanılarak muhasebeleştirilir ve bilanço dışı bırakılır.

Sınıflandırma ve Ölçüm: Finansal Varlıklar

Şirket tarafından finansal varlıklar, şirketin finansal varlıkların yönetilmesine yönelik iş modeli ile finansal varlıkların sözleşmeye dayalı nakit akışı özellikleri esas alınarak kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde veya itfa edilmiş maliyette sonradan ölçülür olarak sınıflandırılır. Söz konusu iş modeli, şirket tarafından gelecekteki nakit akışlarının oluşturulması amacıyla belirli varlık gruplarının nasıl yönetildiğini yansıtır. Şirketin iş modelinin sözleşmeye dayalı nakit akışlarını tahsil etmek üzere varlıkların elde tutulması yönünde olduğu hallerde, şirket tarafından daha sonradan söz konusu finansal varlıkların nakit akışlarının sadece anapara ve faiz ödemelerini temsil edip etmediği değerlendirilir. Saklı türevlere sahip olan finansal varlıklar (melez enstrümanlar) da aynı değerlendirmeye tabidir.

• İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal varlıklar.

Sözleşmeye dayalı nakit akışlarının tahsilatı için elde tutulan ve sadece anapara ve faiz ödemelerini temsil eden nakit akışlarına sahip olan finansal varlıklar itfa edilmiş maliyette ölçülür. Şirket tarafından söz konusu nakit akışlarının temel ödünç verme düzenlemelerini temsil edip etmediği değerlendirilir ve sözleşme şartlarının herhangi bir temel ödünç verme düzenlemesi ile tutarsız olan riske veya volatiliteye maruz kalma hali öngördüğü hallerde, söz konusu finansal varlık kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde zorunlu olarak ölçülür (aşağıda belirtilmektedir). İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal varlıklar ilkin gerçeğe uygun değer artı işlem maliyetlerinde ve sonrasında etkin faiz yöntemi kullanılarak itfa edilmiş maliyette ölçülür. Etkin faiz yöntemi, herhangi bir finansal varlığın itfa edilmiş maliyetinin hesaplanmasına ve ilgili dönem boyunca faiz gelirinin pay edilmesine ilişkin bir yöntemdir. Etkin faiz oranı, söz konusu finansal varlığın beklenen ömrü veya uygun olduğunda, söz konusu finansal varlığın net defter değerine yönelik daha kısa bir süre vasıtasıyla tahmini gelecekteki kasa tahsilatlarını tam olarak iskonto eden orandır. Etkin faiz oranı hesaplanırken, şirket tarafından söz konusu finansal varlığın tüm sözleşme şartları göz önünde bulundurularak nakit akışları tahmin edilir, ancak gelecekteki kredi zararları göz önünde bulundurulmaz. Finansman geliri net gelirlere kaydedilir. İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal varlıklar şunları içerir:

- Nakit ve nakit benzerleri;
- Belirli yeniden satış sözleşmelerinden ve çoğu borç alınan tüm menkul kıymetlerden oluşan belirli teminata bağlanmış sözleşmeler;
- Müşteri alacakları ve diğer alacaklar ve
- Birtakım şirketler arası kredilerden ve büyük ölçüde tüm çeşitli alacaklar ve diğer kalemlinden oluşan bir takım diğer varlıklar.

• Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde zorunlu olarak ölçülen finansal varlıklar.

Sözleşmeye dayalı nakit akışlarının tahsilatı için elde tutulmayan ve/veya sadece anapara ve faiz ödemelerini temsil eden nakit akışlarına sahip olan finansal varlıklar, kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde zorunlu olarak ölçülür. Gerçeğe uygun değerde zorunlu olarak ölçülen finansal varlıklar, ilkin gelir tablosunda gider yazılan işlem maliyetleriyle gerçeğe uygun değerde ölçülür. Bu tür finansal varlıklar daha sonradan, net gelirlere muhasebeleştirilen kar veya zararlar gerçeğe uygun değerde ölçülür. Gerçeğe uygun değerde zorunlu olarak ölçülen finansal varlıklar şunları içerir:

- Büyük ölçüde tüm yeniden satış sözleşmelerinden ve borç alınan belirli menkul kıymetlerden oluşan, belirli teminata bağlanmış sözleşmeler;
- Alım-satım konu nakit araçlardan ve türevlerden oluşan, alım-satım konu varlıklar;
- Yatırımlar;
- Krediler; ve
- Belirli şirketler arası kredilerden ve herhangi bir iştirake yatırımdan oluşan belirli diğer varlıklar.

Sınıflandırma ve Ölçüm: Finansal Yükümlülükler

Şirket tarafından finansal yükümlülükleri, iktisap edildikleri veya oluşturuldukları amaca dayalı olarak aşağıdaki kategorilerde sınıflandırılmaktadır.

• **Alım-satım amaçlı olarak elde tutulan finansal yükümlülükler.** Alım-satım amaçlı olarak elde tutulan finansal yükümlülükler ilkin gerçeğe uygun değerde ve sonrasında, kar veya zararlar net gelirlerde muhasebeleştirilmek üzere, kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde ölçülür. Alım-satım amaçlı olarak elde tutulan finansal yükümlülükler, aşağıdakilerden oluşan alım-satım konu yükümlülükleri içerir:

- Alım-satım konu nakit araçlar ve
- Türevler.

• **Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilen finansal yükümlülükler.** Şirket tarafından belirli finansal yükümlülükler kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilmektedir. Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilen finansal yükümlülükler ilkin gerçeğe uygun değerde ve sonrasında, herhangi bir muhasebe uyumsuzluğu oluşturmaması veya böyle bir uyumsuzluğu büyütmemesi halinde DVA diğer kapsamlı gelirden muhasebeleştirilmek ve gerçeğe uygun değerdeki geri kalan değişiklikler net gelirlerde muhasebeleştirilmek üzere kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde ölçülür. Kendi kredi marjlarına atfedilebilir nitelikte olan diğer kapsamlı gelirden muhasebeleştirilen tutarlar, söz konusu finansal yükümlülüğün bilanço dışı bırakılması sonrasında dahi daha sonradan gelir tablosuna devredilmez. Bu tür finansal yükümlülüklerin kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilmesine ilişkin ana sebepler şunlardır:

- Varlıkların veya yükümlülüklerin ölçülmesinden veya bunlara ilişkin kar ve zararların farklı esaslarda muhasebeleştirilmesinden doğabilecek herhangi bir ölçüm veya muhasebeleştirme tutarsızlığının ortadan kaldırılması veya belirgin olarak azaltılması ve
- Finansal yükümlülükler grubunun veya finansal varlıkların ve yükümlülüklerin yönetilmesi ve performansının gerçeğe uygun değer esasına dayalı olarak değerlendirilmesi.

Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilen finansal yükümlülükler şunları içerir:

- Geri alım sözleşmelerinin çokluğu;
- Borç verilen belirli menkul kıymetler;
- Melez finansal araçlardan, satıştan ve belirli peşin ödenmiş emtia sözleşmelerinden ziyade finansmanlar olarak açıklanan varlıklara ilişkin devirlerden oluşan, şirketler arası krediler, banka kredileri ve diğer borçlanmalar, ihraç edilen teminatlı borçlanma senetleri ve
- Bir takım ihraç edilen borçlanma senetlerinden, büyük oranda tüm diğer borçlanmalardan, bir takım şirketler arası kredilerden ve belirli peşin ödenmiş emtia sözleşmelerinden oluşan bir takım teminatsız borçlanmalar.

Melez finansal araçlar, çatalandırılabilen saklı türevleri içeren araçlardır. Şirket, saklı türevi ilişkili borçtan çatalandırılabilir veya söz konusu melez finansal aracının tümünü kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterebilir. Şirket tarafından söz konusu saklı türevin ilişkili borçtan çatalandırılması halinde, söz konusu türev gerçeğe uygun değerde, ana unsur sözleşme ise itfa edilmiş maliyette açıklanır.

• **İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal yükümlülükler.** İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal yükümlülükler ilkin gerçeğe uygun değer artı işlem maliyetlerinde ve sonrasında etkin faiz yöntemi kullanılarak itfa edilmiş maliyette ölçülür. Etkin faiz yöntemi hakkında daha fazla bilgi için bakınız yukarıdaki "İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal varlıklar". İhraca ilişkin izin verilen iskontolar da dahil olmak üzere, finansman giderleri, net faiz geliri ve faiz gideri kaleminde kaydedilir. İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal yükümlülükler şunları içerir:

- Belirli geri alım sözleşmeleri ve büyük ölçüde borç verilen tüm menkul kıymetler;
- Belirli şirketler arası krediler;
- Müşterilere borçlar ve diğer borçlar;
- Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilmemiş olan bir takım teminatsız borçlanmalar ve
- Ağırlıklı olarak ücretlendirme ve sosyal haklar ile tahakkuk eden giderler ve diğerden oluşan diğer yükümlülükler.

Değer Düşüklüğü

İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal varlıklarla ilişkili olan beklenen kredi zararları, şirket tarafından IFRS 9 Beklenen kredi zararları (ECL) hükümlerine uygun olarak net gelirlerde değerlendirilerek ileri yönlü esasta kaydedilir. Gerek Aralık 2023 gerek Aralık 2022 itibarıyla olmak üzere, şirketin beklenen kredi zararları maddi nitelikte olmamıştır.

Şirketin değer düşüklüğü modeli, itfa edilmiş maliyette ölçülen finansal varlıkların ilk muhasebeleştirilmesinden itibaren kredi kalitesindeki değişikliklere dayalıdır ve bünyesinde aşağıdaki üç aşamayı barındırmaktadır:

- **Aşama 1.** İlk muhasebeleştirmede kredi bakımından değer düşüklüğüne konu olmayan itfa edilmiş maliyette ölçülen finansal varlıklar ve ilk muhasebeleştirmeden itibaren kredi riskinde herhangi bir belirgin artışın olmaması. Beklenen kredi zararı (ECL), sonraki on iki ay içerisinde mümkün olan temerrüt olaylarından kaynaklanan beklenen kredi zararlarına eşit olan bir tutarda ölçülür.
- **Aşama 2.** İlk muhasebeleştirmeden itibaren kredi riskinde belirgin bir artışın söz konusu olduğu hallerde, kredi bakımından değer düşüklüğüne konu addedilmemekle birlikte, itfa edilmiş maliyette ölçülen finansal varlıklar. Beklenen kredi zararı (ECL), yaşam süresi esasına dayalı olarak beklenen kredi zararlarına dayalı olarak ölçülür.
- **Aşama 3.** Temerrüt halinde olan veya kredi bakımından değer düşüklüğüne konu olarak tanımlanan, itfa edilmiş maliyette ölçülen finansal varlıklar. Beklenen kredi zararı (ECL), yaşam süresi esasına dayalı olarak beklenen kredi zararlarına dayalı olarak ölçülür.

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar

Her bir finansal varlığın ilgili kademelendirmesinin tespiti, "kredi riskindeki belirgin artış" tanımına (aşama 1 ila aşama 2) ve "kredi bakımından değer düşüklüğüne konu olma" tanımına (aşama 3) bağlıdır. Şirket tarafından, herhangi bir finansal varlığın, belirli kantitatif veya kalitatif koşullar karşılandığında kredi riskinde belirgin artış ile karşılaştığı değerlendirilmektedir. Şirket tarafından herhangi bir finansal varlık, şirket tarafından (elde tutulmakta olması halinde) menkul kıymetin paraya çevrilmesi gibi tedbirle başvurulmaksızın şirket tarafından yükümlünün şirkete karşı olan kredi yükümlülüklerini tümüyle ödemesinin muhtemel olmadığı değerlendirildiğinde veya yükümlü tarafından herhangi bir ödemede temerrüde düşülmüş olduğunda ve/veya 90 günün üzerinde olan bir süre boyunca vadesi geçmiş olduğunda ortaya çıkmak üzere, Kredi Riskine ilişkin temerrüt tanımını karşıladığında kredi bakımından değer düşüklüğüne konu olarak değerlendirilir.

Beklenen kredi zararı (ECL), her bir münferit risk için temerrüt ihtimali, temerrüt halinde kayıp ve temerrüt anında riske maruz kredi tutarı ihtimali tahmin edilerek tespit edilir. Beklenen kredi zararlarının hesaplanması için bu üç bileşen birlikte çarpılır ve raporlama tarihine geri iskonto edilir. Beklenen kredi zararı (ECL) hesaplamasında kullanılan iskonto oranı asli etkin faiz oranıdır. Temerrüt ihtimali, herhangi bir kredi alan tarafından mali yükümlülüğünde temerrüde düşülme ihtimalini temsil eder. Temerrüt halinde kayıp, şirket tarafından temerrüt riskine ilişkin kaybın beklenen boyutudur ve diğer unsurların yanı sıra, söz konusu finansal varlığa ilişkin teminatı göz önünde bulundurur. Temerrüt anında riske maruz kredi tutarı, söz konusu mali yükümlülüğün temerrüde düştüğü an itibarıyla şirket tarafından borçlu olunması beklenen tutardır. Şirket tarafından münferit karşı tarafların temerrüt ihtimaline yönelik değerlendirmeyi yansıtan kurum içi kredi riski derecelendirmeleri kullanılmaktadır. Şirket tarafından Beklenen Kredi Zararı (ECL) dahilinde, ağırlıklandırmaları sürekli kurum içi incelemeye ve onaya tabi olan birden fazla makroekonomik senaryo kullanılmaktadır.

ECL modelinde, gelecekteki ekonomik koşullara yönelik bir dizi öngörünün ağırlıklı ortalaması hesaba katılmaktadır. Söz konusu öngörüler, üç yıllık bir süre boyunca temel, olumlu ve olumsuz ekonomik senaryoyu içermektedir. Şirketin, üç yılın üzerinde beklenen ömre sahip olan Aşama 2 veya Aşama 3'deki finansal varlıklara sahip olması halinde, söz konusu model, doğrusal olmayan modellenmiş yaklaşıma dayalı olarak geçmiş zarar bilgilerine dönmektedir. Şirket tarafından münferit senaryoların ağırlıklandırılmasında, kurum içerisinde elde edilen ekonomik görünüm, piyasa mutabakatı, son zamanlardaki makroekonomik koşullar ve sektör trendleri de dahil olmak üzere, çeşitli faktörlere dayalı olarak her üç aylık dönemde değerlendirme tatbik edilmektedir.

Beklenen Kredi Zararının (ECL) kademelendirilmesinin ve hesaplanmasının değerlendirilmesinde kredi riskine ve beklenen kredi zararlarına etki eden temel ekonomik değişkenler gibi ileriye yönelik bilgilere yer verilmektedir.

Şirket tarafından makul geri kazanım beklentisinin söz konusu olmadığı sonucuna varıldığında finansal varlıklar tümüyle veya kısmen gider yazılmaktadır.

Finansal Yükümlülüklerin ve Özsermayenin Sınıflandırılması Finansal yükümlülükler ve özkaynak araçları, akdi düzenlemelerin içeriğine göre sınıflandırılır. Finansal yükümlülük, başka bir kuruluşa nakdin veya başka bir finansal varlığın teslim edilmesine veya söz konusu kuruluş için potansiyel olarak aleyhte olan koşullar altında başka bir kuruluş ile finansal varlıkların veya finansal yükümlülüklerin teati edilmesine yönelik akdi bir yükümlülük teşkil eden herhangi bir yükümlülüktür. Özkaynak aracı, tüm yükümlülüklerin düşülmesi sonrasında söz konusu kuruluşun varlıklarında artık paya kanıt teşkil eden herhangi bir sözleşmedir. Araçlar hem yükümlülük hem öz sermaye bileşenleri içerip içermediklerini tespit etmek üzere değerlendirilir. Herhangi bir bileşik finansal aracın ilk defter değeri ilkin gerçeğe uygun değerde ölçülen yükümlülük bileşenine tahsis edilir ve kalan tutar öz sermayeye tahsis edilir.

Finansal Varlıkların ve Yükümlülüklerin Denkleştirilmesi

Aşağıdaki hallerde finansal varlıklar ve yükümlülükler denkleştirilir ve net tutar bilançoda sunulur:

- Muhasebeleştirilen tutarları mahsup etmek üzere hâlihazırda kanunen tatbik edilebilir bir hakkın mevcut olması ve
- Net esasta uzlaşa yapılmasının veya eş zamanlı olarak söz konusu varlığın para çevrilmesinin ve söz konusu borcun kapatılmasının amaçlanması.

Bu koşulların karşılanmadığı hallerde, finansal varlıklar ve yükümlülükler bilançoda brüt esasa dayalı olarak sunulur.

Gerçeğe Uygun Değer Ölçümü

Şirketin finansal varlıklarının ve yükümlülüklerinin gerçeğe uygun değer ölçümü hakkında bilgi için bakınız Dipnot 30.

Gerçeğe Uygun Değer Korumaları

Belirli sabit oranlı teminatsız uzun vadeli ve kısa vadeli borçlanmalara ilişkin faiz oranı riskinin yönetilmesi için kullanılan belirli faiz oranı swapları için şirket tarafından IAS 39 "Finansal Araçlar: Muhasebeleştirme ve Ölçüm" kapsamında finansal riskten korunma muhasebesi uygulanmaktadır. Finansal riskten korunma muhasebesi için elverişli olmak üzere söz konusu türev koruması, finansal riskten korunmaya tabi olan riske maruz kalma halinden riskin indirgenmesinde yüksek düzeyde etkin olmalıdır. İlaveten, şirket tarafından söz konusu finansal riskten koruma ilişkisi başlangıçta resmi olarak belgelenmeli ve türev korumasının finansal riskten koruma ilişkisinin ömrü boyunca yüksek düzeyde etkin olmaya devam etmesini sağlamak için finansal riskten koruma ilişkisi en azından üç aylık esasta değerlendirilmelidir.

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar

Şirket tarafından, söz konusu finansal riskten korunma aracının gerçeğe uygun değerlerindeki değişimlerin ve finansal riskten korunmaya tabi olan riskin (başka bir deyişle faiz oranı riski) denkleştirilmesi sağlanırken gerçeğe uygun değer finansal riskten korunma ilişkilerinin etkinliği değerlendirilirken regresyon analizini kullanan bir istatistiksel yöntem uygulanmaktadır. Regresyon analizi %80'lik veya daha fazla olan bir belirleme katsayısıyla ve %80 ile %125 arasında bir eğim ile sonuçlandığında, finansal riskten korunmaya konu riskteki değişikliklere atfedilebilir nitelikte olan gerçeğe uygun değerdeki değişimlerin denkleştirilmesinde faiz oranı swapının yüksek düzeyde etkin olduğu değerlendirilmektedir. Bu finansal riskten korunma araçlarına ilişkin etkisizliğe yönelik olası kaynaklar şunları içermektedir:

- Finansal riskten korunmaya konu kalem ile finansal riskten korunma amacı arasındaki nakit akışlarının zamanlamasındaki farklılıklar.
- Nakit teminata bağlanmış türevlerin finansal riskten korunmaya konu kaleme sürekli olarak uygulanmayan Gecelik Endekslenmiş Swap iskonto eğrileri kullanılarak iskonto edilmesine bağlı olarak finansal riskten korunmaya konu kalem ile finansal riskten korunma aracı arasındaki iskonto etme farklılıkları.
- Dayanak finansal riskten korunmaya konu kalemden ziyade teminata bağlanmamış faiz oranı swaplarındaki gerçeğe uygun değer hareketlerini etkileyen karşı taraf kredi riski.

Gerçeğe uygun değer finansal riskten korunma araçları olarak nitelendirilmek üzere, türevlere ilişkin kar veya zararlar ile finansal riskten korunmaya konu riske atfedilebilir nitelikteki, finansal riskten korunmaya konu kalemin gerçeğe uygun değerindeki değişime net gelirlerde yer verilmektedir. Herhangi bir türev artık finansal riskten korunma aracı olarak belirlenmediğinde, söz konusu finansal riskten korunmaya konu kalemin defter değeri ile itibari değeri arasındaki kalan fark, etkin faiz yöntemi kullanılarak söz konusu finansal riskten korunmaya konu kalemin geri kalan ömrü boyunca itfa edilmektedir.

Teminata Bağlanmış Sözleşmeler ve Teminata Dayalı Finansmanlar

Teminata bağlanmış sözleşmeler, yeniden satış sözleşmelerini ve ödünç alınan menkul kıymetleri içerir. Teminata dayalı finansmanlar, geri alım sözleşmelerini, borç verilen menkul kıymetleri, ihraç edilen teminatlı borçlanma senetlerini, şirketler arası kredileri ve diğer borçlanmaları içerir. Bu araçların sınıflandırılmasına ve ölçülmesine ilişkin detaylar için bakınız yukarıda yer almakta olan "Sınıflandırma ve Ölçüm: Finansal Varlıklar" ve "Sınıflandırma ve Ölçüm: Finansal Yükümlülükler". Alınan veya verilen teminat nakit veya menkul kıymetler şeklinde olabilir. Nakit teminat, alındığında/ödendiğinde muhasebeleştirilir/bilanço dışı bırakılır. Şirket tarafından menkul kıymetler şeklinde verilen teminat bilanço dışı bırakılmaz iken menkul kıymetler şeklinde alınan teminat bilançoda muhasebeleştirilir. Alınan teminatın daha sonradan satılması halinde, söz konusu teminatı ve tesellüm olunan nakdi iade etme yükümlülüğü bilançoda muhasebeleştirilir.

Emeklilik Düzenlemeleri. Şirket, prim ödemeli bir emeklilik planının ve belirli çalışanların lehine olan bir melez emeklilik planının sponsorudur. Söz konusu melez emeklilik planında hem maaş esaslı bir kısım (Plan) hem de prim ödemeli bir kısım mevcuttur. Bunlar aşağıdaki şekilde açıklanmaktadır:

- Prim ödemeli emeklilik planı ve melez emeklilik planının prim ödemeli kısmı için söz konusu dönem için ödenen katkı payları net yönetim giderleri hesabına yazılır. Söz konusu dönem için ödenen katkı payları ile gerçekte ödenen katkı payları arasındaki fark, bilançoda ön ödemeler veya tahakkuklar olarak gösterilir.
- Söz konusu Plan için net yönetim giderleri hesabına yazılan tutarlar, geçmiş hizmet maliyetleri, yönetim giderleri ve ödemelere ve azaltmalara ilişkin kar veya zararlardır. Bu tutarlara, ücretlendirme ve sosyal haklar kaleminde yer verilir. Net faize, net faiz geliri/(gideri) kaleminde yer verilir. Aktüaryal karlar ve zararlar diğer kapsamlı gelirden derhal muhasebeleştirilir. Plan varlıkları gerçeğe uygun değerde ölçülür, Plan yükümlülükleri ise öngörülen birim kredi yöntemi kullanılarak aktüaryal esasa dayalı olarak ölçülür ve eşdeğer bir para birimi cinsinden yüksek kaliteli bir özel sektör tahviline ilişkin cari getiri oranına ve Plan yükümlülüklerinin kalan vadesine eşdeğer olan bir oranda iskonto edilir. En az her üç yılda bir olmak üzere tam aktüaryal değerlemeler elde edilir ve her bir bilanço tarihinde güncellenir. Plan varlıklarının Plan yükümlülükleri karşısındaki fazlası veya noksanı, bilançoda varlık (fazlalık) veya yükümlülük (noksan) olarak muhasebeleştirilir.

Maddi Olmayan Varlıklar. Maddi olmayan varlıklar, birikmiş itfa payları ve değer düşüklüğü karşılığı düşülerek maliyette gösterilir. IAS 38 "Maddi Olmayan Varlıklar" kapsamında yer almakta olan muhasebeleştirme kriterinin karşılanmasına tabi olmak üzere, söz konusu dönem sırasında altına girilen, yeni yönetsel uygulama yazılımının geliştirilmesine veya iyileştirilmesine doğrudan atfedilebilir nitelikte olan giderler oluşturmanın seyri sırasındaki varlıklar olarak aktifleştirilir. Oluşturmanın seyri sırasındaki varlıklar, tamamlanmalarına ve amaçlanan kullanım için hazır olmalarına müteakiben bilgisayar yazılımına transfer edilir.

Bilgisayar yazılımı, üç yıl olan tahmini faydalı ömrü boyunca doğrusal esasta amortize edilir. Oluşturmanın seyri sırasındaki varlıklara ilişkin olarak amortisman yazılmaz. Amortisman, net yönetim giderlerine dahil edilir ve amortisman politikaları yıllık esasta gözden geçirilir.

Maddi olmayan varlıklar, olaylar veya koşullardaki değişiklikler herhangi bir varlığın veya varlık grubunun defter değerinin tamamen geri kazanılabilir olamayacağını ortaya koyduğu hallerde değer düşüklüğü için test edilir.

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar

Karşılıklar, Şarta Bağlı Yükümlülükler ve Şarta Bağlı Varlıklar. Karşılıklar, finansal tablolarda, geçmişteki olaylar neticesinde ortaya çıkmış olan ve söz konusu yükümlülüğün tutarında güvenilir bir tahminde bulunulabilen herhangi bir mevcut (kanuni veya zımni kabulden doğan) yükümlülüğün karşılanması için ekonomik yarar akışı muhtemel olduğunda muhasebeleştirilir. Yeni kanunların teklif edilmesi sonucunda ortaya çıkabilecek olan kanuni yükümlülükler sadece söz konusu mevzuatın taslağı oluşturulduğu şekilde yasalaştırılması fiilen kesin olduğunda yükümlülükler olarak muhasebeleştirilir.

Şarta bağlı yükümlülük, geçmişteki olaylardan kaynaklanan ve varlığı sadece, tümüyle şirketin kontrolünde olmayan bir veya daha fazla sayıda belirsiz gelecekteki olayın ortaya çıkması veya çıkmamasıyla doğrulanacak olan muhtemel bir yükümlülük veya geçmişteki olaylardan kaynaklanan, ancak ekonomik yarar çıkışının muhtemel olmaması veya söz konusu yükümlülüğün tutarının güvenilir bir şekilde ölçülememesi sebebiyle muhasebeleştirilmeyen herhangi bir mevcut yükümlülüktür.

Şarta bağlı varlık, geçmişteki olaylardan kaynaklanan ve varlığı sadece, tümüyle şirketin kontrolünde olmayan bir veya daha fazla sayıda belirsiz gelecekteki olayın ortaya çıkması veya çıkmaması ile doğrulanacak olan herhangi bir muhtemel varlıktır.

Şarta bağlı yükümlülükler ve şarta bağlı varlıklar finansal tablolarda muhasebeleştirilmez. Bununla birlikte, uzlaş ihtimali uzak olmadığı sürece, şarta bağlı yükümlülükler için açıklama yapılır.

Özkaynak Araçları. Şirket'in AT1 tahvilleri özkaynak araçları olarak sınıflandırılmıştır. İlişkili faiz doğrudan, ödendiğinde, geçmiş yıl karlarında muhasebeleştirilir.

Dipnot 4.

Kritik Muhasebe Tahminleri ve Yargıları

Finansal tabloların hazırlanması, yönetim tarafından bu finansal tablolarda muhasebeleştirilen tutarlara etki eden yargılarda, tahminlerde ve varsayımlarda bulunulmasını gerektirir. Söz konusu tahminde bulunmanın mahiyeti, gerçekleşen sonuçların bu tahminlerden farklı olabileceği anlamına gelir. Aşağıdaki tahminler, finansal tablolarda muhasebeleştirilen tutarların üzerinde en belirgin etkiye sahip olmuşlardır:

Gerçeğe Uygun Değer Ölçümü

Şirketin finansal varlıklarının ve yükümlülüklerinin belirli bir kısmı, belirgin düzeyde gözlemlenemez nitelikte olan girdiler (başka bir deyişle, seviye 3) içermektedir. Bu araçların defter değeri, değerleme teknikleri ve önemli girdileri hakkında bilgi için bakınız Dipnot 30.

Maaş Esaslı Emeklilik Planı

Söz konusu Planın maliyeti ve Plan yükümlülükleri değeri aktüaryal değerlemeler kullanılarak tespit edilir. İskonto oranları, gelecekteki maaş artışları, ölüm oranları ve gelecekteki emekli maaşı artışları hakkında varsayımların yapılması buna dahildir. Değerlemenin karmaşıklığı sebebiyle bu tür tahminler önemli ölçüde belirsizliğe tabidir. Şirketin Planı hakkında daha fazla bilgi için bakınız Dipnot 15.

Dipnot 5.

Net Gelirler

Net gelirler, net faiz giderini ve faiz dışı geliri içerir. Net faiz gideri, gerçeğe uygun değerde ve itfa edilmiş maliyette ölçülen finansal araçlara ilişkin faizi ve temettüleri içerir.

Aşağıdaki tabloda şirketin net gelirleri ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Faiz dışı gelir		
Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde zorunlu olarak ölçülen finansal araçlar	13.703 \$	2.948
Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilen finansal araçlar	(3.399)	7.424
Ücretler ve komisyonlar	1.886	2.058
Diğer gelirler	1.443	---
Faiz dışı gelir		
Faiz geliri		
Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde ölçülen finansal araçlar	10.362	4.013
İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal araçlar	12.304	3.968
Toplam faiz geliri	22.666	7.981
Faiz gideri		
Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde ölçülen finansal araçlar	(11.324)	(4.834)
İtfa edilmiş maliyette ölçülen finansal araçlar	(13.773)	(4.775)
Toplam faiz gideri	(25.097)	(9.609)
Net faiz gideri	(2.431)	(1.628)
Net gelirler	11.202 \$	10.802

Yukarıdaki tabloda:

- Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde zorunlu olarak ölçülen finansal araçlara ilişkin faiz dışı gelir esasen, alım-satıma konu varlıklara, yatırımlara, kredilere, alım-satıma konu yükümlülüklerle ve bir takım teminata bağlanmış sözleşmelere ilişkin faiz dışı kar ve zararlar ile ilgilidir.
- Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilen finansal araçlara ilişkin faiz dışı gelir esasen, bir takım teminatsız borçlanmalara ve teminata dayalı finansmanlara ilişkin faiz dışı kar ve zararlar ile ilgilidir.
- Ücret ve komisyonlar esasen, belirli finansal danışmanlık ve aracılık yüklenimi görevlendirmelerinden, müşteri işlemlerinin gerçekleştirilmesinden ve takasından ve belirli yatırım yönetimi hizmetlerinden kaynaklanan net gelirler ile ilgilidir.
- Diğer gelire esasen, şirketin Birleşik Krallık varlık yönetimi iş kolunun devri ile ilgili olan 2023 için 1.42 milyar \$'lık kazanç dahildir. Daha fazla bilgi için bakınız bu faaliyet raporunun I. Bölümünde yer alan "Risk Yönetimi Genel Özeti ve Yapısı".
- Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilen finansal araçlar çoğunlukla, kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde zorunlu olarak ölçülen finansal araçlar ile ekonomik olarak finansal riskten korunmaya konudur. Bu doğrultuda, kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilen finansal araçlarda rapor edilen kar veya zararlar, kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde zorunlu olarak ölçülen finansal araçlarda rapor edilen kar veya zararlarla kısmen denkleştirilebilir.

Coğrafi Bilgiler

Uluslararası finansal piyasaların yüksek düzeyde entegre mahiyeti sebebiyle, şirket tarafından ticari faaliyetleri işletmenin bir bütün olarak net gelirlerine dayalı olarak yönetilmektedir. Net gelirlerin coğrafi bölgelere tahsis edilmesine yönelik metodoloji tahminlere ve yönetim yargılarına bağlıdır.

Coğrafi sonuçlar genel olarak aşağıdaki şekilde tahsis edilmektedir:

- Yatırım Bankacılığı: müşterinin, yatırım bankacılığı ekibinin ve dayanak riskin bulunduğu konum.
- FICC ve Hisse Senetleri: dayanak menkul kıymete ilişkin birincil piyasanın veya piyasa yapıcılığı masasının bulunduğu konum.
- Yatırım Yönetimi: yatırım yönetimi ekibinin bulunduğu konum.

Aşağıdaki tabloda, yukarıda atıfta bulunulmakta olan metodolojiye dayalı olarak tahsis edilen coğrafi bölgeye göre şirketin net gelirleri ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
EMEA (Avrupa-Orta Doğu-Afrika Bölgesi)	7.675 \$	7.451 \$
Amerikalar	1.763	1.712
Asya	1.764	1.639
Toplam	11.202 \$	10.802 \$

Müşteriler ile olan Sözleşmelerden Elde Edilen Gelir

Aşağıdaki tabloda, şirketin, faiz dışı gelir kalemi dahilinde ücretler ve komisyonlar kaleminde yer verilen, IFRS 15'e tabi olan, müşteriler ile olan sözleşmelerden elde edilen geliri ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Finansal danışmanlık ve aracılık yüklenimi görevlendirmeleri	806 \$	1.111 \$
Gerçekleştirme ve müşteri takas işlemleri	573	521
Yatırım yönetimi hizmetleri	507	426
Toplam	1.886 \$	2.058 \$

Dipnot 6.

Net Yönetim Giderleri

Aşağıdaki tabloda şirketin net yönetim giderleri ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Ücretlendirme ve sosyal haklar	2.188 \$	1.906 \$
İşlem bazlı giderler	1.651	1.689
Piyasa geliştirme	54	61
Haberleşme ve teknoloji	137	147
Değer düşürme ve amortisman	264	248
Mesleki ücretler	159	154
GS Grubu bağlı ortaklıklarından alınan yönetim ücretleri	1.139	1.090
Diğer giderler	863	724
Yönetim giderleri	6.455	6.019
GS Grubu bağlı ortaklıklarına ödenen yönetim ücretleri	(319)	(191)
Net yönetim giderleri	6.136 \$	5.828 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Yönetim ücretleri, GS Grubu bağlı ortaklıklarından alınan ve GS Grubu bağlı ortaklıklarına sunulan operasyonel ve idari destek ve yönetim hizmetlerine ilişkin bedelleri içermektedir.
- Diğer giderler esasen, IFRS 15 giderlerini, çeşitli vergileri, borç karşılıklarını, mevzuat kaynaklı harçları ve hayır kurumlarına yapılan yardımları içermektedir.

Aşağıdaki tabloda, mesleki ücretlerde yer verilen, şirket denetçilerine ödenmesi icap eden ücretler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Denetim ücretleri	5,6 \$	5,4 \$
Denetim ile ilgili güvence hizmetleri	2,3	2,1
Diğer güvence hizmetleri	1,2	1,2
Denetim dışı hizmetlere ilişkin ücretler toplamı	3,5	3,3
Ücretler toplamı	9,1 \$	8,7 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Denetim ile ilgili güvence hizmetleri esasen müşteri para ve varlık raporlaması ile ilgilidir.
- Şirketin denetçilerinin ağ kuruluşu tarafından çeşitli GS Grubu bağlı ortaklıklarına sunulan belirli hizmetlere ilişkin ücretlere ilişkin olarak şirkete düşen pay, diğer güvence hizmetlerine dahil edilmiştir. Bu ücretler, her bir kuruluşun varlık büyüklüğüne istinaden, şirket de dahil olmak üzere çeşitli GS Grubu bağlı ortaklıklarına paylaştırılmıştır.

Dipnot 7.

Ücretlendirme ve Sosyal Haklar

Aşağıdaki tabloda, icracı yönetim kurulu üyeleri de dahil olmak üzere, şirketin ortalama aylık çalışan sayısı ortaya konmaktadır.

Sayı	Aralık'ta Sona Eren Yıl için Ortalama	
	2023	2022
Yatırım Bankacılığı	700	750
Döviz ve Emtia (FICC)	690	773
Hisse Senetleri	730	851
Yatırım Yönetimi	357	566
Destek Fonksiyonları	947	902
Toplam ortalama çalışan sayısı	3.424	3.842

Toplam çalışan sayısı, Aralık 2023 itibariyle 3.332, Aralık 2022 itibariyle ise 3.882 olmuştur.

Aşağıdaki tabloda, yönetim kurulu üyelerine ilişkin olanlar da dahil olmak üzere, şirket tarafından altına girilen ücretlendirme ve sosyal haklara giderleri ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Ücretler ve maaşlar	1.882 \$	1.638
Sosyal güvenlik giderleri	262	222
Emeklilik giderleri:		
Prim ödemeli plan ve melez emeklilik planının katılma kısmı	42	42
Melez emeklilik planının maaş esaslı kısmı	2	2
Toplam	2.188 \$	1.906 \$

Yukarıdaki tabloda, ücretlendirme ve sosyal haklar toplamına, 2023 için 216 milyon \$'lık bir alacak kaydı ile söz konusu yıl sırasında The Goldman Sachs Group Inc.'den tekrar borçlandırılan hisse bazlı ödeme ödeneklerinin gerçeğe uygun değerindeki değişimlere karşılık gelen, 2022 için olan 103 milyon \$'lık bir alacak dahil edilmiştir.

Dipnot 8.

Hisse Bazlı Ödemeler

Hisse Teşvik Planı

The Goldman Sachs Group Inc. tarafından, diğer hususların yanı sıra, her biri, performans veya piyasa koşulları da dahil olmak üzere, şart ve koşullara tabi olabilecek olan, RSU'ların, kısıtlamaya tabi hisselerin, temettü eşdeğeri hakların ve teşvik hisse senedi opsiyonlarının verilmesini öngören, The Goldman Sachs Tadil Edilmiş ve Yeniden Şekillendirilmiş Hisse Teşvik Planı (2021) (2021 SIP) adlı bir hisse teşvik planı desteklenmektedir. 2021 SIP, 29 Nisan 2021 tarihinde, The Goldman Sachs Group Inc.'nin hissedarları tarafından onaylanmıştır. 2021 SIP, ilki 30 Nisan 1999 tarihinde kabul edilen ve her biri GS Grubu'nun hissedarları tarafından onaylanmış olan daha önceki çeşitli hisse teşvik planlarının yerini almıştır.

Şirket tarafından, 2023 için 334 milyon \$, 2022 için ise 650 milyon \$ olmak üzere, hak kayıplarının düşülmesi sonrasında verilen hisse senedi ödentilerinin itfa edilmesine ilişkin olarak hisse bazlı ücretlendirme kaydedilmiştir. Bu hisse bazlı ödemelerden kaynaklanan özsermaye için ortaya çıkan alacak, şartları çerçevesinde şirket tarafından The Goldman Sachs Group Inc.'ye söz konusu ödeneklerin verildiği tarihteki gerçeğe uygun değerini yanı sıra çalışanlarına tevziat anında The Goldman Sachs Group Inc.'ye söz konusu ödeneklerin gerçeğe uygun değerindeki sonradan oluşan hareketlerin ödenmesinin taahhüt edildiği, The Goldman Sachs Group Inc. ile yapılan geriye dönük ödeme sözleşmesinin şartları çerçevesinde ortaya çıkan tutarlara yönelik yükümlülüğün muhasebeleştirilmesi neticesinde özsermayeye denkleştirilmiştir.

Kısıtlı Hisse Birimleri

The Goldman Sachs Group Inc. tarafından şirketin çalışanlarına, ilgili verilme sonrası ve tevziat devri kısıtlamalarına ilişkin likidite iskontosu hesaba katılarak genel olarak verilme tarihinde dayanak hisselerin kapanış fiyatına dayalı olarak değerlemeye konu olan RSU'lar (performans veya piyasa koşullarına tabi olan RSU'lar da dahil) verilmektedir. Hisse senedi ödeneklerinin değeri kapsamında aynı zamanda, mevcut ise, GS Grubu tarafından verilmenin kısa süre sonrasında hazır bulundurulması beklenen, kamuya açık olmayan maddi bilgilerin etkisi de göz önünde bulundurulmaktadır. Performansa veya piyasa koşullarına tabi olmayan RSU'lar kapsamında genel olarak ilgili ödenek sözleşmelerinde belirlenen üç yıllık bir dönem boyunca (gerekli stopaj vergisinin düşülmesi sonrasında net olarak) adi hisse tevziatına konu dayanak hisseler verilmektedir. Ödenek sözleşmelerinde genel olarak emeklilik, vefat, maluliyet ve belirli hallerde çatışmaya konu istihdam gibi belirli hallerde verilmenin hızlandırılması öngörülmektedir. Adi pay senetlerine ilişkin dayanak hisselerin tevzi edilmesi, alıcı tarafından ödenek sözleşmelerinde ortaya konan belirli verilme gerekliliklerinin ve diğer gerekliliklerin yerine getirilmesi koşuluna tabidir.

Performansa veya piyasa koşullarına tabi olan RSU'lar genellikle, üç ile beş yıllık bir sürenin sona ermesi sonrasında ödenir. Performansa veya piyasa koşullarına tabi olan ödenekler için, kesin ödenek, genel olarak sıfırdan bu koşulların karşılanma ölçüsüne dayalı olan ilk verilmenin %150'sine kadar düzeltmeye konu edilir. Bu ödeneklere tahakkuk eden temettü benzerleri, ödeneklere ilişkin ödeme yapıldığında ödenir.

Aşağıdaki tabloda RSU'lara ilişkin faaliyet ortaya konmaktadır:

	Ödenmemiş Kısıtlı Hisse Birimleri		Ağırlıklı Ortalama Ödenmemiş Kısıtlı Hisse Birimlerinin Verilme Tarihindeki Gerçeğe Uygun Değeri	
	Gelecekte Hizmet Gerektiren	Gelecekte Hizmet Gerektirmeyen	Gelecekte Hizmet Gerektiren	Gelecekte Hizmet Gerektirmeyen
Aralık 2023'de Sona Eren Yıl				
Başlangıç bakiyesi	872.454	3.700.126	277,97 \$	261,02 \$
Verilen	574.879	572.878	308,43 \$	317,83 \$
Hak Kaybına Konu	(81.263)	(25.112)	292,33 \$	284,72 \$
Tevzi Olunan	---	(1.729.787)	---	263,88 \$
Elde Edilmiş	(741.438)	741.438	289,42 \$	289,42 \$
Aktarımlar	(68.353)	76.384	292,45 \$	295,29 \$
Kapanış bakiyesi	556.279	3.335.927	287,15 \$	276,32 \$
Aralık 2022'de Sona Eren Yıl				
Başlangıç bakiyesi	756.025	3.725.700	243,70 \$	223,32 \$
Verilen	869.222	1.417.779	301,06 \$	311,74 \$
Hak Kaybına Konu	(132.657)	(68.209)	274,34 \$	249,43 \$
Tevzi Olunan	---	(2.006.662)	---	229,13 \$
Elde Edilmiş	(632.062)	632.062	267,03 \$	267,03 \$
Aktarımlar	11.926	(544)	248,53 \$	235,56 \$
Kapanış bakiyesi	872.454	3.700.126	277,97 \$	261,02 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Verilen RSU'ların verilme tarihindeki ağırlıklı ortalama gerçeğe uygun değeri, 2023 sırasında 313.12 \$, 2022 sırasında ise 307.68 \$ olmuştur. Bu RSU'ların verilme tarihindeki gerçeğe uygun değeri, genel olarak hem 2023 hem 2022 için 1 yıl olmak üzere, verilme sonrasındaki kısıtlamaları ve tevziat devri kısıtlamalarını yansıtmak üzere, 2023 sırasında % 5.01'lik, 2022 sırasında ise % 5.6'lık bir likidite iskontosunu içermiştir.
- Verilen ödeneklerin toplam gerçeğe uygun değeri, 2023 sırasında 423 milyon \$, 2022 sırasında ise 638 milyon \$ olmuştur.
- Kapanış bakiyesinde, hem Aralık 2023 hem Aralık 2022 itibarıyla 65.942 RSU olan, gelecekteki hizmet gerekliliklerine ve performans veya piyasa koşullarına tabi RSU'lara yer verilmiş ve kazanılabilecek bu RSU'ların azami tutarı hem Aralık 2023 hem Aralık 2022 itibarıyla 98.914 olmuştur.
- Kapanış bakiyesinde aynı zamanda, gelecekteki hizmet gerekliliklerine tabi olmamakla birlikte, Aralık 2023 itibarıyla 240.909 RSU ve Aralık 2022 itibarıyla 223.150 RSU'luk performans koşullarına tabi olan RSU'lara da yer verilmiştir ve elde edilebilecek söz konusu RSU'ların azami tutarı Aralık 2023 itibarıyla 361.364 RSU, Aralık 2022 itibarıyla ise 334.726 RSU olmuştur.

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar**Dipnot 9.****Gelir Vergisi Gideri**

Aşağıdaki tabloda, şirketin gelir vergisi giderine ilişkin bir analiz ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Dönem vergisi		
Birleşik Krallık'taki vergilendirme	493 \$	532 \$
Önceki dönemlere ilişkin düzeltmeler	158	(6)
Yurt dışındaki vergiler	250	232
Dönem vergisi toplamı	901	758
Ertelenmiş vergi		
Geçici farkların oluşumu ve ters kaydı	14	147
Düşürülen birleşik Birleşik Krallık kurumlar vergisi oranının etkisi	---	49
Önceki dönemlere ilişkin düzeltmeler	---	(8)
Ertelenmiş vergi toplamı	14	188
Gelir vergisi gideri toplamı	915 \$	946 \$

Aşağıdaki tabloda, gelir vergisi gideri ile vergi öncesi kara 2023 için şirket için geçerli olan %27.75'lik (2022:%27.0) ağırlıklı ortalama birleşik Birleşik Krallık kurumlar vergisi (bankacılık ek vergisi dahi) uygulanarak hesaplanan tutar arasındaki mutabakat ortaya konmaktadır. Şirketin 2023 için olan %27.75'lik ağırlıklı ortalama birleşik Birleşik Krallık kurumlar vergisi oranına 01 Ocak 2023 tarihinden itibaren 31 Mart 2023 tarihine kadarki üç aydaki %27.0'lik oran ile 01 Nisan 2023 tarihinden 31 Aralık 2023 tarihine kadarki %28.0'lik oran dahildir.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Vergi öncesi kar	5.006 \$	4.974 \$
%27.75'lik birleşik Birleşik Krallık kurumlar vergisi oranı ile çarpılan kar (2022: %27.0)	1.406	1.343
Ertelenmiş vergi varlıklarının muhasebeleştirilmesindeki ve ölçümündeki değişimler	4	(16)
Birleşik Krallık varlık yönetimi iş kolunun devri ile ilgili vergiden muaf kazanç	(395)	---
AT1 tahvillere ilişkin faize ilişkin vergi tenzilatı	(178)	(202)
Endekse bağlı devlet tahvillerine ilişkin vergiye tabi olmayan gelir	(80)	(239)
Diğer kalıcı farklar	(5)	14
Yurt dışındaki kazançlara ilişkin daha yüksek vergilerin etkisi	---	2
Kur farkları ve diğer	5	9
Önceki dönemlere ilişkin düzeltmeler	158	(14)
Düşürülen birleşik Birleşik Krallık kurumlar vergisi oranının etkisi	---	49
Gelir vergisi gideri toplamı	915 \$	946 \$

2023 yılının Temmuz ayında, 2023 tarihli (02 sayılı) Finans Kanunu kapsamında, GS Grubu için Ocak 2024'den itibaren geçerli olacak olan Yurtiçi Asgari Ek Uygulanacak Vergi de dahil olmak üzere, Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Örgütü Global Matrah Aşındırmayı Önleme Model Kurallarına (Sütun İki) yönelik belirli hükümler kanunlaştırılmıştır. İkinci Sütun, faaliyet gösterdikleri her bir yargı yetki bölgesinde çok uluslu şirketler tarafından %15'lik asgari geçerli kurumlar vergisi oranının ödenmesini amaçlamaktadır. Bu kurallara yönelik mevcut anlayışına dayalı olarak GS Grubu'nun Birleşik Krallık'taki karlılığında veya kazançlar karışımında belirgin bir değişiklik söz konusu olmaksızın şirket tarafından 2024 yıllık geçerli vergi oranına yönelik önemli bir etki beklenmemektedir. Şirket tarafından, Sütun İki gelir vergileri ile ilgili ertelenmiş vergi varlıklarının ve yükümlülüklerinin muhasebeleştirilmesine ve bu yükümlülükler hakkındaki bilgilerin açıklanmasına yönelik istisna uygulanmıştır.

Şirket için geçerli olan banka ek vergisini 01 Nisan 2023 tarihinden itibaren %8.0'den %3.0'e düşüren 2022 Finans Kanunu 2022 yılının Şubat ayında yürürlüğe konmuştur. Sonuç olarak 2022 yılı sırasında, şirketin ertelenmiş vergi varlıkları yeniden ölçülmüş ve kar ve zarar hesabında 49 milyon \$'lık ertelenmiş vergi gideri muhasebeleştirilmiştir. Haziran 2021'de kanunla yürürlüğe koyulan, 01 Nisan 2023 tarihinden itibaren %19.0'dan %25.0'e çıkarılan Birleşik Krallık kurumlar vergisi ana oranındaki artış ile birlikte bu değişiklik, şirket için geçerli olan, birleşik Birleşik Krallık kurumlar vergisi oranının (bankacılık ek vergisi dahil) 01 Nisan 2023 tarihinden itibaren %27.0'den %28.0'e çıkmasını ile sonuçlanmıştır.

Dipnot 10.**Gelir Vergisi Gideri**

Aşağıdaki tabloda şirketin teminata bağlanmış sözleşmeleri ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibariyle	
	2023	2022
İbra sözleşmesi	126.309 \$	129.433 \$
Borç alınan menkul kıymetler	136.508	106.363
Toplam	262.817 \$	235.796 \$

Dipnot 11.**Müşteri Alacakları ve Diğer Alacaklar**

Aşağıdaki tabloda, şirketin müşterilerden alacakları ve diğer alacakları ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibariyle	
	2023	2022
Aracılardan/tacirlerden ve takas kuruluşlarından alacaklar	14.536 \$	19.200 \$
Müşterilerden ve karşı taraflardan alacaklar	58.352	59.767
Toplam	72.888 \$	78.967 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Müşteri alacakları ve diğer alacaklar toplamı, esasen, bir takım türev işlemler, borsaya kote türev faaliyetine ilişkin müşteri marj kredileri ve bakiyeleri ile bağlantılı olarak verilen teminatlardan kaynaklanan alacaklardan oluşmaktadır.
- Müşterilerden ve karşı taraflardan alacaklar kalemi, Aralık 2023 itibariyle 114 milyon \$, Aralık 2022 itibariyle ise 170 milyon \$ olan, müşteriler ile olan sözleşmelerden kaynaklanan alacakları kapsamaktadır.

Dipnot 12.

Alım-Satıma Konu Varlıklar ve Yükümlülükler

Alım-satıma konu varlıklar ve yükümlülükler, likidite riski yönetimi amaçlı olarak elde tutulan menkul kıymetler de dahil olmak üzere, şirketin piyasa yapıcılığı veya risk yönetimi faaliyetleri ile bağlantılı olarak elde tutulan alım-satıma konu nakit araçları ve türevleri içermektedir. Alım-satıma konu varlıklar, teminat olarak rehin edilen varlıkları içermektedir. Daha fazla bilgi için bakınız Dipnot 29.

Aşağıdaki tabloda, şirketin alım-satıma konu varlıkları ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Alım-satıma konu nakit araçlar		
Para piyasası araçları	20 \$	20 \$
Devlet ve resmi kurum yükümlülükleri	48.747	18.301
İpotek ve diğer varlığa dayalı krediler ve menkul kıymetler	225	198
Özel sektör borçlanma araçları	25.998	20.092
Pay benzeri menkul kıymetler	57.360	33.670
Emtia	312	148
Alım-satıma konu nakit araçlar toplamı	132.662	72.429
Türevler		
Faiz oranları	509.246	599.737
Kredi	20.668	19.782
Döviz	95.575	111.249
Emtia	9.002	19.647
Hisse Senetleri	61.209	49.966
Türev Araçlar toplamı	695.700	800.381
Alım-satıma konu varlıklar toplamı	828.362 \$	872.810 \$

Aşağıdaki tabloda şirketin alım-satıma konu yükümlülükleri ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Alım-satıma konu nakit araçlar		
Devlet ve resmi kurum yükümlülükleri	27.935 \$	14.109 \$
Özel sektör borçlanma araçları	4.868	5.532
Pay benzeri menkul kıymetler	32.936	37.037
Emtia	11	16
Alım-satıma konu nakit araçlar toplamı	65.750	56.694
Türevler		
Faiz oranları	486.163	585.621
Kredi	18.200	17.453
Döviz	97.849	114.335
Emtia	8.826	20.207
Hisse Senetleri	60.822	50.003
Türev Araçlar toplamı	671.860	787.619
Alım-satıma konu varlıklar toplamı	737.610 \$	844.313 \$

Yukarıdaki tablolarda:

- Özel sektör borçlanma araçları, kurumsal kredileri, borçlanma senetlerini, dönüştürülebilir tahvilleri, peşin ödenmiş emtia işlemlerini ve alımlardan ziyade teminatlı krediler olarak muhasebeleştirilen varlık devirlerini kapsamaktadır.
- Pay benzeri menkul kıymetler, halka açık hisse senetlerini ve borsa yatırım fonlarını içerir.

Dipnot 13.

Yatırımlar

Yatırımlar, gerçeğe uygun değerinde muhasebeleştirilen ve genel olarak şirket tarafından uzun vadeli yatırım faaliyetleri ile bağlantılı olarak elde tutulan borçlanma araçlarını ve pay benzeri menkul kıymetleri içermektedir. Yatırımlar, teminat olarak rehin edilen varlıkları içermektedir. Daha fazla bilgi için bakınız Dipnot 29.

Aşağıdaki tabloda, şirketin yatırımları hakkındaki bilgiler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Özel sektör borçlanma araçları	51 \$	45 \$
Pay benzeri menkul kıymetler	238	235
Toplam	289 \$	280 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Özel sektör borçlanma araçları esasen, öncelikli, ara ve sıkıntılı borcu içermektedir.
- Pay benzeri menkul kıymetler, şirketin tüzel kişilerdeki kamu sermayesi ve özel sermaye ile ilgili yatırımlarından oluşmaktadır.

Dipnot 14.

Diğer Varlıklar

Aşağıdaki tabloda şirketin türe göre diğer varlıkları ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Şirketler arası krediler	532 \$	683 \$
İştirake yatırım	114	136
Muhtelif alacaklar ve diğer	1.515	1.274
Finansal varlıklar toplamı	2.161	2.093
Gayrimenkuller, özel maliyetler ve ekipmanlar	5	5
Maddi olmayan varlıklar	518	560
Kullanım hakkına konu varlıklar	7	8
Emeklilik maaşı fazlası (bakınız Dipnot 15)	---	40
Ertelenmiş vergi varlıkları (bakınız Dipnot 16)	456	385
Ön ödemeler ve tahakkuk eden gelir	35	43
Vergi ile ilgili varlıklar	150	121
Muhtelif alacaklar ve diğer	4	4
Finansal olmayan varlıklar toplamı	1.175	1.166
Toplam	3.336 \$	3.259 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Şirketin iştirake yatırımı IFRS 9 gereğince gerçeğe uygun değerde ölçülmüştür.
- Finansal varlıklarda yer verilen çeşitli alacaklar ve diğer kalemi esasen, GS Grubu'nun ticari faaliyetlerine katılımları dolayısıyla GS Grubu bağlı ortaklıkları arasında net gelirlerin tahsis edilmesine yönelik alacaklar da dahil olmak üzere, GS Grubu bağlı ortaklıklarından olan alacakları içermektedir.

Gayrimenkuller, Özel Maliyetler ve Ekipmanlar

Aşağıdaki tabloda, cari ve önceki yılda gayrimenkuller, özel maliyetler ve ekipmanlar kalemindeki hareketler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Özel maliyetler	Demirbaşlar, araçlar ve gereçler	Toplam
Gider			
Aralık 2021 itibarıyla	16 \$	6 \$	22 \$
Eklentiler	---	---	---
Elden çıkarmalar	(4)	---	(4)
Aralık 2022 itibarıyla	12	6	18
Eklentiler	2	---	2
Elden çıkarmalar	---	---	---
Aralık 2023 itibarıyla	14	6	20
Birikmiş amortisman			
Aralık 2021 itibarıyla	9	4	13
Söz konusu yıl için olan değişim	1	---	1
Elden çıkarmalar	(1)	---	(1)
Aralık 2022 itibarıyla	9	4	13
Söz konusu yıl için olan değişim	1	1	2
Elden çıkarmalar	---	---	---
Aralık 2023 itibarıyla	10	5	15
Net defter değeri			
Aralık 2023 itibarıyla	4 \$	1 \$	5 \$
Aralık 2022 itibarıyla	3 \$	2 \$	5 \$

Özel maliyetler, hangisi daha kısa ise, söz konusu varlığın faydalı ekonomik ömrü veya söz konusu varlık kullanıma açıldığında kiralama sözleşmesinin geri kalan ömrü boyunca amortize edilir. Demirbaşlar, araçlar ve gereçler, 3 ila 7 yıl olan tahmini faydalı ömürleri boyunca doğrusal esasta amorti edilir.

Maddi Olmayan Duran Varlıklar

Aşağıdaki tabloda, cari ve önceki yılda bilgisayar yazılımları ile ilgili maddi olmayan varlıklardaki hareketler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Bilgisayar yazılımı	Oluşturmanın seyri sırasındaki varlıklar	Toplam
Gider			
Aralık 2021 itibarıyla	843 \$	253 \$	1.096 \$
Eklentiler/Devirler	245	7	252
Elden çıkarmalar	(1)	---	(1)
Aralık 2022 itibarıyla	1.087	260	1.347
Eklentiler/Devirler	258	(37)	221
Elden çıkarmalar	(4)	---	(4)
Aralık 2023 itibarıyla	1.341	223	1.564
Birikmiş itfa payları			
Aralık 2021 itibarıyla	543	---	543
Söz konusu yıl için olan değişim	245	---	245
Elden çıkarmalar	(1)	---	(1)
Aralık 2022 itibarıyla	787	---	787
Söz konusu yıl için olan değişim	261	---	261
Elden çıkarmalar	(2)	---	(2)
Aralık 2023 itibarıyla	1.046	---	1.046
Net defter değeri			
Aralık 2023 itibarıyla	295 \$	223 \$	518 \$
Aralık 2022 itibarıyla	300 \$	260 \$	560 \$

Dipnot 15.

Emeklilik Düzenlemeleri

Şirket tarafından hem maaş esaslı bir kısma (Plan) hem de prim ödemeli bir kısma sahip olan, melez yapıda bir emeklilik planı desteklenmektedir. Söz konusu Plan kapsamında, çoğu mensup için normal emeklilik yaşı 65 olmak üzere, mensupların nihai maaşı esas alınarak emeklilik maaşları sunulmaktadır. Söz konusu Plan, plan kapsamındaki varlıklar şirketin diğer varlıklarından ayrı tutulmak üzere, ayrı mutemet tarafından yönetilen fonlarla fonlanmaktadır.

Söz konusu Plan, 01 Nisan 2008 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere yeni katılanlara kapatılmış ve söz konusu Planın yerini bir prim ödemeli plan almıştır. 31 Mart 2016 itibariyle, söz konusu Plan mevcut katılımcılara yönelik gelecekteki maaş tahakkuklarına kapatılmıştır.

Söz konusu Plan, tröst hukuku kapsamında işlemekte ve Yedimin Sözleşmesi ve Kuralları ve ilgili mevzuat hükümlerine uygun olarak mensuplar ve hak sahipleri hesabına Goldman Sachs UK Retirement Plan Trustee Limited (Mutemet) tarafından yönetilmekte ve idare edilmektedir. Söz konusu Mutemetler, mensuplar ve hak sahipleri hesabına hareket etmekte ve yatırım stratejisinin belirlenmesinden ve değerlendirme süreci vasıtasıyla fonlama gerekliliklerinin şirket ile kararlaştırılmasından sorumludurlar.

Planın tam aktüaryal değerlemesi, 31 Temmuz 2022 itibariyle üyeliğe dayalı olarak öngörülen birim kredi yöntemi kullanılarak ve 31 Aralık 2023 itibariyle yetkili bağımsız sigorta uzmanı tarafından gerçekleştirilmiştir. Aralık 2023 itibariyle, Plan yükümlülükleri, gelecekteki hak sahiplerine ilişkin olarak %91, mevcut hak sahiplerine ilişkin olarak ise %9'dan oluşmuştur. Aralık 2022 itibariyle, Plan yükümlülükleri, gelecekteki hak sahiplerine ilişkin olarak %92, mevcut hak sahiplerine ilişkin olarak ise %8'den oluşmuştur.

"IFRIC 14- IAS 19 - Maaş Esaslı Varlığa ilişkin Limit, Asgari Fonlama Gereklilikleri ve Bunların Etkileşimi" kapsamında belirlenen senaryoda, şirketin söz konusu Plan fazlasını kullanabilir halde olmasına bağlı olarak finansal tablolarda muhasebeleştirilen emeklilik maaşı fazlasının tutarına yönelik olarak öngörülen herhangi bir varlık tavanı söz konusu değildir.

(Uluslararası Finansal Raporlama Standartları (IFRS) doğrultusunda) muhasebeleştirme esasına, (Planın fonlanması için Mutemetler tarafından kullanılan) fonlama esasına ve (Planın derhal tasfiye edilmesi halinde fonlama seviyesini tespit etmek üzere kullanılan) sona erdirmeye esasına dayalı olarak söz konusu Plan için çeşitli değerlemeler hazırlanmıştır. Muhasebe değerlemesi ile fonlama değerlemesi arasındaki iki ana fark, iskonto oranı varsayımının ve gerekli ihtiyat paylarının tespit edilmesi için kullanılan yöntemidir.

Planın Yatırım Stratejisi

Söz konusu Plan, Planın ömrünün çeşitli aşamalarında uygun olduğu değerlendirilen üç kilit türde yatırımdan faydalanabilir:

- Yükümlülük değerlerindeki değişikliklere yönelik geniş eşleme sunan bir dizi enstrüman.
- Güvenli gelir varlıkları portföyü.
- Getiri amaçlı varlıklara ilişkin çeşitlendirilmiş bir portföy.

Plan Mutemetleri tarafından söz konusu Planın yükümlülük profili izlenir ve yatırım stratejisinin Planın yükümlülüklerinin mahiyeti ve süresi bakımından uygunluğu düzenli olarak gözden geçirilir.

Plan Mutemetleri, varlıkların %41'inin getiri amaçlı yatırımlara (özkaynak fonları/endeksleri, alternatif yatırımlar ve sabit getirili menkul kıymetler gibi), %59'unun ise yükümlülük eşleştirme varlıklarına (Birinci Sınıf Hisse Senetleri, swaplar ve yeniden satış/geri satın alma sözleşmeleri gibi) yatırılmasına yönelik uzun vadeli bir portföy dağılımı stratejisine sahiptir. Planın finansal riskten korunma programının ana amacı, Plan yükümlülüklerinin fonlama değerlemesine dayalı olarak enflasyon riskinin ve Planın faiz oranının çoğunluğunu finansal riskten korunmasıdır.

Planın Riskleri

Söz konusu Planın ana riskleri şunlardır:

- **Fonlama Açığı.** Yatırım getirilerinin emeklilik maaşlarının ödenmesi için yetersiz olması halinde ek katkı payları gerekli olacaktır. Hisse senedi getirilerinin seviyesi genel yatırım getiri bakımından temel belirleyici olacaktır; yatırım portföyü de bilhassa tahvillere ilişkin enflasyon riski ve faiz oranı riski olmak üzere, elde tutulan varlık sınıflarına tipik olan bir dizi diğer riske tabidir.
- **Varlık Oynaklığı.** Plan varlıkları ile Plan yükümlülükleri arasındaki farkın oynak olabilecek olması, varlıkların önemli bir kısmı hisse senetlerine ve diğer getiri amaçlı varlıklara yatırılmak üzere, söz konusu Planın yatırım stratejisinin sonucunu teşkil etmektedir. Ek olarak, yükümlülük eşleştirme enstrümanları piyasa koşullarındaki değişiklikler sebebiyle Plandaki oynaklığa katkıda bulunurken (aşağıya bakınız), Plan varlıkları ile Plan yükümlülükleri arasındaki farkı minimize etmeyi amaçlarlar. Piyasa oynaklığı halinde, Plan tarafından teminat çağrılarının yerine getirilmesi için sıkıntılı piyasalarda varlık satmak zorunda kalınması riskinin hafifletilmesi için GS Grubu bağlı ortaklığı ile bir rotatif kredi kullandırımı devreye sokulmuştur.
- **Plan Yükümlülükleri Duyarlılığı.** Plan yükümlülükleri, enflasyona ve beklenen yaşam süresine ilişkin olarak yapılan varsayımlara duyarlıdır. Aynı zamanda, Sterlin cinsinden gösterilen özel sektör tahvillerine yönelik piyasa getirilerine dayalı olarak iskonto oranına duyarlılık da söz konusudur.

Finansal Varsayımlar ve Ölüm Varsayımları

Aşağıdaki tabloda, kesinleşmiş tazminat yükümlülüğün cari değerinin tespit edilmesi için kullanılan önemli finansal varsayımlar ve ölüm varsayımları ortaya konmaktadır.

Ölüm varsayımları hariç olmak üzere, yıllık olarak %	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Finansal Varsayımlar		
İskonto oranı	4,70	4,89
Fiyat enflasyonu oranı - (RPI-Perakende Fiyat Endeksi)	3,22	3,35
Fiyat enflasyonu oranı - (CPI -Tüketici Fiyat Endeksi)	2,72	2,85
Ödemeler cinsinden emeklilik maaşlarındaki artış oranı (30 Kasım 1996 tahakkuku sonrasında)	3,02	3,15
Ertelme cinsinden emeklilik maaşlarındaki artış oranı (30 Kasım 1996 tahakkuku sonrasında)	2,72	2,85
Ertelme cinsinden emeklilik maaşlarındaki artış oranı (05 Nisan 2009 tahakkuku sonrasında)	2,50	2,50
Ölüm Varsayımları		
Hali hazırda 65 olmak üzere mensuplara yönelik 65 yaşta beklenen yaşam süresi:		
Erkekler	23,8 yıl	24,3 yıl
Kadınlar	25,2 yıl	25,6 yıl
Hali hazırda 65 olmak üzere mensuplara yönelik 45 yaşta beklenen yaşam süresi:		
Erkekler	25,0 yıl	25,5 yıl
Kadınlar	26,5 yıl	26,9 yıl

Yukarıdaki tabloda, Aralık 2023 itibarıyla benimsenen ölüm varsayımları, yıllık olarak %1.25'lik uzun vadeli bir iyileştirme oranı ve ölüm iyileştirme parametresine yıllık olarak %0.50'lik bir ilk ekleme ile CMI 2022 ana projeksiyonları doğrultusunda 2013'den itibaren gelecekteki iyileştirmelere yönelik bir ihtiyat payı ile "SAPS S3 çok hafif (Tüm Emekliler) serisi" baz tablosu olmuştur. Bu varsayım, 2020 ve 2021'de tecrübe edilen ölümlülüğe yönelik herhangi bir ağırlıklandırmaya imkân vermemekle birlikte, COVID-19 pandemisi sırasında tecrübe edilen beklenenden yüksek orandaki ölümlülük göz önünde tutulduğunda 2022 yılında sadece %25 oranında ağırlıklandırmaya imkan vermektedir.

Emeklilik Maaşı Fazlası/(Açığı) Mutabakatı

Aşağıdaki tabloda, Plan varlıklarının, Plan yükümlülüklerinin ve net emeklilik maaşı fazlasının/(açığının) mutabakatı ortaya konmaktadır.

	Plan	Plan	Net emeklilik maaşı
milyon \$ cinsinden	Plan varlıkları	yükümlülükleri	fazlası/(açığı)
Aralık 2023'de Sona Eren Yıl			
1 Ocak 2023 itibariyle	1.233 \$	(1.193) \$	40\$
Yönetim gideri	—	(3)	(3)
Faiz geliri/(gideri)	62	(60)	2
İskonto oranının altında olan Plan varlıkları getirisi	(77)	—	(77)
Aktuaryal zarar - yükümlülük deneyimi	—	(31)	(31)
Aktuaryal kar/(zarar) - finansal varsayımlar	—	(26)	(26)
Aktuaryal kar - demografik varsayımlar	—	16	16
Ödenen tazminatlar	(15)	15	—
Kur farkı kazancı/(zararı)	70	(71)	(1)
31 Aralık 2023 itibariyle	1.273 \$	(1.353) \$	(80) \$
Aralık 2022'de Sona Eren Yıl			
01 Ocak 2023 itibariyle	3.249 \$	(2.938) \$	311 \$
Yönetim gideri	—	(2)	(2)
Faiz geliri/(gideri)	57	(51)	6
İskonto oranının altında olan Plan varlıkları getirisi	(1.733)	—	(1.733)
Aktuaryal zarar - yükümlülük deneyimi	—	(172)	(172)
Aktuaryal kar/(zarar) - finansal varsayımlar	—	1.657	1.657
Aktuaryal kar - demografik varsayımlar	—	2	2
Ödenen tazminatlar	(22)	22	—
Kur farkı kazancı/(zararı)	(318)	289	(29)
31 Aralık 2022 itibariyle	1.233 \$	(1.193) \$	40 \$

fazlası, esasen sıkılaşan kredi marjlarının Plan yükümlülüklerinin muhasebe değerlemesinde kullanılan iskonto oranının üzerindeki etkisine bağlı olarak Aralık 2023'de 80 milyon \$'lık bir açığa gerilemiştir.

Plan Varlıklarının Gerçeğe Uygun Değeri

Aşağıdaki tabloda Plan varlıklarının gerçeğe uygun değeri ortaya konmaktadır.

<i>milyon \$ cinsinden</i>	Kote Edilmiş	Kote Edilmemiş	Toplam
<u>Aralık 2023 itibariyle</u>			
Özkaynak fonları/endeksleri	96 \$	--- \$	96 \$
Birinci sınıf hisse senetleri ve yeniden satış/geri alım (repo) sözleşmeleri	1.259	(526)	733
Swaplar	---	11	11
Nakit ve nakit benzerleri	183	---	183
Diğer	133	117	250
Toplam	1.671 \$	(398) \$	1.273 \$
<u>Aralık 2022 itibariyle</u>			
Özkaynak fonları/endeksleri	199 \$	--- \$	199 \$
Birinci sınıf hisse senetleri ve yeniden satış/geri alım (repo) sözleşmeleri	850	(285)	565
Swaplar	---	(334)	(334)
Nakit ve nakit benzerleri	517	---	517
Diğer	154	132	286
Toplam	1.720 \$	(487) \$	1.233 \$

Yukarıdaki tabloda, diğer kalemi esasen, alternatif yatırımlardaki ve sabit getirili menkul kıymetlerdeki yatırımlardan oluşmaktadır.

Kesinleşmiş Tazminat Maliyeti

Aşağıdaki tabloda, gelir tablosunda ve diğer kapsamlı gelirden muhasebeleştirilen, söz konusu Plana ilişkin kesinleşmiş tazminat zararı/(karı) ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Gelir tablosu		
Yönetim gideri	3 \$	2 \$
Faiz geliri	(2)	(6)
Gelir tablosuna borç/(alacak) kaydedilen toplam	1	(4)
Diğer kapsamlı gelirler		
İskonto oranının altında olan Plan varlıkları getirisi	77	1.733
Aktuaryal zarar - yükümlülük deneyimi	31	172
Aktuaryal zarar/(kar) - finansal varsayımlar	26	(1.657)
Aktuaryal kar - demografik varsayımlar	(16)	(2)
Diğer kapsamlı gelirden muhasebeleştirilen zarar toplamı	118	246
Kesinleşmiş tazminat zararı toplamı	119 \$	242 \$

Duyarlılık Analizi

Aşağıdaki tabloda, her bir önemli aktüaryal varsayıma ilişkin olarak Plan yükümlülüklerine dair bir duyarlılık analizi ortaya konmaktadır.

	Plan Yükümlülüklerine Olan Etki			
	Varsayımdaki artış		Varsayımdaki düşüş	
	milyon \$ cinsinden	%	milyon \$ cinsinden	%
Aralık 2023 itibarıyla				
İskonto oranında % 0.25 değişim	(77) \$	(5,7)	83 \$	6,1
Fiyat enflasyonunda % 0.25 değişim	65 \$	4,8	(61) \$	(4,5)
Beklenen yaşam süresinde 1 yıllık değişim	37 \$	2,7	(39) \$	(2,9)
Aralık 2022 itibarıyla				
İskonto oranında % 0.25 değişim	(71) \$	(6,0)	76 \$	6,4
Fiyat enflasyonunda % 0.25 değişim	59 \$	4,9	(55) \$	(4,6)
Beklenen yaşam süresinde 1 yıllık değişim	31 \$	2,6	(33) \$	(2,8)

Yukarıdaki tabloda, söz konusu duyarlılıklar, tüm varsayımlar sabit tutulurken her bir varsayımdaki değişime dayalıdır.

Duyarlılık analizinde içsel sınırlamalar söz konusudur ve böylelikle duruma özgü hareketlerin ortaya çıkması muhtemel değildir. Duyarlılıkların hesaplanması için kullanılan metodoloji yukarıdaki tabloda ortaya konulmakta olan iki dönem genelinde istikrarlıdır.

Gelecekteki Nakit Akışlarının Mahiyeti

Planın 31 Mart 2016 tarihinden itibaren gelecekteki tahakkuklara kapatılmış olması sebebiyle, şirket tarafından söz konusu Plan için düzenli olarak katkı payları ödenmesi sonlandırılmış olmakla birlikte, söz konusu Plana ilişkin fonlama ihtiyaçlarının Mutemetler ile birlikte periyodik esasta değerlendirilmesine devam edilecektir.

Üç yılda bir esasına dayalı olmak üzere, söz konusu Planın fonlama ihtiyaçlarının değerlendirilmesi için Mutemetler için Planın resmi bir fonlama değerlemesi gerçekleştirilmektedir. Bu değerlendirme, farklı varsayımların kullanılmasına bağlı olarak muhasebeleştirme amaçları için gerekli olan aktüaryal değerlemeden farklılık göstermektedir.

Söz konusu Plana ilişkin en son üç yıllık fonlama değerlemesi, 31 Aralık 2021 itibarıyla yetkili bir bağımsız sigorta uzmanı tarafından gerçekleştirilmiş ve bunun sonucunda, söz konusu Planın 383 milyon \$'lık fonlama fazlasına sahip olduğuna işaret edilmiştir. 2023 sırasında, Planın tahmini fonlama değerlemesi, 2022'deki belirgin artış sonrasında Aralık 2022 itibarıyla 60 milyon \$'lık bir açıktan Aralık 2023 itibarıyla 36 milyon \$'lık bir açığa iyileşme göstermiştir. Planın bir sonraki resmi fonlama değerlemesi 31 Aralık 2024 tarihinde yapılacaktır. Fonlama değerlemesinin 31 Aralık 2024 itibarıyla halen açık vermesi halinde, şirket ve Mutemetler tarafından açığın iyileştirilmesine yönelik bir plan kararlaştırılacaktır.

Aralık 2023 itibarıyla, şirket tarafından, Plan tarafından üyelere 2024'de 13 milyon \$'lık yardım ödenmesi beklenmiş olup, Aralık 2022 itibarıyla ise şirket tarafından Plan tarafından üyelere 2023'de 22 milyon \$'lık ödeme yapılması beklenmiştir.

Aralık 2023 itibarıyla Planın yükümlülüklerinin ağırlıklandırılmış ortalama süresi yaklaşık olarak 25 yıl, Aralık 2022 itibarıyla ise yaklaşık olarak 26 yıl olmuştur.

Dipnot 16.

Ertelenmiş Vergi Varlıkları

Aşağıdaki tabloda, şirketin ertelenmiş vergi varlıklarının bileşenleri ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Ertelenmiş tazminat	544 \$	576 \$
Emeklilik sonrası maaşlar	22	(11)
Gayrimenkuller, özel maliyetler ve ekipmanlar ve maddi olmayan varlıklar	(139)	(149)
Borç değerlendirme düzeltmesi	21	(31)
Şirketler arası teminatlı fonlama	2	1
Diğer geçici farklar	6	(1)
Toplam	456 \$	35 \$

Aşağıdaki tabloda, şirketin ertelenmiş vergi varlıklarının her bir bileşenindeki değişimler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Ertelenmiş tazminat		
Başlangıç bakiyesi	576 \$	816 \$
Gelir tablosuna devir	(32)	(240)
Kapanış bakiyesi	544 \$	576 \$
Emeklilik sonrası maaşlar		
Başlangıç bakiyesi	(11) \$	(103) \$
Gelir tablosuna devir	---	25
Diğer kapsamlı gelire devir	33	67
Kapanış bakiyesi	22 \$	(11) \$
Gayrimenkuller, özel maliyetler ve ekipmanlar ve maddi olmayan varlıklar		
Başlangıç bakiyesi	(149) \$	(161) \$
Gelir tablosuna devir	10	12
Kapanış bakiyesi	(139) \$	(149) \$
Borç değerlendirme düzeltmesi		
Başlangıç bakiyesi	(31) \$	(55) \$
Diğer kapsamlı gelire devir	52	(86)
Kapanış bakiyesi	21 \$	(31) \$
Şirketler arası teminatlı fonlama		
Başlangıç bakiyesi	1 \$	(12) \$
Gelir tablosuna devir	1	13
Kapanış bakiyesi	2 \$	1 \$
Diğer geçici farklar		
Başlangıç bakiyesi	(1) \$	(3) \$
Gelir tablosuna devir	7	2
Kapanış bakiyesi	6 \$	(1) \$
Toplam		
Başlangıç bakiyesi	385 \$	592 \$
Gelir tablosuna devir (bakınız Dipnot 9)	(14)	(188)
Diğer kapsamlı gelire devir	85	(19)
Kapanış bakiyesi	456 \$	385 \$

Yukarıdaki tablolarda, ertelenmiş tazminat ağırlıklı olarak hisse bazlı ücretlendirmeye ilişkindir.

Dipnot 17.

Diğer Kuruluşlardaki Menfaatler

Aşağıdaki tabloda, şirketin hem Aralık 2023 hem Aralık 2022 itibarıyla kontrole sahip olduğu iştirakler ortaya konmaktadır.

Şirket adı	Kurulduğu Ülke	Oy haklarına sahip olunması ve oy haklarının oranı	Elde tutulan hisselerin grubu	Sahip olunan hisse sayısı	Ticari faaliyetin mahiyeti
Goldman Sachs (Cayman) Limited	Cayman Adaları	%100	Adi hisse senetleri	250	Finansal hizmetler
Griffin Trust	Güney Afrika	*	*	*	Finansal hizmetler

* İştirak niteliğindeki bu işletme, hisselerin beraberindeki oy hakları yoluyla olması dışında kontrol edilmektedir.

Aralık 2023 itibarıyla şirketin iştiraklerinin ticari merkez adresleri şu şekildedir:

- Goldman Sachs (Cayman) Limited: Maples Corporate Services Limited, PO Box 309, Ugland House, Grand Cayman, KY1-1104, Cayman Islands (Cayman Adaları).
- Griffin Trust: 1st Floor, Boundary Place, 18 Rivonia Road, Illovo, Sandton, Gauteng, 2196, South Africa (Güney Afrika).

Söz konusu şirket, kanuni iştirak tanımını karşılamayan ancak esas itibarıyla kanuni iştirakler gibi farklı olmayan risklere ve kazanımlara sebebiyet veren bir dizi özel amaçlı işletmede ve ana para garantili fonda menfaatlere sahiptir. Söz konusu özel amaçlı işletmelerin ve ana para garantili fonların faaliyetleri, bir yeniden paketleme programının şartları çerçevesinde ikraz senetlerinin ihracından ibarettir. Bu özel amaçlı işletmeler ve ana para garantili fonlar, The Goldman Sachs Group Inc.'nin finansal tablolarına konsolide edilmiştir.

Konsolide Edilmemiş Yapılandırılmış Kuruluşlar

Şirket, ağırlıklı olarak öncelikli ve ikinci derece borcu, türevleri ve garantileri içermek üzere, kendisi tarafından kontrol edilmeyen kuruluşlarda (konsolide edilmemiş yapılandırılmış kuruluşlar) menfaatler sahiptir. Yapılandırılmış kuruluşlar genellikle, söz konusu yapılandırılmış kuruluş tarafından elde tutulmakta olan varlıklarla teminata bağlanan veya söz konusu varlıklara endekslenen borçlanma senetleri ihraç ederek varlıkların alımını finanse ederler. Herhangi bir yapılandırılmış kuruluş tarafından ihraç edilen borçlanma senetlerinde değişkenlik az eden tabiiyet dilimleri yer alabilir. Şirketin, yapılandırılmış kuruluşlara katılımı esasen, piyasa yapıcılığı faaliyetleri ve şirket tarafından yapılandırılmış kuruluşlarla girişilen toplam getiri swapları gibi türevler ile bağlantılı olarak ipotège dayalı yapılandırılmış kuruluşlar tarafından ihraç edilen intifa haklarının alımını ve satışını kapsamaktadır. Belirli hallerde, şirket tarafından, konsolide edilmemiş yapılandırılmış kuruluşlara ve konsolide edilmemiş yapılandırılmış kuruluşlarda menfaatlere sahip olanlara, türev garantileri de dahil olmak üzere, garantiler sunulmaktadır.

Aşağıdaki tabloda, şirketin menfaatlere sahip olduğu, konsolide edilmemiş yapılandırılmış kuruluşlara ilişkin bir özet ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Yapılandırılmış kuruluşlardaki varlıklar	4.237 \$	4.106 \$
Menfaatlerin - varlıkların defter değeri	571 \$	527 \$
Menfaatlerin - yükümlülüklerin defter değeri	(58) \$	(44) \$
Azami zarar riski	3.938 \$	3.835 \$

Yukarıdaki tabloda:

Şirketin menfaatlerinin defter değerleri, bilançodaki alım-satım konu varlıklar veya alım-satım konu yükümlülükler kaleminde yer almaktadır.

Şirketin azami zarar riski esas olarak tahmini zararları temsil etmeyen ve aynı zamanda, daha önceden kayıt altına alınmış gerçekleşmemiş zararlarla azaltılmamış olan, azami zarar riskinin türev ürün tutarı olduğu türevlerin, taahhütlerin ve garantilerin bir sonucudur. Sonuç itibarıyla, azami zarar riski, türevler, taahhütler ve garantiler için kayıt altına alınan yükümlülükleri aşmaktadır.

Dipnot 18.

Teminata Dayalı Finansmanlar

Aşağıdaki tabloda şirketin teminata dayalı finansmanları ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Repo sözleşmeleri	124.125 \$	80.172 \$
Borç verilen menkul kıymetler	76.018	31.019
Şirketler arası krediler	7.884	7.027
İhraç edilen borçlanma senetleri	2.004	2.393
Banka kredileri	71	---
Diğer borçlanmalar	5.374	4.124
Toplam	215.476 \$	124.735 \$

Yukarıdaki tabloda, şirketler arası krediler, ihraç edilen borçlanma senetleri, banka kredileri ve diğer borçlanmalar, teminat olarak rehin edilen menkul kıymetler ile teminatlandırılmaktadır. Söz konusu rehin edilen teminat, alım-satım konu varlıklarda veya teminata bağlanmış sözleşmelerde muhasebeleştirilmektedir.

Dipnot 19.

Müşterilere Borçlar ve Diğer Borçlar

Aşağıdaki tabloda, şirketin müşterilere borçları ve diğer borçları ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Aracılar/tacirlere ve takas kuruluşlarına borçlar	1.305 \$	3.133 \$
Müşterilere ve karşı taraflara borçlar	113.896	107.850
Toplam	115.201 \$	110.983 \$

Yukarıdaki tabloda, müşterilere ve diğer borçlar toplamı esasen, bir takım türev işlemler, şirketin birincil aracılık faaliyetlerine ilişkin müşteri alacak bakiyeleri ve borsaya kote türev faaliyetine ilişkin bakiyeler ile bağlantılı olarak alınan nakit teminatlardan oluşmaktadır.

Dipnot 20.

Teminatsız Borçlanmalar

Aşağıdaki tabloda şirketin teminatsız borçlanmaları ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibariyle	
	2023	2022
Banka kredileri	100 \$	100 \$
Ek Hesaplar	237	68
Şirketler arası krediler- MREL bakımından elverişli olmayanlar	32.474	19.519
Şirketler arası krediler- MREL bakımından elverişli olanlar	16.791	16.774
İhraç edilen borçlanma senetleri	25.022	26.929
İkinci dereceden teminatlı krediler	6.924	5.407
Diğer borçlanmalar	8.719	7.408
Toplam	90.267 \$	76.205 \$

Yukarıdaki tabloda:

- İhraç edilen borçlanma senetlerine ve diğer borçlanma araçlarına ilişkin ödemeler genellikle, ağırlıklı olarak faiz oranları, hisse senetleri ve dövizler ile ilgili olan dayanak finansal varlıklara referanslandırılmaktadır.
- Aralık 2023 itibariyle 6.92 milyar \$, Aralık 2022 itibariyle 5.41 milyar \$ olan ikinci dereceden teminatlı krediler, GSG UK'den alınan, Aralık 2023 itibariyle 6.88 milyar \$, Aralık 2022 itibariyle ise 5.38 milyar \$'lık uzun vadeli kredilerden ve ilişkili tahakkuk eden faizden oluşmaktadır. Bu krediler teminatsızdır ve ABD Merkez Bankasının Federal Fon oranının üzerinde bir marjda faiz içermektedir. Söz konusu marj, GS Grubu'nun ağırlıklı ortalama borç maliyetindeki değişimleri yansıtmak üzere periyodik esasta sıfırlanmaktadır. Bu krediler, PRA tarafından onaylanan Seviye (Tier) 2 zorunlu sermayeyi teşkil etmekte ve PRA onayına tabi olarak geri ödenebilir niteliktedir. Bu krediler, 26 Aralık 2029 ile 9 Eylül 2030 tarihleri arasında geri ödenebilir niteliktedir.

Borç Değerleme Düzeltmesi

Kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde gösterilen, ihraç edilen borçlanma senetlerinin gerçeğe uygun değeri, şirket tarafından GS Grubu'nun kredi marjlarını içeren bir oranda gelecekteki nakit akışlarının iskonto edilmesiyle hesaplanmaktadır. Aşağıdaki tabloda, şirketin, birikmiş diğer kapsamlı gelirden yer verilen, söz konusu finansal yükümlülüklerle ilişkin kümülatif net vergi öncesi DVA karlarına/(zararlarına) ilişkin bilgiler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Başlangıç bakiyesi	111 \$	(188) \$
Söz konusu yıl için olan borç değerleme düzeltmesi	(183)	301
Geçmiş yıl karlarına devir	(4)	(2)
Kapanış bakiyesi	(76) \$	111 \$

Yukarıdaki tabloda, 2023 için olan 4 milyon \$'lık (vergiler düşüldükten sonra net esasta 3 milyon \$) net kar ve 2022 için olan 2 milyon \$'lık (vergiler düşüldükten sonra net esasta 1 milyon \$) net kar olmak üzere, bu tür birtakım finansal yükümlülüklerin erken itfası üzerine gerçekleştirilen net zararlar, birikmiş diğer kapsamlı gelir kaleminden geçmiş yıl karlarına devredilmiştir.

Finansal Riskten Korunma Muhasebesi

Şirket tarafından bir takım faiz oranı swapları, bir takım sabit oranlı teminatsız uzun vadeli ve kısa vadeli borcun faiz oranı riskinin yönetilmesi için kullanılan gerçeğe uygun değerde finansal riskten korunma araçları olarak belirlenmektedir. Bu faiz oranı swapları, sabit oranlı yükümlülüklerin değişken oranlı yükümlülüklerle etkili bir şekilde dönüştürerek ilgili gösterge faiz oranına (örneğin, EURIBOR) atfedilebilir nitelikteki gerçeğe uygun değer değişimlerini finansal riskten korumaktadır.

Bilançada alım-satım konu varlıklar dahilinde türevlerde sınıflandırılan finansal riskten korunma araçlarının net defter değeri Aralık 2023 itibariyle 2 milyon \$, Aralık 2022 itibariyle ise 3 milyon \$ olmuştur.

Aşağıdaki tabloda, sözleşmeye dayalı vade tarihine göre finansal riskten korunma araçlarının türev ürün tutarı ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibariyle	
	2023	2022
1-3 ay	--- \$	--- \$
3 ay – 1 yıl	532	---
1-5 yıl	1.070	1.519
5 yılın üzerinde	1.411	1.810
Toplam	3.013 \$	3.329 \$

Şirketin finansal riskten korunma araçlarının ortalama sabit oranı, 2023 için %0.97, 2022 için ise %2.05 olmuştur.

Aşağıdaki tabloda, herhangi bir finansal riskten korunma ilişkisinde belirlenen finansal riskten korunmaya konu kalemlerin defter değeri ve söz konusu defter değerlerinde yer verilen güncel ve önceki finansal riskten korunma ilişkilerinden kaynaklanan ilgili kümülatif finansal riskten korunma düzeltmesi (artış/(düşüş)) ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Defter değeri	Kümülatif finansal riskten korunma düzeltmesi
Aralık 2023 itibariyle		
Teminatsız kısa vadeli borçlanmalar	530 \$	--- \$
Teminatsız uzun vadeli borçlanmalar	2.227 \$	(201) \$
Aralık 2022 itibariyle		
Teminatsız kısa vadeli borçlanmalar	8 \$	--- \$
Teminatsız uzun vadeli borçlanmalar	1.070 \$	1.519 \$

İlaveten, artık herhangi bir finansal riskten korunma ilişkisinde gösterilmeyen kalemlere yönelik kümülatif finansal riskten korunma düzeltmeleri, Aralık 2023 itibariyle 6 milyon \$, Aralık 2022 itibariyle ise 8 milyon \$ olmuştur.

Aşağıdaki tabloda, söz konusu şirketin finansal riskten korunma araçlarına tekabül eden faiz oranı türevlerinden kaynaklanan karları/(zararları), ilgili finansal riskten korunmaya konu borçlanmalar ve bu türevlerin, net gelirlerde muhasebeleştirilen finansal riskten korunma etkisizliği ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Faiz oranı finansal riskten korunma araçları	85 \$	(363) \$
Finansal riskten korunmaya konu borçlanmalar	(99)	341
Finansal riskten korunma etkisizliği	(14) \$	(22) \$

Dipnot 21.

Diğer Yükümlülükler

Aşağıdaki tabloda şirketin türe göre diğer yükümlülükleri ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Ücretlendirme ve sosyal haklar	1.981 \$	2.000 \$
Gelir vergisi ile ilgili yükümlülükler	294	240
Kiralama yükümlülükleri	7	9
Gider tahakkukları ve diğer	1.952	1.949
Finansal yükümlülükler toplamı	4.234	4.198
Gelir vergisi ile ilgili yükümlülükler	197	3
Diğer vergiler ve sosyal güvenlik giderleri	371	395
Emeklilik maaşı açığı (bakınız Dipnot 15)	80	---
Finansal olmayan yükümlülükler toplamı	648	38
Toplam	4.882 \$	4.596 \$

Yukarıdaki tabloda, tahakkuk etmiş giderler ve diğer kalemi, söz konusu hizmetin sunulması öncesinde şirket tarafından müşteriler ile olan sözleşmeleri ile bağlantılı olarak tesellüm olunan bedeli yansıtan sözleşme yükümlülüklerini içermektedir. Hem Aralık 2023 hem Aralık 2022 itibarıyla sözleşme yükümlülükleri maddi nitelikte olmamıştır.

Karşılıklar

Aşağıdaki tabloda, şirketin müdahil olduğu yasal ve mevzuata dayalı takibatlara ilişkin olan karşılıklar ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden		
Aralık 2021 itibarıyla	\$	1
Söz konusu yıl sırasındaki mükellefiyet		8
Söz konusu yıl sırasında kullanılan		(9)
Aralık 2022 itibarıyla	\$	---
Söz konusu yıl sırasındaki mükellefiyet		---
Söz konusu yıl sırasında kullanılan		---
Aralık 2023 itibarıyla	\$	---

Dipnot 22.

Esas Sermaye

Aşağıdaki tabloda şirketin esas sermayesi ortaya konmaktadır.

Tahsis edilmiş, talep edilmiş ve tamamen ödenmiş	Her biri 1\$ olan adi hisseler	milyon \$ cinsinden
Aralık 2023 itibarıyla	598.182.053	598 \$
Aralık 2022 itibarıyla	598.182.053	598 \$
Aralık 2021 itibarıyla	598.182.053	598 \$

Dipnot 23.

Diğer Özkaynak Araçları

Aşağıdaki tabloda, şirketin teminatsız AT1 tahvillerine ilişkin bilgiler ortaya konmaktadır.

İhracın gerçekleştirildiği ay	AT1 tahvillerinin		Faiz oranı
	sayısı	milyon \$	
Haziran 2017	5.500	5.500 \$	Yıllık % 9.0
Kasım 2018	---	---	
Aralık 2023 itibarıyla	5.500	5.500 \$	
Haziran 2017	5.800	5.800 \$	Yıllık % 9.0
Kasım 2018	2.500	2.500	Yıllık %8.67
Aralık 2022 itibarıyla	8.300	8.300 \$	

Şirketin, her biri 1 milyon \$'lık AT1 tahvilleri GSG UK'ye ihraç edilmiştir. Bu tahvillerin sabit vade tarihi yoktur ve bu tahviller geri çağrılabilir nitelikte değildir.

Söz konusu AT1 tahvilleri, şirketin veya GSG UK Grubu'nun sermaye rasyosunun %7'nin altına düşmesi halinde gayrikabili rücu olarak kayıttan düşülecektir.

2023 sırasında, şirket tarafından kendi AT1 tahvillerinin 2.80 milyar \$'lık kısmı 2.27 milyar \$'lık gerçeğe uygun değerinden geri satın alınarak iptal edilmiştir. Bu geri satın alınan tahvillerin net defter değeri ile gerçeğe uygun değeri arasındaki 527 milyon \$'lık fark geçmiş yıl karlarında muhasebeleştirilmiştir.

Ek olarak, şirket tarafından kendi AT1 tahvillerine yönelik olarak 2023 için 643 milyon \$'lık, 2022 için ise 749 milyon \$'lık faiz ödenmiş ve bu tutarlar doğrudan geçmiş yıl karlarında muhasebeleştirilmiştir. İlişkili vergi etkisi, gelir vergisi gideri kaleminde muhasebeleştirilmiştir.

Dipnot 24.

Temettüler ve Tevziat

2023 sırasında, şirket tarafından GSG UK'ye aşağıdaki şekilde 1.66 milyar \$'lık nakdi temettü ödenmiştir; hisse başına 1.09\$ temsil etmek üzere,

- 31 Mayıs 2023 tarihinde 655 milyon \$;
- hisse başına 1.72\$ temsil etmek üzere, 30 Kasım 2023 tarihinde 1.03 milyar \$.

İlaveten, 2023 yılı sırasında, Birleşik Krallık varlık yönetimi iş kolunun devrinden aldığı bedel için şirket tarafından GSG UK'ye 1.42 milyar \$'lık gayri nakdi tevziat yapılmıştır.

2022 için herhangi bir nakdi temettü ödenmemiş ve tevziat yapılmamıştır.

Dipnot 25.

Nakit Akışları Tablosu Mutabakatları

Aşağıdaki tabloda, şirketin, nakit akışı tablosu bakımından ek hesaplar düşüldükten sonra net esasta olmak üzere hazır değerleri ortaya konmaktadır. Ek hesaplar, şirket'in nakit yönetiminin bir parçası olmalarına bağlı olarak dahil edilmiştir.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibariyle	
	2023	2022
Nakit ve nakit benzerleri	35.689 \$	11.707 \$
Ek Hesaplar (bakınız Dipnot 20)	(237)	(68)
Finansal yükümlülükler toplamı	35.452 \$	11.639 \$

Yukarıdaki tabloda, Aralık 2023 itibariyle 2.23 milyar \$, Aralık 2022 itibariyle 2.82 milyar \$ olmak üzere, şirket tarafından kullanımı kısıtlamaya konu olan nakde, hazır değerler kapsamında yer verilmiştir.

İşletme Faaliyetlerinden Elde Edilen Nakit Akışlarının Mutabakatı

Aşağıdaki tabloda, işletme faaliyetlerinden elde edilen/(işletme faaliyetlerinde kullanılan) nakit akışlarının mutabakatı ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Vergi öncesi kar	5.066 \$	4.974 \$
Aşağıdakilere yönelik düzeltmeler		
Değer düşürme ve amortisman (bakınız Dipnot 6)	264	248
Maddi olmayan duran varlıkların elden çıkarılmasına ilişkin zarar	2	---
Maaş esaslı emeklilik planına ilişkin mükellefiyet/(kredi) (bakınız Dipnot 15)	1	(4)
Kur farkı zararları/(karları)	(1.566)	5.243
Hisse bazlı ücretlendirme gideri	606	282
Karşılıklar (bakınız Dipnot 21)	---	8
İkinci dereceden teminatlı kredilere ve MREL bakımından elverişli olan şirketler arası kredilere ilişkin faiz	1.657	772
Yatırımlara ilişkin zararlar/(karlar)	(25)	8
Birleşik Krallık varlık yönetimi iş kolunun devri ile ilgili kazanç	(1.424)	---
İşletme varlıklarındaki ve yükümlülüklerindeki değişimler öncesinde elde edilen nakit	4.581	11.531
İşletme varlıklarındaki değişimler		
Teminata bağlanmış sözleşmelerdeki düşüş/(artış)	(27.021)	21.570
Müşteri alacakları ve diğer alacaklardaki düşüş	6.079	7.168
Alım-satıma konu varlıklardaki düşüş/(artış)	44.448	(130.572)
Kredilerdeki düşüş	48	176
Diğer varlıklardaki düşüş/(artış)	(141)	697
İşletme varlıklarındaki değişimler	23.413	(100.961)
İşletme yükümlülüklerindeki değişimler		
Teminata dayalı finansmanlardaki artış/(düşüş)	90.741	(79.804)
Müşterilere olan borçlardaki ve diğer borçlardaki artış/(azalma)	4.218	(8.900)
Alım satıma konu yükümlülüklerdeki artış/(düşüş)	(106.703)	149.331
Teminatsız borçlanmalardaki artış/(düşüş)	12.178	(1.940)
Diğer yükümlülüklerdeki düşüş	(756)	(978)
İşletme yükümlülüklerindeki değişimler	(322)	57.709
Kapanış bakiyesi	27.672 \$	(31.721) \$

Yukarıdaki tabloda:

- Faaliyetlerden üretilen /(faaliyetlerde kullanılan) nakde, 2023 için 23.11 milyar \$'lık, 2022 için ise 8.39 milyar \$'lık ödenen faiz (karşılaştırma unsurları 2022 için ödenen faiz güncellenecek şekilde yeniden ifade edilmiştir) ve 2023 için 22.22 milyar \$'lık, 2022 için ise 7.57 milyar \$'lık alınan faiz dahildir.
- Kambiyo zararları/(karları) ağırlıklı olarak, esasen likidite yönetimi amaçları için merkez bankalarında tutulan, İngiliz Sterlini ve Euro cinsinden nakit bakiyelerinin gayri nakdi yeniden değerlemesi ile ilgilidir. Nakit bakiyelerin ve diğer parasal varlıkların ve yükümlülüklerin yeniden değerlemesi vergi öncesi kar kaleminde muhasebeleştirilir.

Kiralama Yükümlülükleri Hariç Olmak Üzere Finansman Faaliyetlerinden Elde Edilen Nakit Akışlarının Mutabakatı

AT1 tahvillerinden, ikinci dereceden teminatlı kredilerden ve MREL bakımından elverişli olan şirketler arası kredilerden oluşan nakit akışları tablosuna yönelik amaçlar doğrultusunda, şirket tarafından MREL bakımından elverişli olan borçlanmalara finansman faaliyeti olarak yer verilmektedir. Bu borçlanmalar ilişkin anapara ve faiz finansman faaliyeti olarak sınıflandırılmaktadır. Aşağıdaki tabloda, kiralama yükümlülükleri hariç olmak üzere, finansman faaliyetlerinden elde edilen nakit akışlarının mutabakatı ortaya konmaktadır.

İkinci dereceden teminatlı krediler ve MREL bakımından elverişli olan şirketler arası krediler			
<i>milyon \$</i>		AT1 tahviller	Toplam
Aralık 2021 itibariyle	23.602 \$	8.300 \$	31.902 \$
Geri ödeme/geri alım	(1.500)	---	(1.500)
İhraç	---	---	---
İşletilen faiz	772	749	1.521
Ödenen faiz	(693)	(749)	(1.442)
Diğer	---	---	---
Aralık 2022 itibariyle	22.181	8.300	30.481
Geri ödeme/geri alım	---	(2.273)	(2.273)
İhraç	1.500	---	1.500
İşletilen faiz	1.657	643	2.300
Ödenen faiz	(1.623)	(643)	(2.266)
Diğer	---	(527)	(527)
Aralık 2023 itibariyle	23.715 \$	5.500 \$	29.215 \$

Yukarıdaki tabloda, diğer kalemi, şirket tarafından 2023 sırasında geri satın alınan AT1 tahvillerinin net defter değeri ile gerçeğe uygun değeri arasındaki 2.80 milyar \$'lık fark ile ilgilidir.

Dipnot 26.

Finansal Taahhütler ve Yükümlülükler

Taahhütler

Aşağıdaki tabloda taahhütler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibariyle	
	2023	2022
Teminata bağlanmış sözleşmeler	143.596 \$	119.659 \$
Teminata dayalı finansmanlar	45.173	72.086
Diğer	3.372	4.821
Toplam	192.141 \$	196.566 \$

Teminata bağlanmış sözleşmelere ilişkin taahhütler, gelecekte başlayan yeniden satış ve menkul kıymet borçlanma sözleşmelerini içermekte, teminata dayalı finansmanlara ilişkin taahhütler ise genel olarak üç iş günü içerisinde olmak üzere, gelecekteki tarihte uzlaşya konu olan, gelecekte başlayan geri alım ve teminatlı ikraz sözleşmelerini içermektedir. Teminata bağlanmış sözleşmelere ilişkin taahhütlerde aynı zamanda, şirket tarafından müşterilerine ve karşı taraflara yeniden satış sözleşmeleri vasıtasıyla şarta bağlı finansman sunulması için taahhütlere girilmiş olan işlemler de yer almaktadır. Şirket tarafından bu taahhütlerin fonlaması, söz konusu yeniden satış sözleşmesine ilişkin tüm sözleşmeye dayalı koşulların yerine getirilmesine bağlıdır ve bu taahhütler, kullanılmadan sona erebilir niteliktedir.

Diğer taahhütler esasen, Aralık 2023 itibariyle olan teminat, aracılık yüklenimi ve kredi verme taahhütleri ile Aralık 2022 itibariyle olan teminat ve kredi verme taahhütleri ile ilgilidir.

İlaveten, ticari faaliyetin olağan seyri sırasında doğmuş bulunan şirketin varlıklarına ilişkin kayıtlı mükellefiyetler söz konusudur.

Yasal İşlemler

Şirket, şirketin ticari faaliyetinin yürütülmesi ile bağlantılı olarak doğan hususlara ilişkin bir dizi adli, mevzuat kaynaklı ve tahkim işlemlerine (aşağıda açıklananlar da dahil) müdahildir. Aşağıdaki ilk konu başlığında belirtilmesi hariç olmak üzere, mevcut ise, bu takibatların şirket üzerindeki karşılıkları aşan finansal etkisinin güvenilir bir şekilde tahmin edilmesi uygulamada mümkün değildir.

Banco Espírito Santo S.A.ve Oak Finance. Aralık 2014'te, Eylül 2015'te ve Aralık 2015'te, BES'in iflası öncesinde, Portekiz Merkez Bankası (BoP) tarafından, söz konusu Kredi ile bağlantılı olarak oluşturulan bir özel amaçlı kurum olan Oak Finance Luxembourg S.A. (Oak Finance) ile Banco Espírito S.A.(BES) arasındaki, şirket tarafından yapılandırılan 835 milyon \$'lık kredi sözleşmesinin (Kredi) Novo Banco'ya erken devrinin bozulmasına yönelik kararlar alınmıştır. Bunun üzerine, şirket tarafından ve aynı zamanda Portekiz Merkez Bankası'nın (BoP) Aralık 2015 tarihli kararına ilişkin olarak Goldman Sachs International Bank tarafından Şubat 2015'de başlamak üzere, Novo Banco S.A. (Novo Banco) aleyhine İngiliz Ticaret Mahkemesi nezdinde, Portekiz Merkez Bankası (BoP) aleyhine ise Portekiz İdare Mahkemesi nezdinde davalar açılmıştır. 2018 yılının Temmuz ayında İngiliz Yüksek Mahkemesi tarafından, şirketin paralel davasında Portekiz İdare Mahkemesi tarafından BoP aleyhine hüküm verilmediği sürece ve verilinceye değin İngiliz mahkemelerinin şirket tarafından açılan dava konusunda yargı yetkisine sahip olmayacağına hükmedilmiştir. Temmuz 2018'de, BES'in muhtemel iflas riskine konu olduğunun şirket tarafından bilinmekte olduğunun iddia edilmesi de dahil olmak üzere, söz konusu Kredinin kullandırılmasında şirket tarafından kötü niyet ile hareket edildiği iddia edilerek BES Tasfiye Kurulu tarafından, söz konusu Kredi ile bağlantılı olarak şirkete ödenen 54 milyon \$'ın ve Oak Finance'a ödenen 50 milyon \$'ın şirketten geri alınmasının amaçlandığı bir karar çıkarılmıştır. 2018 yılının Ekim ayında şirket tarafından Lizbon Ticaret Mahkemesi nezdinde söz konusu Tasfiye Kurulunun kararına itiraz edildiği bir yasal işlem başlatılmış ve aynı zamanda aynı tarih itibarıyla Portekiz Devleti aleyhine, Tasfiye Kurulu tarafından talep olunan 104 milyon \$'lık duruma bağlı talep ile birlikte BES'in iflası ile ilgili yaklaşık olarak 222 milyon \$'lık zararın tazmin edilmesinin talep edildiği bir talepte bulunulmuştur. 11 Nisan 2023 tarihinde, yeni gerekçelere dayalı olarak BoP'nin Eylül 2015 ve Aralık 2015 tarihli kararlarının iptali talep edilerek GSI tarafından BoP aleyhine idari dava açılmıştır.

Faiz Oranı Swapı Antitröst Davaları. Şirket, Kasım 2015'de açılan ve New York Güney Bölgesi için Yetkili olan ABD Bölge Mahkemesi nezdinde birleştirilen, faiz oranı swaplarının alım-satımına ilişkin olan mefruz bir antitröst grup davasında davalılar arasında yer almaktadır. Şirket aynı zamanda, üç adet swap gerçekleştirme kuruluşu ile bunların belirli bağlı ortaklıkları tarafından New York Güney Bölgesi için Yetkili olan ABD Bölge Mahkemesi nezdinde, sırasıyla Nisan 2016 ve Haziran 2018'de başlatılan, faiz oranı swaplarının alım-satımına ilişkin iki antitröst davasında davalılar arasında yer almaktadır. Bu davalar, ön duruşma işlemleri için birleştirilmiş bulunmaktadır. Dava dilekçelerinde genel olarak faiz oranı swaplarının borsadaki alım-satımının engellenmesine yönelik olarak davalılar arasında gerçekleştirilen, iddia edilen işlem ile bağlantılı olarak antitröste yönelik federal hukuk ile eyalete ilişkin müşterek hukuk kapsamında hak talepleri ile sürülmektedir. Münferit davalardaki şikayetlerde de eyalete ilişkin antitröst kanunu kapsamında hak talepleri ileri sürülmektedir. Söz konusu dava dilekçeleri kapsamında, tespite yönelik ve ihtiyati tedbirin yanı sıra belirlenmemiş tutarda olmak üzere, mahkeme tarafından yaralı tarafın normalde olandan üç katı haklı bulunması talep edilmektedir. Davalılar tarafından söz konusu toplu davanın ve ilk münferit davanın düşürülmesi yönünde girişimde bulunulmuş ve ilk münferit davada davacılar tarafından ileri sürülen eyalete ilişkin müşterek hukuk kapsamındaki iddialar bölge mahkemesi tarafından reddedilmiş ve mefruz toplu davadaki ve eyalet müşterek hukukuna ilişkin talep ile her iki davadaki antitröste yönelik talepler 2013'den 2016'ya kadarki dönem ile sınırlanmıştır. 20 Kasım 2018 tarihinde, haksız zenginleşmeye yönelik müşterek hukuka ilişkin talepler reddedilerek, ancak federal ve eyalete ilişkin antitröste yönelik taleplerin reddi geri çevrilerek mahkeme tarafından davalıların ikinci münferit davanın reddi yönündeki talebi kısmen kabul ve kısmen reddedilmiştir. 13 Mart 2019 tarihinde, 2008 ila 2012 dönemindeki uygulamaya ilişkin iddiaların eklenmesi için dava dilekçelerinin tadil edilmesi için mefruz grup davasındaki davacıların talep dilekçesi mahkeme tarafından reddedilmiş, ancak 22 Mart 2019 tarihinde davacılar tarafından dördüncü birleştirilmiş tadil edilmiş dava dilekçesinin ilave edildiği, 2013 ila 2016 döneminden sınırlı iddiaların eklenmesine yönelik talep kabul edilmiştir. 15 Aralık 2023 tarihinde, davacıların grup onayına yönelik talebi mahkeme tarafından reddedilmiş ve 28 Aralık 2023 tarihinde, davacılar tarafından bölge mahkemesinin grup onayına yönelik reddinin ara incelenmesi talebiyle ABD Temyiz Mahkemesi İkinci Dairesi nezdinde müracaatta bulunulmuştur.

Emtialar İle İlgili Davalar. Şirket, New York Güney Bölgesi için Yetkili olan ABD Bölge Mahkemesi nezdinde 25 Kasım 2014'de açılan ve en son 15 Mayıs 2017 tarihinde tadil edilen, platin ve paladyum alım-satımına ilişkin olan mefruz toplu davalarda davalılar arasında yer almaktadır. Tadil edilmiş dava dilekçesinde genel olarak, davalılar tarafından fiziki platin ve paladyum fiyatlarına yönelik bir göstergenin manipüle edilmesine yönelik olarak iddia edilen işlem ile bağlantılı olarak antitröste yönelik federal kanunların ve Sermaye Piyasası Kanununun ihlal edildiği iddia edilmekte ve tespiti yönelik ve ihtiyati tedbirin yanı sıra, belirlenmemiş tutarda olmak üzere, mahkeme tarafından yaralı tarafın normalde olandan üç katı haklı bulunması talep edilmektedir. 29 Mart 2020 tarihinde, söz konusu mahkeme tarafından davalıların ret ve tekrar inceleme talepleri kabul edilmiş ve bu durum, tüm hak taleplerinin düşmesi ile sonuçlanmıştır ve 27 Şubat 2023 tarihinde, ABD Temyiz Mahkemesi İkinci Dairesi tarafından bölge mahkemesinin bir takım davacıların tekelsizliğinin önlenmesi konusundaki taleplerinin reddine yönelik hükmü bozulmuş ve bölge mahkemesinin davacıların Emtia Borsası Kanunu kapsamındaki talebinin reddi iptal edilmiştir. 12 Nisan 2023 tarihinde, davalılar tarafından sunulan, ABD Temyiz Mahkemesi İkinci Dairesi nezdinde davanın yeniden görülmesi veya mahkemenin tam toplantı haline geçmesi talebi reddedilmiştir. 21 Temmuz 2023 tarihinde, davalılar tarafından duruşma olmaksızın hüküm talebinde bulunulmuştur.

Şirket, 01 Ağustos 2013 tarihinde başlamak ve New York Güney Bölgesi için Yetkili olan ABD Bölge Mahkemesi nezdinde birleştirilmek üzere, bir dizi mefruz toplu ve münferit davalarda davalılar arasında yer almaktadır. Söz konusu dava dilekçelerinde genel olarak alüminyum depolanması ve alüminyum alım-satımı ile bağlantılı olarak antitröste yönelik federal kanunların ve eyalet kanunlarının ihlal edildiği iddia edilmektedir. Dava dilekçelerinde, tespiti yönelik, ihtiyati ve diğer parasal olmayan tedbirin yanı sıra, mahkeme tarafından yaralı tarafın normalde olandan üç katı haklı bulunması da dahil olmak üzere, belirlenmemiş maddi tazminat talep edilmektedir. 2016 yılının Aralık ayında, bölge mahkemesi tarafından davalıların ret talepleri kabul edilmiş ve 27 Ağustos 2019 tarihinde İkinci Daire tarafından söz konusu bölge mahkemesinin ret kararları bozulmuş ve söz konusu dava tekrar işleme konu olmak üzere bölge mahkemesine geri gönderilmiştir. 23 Temmuz 2020 tarihinde, toplu davacıların grup onayına yönelik talebi bölge mahkemesi tarafından reddedilmiş ve 16 Aralık 2020 tarihinde İkinci Daire tarafından ret kararının temyizine yönelik görülebilirlik izni reddedilmiştir. 17 Şubat 2021 tarihinde, bölge mahkemesi tarafından münferit davacıların çoğunun istemlerine ilişkin olarak karar duruşmasına yönelik talebi kabul edilmiş ve 01 Kasım 2023 tarihinde bölge mahkemesinin hükmü ABD Temyiz Mahkemesi İkinci Dairesi tarafından onanmıştır. 31 Mayıs 2022 tarihinde, söz konusu geri kalan iki münferit davacı tarafından davalılar ile sulh sözleşmesi imzalanmıştır. Söz konusu sulh işlemine yönelik katkı payının toplam miktarı şirket tarafından ödenmiştir.

Kredi Temerrüt Swapı Antitröst Davaları. Şirket, New Mexico için Yetkili Olan ABD Bölge Mahkemesi nezdinde 30 Haziran 2021 tarihinde açılan, kredi temerrüt swaplarının uzlaşısına ilişkin mefruz bir antitröst grup davasında davalılar arasında yer almaktadır. Söz konusu dava dilekçesinde genel olarak, uzlaşma amacıyla kredi temerrüt swaplarının değerlendirilmesi için kullanılan gösterge fiyatın manipüle edilmesi için davalılar arasında bir komplo gerçekleştirildiği iddiası ile ilgili olarak antitröste yönelik federal kanunlar ve Emtia Borsası Kanunu kapsamında iddialarda bulunmaktadır. Dava dilekçesinde aynı zamanda, müşterek eyalet hukuku kapsamında haksız zenginleşmeye yönelik bir iddia da ileri sürülmektedir. Dava dilekçesinde tespiti yönelik ve ihtiyati tedbirin yanı sıra, belirlenmemiş tutarda olmak üzere, mahkeme tarafından yaralı tarafın normalde olandan üç katı haklı bulunması talep edilmektedir. Davacılar tarafından 15 Kasım 2021 tarihinde, şikayetin reddine yönelik talepte bulunulmuştur. 04 Şubat 2022 tarihinde, davacılar tarafından tadil edilmiş bir dilekçe sunulmuş ve The Goldman Sachs Group Inc. söz konusu davadan ihtiyari olarak çıkarılmıştır. 05 Haziran 2023 tarihinde, belirli yabancı uyruklu davalılar aleyhine olan şahsi yetkisizlik talepleri mahkeme tarafından geri çevrilmiş, ancak Goldman Sachs & Co. LLC, şirket ve geri kalan davalılar ile ilgili olarak davalıların davanın iptaline yönelik talebi reddedilmiştir. Davacılar tarafından ABD New York Güney Bölgesi için yetkili olan Bölge Mahkemesine 03 Kasım 2023 tarihinde sunulan, tarafların arasında 2015 yılına ilişkin sulh ve ibranın icra edilmesine yönelik talebin karar bağlamasını bekleyen yasal işlemlerin ertelenmesine yönelik olarak davalılar tarafından sunulan talep mahkeme tarafından kabul edilmiştir. 26 Ocak 2024 tarihinde, ABD New York Güney Bölgesi için yetkili olan Bölge Mahkemesi tarafından davalıların sulh ve ibranın icra edilmesine yönelik talebi kabul edilmiş ve davacılar tarafından 30 Haziran 2014 öncesindeki eylemlere dayalı olarak iddia edilen kanun ihlallerinden dolayı New Mexico'daki davalılar aleyhine herhangi bir takibat yapılması men edilmiştir.

Mevzuat Kaynaklı Soruşturmalar ve İncelemeler ve İlgili Davalar. The Goldman Sachs Group Inc. ve şirket de dahil olmak üzere, bir takım bağlı ortaklıkları, aşağıdakiler de dahil olmak üzere, GS Grubu'nun iş kollarına ve faaliyetlerine ilişkin olarak çeşitli resmi ve düzenleyici kurumlar ile öz denetim kuruluşları tarafından yürütülen bir dizi diğer soruşturmalar ve incelemelere ve çeşitli hususlara ilişkin davalara tabidir ve bazı hallerde, çeşitli resmi ve düzenleyici kurumlardan bunlara ilişkin davetiyeler ve belge ve bilgi talepleri almaktadır:

- Menkul kıymetlere ilişkin halka arz süreci ve aracılık yüklenimi uygulamaları;
- Yatırım yönetimi ve finansal danışmanlık hizmetleri;
- Çıkar çatışmaları;
- Devlet ile ilgili finansmanları ve diğer hususları içeren işlemler;
- Özel sektör ve kamu menkul kıymetlerinin, dövizlerin, emtiaların ve diğer finansal ürünlerin arzı, ihalesi, satışı, alım-satımı ve takası ve ilgili satış ve diğer iletişimler ve faaliyetler ve açığa satış kuralları, algoritmik, yüksek sıklıklı ve kantitatif alım-satım, vadeli işlemlerin alım-satımı, opsiyon alım-satımı, anlık ihraca konu alım-satım, işlem raporlaması ve mevzuata dayalı raporlama, teknoloji sistemleri ve kontrolleri, menkul kıymet ödünç işlemleri uygulamaları, ana aracılık faaliyetleri, kredi türevlerinin ve faiz oranı swaplarının alım-satımı ve takası, emtia faaliyetleri ve metallerin saklanması, özel plasman uygulamaları, menkul kıymetlerin tahsis edilmesi ve alım-satımı da dahil olmak üzere, GS Grubu'nun bu tür faaliyetlere ilişkin gözetimi ve kontrolleri ile döviz kurları gibi gösterge oranların belirlenmesi ile bağlantılı olan alım-satım faaliyetleri ve iletişimleri;
- Birleşik Krallık Rüşvetle Mücadele Kanununa ve ABD Yurtdışı Yolsuzluk Faaliyetleri Kanununa uyum;
- İşe alım ve ücretlendirme uygulamaları;
- Risk yönetimi ve kontrolleri sistemi ve
- İçeriden öğrenilen bilgiye dayalı alım-satım, kurumsal ve devlete ilişkin gelişmelere ilişkin halka açık olmayan maddi bilgilerin potansiyel olarak suiistimal edilmesi ve yayılması ve içeriden öğrenilen bilgiye dayalı alım-satım kontrollerinin ve bilgi bariyerlerinin etkinliği.

İlaveten, şirketin bağlı ortaklıklarını ve yukarıda belirtilmekte olan çeşitli hususların yanı sıra diğer hususlar da dahil olmak üzere, söz konusu bağlı ortaklıkların iş kollarını ve faaliyetlerini içeren soruşturmalar, incelemeler ve davalar da şirketin iş kolları ve faaliyetleri üzerinde etkiye sahip olabilecektir.

Dipnot 27.

Varlıkların ve Yükümlülüklerin Vadesi

Aşağıdaki tabloda, şirketin varlıklarının ve yükümlülüklerinin beklenen vadesi ortaya konmaktadır.

milyon \$	Cari olmayan	Cari	Toplam
Aralık 2023 itibarıyla			
Varlıklar			
Nakit ve nakit benzerleri	---	35.689 \$	35.689 \$
Teminata bağlanmış sözleşmeler	1.249	261.568	262.817
Müşteri alacakları ve diğer alacaklar	---	72.888	72.888
Alım-satım konu varlıklar	---	828.362	828.362
Yatırımlar	289	---	289
Krediler	152	22	174
Diğer varlıklar	1.410	1.926	3.336
Varlıklar toplamı	3.100 \$	1.200.455\$	1.203.555\$
Yükümlülükler			
Teminata dayalı finansmanlar	55.225 \$	160.251 \$	215.476 \$
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	---	115.201	115.201
Alım-satım konu yükümlülükler	---	737.610	737.610
Teminatsız borçlanmalar	71.100	19.167	90.267
Diğer yükümlülükler	1.128	3.754	4.882
Yükümlülükler toplamı	127.453 \$	1.035.983\$	1.163.436\$
Aralık 2022 itibarıyla			
Varlıklar			
Nakit ve nakit benzerleri	---	11.707 \$	11.707 \$
Teminata bağlanmış sözleşmeler	1.200	234.596	235.796
Müşteri alacakları ve diğer alacaklar	---	78.967	78.967
Alım-satım konu varlıklar	---	872.810	872.810
Yatırımlar	269	11	280
Krediler	220	2	222
Diğer varlıklar	1.251	2.008	3.259
Varlıklar toplamı	2.940 \$	1.201.101 \$	1.203.041 \$
Yükümlülükler			
Teminata dayalı finansmanlar	38.521 \$	86.214 \$	124.735 \$
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	---	110.983	110.983
Alım-satım konu yükümlülükler	---	844.313	844.313
Teminatsız borçlanmalar	56.180	20.025	76.205
Diğer yükümlülükler	1.097	3.499	4.596
Yükümlülükler toplamı	95.798 \$	1.065.034 \$	1.160.832 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Cari varlıklar ve yükümlülükler, şirket tarafından olağan faaliyet döneminde gerçekleştirilmesi veya ödenmesi beklenen tutarları içermekte ve alım-satım amaçlı olarak elde tutulan varlıkları ve yükümlülükleri ve hazır değerleri kapsamaktadır.
- Cari olmayan varlıklar, şirket tarafından on iki ayın üzerinde olan bir süre sonrasında kurtarılması beklenen tutarlardır ve esasen, birtakım teminata bağlanmış sözleşmeleri, büyük ölçüde tüm yatırımları, birtakım kredileri, maddi olmayan varlıkları, ertelenmiş vergi varlıklarını, emeklilik maaşı fazlasını ve birtakım şirketler arası kredileri içermektedir.
- Cari olmayan yükümlülükler, şirket tarafından on iki ayın üzerinde olan bir süre sonrasında ödenmesi beklenen tutarlardır ve esasen, cari olarak sınıflandırılan, şirketin kontrolünde olmayan tetikleyici olaylara sahip olan sözleşmeler istisna olmak üzere, bir yılın üzerinde olan sözleşmeye dayalı vadelere sahip olan teminata dayalı finansmanları ve teminatsız borçlanmaları içermektedir.

Dipnot 28.

İlişkili Taraf Açıklamaları

Taraflardan birinin diğer tarafı doğrudan veya dolaylı olarak kontrol etme veya finansal veya operasyonel kararların alınmasında söz konusu taraf üzerinde belirgin etki uygulama kabiliyetine sahip olması halinde tarafların ilişkili olduğu değerlendirilir. Söz konusu şirketin ilişkili tarafları aşağıdakileri içermektedir:

- Söz konusu şirketin ana şirketleri;
- Diğer GS Grubu bağlı ortaklıkları;
- Söz konusu şirketin kilit konumdaki yönetim personeli;
- Söz konusu şirketin ana şirketlerinin kilit konumdaki yönetim personeli ve
- Söz konusu şirketin maaş esaslı emeklilik planını ve GS Grubu'nun mensuplarını içeren diğer ilişkili taraflar.

Kilit konumdaki yönetim personeli, şirketin faaliyetlerinin planlanmasına, yönlendirilmesine ve kontrol edilmesine yönelik yetkiye ve sorumluluğa sahip olan kişiler olarak tanımlanmaktadır. Şirketin kilit konumdaki yönetim personeli, şirketin yönetim kurulu üyelerini, şirketin çalışanları olan İcra Kurulu (EMC) üyelerini ve PRA ve FCA Üst Düzey Yöneticiler ve Sertifikasyon Rejimi kapsamında yöneticiler olarak tayin edilen üst yönetim üyelerini kapsamaktadır.

Kilit Konumdaki Yönetim Personelinin Ücretlendirilmesi

Aşağıdaki tabloda, şirketin ve ana şirketlerinin kilit konumdaki yönetim personeline çalışan hizmetleri dolayısıyla şirket tarafından ödenen veya ödenmesi icap eden ücretler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Maaşlar ve diğer kısa vadeli sosyal haklar	146 \$	158 \$
İşten ayrılma sonrasında sağlanan sosyal haklar	1	2
Hisse bazlı ücretlendirme	162	68
Toplam	309 \$	228 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Maaşlar ve diğer kısa vadeli sosyal haklar kaleminde, şirketin icracı olmayan yönetim kurulu üyelerine ödenen ücretlere yer verilmektedir.
- Hisse bazlı ücretlendirmeye, 2023 için 72 milyon \$'lık bir alacak kaydı ile söz konusu yıl sırasında The Goldman Sachs Group Inc.'den tekrar borçlandırılan hisse bazlı ödeme ödeneklerinin gerçeğe uygun değerindeki değişimlere karşılık gelen, 2022 için olan 11 milyon \$'lık bir alacak dahil edilmiştir.

Yönetim Kurulu Üyelerine Verilen Ücretler

2006 tarihli Şirketler Kanunu'na uygun olarak, yönetim kurulu üyelerine verilen ücretler, sadece elverişli hizmetlere ilişkin olarak ödenen veya ödenmesi icap eden toplam ücretler oranını temsil etmektedir. Bu toplam sadece nakit ve aynı faydaların değerini içermekte ve 2008/410 İkinci Derecede Mevzuatın ilişigindeki Ek 5 kapsamındaki hükümlere uygun olarak hisse senedi ödentilerinin değerini içermemektedir. Yönetim kurulu üyeleri tarafından aynı zamanda, açıklanması gerekli olmayan, elverişli olmayan hizmetler için de ücretler alınmaktadır.

Aşağıdaki tabloda şirketin yönetim kurulu üyelerine verilen ücretler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Ücretler toplamı	7 \$	7 \$
Parasal alım planlarına yönelik şirket emeklilik kesintileri	---	---
Toplam	7 \$	7 \$

Aşağıdaki tabloda, şirketin en yüksek ücret ödenen yönetim kurulu üyesine verilen ücretler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Ücretler toplamı	3 \$	3 \$
Parasal alım planlarına yönelik şirket emeklilik kesintileri	---	---
Yıl sonundaki tahakkuk eden emeklilik maaşı	---	---

2023 için iki yönetim kurulu üyesi, prim ödemeli bir emeklilik planının üyesi olmuş, bir yönetim kurulu üyesi ise hem prim ödemeli bir emeklilik planının hem maaş esaslı bir emeklilik planının üyesi olmuştur (2022: iki yönetim kurulu üyesi, prim ödemeli bir emeklilik planının üyesi olmuş, iki yönetim kurulu üyesi ise hem prim ödemeli bir emeklilik planının hem maaş esaslı bir emeklilik planının üyesi olmuştur). 2023 için en yüksek ücret ödenen yönetim kurulu üyesi de dahil olmak üzere, üç yönetim kurulu üyesi (2022: en yüksek ücret ödenen yönetim kurulu üyesi de dahil olmak üzere, dört yönetim kurulu üyesi) tarafından uzun vadeli teşvik planlarına ilişkin olarak The Goldman Sachs Group Inc.'nin payları alınmıştır veya söz konusu payların alınması öngörülmüştür.

2023 için, 2023 yılının tümü veya bir kısmı boyunca Yönetim Kurulu üyesi olarak görev yapmış olan, icracı olmayan dokuz yönetim kurulu üyesine (2022: icracı olmayan yedi yönetim kurulu üyesi) ödenen ücretlerin toplamı yaklaşık olarak 1.4 milyon \$ olmuştur (2022 yılının tümü veya bir kısmı için: yaklaşık olarak 1.9 milyon \$). Birtakım icracı olmayan yönetim kurulu üyeleri tarafından sunulan danışmanlık hizmetlerine ilişkin ek sürekli ücretler, 2023 için yaklaşık olarak 0.2 milyon \$ olmuştur (2022: yaklaşık olarak 2.2 milyon \$).

İlişkili Taraflarla İşlemler

Şirketin ilişkili taraflarla olan işlemleri esasen aşağıdakileri içermektedir.

Risk Yönetimi ve Piyasa Yapıcılığı Faaliyeti

Risk yönetimi ve piyasa yapıcılığı amaçları doğrultusunda söz konusu şirket tarafından rutin olarak türevlere girişilmekte ve ilişkili taraflar nezdinde, alım-satım konu varlıklar ve alım-satım konu yükümlülükler kaleminde muhasebeleştirilen menkul kıymetler ve krediler satın alınmakta ve satılmaktadır.

Aşağıdaki tabloda, şirketin, büyük ölçüde tümü diğer GS Grubu bağlı ortaklıkları olan ilişkili taraflarla yaptığı tamamlanmamış türevler ortaya konmaktadır. Türev varlıklardaki ve türev yükümlülüklerdeki değişime, ilişkili nakit akışları da dahil, yeni alım-satımlar, sonlandırmalar, sona ermeler ve kazançlar veya zararlar yön vermektedir.

<i>milyon \$ cinsinden</i>	Türev varlıklar	Türev yükümlülükler
Aralık 2023 itibarıyla	508.547 \$	490.225 \$
Aralık 2022 itibarıyla	585.390 \$	582.060 \$
Aralık 2021 itibarıyla	436.121 \$	434.577 \$
Aralık 2022 karşısında Aralık 2023	(76.843) \$	(91.835) \$
Aralık 2021 karşısında Aralık 2022	(149.269) \$	147.483 \$

Aşağıdaki tabloda, şirketin, diğer GS Grubu bağlı ortaklıklarından alınan ve diğer GS Grubu bağlı ortaklarına verilen intizamli menkul kıymetlere ve kredilere yönelik brüt ödenmemiş alımlar ve satışlar ortaya konmaktadır.

<i>milyon \$ cinsinden</i>	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Menkul kıymetlere ve kredilere yönelik ödenmemiş intizamli alımlar	11.483 \$	9.607 \$
Menkul kıymetlere ve kredilere yönelik ödenmemiş intizamli satışlar	10.927 \$	10.246 \$

Şirket tarafından aynı zamanda, alım-satım konu varlıklar kaleminde sınıflandırılan, diğer GS Grubu bağlı ortaklıkları nezdindeki menkul kıymetler elde tutulmakta ve diğer GS Grubu bağlı ortaklarına kurumsal krediler verilmektedir. Şirket tarafından türev işlemler ile bağlantılı olarak nakit ve munzam teminat mübadele edilmektedir. Alınan nakit teminatlar müşterilere ve diğer borçlar kaleminde muhasebeleştirilmektedir. Ödenen nakit teminat, müşteri alacakları ve diğer alacaklar kaleminde muhasebeleştirilmektedir. Şirket tarafından ilişkili taraflara Aralık 2023 itibarıyla 13.00 milyar \$'lık, Aralık 2022 itibarıyla ise 16.32 milyar \$'lık munzam teminat verilmiştir.

İlaveten, müşteri alacakları ve diğer alacaklar kaleminde ve müşterilere ve diğer borçlar kaleminde muhasebeleştirilen marj mübadelesi ile sonuçlanarak diğer GS Grubu bağlı ortaklıkları ile borsaya kote türevler gerçekleştirilmekte ve bunlara aracılık edilmektedir.

Şirket aynı zamanda, bir iştirakten bir menkul kıymet borç verme sözleşmesi kapsamında Aralık 2023 itibarıyla 121 milyon \$'lık, Aralık 2022 itibarıyla ise 144 milyon \$'lık menkul kıymet almıştır.

Fonlama Faaliyeti

Şirket tarafından rutin olarak, esasen menkul kıymet temin etmek ve envanteri teminatlı esasta fonlamak üzere GS Grubu bağlı ortaklıkları ile teminata bağlanmış sözleşmeler ve teminata dayalı finansmanlara girişilmektedir.

İlaveten, şirketin teminatsız borçlanmalarının kayda değer bir kısmı, söz konusu şirketin GSG UK'ye ihraç edilen AT1 tahvilleri de dahil olmak üzere, GS Grubu bağlı ortaklıklarındandır. Daha fazla bilgi için bakınız Dipnot 20 ve Dipnot 23. Şirket tarafından aynı zamanda bir takım GS Grup bağlı ortaklıklarına krediler kullanılmıştır. Daha fazla bilgi için bakınız Dipnot 14.

Faiz getiren araçlar tipik olarak vadeye, para birimine, boyuta, tabiiyete ve söz konusu aracın teminatlı veya teminatsız olmasına dayalı olarak fiyatlandırılmaktadır.

Nakit Yönetimi Hizmetleri

Şirket tarafından diğer GS Grubu bağlı ortaklıklarından nakit yönetimi hizmetleri alınmakta ve diğer GS Grubu bağlı ortakları nezdinde ticari faaliyetin olağan seyri sırasında, hazır değerler kaleminde muhasebeleştirilen nakit yatırımlar yapılmaktadır.

Taahhütler ve Garantiler

Aşağıdaki tabloda, şirketin, diğer GS Grubu bağlı ortaklıkları nezdindeki taahhütleri ortaya konmaktadır.

<i>milyon \$ cinsinden</i>	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Teminata bağlanmış sözleşmeler	103.469 \$	69.118 \$
Teminata dayalı finansmanlar	36.514	52.324
Diğer	218	---
Toplam	140.201 \$	121.442 \$

Diğer taahhütler kalemi, Aralık 2023 itibarıyla olan bir aracılık yüklenimi taahhüdü ile ilgilidir.

Şirket tarafından The Goldman Sachs Group Inc.'den, 8 milyar \$'a kadar temerrüt anında riske maruz kredi tutarlık girişilen işlemlere ilişkin olarak bir teminat alınmıştır. 2023 sırasında, söz konusu teminat kullanılmamıştır. 2022 sırasında, Aralık 2022 itibarıyla sıfır \$'a indirilerek 8 milyar \$'a kadar temerrüt anında riske maruz kredi tutarı garanti edilmiştir.

Transfer Fiyatlaması ve Yönetim Ücretleri

Şirket tarafından GS Grubu'nun ticari faaliyetlerine katılımları dolayısıyla GS Grubu bağlı ortaklıkları arasındaki net gelirlerin tahsis edilmesine katılım sağlanmaktadır. İlaveten, şirket tarafından, operasyonel ve idari destek ve yönetim hizmetlerine ilişkin olarak GS Grubu bağlı ortaklıklarına ödenen yönetim ücretlerinin altına girilmekte/GS Grubu bağlı ortaklıklarından yönetim ücretleri alınmaktadır.

Vergilendirme

Şirket tarafından diğer GS Grubu bağlı ortaklıklarından grup vergi indirimi alınmaktadır. Şirket tarafından diğer GS Grubu bağlı ortaklıklarından tam bedeli ödenecek olmak üzere, 2023 için 231 milyon \$'lık, 2022 için ise 124 milyon \$'lık vergi etkisine dayalı kayıplar alınmıştır.

Hisse Bazlı Ödemeler

Şirket tarafından, The Goldman Sachs Group Inc.'ye (a) veriliş tarihinde söz konusu ödeneklerin gerçeğe uygun değerini ve (b) çalışanlara nihai tevziat (verilme tarihi sonrasındaki) ile verilme tarihi arasında söz konusu ödeneklerin gerçeğe uygun değerindeki sonraki hareketleri ödemeyi taahhüt ettiği bir geriye dönük ödeme sözleşmesi yapılmıştır. Daha fazla bilgi için bakınız Dipnot 7 ve Dipnot 8.

Kilit Konumdaki Yönetim Personeli ile Yapılan İşlemler

Bir takım kilit konumdaki yönetim personeli ve bunların yakın aile bireyleri, şirket nezdinde aracılık ve/veya ihtiyat hesaplarına sahiptirler. Bu kişilere, ticari şartlara dayalı olarak ve her durumda ilgili kanunlara ve düzenlemelere uygun olarak ticari faaliyetin olağan seyri sırasında hizmetler sunulmaktadır.

Şirket tarafından bir takım kilit konumdaki yönetim personelinin yakın aile bireyleri istihdam edilmektedir. Söz konusu aile bireylerine ödenen ücretlendirmenin tutarı, söz konusu şirketin benzer konuma sahip olan çalışanlar için geçerli olan standart ücretlendirme uygulamalarına uygun olarak tespit edilmiştir.

Birleşik Krallık Varlık Yönetimi İş Kolunun Devri

01 Nisan 2023 tarihinde, şirket, Birleşik Krallık varlık yönetimi iş kolunu, GS Grubu'nun birincil Birleşik Krallık varlık yönetimi kuruluşu olan GSAMI'ye devretmiştir. Söz konusu devre karşılık olarak, şirket tarafından GSAMI'nin bir üst ana şirketinin kontrol gücüne sahip olmayan bir payı alınmıştır ve söz konusu pay, şirket tarafından kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde ölçülmüştür. Sonuç olarak, şirket tarafından 2023 için net gelirlerde 1.42 milyar \$'lık bir net kazanç muhasebeleştirilmiştir. Bu net kazanç, şirketin payının yeniden değerlemesine yönelik olarak muhasebeleştirilen 149 milyon \$'lık bir zararla kısmen dengelenmek üzere, devir sırasında bu iş kolunun gerçeğe uygun değerine karşılık gelen 1.57 milyar 4'lık bir kazançtan oluşmuştur. Şirket tarafından alınan toplam bedel, 2023 yılının dördüncü çeyreğinde gayri nakdi tevziat yoluyla dağıtılmıştır. Böylelikle, Aralık 2022'ye kıyasla şirketin özkaynaklarında Aralık 2023 itibarıyla herhangi bir değişiklik olmamıştır.

İlişkili Taraf Varlıkları ve Yükümlülükleri

Aşağıdaki tabloda, şirketin, ilişkili taraflar nezdindeki varlıkları ve yükümlülükleri ortaya konmaktadır.

<i>milyon \$ cinsinden</i>	Ana şirketler	Diğer GS Grubu bağlı ortaklıkları	Diğer ilişkili taraflar	Toplam
Aralık 2023 itibarıyla				
Varlıklar				
Nakit ve nakit benzerleri	— \$	1.359 \$	— \$	1.359 \$
Teminata bağlanmış sözleşmeler	—	187.769	—	187.769
Müşteri alacakları ve diğer alacaklar	148	15.459	11	15.618
Alım-satıma konu varlıklar	2.048	514.404	—	516.452
Yatırımlar	—	170	—	170
Krediler	—	—	—	—
Diğer varlıklar	263	1.686	—	1.949
Varlıklar toplamı	2.459 \$	720.847 \$	11 \$	723.317 \$
Yükümlülükler				
Teminata dayalı finansmanlar	— \$	148.582 \$	— \$	148.582 \$
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	100	31.535	—	31.635
Alım-satıma konu yükümlülükler	929	489.370	11	490.310
Teminatsız borçlanmalar	32.384	27.257	—	59.641
Diğer yükümlülükler	1.950	1.530	—	3.480
Yükümlülükler toplamı	35.363 \$	698.274 \$	11 \$	733.648 \$
Aralık 2022 itibarıyla				
Varlıklar				
Nakit ve nakit benzerleri	— \$	911 \$	— \$	911 \$
Teminata bağlanmış sözleşmeler	—	169.083	—	169.083
Müşteri alacakları ve diğer alacaklar	88	19.767	—	19.855
Alım-satıma konu varlıklar	2.581	589.766	423	592.770
Yatırımlar	—	168	—	168
Krediler	—	—	—	—
Diğer varlıklar	249	1.675	—	1.924
Varlıklar toplamı	2.918 \$	781.370 \$	423 \$	784.711 \$
Yükümlülükler				
Teminata dayalı finansmanlar	— \$	82.108 \$	— \$	82.108 \$
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	1.137	24.904	398	26.439
Alım-satıma konu yükümlülükler	789	581.281	26	582.096
Teminatsız borçlanmalar	30.603	14.445	—	45.048
Diğer yükümlülükler	2.044	1.360	—	3.404
Yükümlülükler toplamı	34.573 \$	704.098 \$	424 \$	739.095 \$

İlişkili Taraf Gelir ve Gideri

Aşağıdaki tabloda, şirketin, Kilit Konumdaki Yönetim Personeli dışındaki ilişkili taraflar ile yapılan işlemlere ilişkin gelir ve giderler ortaya konmaktadır.

<i>milyon \$ cinsinden</i>	Ana şirketler	Diğer GS Grubu bağlı ortaklıkları	Diğer ilişkili taraflar	Toplam
Aralık 2023'de Sona Eren Yıl				
Net gelirler				
Faiz geliri	270 \$	8.634 \$	— \$	8.904 \$
Faiz gideri	(2.234)	(11.406)	—	(13.640)
Transfer fiyatlaması gelirleri	—	350	—	350
Diğer gelirler	—	19	—	19
Toplam net gelirler	(1.964) \$	(2.403) \$	— \$	(4.367) \$
Net yönetim giderleri				
İşlem bazlı giderler	— \$	218 \$	— \$	218 \$
GS Grubu bağlı ortaklıklarından alınan yönetim ücretleri	—	1.140	—	1.140
GS Grubu bağlı ortaklıklarına ödenen yönetim ücretleri	(4)	(315)	—	(319)
Diğer giderler	1	575	—	576
Net yönetim giderleri toplamı	(3) \$	1.618 \$	— \$	1.615 \$
Aralık 2022'de Sona Eren Yıl				
Net gelirler				
Faiz geliri	129 \$	2.054 \$	1 \$	2.184 \$
Faiz gideri	(1.045)	(3.040)	(4)	(4.089)
Transfer fiyatlaması gelirleri	5	948	—	953
Toplam net gelirler	(911) \$	(38) \$	(3) \$	(952) \$
Net yönetim giderleri				
İşlem bazlı giderler	— \$	306 \$	— \$	306 \$
GS Grubu bağlı ortaklıklarından alınan yönetim ücretleri	—	1.090	—	1.090
GS Grubu bağlı ortaklıklarına ödenen yönetim ücretleri	(3)	(188)	—	(191)
Diğer giderler	37	474	—	511
Net yönetim giderleri toplamı	34 \$	1.682 \$	— \$	1.716 \$

Yukarıdaki tabloda, işlem bazlı giderler ve diğer giderler kalemi esasen IFRS 15 giderlerini kapsamaktadır.

Dipnot 29.

Finansal Araçlar

Kategoriye göre Finansal Varlıklar ve Yükümlülükler

Aşağıdaki tablolarda, şirketin finansal varlıklarının ve borçlarının kategoriye göre defter değeri ortaya konmaktadır.

milyon \$	Finansal Varlıklar		
	Zorunlu olarak gerçeğe uygun değerdeki	İtfa edilmiş maliyet	Toplam
Aralık 2023 itibarıyla			
Nakit ve nakit benzerleri	---	35.689 \$	35.689 \$
Teminata bağlanmış sözleşmeler	138.889	123.928	262.817
Müşteri alacakları ve diğer alacaklar	---	72.888	72.888
Alım-satıma konu varlıklar	828.362	---	828.362
Yatırımlar	289	---	289
Krediler	174	---	174
Diğer varlıklar	147	2.014	2.161
Toplam	967.861 \$	234.519 \$	1.202.380 \$
Aralık 2022 itibarıyla			
Nakit ve nakit benzerleri	---	11.707 \$	11.707 \$
Teminata bağlanmış sözleşmeler	151.739	84.057	235.796
Müşteri alacakları ve diğer alacaklar	---	78.967	78.967
Alım-satıma konu varlıklar	872.810	---	872.810
Yatırımlar	280	---	280
Krediler	222	---	222
Diğer varlıklar	156	1.937	2.093
Toplam	1.025.207 \$	176.668 \$	1.201.875 \$

milyon \$ cinsinden	Finansal Yükümlülükler		
	Alım-satım amaçlı olarak elde tutulanlar	Gerçeğe uygun değerlerde gösterilenler	İtfa edilmiş maliyet
Aralık 2023 itibarıyla			
Teminata dayalı finansmanlar	---	106.784\$	108.692\$
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	---	---	115.201
Alım-satıma konu yükümlülükler	737.610	---	---
Teminatsız borçlanmalar	---	54.936	35.331
Diğer yükümlülükler	---	---	4.234
Toplam	737.610\$	161.720\$	263.458\$
Aralık 2022'de Sona Eren Yıl			
Teminata dayalı finansmanlar	---	77.539 \$	47.196 \$
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	---	---	110.983
Alım-satıma konu yükümlülükler	844.313	---	---
Teminatsız borçlanmalar	---	40.247	35.958
Diğer yükümlülükler	---	---	4.198
Toplam	844.313 \$	117.786 \$	198.335 \$

Reforma Tabi Faiz Oranı Göstergeleri

01 Temmuz 2023 itibarıyla, temsili oran olarak tüm Londra Bankalararası Faiz Oranı (LIBOR) belirlemelerinin yayınlanmasına son verilmiştir. FCA tarafından geçmişten gelen GBP LIBOR bazlı sözleşmelerdeki belirli GBP LIBOR belirlemeleri için Mart 2024'e kadar, geçmişten gelen USD LIBOR bazlı sözleşmelerdeki 3 aylık USD LIBOR belirlemeleri için ise Eylül 2024'e kadar sentetik oranların yayınlanmasına ve kullanılmasına izin verilmiştir.

Aşağıdaki tabloda, şirketin, reforma tabi olan faiz oranı göstergeleri karşısındaki riski ortaya konmaktadır.

milyon \$	Türev niteliği taşımayan finansal varlıklar	Türev niteliği taşımayan finansal yükümlülükler	Türev niteliğindeki türev ürün tutarı
Aralık 2023 itibarıyla			
ABD DOLARI LIBOR	98 \$	158 \$	---
GBP LIBOR	25	---	---
Diğer	5	---	835.351
Toplam	128 \$	158 \$	835.351
Aralık 2022 itibarıyla			
ABD DOLARI LIBOR	636 \$	2.901 \$	5.699.410\$
GBP LIBOR	7	---	---
Diğer	---	24	912.630
Toplam	643 \$	2.925 \$	6.612.040 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Türev niteliği taşımayan finansal varlıklar, alım-satıma konu nakit araçlardan, kredilerden ve teminata bağlanmış sözleşmelerden oluşmaktadır. Türev niteliği taşımayan finansal yükümlülükler, alım-satıma konu nakit araçlardan, teminata dayalı finansmanlardan ve teminatsız borçlanmalardan oluşmaktadır.
- Geri çekilmelerin geçerli olduğu tutarlar veya şirketin bu işlemler ile ilgili devam etmekte olan IBOR riskine sahip olmaması sebebiyle, tüm gelecekteki nakit akışlarının halihazırda sabitlenmiş olduğu tutarlar türev niteliğindeki türev tutarlarında hariçtir.
- Reforma tabi olan diğer faiz oranı göstergeleri karşısında riske sahip olan türev niteliğindeki türev ürün tutarları esasen, hem Aralık 2023 hem Aralık 2022 itibarıyla Kanada Doları Teklif Edilen Faiz Oranı (CDOR), Singapur Doları Teklif Edilen Swap Oranı (SOR), Johannesburg Bankalararası Ortalama Oran (JIBAR), Varşova Bankalararası Teklif Edilen Oran (WIBOR) ve Tel Aviv Bankalararası Teklif Edilen Oran (TELBOR) karşısındaki risk tutarından oluşmaktadır.

Finansal Varlıkların ve Yükümlülüklerin Denkleştirilmesi

Aşağıdaki tablolarda, uygulanabilir netleştirme sözleşmelerine ve denkleştirmeye tabi olan finansal varlıkları ve yükümlülükleri ortaya konmaktadır. Tutarlar bilançoda sadece, söz konusu şirketin muhasebeleştirilen tutarları mahsup etmek üzere halihazırda kanunen tatbik edilebilir bir hakka ve net esasta olmak üzere ödeme veya eş zamanlı olarak söz konusu varlığı gerçekleştirme ve söz konusu borcu ödeme niyetine sahip olduğunda bilançoda denkleştirilmektedir. Aşağıdaki tablolarda:

- Brüt tutarlar, karşı taraf netleştirmesine ve teminatına ilişkin etkileri içermemekte ve dolayısıyla da söz konusu şirketin ekonomik risk tutarını temsil etmemektedir.
- Bilançoda denkleştirilmeyen tutarlar, karşı taraf netleştirmesini (başka bir deyişle, herhangi bir uygulanabilir netleştirme sözleşmesi kapsamında herhangi bir kanuni mahsup hakkı mevcut olduğunda belirli bir karşı taraf için finansal varlıkların ve yükümlülüklerin netleştirilmesini) ve IFRS kapsamındaki denkleştirmeye ilişkin kriterleri karşılamayan, uygulanabilir kredi desteği sözleşmeleri kapsamında alınan ve verilen nakit ve münzam teminatı içermektedir.

- Şirket tarafından kredi desteği sözleşmeleri kapsamında teminat alındığı veya verildiği, ancak söz konusu sözleşmelerin uygulanabilir nitelikte olup olmadığının henüz tespit edilmediği hallerde, bilançodaki denkleştirilmeyen tutarlarda ilgili teminata yer verilmemiştir.

Şirket için olan brüt tutarlarda, uygulanabilir netleştirme sözleşmesine tabi olmayan veya söz konusu şirket tarafından uygulanabilir nitelikte olduğu henüz tespit edilmeyen herhangi bir netleştirme sözleşmesine tabi olan, Aralık 2023 itibarıyla 3.83 milyar \$'lık türev varlıklara ve 4.18 milyar \$'lık türev yükümlülüklerle ve Aralık 2022 itibarıyla 3.82 milyar \$'lık türev varlıklara ve 5.16 milyar \$'lık türev yükümlülüklerle yer verilmiştir.

- Esasen tüm yeniden satış sözleşmeleri ve teminata bağlanmış sözleşmelerde ve geri alım sözleşmelerinde borçlanılan menkul kıymetler ile teminata dayalı finansmanlar dahilinde borç verilen menkul kıymetler, hem Aralık 2023 hem Aralık 2022 itibarıyla uygulanabilir netleştirme sözleşmelerine tabidir.

Bilançoda denkleştirilmeyen tutarlar							
	Brüt tutarlar	Bilançoda denkleştirilen tutarlar	Bilançoda ortaya konan net tutar	Karşı taraf netleştirilmesi	Nakit teminat	Munzam teminat	Net tutar
<i>milyon \$ cinsinden</i>							
Aralık 2023 itibarıyla							
Finansal varlıklar							
Teminata bağlanmış sözleşmeler	387.810 \$	(124.993) \$	262.817 \$	(95.063) \$	(112) \$	(165.128) \$	2.514 \$
Müşteri alacakları ve diğer alacaklar	91.084	(30.182)	60.902	(7.432)	(27.560)	(13.338)	12.572
Alım-satıma konu nakit araçlar	18.910	(7.711)	11.199	(1.491)	(3.070)	(5.593)	1.045
Türevler	705.666	(9.966)	695.700	(629.932)	(37.504)	(9.179)	19.085
Alım-satıma konu varlıklar	724.576	(17.677)	706.899	(631.423)	(40.574)	(14.772)	20.130
Krediler	117	—	117	—	—	(117)	—
Diğer varlıklar	1.955	(1.426)	529	(93)	—	—	436
Uygulanabilir netleştirme sözleşmelerine tabi olan finansal varlıklar	1.205.542	(174.278)	1.031.264	(734.011)	(68.246)	(193.355)	35.652
Uygulanabilir netleştirme sözleşmelerine tabi olmayan finansal varlıklar	171.116	—	171.116	—	—	—	171.116
Finansal varlıklar toplamı	1.376.658 \$	(174.278) \$	1.202.380 \$	(734.011) \$	(68.246) \$	(193.355) \$	206.768 \$
Finansal yükümlülükler							
Teminata dayalı finansmanlar	328.763 \$	(125.016) \$	203.747 \$	(96.100) \$	(2.212) \$	(103.096) \$	2.339 \$
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	135.726	(30.207)	105.519	(7.432)	(40.686)	(29.490)	27.911
Alım-satıma konu nakit araçlar	—	—	—	—	—	—	—
Türevler	681.801	(9.941)	671.860	(627.986)	(25.263)	(3.928)	14.683
Alım-satıma konu yükümlülükler	681.801	(9.941)	671.860	(627.986)	(25.263)	(3.928)	14.683
Teminatsız borçlanmalar	14.540	(9.066)	5.474	(2.400)	(85)	—	2.989
Diğer yükümlülükler	669	(48)	621	(93)	—	—	528
Uygulanabilir netleştirme sözleşmelerine tabi olan finansal yükümlülükler	1.161.499	(174.278)	987.221	(734.011)	(68.246)	(136.514)	48.450
Uygulanabilir netleştirme sözleşmelerine tabi olmayan finansal yükümlülükler	175.567	—	175.567	—	—	—	175.567
Finansal yükümlülükler toplamı	1.337.066 \$	(174.278) \$	1.162.788 \$	(734.011) \$	(68.246) \$	(136.514) \$	224.017 \$
Aralık 2022 itibarıyla							
Finansal varlıklar							
Teminata bağlanmış sözleşmeler	390.325 \$	(154.529) \$	235.796 \$	(49.800) \$	(450) \$	(183.869) \$	1.677 \$
Müşteri alacakları ve diğer alacaklar	88.181	(24.791)	63.390	(3.886)	(39.025)	(9.969)	10.510
Alım-satıma konu nakit araçlar	16.976	(7.037)	9.939	(3.910)	(742)	(4.073)	1.214
Türevler	813.860	(13.479)	800.381	(729.463)	(40.675)	(10.183)	20.060
Alım-satıma konu varlıklar	830.836	(20.516)	810.320	(733.373)	(41.417)	(14.256)	21.274
Krediler	118	—	118	—	—	(101)	17
Diğer varlıklar	2.407	(1.975)	432	(88)	—	—	344
Uygulanabilir netleştirme sözleşmelerine tabi olan finansal varlıklar	1.311.867	(201.811)	1.110.056	(787.147)	(80.892)	(208.195)	33.822
Uygulanabilir netleştirme sözleşmelerine tabi olmayan finansal varlıklar	91.819	—	91.819	—	—	—	91.819
Finansal varlıklar toplamı	1.403.686 \$	(201.811) \$	1.201.875 \$	(787.147) \$	(80.892) \$	(208.195) \$	125.641 \$
Finansal yükümlülükler							
Teminata dayalı finansmanlar	268.450 \$	(154.563) \$	113.887 \$	(49.945) \$	(1.933) \$	(60.119) \$	1.890 \$
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	119.725	(24.452)	95.273	(3.886)	(41.867)	(20.565)	28.955
Alım-satıma konu nakit araçlar	—	—	—	—	—	—	—
Türevler	801.435	(13.816)	787.619	(730.866)	(36.926)	(2.208)	17.619
Alım-satıma konu yükümlülükler	801.435	(13.816)	787.619	(730.866)	(36.926)	(2.208)	17.619
Teminatsız borçlanmalar	13.791	(8.822)	4.969	(2.362)	(166)	—	2.441
Diğer yükümlülükler	754	(158)	596	(88)	—	—	508
Uygulanabilir netleştirme sözleşmelerine tabi olan finansal yükümlülükler	1.204.155	(201.811)	1.002.344	(787.147)	(80.892)	(82.892)	51.413
Uygulanabilir netleştirme sözleşmelerine tabi olmayan finansal yükümlülükler	158.090	—	158.090	—	—	—	158.090
Finansal yükümlülükler toplamı	1.362.245 \$	(201.811) \$	1.160.434 \$	(787.147) \$	(80.892) \$	(82.892) \$	209.503 \$

Alınan ve Verilen Teminatlar

Şirket tarafından, esasen yeniden satış sözleşmeleri, borç alınan menkul kıymetler, türev işlemler ve müşteri marj kredileri ile bağlantılı olmak üzere, nakit ve menkul kıymetler (örneğin, devlet ve resmi kurum yükümlülükleri, özel sektör borçlanma araçları, pay benzeri menkul kıymetler) teminat olarak alınmaktadır. Şirket tarafından münferit karşı taraflara yönelik kredi riskinin azaltılması için türevlere ve teminata bağlanmış sözleşmelere yönelik olarak peşin veya şartlı esasta nakit ve menkul kıymetler teminat olarak alınmaktadır.

Birçok durumda, ağırlıklı olarak teminatlı müşteri finansmanı faaliyeti ile bağlantılı olmak üzere, geri alım sözleşmeleri ve menkul kıymet ödünç işlemleri sözleşmeleri yapılırken teminat olarak alınan finansal araçların şirket tarafından tevzi edilmesine veya rehin verilmesine cevaz verilmektedir. Şirket tarafından aynı zamanda, diğer teminatlı borçlanmalar, teminata bağlanan türev işlemler ile bağlantılı olarak ve şirketin veya müşterinin uzlaşma gereklilikleri karşılanarak bu finansal araçların tevzi edilmesine veya yeniden rehin verilmesine cevaz verilmektedir.

Şirket tarafından aynı zamanda, geri alım sözleşmeleri, menkul kıymet ödünç işlemleri sözleşmeleri ve diğer teminatlı finansmanlar ile bağlantılı olmak üzere, bir takım alım-satıma konu varlıklar, bunları tevzi etme veya yeniden rehin verme hakkına sahip olabilecek veya olmayabilecek olan karşı taraflara rehin verilmektedir.

Aşağıdaki tabloda, tevzi edilmeye veya yeniden rehin vermeye uygun nitelikte olmuş ve tevzi edilmiş veya yeniden rehin verilmiş olan, teminat olarak alınmış finansal araçlar ortaya konmaktadır.

The table below presents information about assets pledged.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Tevzi edilmeye veya yeniden rehin vermeye uygun nitelikte olan teminatlar	702.507 \$	710.395 \$
Tevzi edilmiş veya yeniden rehin verilmiş teminatlar	655.098 \$	632.160 \$

Aşağıdaki tabloda rehin verilen varlıklar hakkındaki bilgiler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Tevzi etme veya yeniden rehin verme hakkına sahip olan karşı taraflara rehin verilen		
Alım-satıma konu varlıklar	58.352 \$	20.708 \$
Yatırımlar	25 \$	3 \$
Tevzi etme veya yeniden rehin verme hakkına sahip olmayan karşı taraflara rehin verilen		
Alım-satıma konu varlıklar	38.255 \$	23.895 \$
Yatırımlar	20 \$	29 \$

Şirket tarafından Aralık 2023 itibarıyla 67.84 milyar \$'lık, Aralık 2022 itibarıyla ise 66.17 milyar \$'lık nakit teminat alınmış ve Aralık 2023 itibarıyla 46.83 milyar \$'lık, Aralık 2022 itibarıyla ise 52.74 milyar \$'lık nakit teminat verilmiştir. Alınan ve verilen tutarlar ağırlıklı olarak alım-satıma konu varlıklara ve alım-satıma konu yükümlülüklerle ilişkindir.

Dipnot 30.

Gerçeğe Uygun Değer Ölçümü

Herhangi bir finansal aracın gerçeğe uygun değeri, ölçüm tarihinde piyasa katılımcıları arasındaki herhangi bir intizamli işlemde herhangi bir varlığın satılması için tesellüm edilecek veya herhangi bir borcu devretmek için ödenecek olan tutardır. Finansal varlıklar alış fiyatlarından, finansal yükümlülükler ise satış fiyatlarından gösterilir. Gerçeğe uygun değer ölçümleri işlem maliyetlerini içermez. Şirket tarafından belirli finansal varlıklar ve yükümlülükler bir portföy olarak (başka bir deyişle, piyasa ve/veya kredi risklerine net maruziyetine dayalı olarak) ölçülmektedir.

IFRS kapsamında, gerçeğe uygun değer ölçümlerinin açıklanmasına yönelik üç seviyeli bir hiyerarşi söz konusudur. Bu hiyerarşide, en yüksek öncelik seviye 1 girdilerine, en düşük öncelik ise seviye 3 girdilerine verilerek gerçeğe uygun değer ölçülmesine yönelik değerlendirme tekniklerine ilişkin girdiler önceliklendirilir. Herhangi bir finansal aracın bu hiyerarşideki seviyesi, söz konusu finansal aracın gerçeğe uygun değer ölçümü bakımından önem arz eden en düşük girdi seviyesine dayalıdır.

Gerçeğe uygun değer hiyerarşisi şu şekildedir:

Seviye 1. Girdiler, özdeş, kısıtlamaya konu olmayan varlıklar veya borçlar için şirketin ölçüm tarihinde erişime sahip olduğu faal piyasalardaki düzeltilmemiş kote edilmiş fiyatlardır.

Seviye 2. Değerleme tekniklerine ilişkin girdiler, doğrudan veya dolaylı olarak gözlemlenebilir niteliktedir.

Seviye 3. Değerleme tekniklerine ilişkin bir veya daha fazla sayıda girdi önemli ve gözlemlenemez niteliktedir.

Şirketin tekrarlayan esasta gerçeğe uygun değerden verilen finansal varlıklarının ve yükümlülüklerinin büyük ölçüde tümüne ilişkin gerçeğe uygun değerler, gözlemlenebilir fiyatlara ve girdilere dayalıdır ve gerçeğe uygun değer hiyerarşisinin 1. ve 2. seviyelerinde sınıflandırılmaktadır. Bir takım seviye 2 ve seviye 3 finansal varlıklar ve yükümlülükler, piyasa katılımcısı tarafından karşı taraf ve şirketin ve GS Grubu'nun kredi kalitesi, fonlama riski, devir kısıtlamaları, likidite ve alış/satış marjları gibi etkenler için gerçeğe uygun değerde ulaşılmaya gerekebilecek olan değerlendirme düzeltmeleri gerektirebilecektir. Değerleme düzeltmeleri genel olarak piyasa kanıtına dayalıdır.

Değerleme Teknikleri ve Önemli Girdiler

Alım-Satım Konu Nakit Araçlar, Yatırımlar ve Krediler. Gerçeğe uygun değer hiyerarşisinin her bir seviyesine ilişkin değerlendirme teknikleri ve önemli girdiler aşağıdakileri kapsar:

Seviye 1

Seviye 1 araçlar, faal piyasalardaki özdeş, kısıtlamaya tabi olmayan araçlar için teklif edilen fiyatlar kullanılarak değerlendirilir. Şirket tarafından özkaynak araçlarına ilişkin faal piyasalar, hem mutlak verilere göre hem de söz konusu araca ilişkin piyasa kapitalizasyonuna göre ortalama günlük işlem hacmine dayalı olarak tanımlanmaktadır. Şirket tarafından borçlanma araçlarına ilişkin faal piyasalar hem ortalama günlük işlem hacmine hem de alım-satım faaliyetine ilişkin gün sayısına dayalı olarak tanımlanmaktadır.

Seviye 2

Seviye 2 araçlar, teklif edilen fiyatlara, özdeş veya benzer araçlara yönelik yakın zamandaki alım-satım faaliyetine, aracı veya tacir kotasyonlarına veya makul fiyat şeffaflığı düzeylerine sahip olan alternatif fiyatlama kaynaklarına göre doğrulanabilir. Söz konusu kotasyonların mahiyeti (örneğin, gösterge niteliğinde veya sabit) ve yakın zamandaki piyasa faaliyeti ile alternatif fiyatlama kaynaklarından temin edilen fiyatların ilişkisi göz önünde bulundurulur.

Seviye 2 araçlara yönelik değerlendirme düzeltmeleri genellikle, (i) söz konusu aracın devir kısıtlamalarına tabi olması halinde ve/veya (ii) piyasa katılımcısı tarafından gerçeğe uygun değerde ulaşılması gerekebilecek diğer primler ve likidite iskontoları için yapılır. Değerleme düzeltmeleri genel olarak piyasa kanıtına dayalıdır.

Seviye 3

Seviye 3 araçlar, gözlemlenebilir nitelikte olmayan bir veya daha fazla önemli değerlendirme girdisine sahiptir. Aksi yönde kanıt bulunmadığı sürece, seviye 3 araçlar ilkin, gerçeğe uygun değere dair en iyi ilk tahmin olarak değerlendirilen işlem fiyatında değerlendirilir. Sonrasında, şirket tarafından, aracın türüne dayalı olarak çeşitlilik gösterebilecek olan, gerçeğe uygun değer tespiti için başka metodolojiler kullanılmaktadır. Finansal varlıkların satışı üzerine gerçekleştirilen değerler de dahil olmak üzere, sağlam gözlemlenebilir kanıt ile desteklendiğinde, değerlendirme girdileri ve varsayımları değiştirilir.

Seviye 3 araçların değerlendirme teknikleri, araca göre çeşitlilik göstermekle birlikte, genellikle iskonto edilmiş nakit akışı tekniklerine dayalıdır. Söz konusu değerlendirme teknikleri ve her bir seviye 3 alım-satım konu nakit araç türünün, yatırımların ve kredilerin gerçeğe uygun değerlerinin tespit edilmesi için kullanılan önemli girdilerin mahiyeti aşağıda tanımlanmaktadır:

• **İpotekler ve Diğer Varlığa Dayalı Krediler ve Menkul Kıymetler.** Önemli girdiler genellikle, nispi değer analizlerine dayalı olarak tespit edilir ve aşağıdakileri içerir:

- Benzer veya ilgili varlıklara ilişkin işlemlerle ifade edilen piyasa getirileri;
- Dayanak teminatındaki ve aynı veya benzer dayanak teminata sahip olan araçlardaki işlem fiyatları;
- Herhangi bir temerrüdün ortaya çıkması halinde kredi alanın veya kredi teminatının güncel performansı ve geri kazanım varsayımları ve
- Belirli hallerde diğer gözlemlenebilir nitelikteki girdilerin (örneğin peşin ödeme hızları) etkisini içerebilecek olan, beklenen gelecekteki nakit akışlarının zamanlaması (süre).

• **Özel Sektör Borçlanma Araçları, Devlet ve Resmi Kurum Yükümlülükleri ve Krediler.** Önemli girdiler genellikle, aynı veya benzer dayanak aracı veya kuruluşu referans alan kredi temerrüt swaplarının fiyatlarına ve gözlemlenebilir fiyatların veya aracı kotasyonlarının mevcut olduğu aynı veya benzer ihraççıya ilişkin diğer borçlanma araçlarına karşılaştırmalar barındıran nispi değer analizlerine dayalı olarak tespit edilir. Önemli girdiler şunları içerir:

- Benzer veya ilgili varlıklara ilişkin işlemlerle ifade edilen piyasa getirileri;
- iTraxx ve CDX (kurumsal kredi performansını takip eden endeksler) gibi, piyasa endekslerindeki değişimler ve güncel seviyeler;
- Herhangi bir temerrüdün ortaya çıkması halinde kredi alanın veya kredi teminatının güncel performansı ve geri kazanım varsayımları;
- Söz konusu aracın vade ve kupon profili ve
- Dönüştürülebilirlik veya katılım opsiyonlarına sahip olan özel sektör borçlanma araçlarına yönelik piyasa ve işlem çarpanları.

• **Pay Benzeri Menkul Kıymetler.** Pay benzeri menkul kıymetler özel hisse senetlerinden oluşur. Yakın zamanki üçüncü taraf tamamlanmış veya bekleyen işlemleri (örneğin, birleşme teklifleri, ihale teklifleri, borç yapılandırılmaları), gerçeğe uygun değerdeki değişime ilişkin en iyi kanıt olarak değerlendirilir. Bunlar mevcut olmadığında, uygun olduğu şekilde aşağıdaki değerlendirme metodolojileri kullanılır:

- Sektör çarpanları ve kamudaki karşılaştırılabilir unsurlar;
- Benzer araçlardaki işlemler ve
- İskonto edilmiş nakit akışı teknikleri.

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar

Türevler. Türevler, borsada alım-satıma konu olabileceği gibi (borsada işlem gören), genelde OTC türevler olarak adlandırılan, özel olarak müzakere edilen anlaşmalar olabilir. Şirketin OTC türevlerinin belirli bir kısmı, merkezi takas karşı tarafları vasıtasıyla takas edilir ve uzlaşya konu olurken (OTC-takaslı), diğerleri ise iki karşı taraf arasındaki iki taraflı sözleşmelerdir (iki taraflı OTC).

Şirketin seviye 2 ve seviye 3 türevleri, türev fiyatlama modelleri (örneğin, iskonto edilmiş nakit akışı modelleri, korelasyon modelleri ve Monte Carlo benzetimleri gibi, opsiyon fiyatlama metodolojileri barındıran modeller) kullanılarak değerlendirilir. Türevlerin fiyat şeffaflığı genel olarak aşağıda tanımlandığı şekilde, ürün türüne göre karakterize edilebilir.

- **Faiz Oranı.** Genel olarak en uzun vadeli sözleşmeler için dahi, şeffaflık, faiz oranı türevlerinin değerlendirilmesi için kullanılan temel girdileri teşkil eder. Önde gelen sanayileşmiş ülkelerin para birimleri cinsinden ifade edilen faiz oranı swapları ve opsiyonları, yüksek işlem hacimlerine ve sıkı alış/satış marjlarına göre karakterize edilir. Enflasyon endeksi gibi endeksleri veya getiri eğrisi şeklini (örneğin, 10 yıllık swap oranı karşısında 2 yıllık swap oranı) referans alan faiz oranı türevleri daha karmaşık olmakla birlikte, temel girdiler genel olarak gözlemlenebilir niteliktedir.
- **Kredi.** Tek imzalı olanlar ve kredi sepetleri de dahil olmak üzere, kredi temerrüt swaplarına yönelik fiyat şeffaflığı piyasaya ve dayanak referans kuruluşu veya yükümlülüğe göre çeşitlilik gösterir. Endeksleri, büyük ölçekli şirketleri ve büyük ülkeleri referans alan kredi temerrüt swapları genel olarak en fazla fiyat şeffaflığını sergiler. Diğer dayanak unsurlara sahip olan kredi temerrüt swapları için, fiyat şeffaflığı, kredi notuna, söz konusu dayanak referans yükümlülüklerin borçlanma maliyetine ve ihracının temerrüdü üzerine teslimat için dayanak referans yükümlülüklerin elverişliliğine dayalı olarak çeşitlilik gösterir. Kredileri, varlığa dayalı menkul kıymetleri ve yükselen piyasa borçlanma araçlarını referans alan kredi temerrüt swapları, özel sektör tahvillerini referans alanlardan daha düşük fiyat şeffaflığına sahip olma eğilimindedir. İlave, iki veya daha fazla dayanak referans yükümlülük arasındaki korelasyona veya teminatlı fonlama marjlarına duyarlı olanlar gibi daha karmaşık kredi türevleri genel olarak daha düşük fiyat şeffaflığına sahiptirler.
- **Döviz.** Daha uzun vadelere sahip olanlar da dahil olmak üzere, önde gelen sanayileşmiş ülkelerin döviz kurlarına dayalı olan döviz türevlerine ilişkin fiyatlar genel olarak şeffaftır. Gelişmiş ile yükselen piyasa döviz türevlerinin fiyat şeffaflığı arasındaki ana fark, yükselen piyasaların sadece daha kısa vadelere sahip olan sözleşmeler için gözlemlenebilir nitelikte olma eğiliminde olmasıdır.
- **Özkaynak.** Özkaynak türevlerine yönelik fiyat şeffaflığı, piyasaya ve dayanak unsura göre çeşitlilik gösterir. Endekslerle yönelik opsiyonlar ve başlıca özkaynak endekslerinde yer verilen şirketlerin adi hisse senetleri en fazla fiyat şeffaflığını sergilerler. Cari piyasa fiyatlarından belirgin ölçüde farklılık gösteren referans fiyatlara veya uzun vadelere sahip olan sözleşmeler hariç olmak üzere, özkaynak türevleri genel olarak gözlemlenebilir piyasa fiyatlarına sahiptirler. İki veya daha fazla sayıda münferit hisse senedi arasındaki korelasyona duyarlı olanlar gibi, daha karmaşık olan özkaynak türevleri genellikle daha düşük fiyat şeffaflığına sahiptir.

Tüm ürün türlerinin gözlemlenebilirliği bakımından likidite elzemdir. İşlem hacimlerinin düşmesi halinde, önceki şeffaf fiyatlar ve diğer girdiler gözlemlenemez hale gelebilir. Diğer taraftan, yüksek düzeyde yapılandırılmış ürünler dahi belirli zamanlarda fiyatların ve diğer girdilerin gözlemlenebilirliğinin sağlanması için yeterince büyük işlem hacimlerine sahip olabilir.

Seviye 1

Seviye 1 türevler, dayanak menkul kıymet bir seviye 1 araç olduğunda menkul kıymetlerin gelecekteki teslimatına ilişkin kısa vadeli sözleşmeleri ve faal bir şekilde alım-satıma konu olmaları ve teklif edilen piyasa fiyatında değerlenmeleri halinde borsada işlem gören türevleri içerir.

Seviye 2

Seviye 2 türevler, tüm önemli değerlendirme girdilerinin faal bir şekilde alım-satıma konu olmayan ve/veya OTC türevlere ilişkin denge fiyatını kalibre edilmesine yönelik modeller kullanılarak değerlendirilen borsada işlem gören türevler ve piyasa kanıtı ile desteklendiği OTC türevleri içerir. Herhangi bir değerlendirme girdisinin öneminin değerlendirilmesinde, söz konusu şirket tarafından, diğer hususların yanı sıra, söz konusu girdiye yönelik portföyün net risk tutarı göz önünde bulundurulur.

Herhangi bir türevin değerlendirilmesine yönelik belirli bir modelin seçimi, söz konusu aracın sözleşme şartlarına ve söz konusu araca özgü olan belirli risklerin yanı sıra, piyasada fiyatlama bilgilerinin mevcut olmasına bağlıdır. Likit piyasalarda alım-satıma konu olan türevler için, modellerin çıktılarının denge fiyatı seviyelerine kalibre edilebilmesi sebebiyle model seçiminde önemli yönetim yargısı yer almaz.

Değerleme modelleri, sözleşme şartları, piyasa fiyatları, getiri eğrileri, iskonto oranları (teminata bağlanmış türevlere yönelik kredi destek sözleşmelerinde belirtilmekte olan, alınan ve verilen teminata ilişkin faiz oranlarından elde edilenler de dahil), kredi eğrileri, oynaklık ölçümleri ve söz konusu girdilerin korelasyonları gibi çeşitli girdiler gerektirir. Seviye 2 türevlere yönelik değerlemelere ilişkin önemli girdiler, piyasa işlemleri, aracı veya tacir kotasyonları veya makul seviyelerde fiyat şeffaflığına sahip olan diğer alternatif fiyatlama kaynakları bakımından doğrulanabilir. Söz konusu kotasyonların mahiyeti (örneğin, gösterge niteliğinde veya sabit) ve yakın zamandaki piyasa faaliyeti ile alternatif fiyatlama kaynaklarından temin edilen fiyatların ilişkisi göz önünde bulundurulur.

Seviye 3

Seviye 3 türevler, gözlemlenebilir nitelikteki seviye 1 ve/veya seviye 2 girdilerin yanı sıra gözlemlenemez nitelikteki seviye 3 girdileri kullanan modeller kullanılarak değerlendirilir. Gözlemlenemez nitelikteki girdiler, belirli korelasyonları, likit olmayan kredi ve teminatlı fonlama marjlarını, geri kazanım oranlarını ve belirli özkaynak ve faiz oranı volatilitelerini içerir.

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar

Herhangi bir seviye 3 türevin ilk değerlemesi sonrasında, gözlemlenebilir nitelikteki piyasa değişimlerinin yansıtılması için seviye 1 ve seviye 2 girdiler şirket tarafından güncellenir ve ortaya çıkan karlar ve zararlar seviye 3 kapsamında sınıflandırılır. Benzer piyasa işlemleri, üçüncü taraf fiyatlama hizmetleri ve/veya aracı veya tacir kotasyonları veya diğer gözleme dayalı piyasa verileri gibi kanıt ile desteklendiğinde, seviye 3 girdileri değiştirilir. Şirket tarafından söz konusu modelin piyasa işlemleri referans alınarak doğrulanmadığı hallerde, farklı bir değerlendirme modelinin gerçeğe uygun değere yönelik olarak maddi bakımdan farklı bir tahmin oluşturması mümkündür. Seviye 3 türevlerin değerlemesinde kullanılan önemli gözlemlenebilir nitelikte olmayan girdiler hakkında daha fazla bilgi aşağıda yer almaktadır.

İlk işlem fiyatı ile içsel modellerle hesaplanan gerçeğe uygun değer arasında herhangi bir farklılık olduğu hallerde, kar veya zarar sadece fiyatın belirlenmesinde piyasa katılımcıları tarafından göz önünde bulundurulacak olan herhangi bir etkendeki (zaman dahil) herhangi bir değişimden kaynaklanması halinde ilk muhasebeleştirme sonrasında muhasebeleştirilir.

Değerleme Düzeltmeleri

Değerleme düzeltmeleri, türev portföylerinin gerçeğe uygun değerinin belirlenmesi bakımından tamamlayıcı niteliktedir ve türev fiyatlama modellerinin ürettiği orta ölçekli değerlemelerin mevcut fiyat değerlemesine düzeltilmesi için kullanılır. Bu düzeltmeler, türev portföylerinin teminata bağlanmamış kısmına özgü olan kredi ve fonlama riskini açıklayan, alım/satış marjlarını, likidite maliyetini, kredi değerlendirme düzeltmesini (CVA) ve fonlama değerlendirme düzeltmelerini barındırır. Şirket tarafından aynı zamanda, söz konusu sözleşmenin şartlarının şirket tarafından alınan teminatın tevzi edilmesine veya yeniden rehin verilmesine cevaz verilmeyen hallerde teminata bağlanmış türevlere yönelik fonlama değerlendirme düzeltmeleri yapılmaktadır. Piyasaya dayalı girdiler genellikle, değerlendirme düzeltmeleri denge fiyatı seviyelerine kalibre edilirken kullanılır.

İlaveten, önemli gözlemlenemez nitelikte girdiler içeren türevler için, şirket tarafından, söz konusu işlemde mevcut olan değerlendirme belirsizliğini açıklamak üzere model veya çıkış fiyatı düzeltmeleri yapılmaktadır.

Diğer Finansal Varlıklar ve Yükümlülükler. Diğer finansal varlıklara ve yükümlülüklerle ilişkin değerlendirme teknikleri ve önemli girdiler şunları içermektedir:

- **Teminata Bağlanmış Sözleşmeler.** Yeniden satış sözleşmelerinin ve borç alınan menkul kıymetlerin değerlemesine yönelik önemli girdiler, fonlama marjları, beklenen gelecekteki nakit akışlarının tutarı ve zamanlaması ile faiz oranlarıdır.
- **Diğer Varlıklar.** Gerçeğe uygun değerde ölçülen diğer varlıklar, teminatsız şirketler arası bir krediden ve iştirake yatırımdan oluşmaktadır. Gerçeğe uygun değerde ölçülen bu teminatsız şirketler arası kredinin değerlemesine ilişkin önemli girdiler, beklenen gelecekteki nakit akışlarının tutarı ve zamanlaması, faiz oranları ve GS Grubu'nun kredi marjlarıdır. Gerçeğe uygun değerde ölçülen bu iştirake yatırımının değerlemesine yönelik önemli girdiler hisse senedi fiyatları ve döviz kuru oranlarıdır.

- **Teminata Dayalı Finansmanlar.** Geri alım sözleşmelerinin ve borç verilen menkul kıymetlerin değerlemesine yönelik önemli girdiler, fonlama marjları, beklenen gelecekteki nakit akışlarının tutarı ve zamanlaması ile faiz oranlarıdır. Gerçeğe uygun değerde ölçülen, ihraç edilen teminatlı borçlanma senetlerinin, diğer borçlanmaların ve şirketler arası kredilerin değerlemesine yönelik önemli girdiler, beklenen gelecekteki nakit akışlarının tutarı ve zamanlaması, faiz oranları, fonlama marjları, şirket tarafından tevzi olunan teminatın gerçeğe uygun değeri (beklenen gelecekteki nakit akışlarının tutarı ve zamanlaması, piyasa fiyatları, piyasa getirileri ve geri kazanım varsayımları kullanılarak tespit edilir), munzam teminat taleplerinin sıklığı ve peşin ödenmiş emtia işlemlerine ilişkin emtia fiyatlarıdır.

- **Teminatsız Borçlanmalar.** Gerçeğe uygun değerde ölçülen teminatsız borçlanmaların değerlemesine yönelik önemli girdiler, beklenen gelecekteki nakit akışlarının tutarı ve zamanlaması, faiz oranları, GS Grubu'nun kredi marjları ve peşin ödenmiş emtia işlemlerine ilişkin emtia fiyatlarıdır. Melez finansal araçların saklı türev bileşeninin değerlendirilmesi için kullanılan girdiler, söz konusu şirketin diğer türev araçlarının değerlendirilmesi için kullanılan girdiler ile tutarlıdır.

Finansal Varlıkların ve Yükümlülüklerin Seviyeye göre Gerçeğe Uygun Değeri Aşağıdaki tabloda, şirketin, gerçeğe uygun değer hiyerarşisindeki seviyeye göre olmak üzere, tekrarlayan esasta gerçeğe uygun değerde ölçülen finansal varlıklar ve yükümlülükler ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Seviye 1	Seviye 2	Seviye 3	Seviye 4
Aralık 2023 itibarıyla				
Finansal varlıklar				
Teminata bağlanmış sözleşmeler	---	138.777 \$	112 \$	138.889 \$
Alım-satıma konu nakit araçlar	92.278	39.739	645	132.662
Türevler	1	691.614	4.085	695.700
Alım-satıma konu varlıklar	92.279	731.363	4.730	828.362
Yatırımlar	4	216	69	289
Krediler	---	140	34	174
Diğer varlıklar	---	147	---	147
Toplam	92.283 \$	870.633 \$	4.945 \$	967.861 \$
Finansal yükümlülükler				
Teminata dayalı finansmanlar	---	106.295 \$	489 \$	106.784 \$
Alım-satıma konu nakit araçlar	59.775	5.955	20	65.750
Türevler	37	669.492	2.331	671.860
Alım-satıma konu yükümlülükler	59.812	675.447	2.351	737.610
Teminatsız borçlanmalar	---	49.273	5.663	54.936
Toplam	59.812 \$	831.015 \$	8.503 \$	899.330 \$
Net türev işlemler	(36) \$	22.122 \$	1.754 \$	23.840 \$
Aralık 2023 itibarıyla				
Finansal varlıklar				
Teminata bağlanmış sözleşmeler	---	151.621 \$	118 \$	151.739 \$
Alım-satıma konu nakit araçlar	44.917	26.956	556	72.429
Türevler	166	796.286	3.929	800.381
Alım-satıma konu varlıklar	45.083	823.242	4.485	872.810
Yatırımlar	4	206	71	280
Krediler	---	168	54	222
Diğer varlıklar	---	156	---	156
Toplam	45.087 \$	975.392 \$	4.728 \$	1.025.207 \$
Finansal yükümlülükler				
Teminata dayalı finansmanlar	---	77.144 \$	395 \$	77.539 \$
Alım-satıma konu nakit araçlar	49.689	6.997	8	56.594
Türevler	55	785.240	2.324	787.619
Alım-satıma konu yükümlülükler	49.744	792.237	2.332	844.313
Teminatsız borçlanmalar	---	36.099	5.148	40.247
Toplam	49.744 \$	904.480 \$	7.875 \$	962.099 \$
Net türev işlemler	111 \$	11.046 \$	1.605 \$	12.762 \$

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar

Seviye 3 Gerçeğe Uygun Değer Ölçümlerinde Kullanılan Önemli Gözlemlenemez Nitelikteki Girdiler Alım-Satıma Konu Nakit Araçlar, Yatırımlar ve Krediler. Aşağıdaki tabloda, şirketin, seviye 3 alım-satıma konu nakit araç varlıkları, yatırımları ve kredileri ve seviye 3 alım-satıma konu nakit araçları, yatırımları ve kredileri değerlemek üzere kullanılan önemli gözlemlenemez nitelikteki girdilerin aralıkları ve ağırlıklı ortalamaları ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden, girdiler hariç	Aralık 2023 itibarıyla		Aralık 2022 itibarıyla	
	Tutar veya Aralık	Ağırlıklı Ortalama	Tutar veya Aralık	Ağırlıklı Ortalama
Alım-satıma konu nakit araçlar				
İpotekler ve diğer varlığa dayalı krediler ve menkul kıymetler				
Seviye 3 varlıklar	41 \$		49 \$	
Getiri	%4.0 ila %26.1	%11.9	%5.6 ila %21.3	%12.5
Geri kazanım oranı	%35.5 ila %76.0	%44.6	%47.0 ila %76.1	%56.6
Süre (yıl)	1.4 ila 7.0	4.2	1.3 ila 8.0	2.4
Özel sektör borçlanma araçları ve devlet ve resmi kurum yükümlülükleri				
Seviye 3 varlıklar	573 \$		444 \$	
Getiri	%5.0 ila %46.0	%12.8	%2.8 ila %48.0	%9.2
Geri kazanım oranı	%7.3 ila %95.9	%26.6	%30 ila %87.0	%36.7
Süre (yıl)	0.9 ila 27.0	3.4	0.3 ila 12.3	4.6
Pay benzeri menkul kıymetler				
Seviye 3 varlıklar	31 \$		63 \$	
Süre (yıl)	4.8 ila 4.8	4.8	5.8 ila 5.8	5.8
Toplam	645 \$		556 \$	
Yatırımlar				
Özel sektör borçlanma araçları				
Seviye 3 varlıklar	5 \$		15 \$	
Geri kazanım oranı	%7.3 ila %7.3	%7.3	%10 ila %57.2	%33.5
Pay benzeri menkul kıymetler				
Seviye 3 varlıklar	%64		56 \$	
Çarpanlar	0.4x ila 7.0x	6.0x	1.5x ila 6.0x	5.3x
Toplam	69 \$		71 \$	
Krediler				
Kurumsal				
Seviye 3 varlıklar	34 \$		54 \$	
Getiri	Yoktur	Yoktur	%4.8 ila %4.8	%4.8
Geri kazanım oranı	%15.0 ila %15.0	%15.0	%15.0 ila %15.0	%15.0

Yukarıdaki tabloda:

- Aralıklar, her bir nakit araç türünün değerlemesinde kullanılan önemli gözlemlenemez nitelikteki girdileri temsil etmektedir ve ağırlıklı ortalamalar, söz konusu aracın nispi gerçeğe uygun değerine göre her bir girdinin ağırlıklandırılmasıyla hesaplanır.
- Söz konusu aralıklar ve bu girdilerin ağırlıklı ortalamaları, herhangi bir alım-satıma konu aracın gerçeğe uygun değerinin hesaplanması sırasında kullanılacak uygun girdileri temsil etmemektedir. Örneğin, ipoteklere ve diğer varlığa dayalı kredilere ve menkul kıymetlere ilişkin en yüksek getiri, belirli bir ipoteğin değerlemesi için uygun olmakla birlikte, diğer ipoteklerin değerlemesi için uygun olmayabilir. Bu doğrultuda, söz konusu girdi aralıkları, seviye 3 alım-satıma konu nakit araçların gerçeğe uygun ölçümlerinde belirsizlik veya buna dair olası aralıkları temsil etmemektedir.
- Seviye 3 araçların değerlemesinde kullanılan getirideki veya süredeki artışların daha düşük gerçeğe uygun değer ölçümüyle sonuçlanması mümkün olabilecek iken, geri kazanım oranındaki veya çarpanlardaki artışların Aralık 2023 ve Aralık 2022 itibarıyla daha yüksek gerçeğe uygun değer ölçümüyle sonuçlanması söz konusu olacaktır. Her bir seviye 3 aracın kendine özgü mahiyetine bağlı olarak girdilerin karşılıklı ilişkisi mutlaka her bir ürün türü dahilinde bir örnek olmaz.

- İpotekler ve diğer varlığa dayalı krediler ve menkul kıymetler ile özel sektör borçlanma araçları ve devlet ve resmi kurum yükümlülükleri ve krediler, iskonto edilmiş nakit akışları kullanılarak değerlendirilir iken, pay benzeri menkul kıymetler, piyasadaki karşılaştırılabilir unsurlar ve iskonto edilmiş nakit akışları kullanılarak değerlendirilir.

- Herhangi bir aracın gerçeğe uygun değeri, birden fazla değerlendirme tekniği kullanılarak belirlenebilir. Örneğin, piyasadaki karşılaştırılabilir unsurlar ve iskonto edilmiş nakit akışları gerçeğe uygun değer belirlenmesi için birlikte kullanılabilir. Dolayısıyla, seviye 3 bakiyesi bu tekniklerin her ikisini içerir.

- Aralık 2023 itibarıyla seviye 3 kredilerin değerlemesi bakımından getiri önemli nitelikte olmamıştır.

Türevler ve Teminatsız Borçlanmalar. Aşağıdaki tabloda, şirketin, seviye 3 net türevleri ve teminatsız borçlanmaları ile seviye 3 türevlerin ve teminatsız borçlanmaların değerlendirilmesi için kullanılan önemli gözlemlenemez nitelikteki girdilerin aralıkları, ortalamaları ve medyanları ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden, girdiler hariç	Aralık 2023 itibarıyla		Aralık 2022 itibarıyla	
	Tutar veya Aralık	Ağırlıklı Ortalama	Tutar veya Aralık	Ağırlıklı Ortalama
Türevler				
Net esasta olmak üzere faiz oranları				
Korelasyon	% (10) ila %26	%13 / %25	% (10) ila %26	%13 / %25
Volatilité (baz puan)	41 ila 62	48 / 48	45 ila 60	56 / 57
Net esasta olmak üzere kredi				
Kredi marjları (baz puan)	7 ila 1750	134 / 90	5 ila 686	167 / 125
Ön ödemeye konu kredi puanları	0 ila 90	18 / 7	(1) ila 90	19 / 5
Geri kazanım oranları	%20 ila %50	%43 / %40	%20 ila %50	%41 / %40
Net esasta olmak üzere dövizler				
Korelasyon	%20 ila %90	%24 / %23	%20 ila %23	%21 / %21
Net esasta olmak üzere hisse senetleri				
Korelasyon	% (70) ila %100	%66 / %69	% (75) ila %100	%60 / %67
Volatilité	%0 ila %80	%14 / %13	%2 ila %74	%16 / %18
Net esasta olmak üzere emtia				
	12 \$		2 \$	
Toplam	1.754 \$		1.605 \$	
Teminatsız borçlanmalar				
Seviye 3 yükümlülükler	5.663 \$		5.148 \$	
Faiz oranları	%25 ila %26	%25 / %25	%25 ila %26	%25 / %25
korelasyonu				
Kredi marjları (baz puan)	183 ila 183	183 / 183	Yoktur	Yoktur
Döviz korelasyonu	%20 ila %68	%34 / %23	%20 ila %23	%21 / %21
Hisse senetleri korelasyon	% (16) ila %96	%51 / %52	% (39) ila %99	%54 / %54
Hisse senetleri volatilitesi	%2 ila %106	%18 / %15	%6 ila %66	%23 / %21

Yukarıdaki tabloda:

- Net türev varlıklar pozitif tutarlar, net türev borçlar ise negatif tutarlar olarak gösterilmektedir.
- Aralıklar, her bir türev türünün değerlendirilmesinde kullanılan önemli gözlemlenemez nitelikteki girdileri temsil etmektedir. Ortalamalar, girdilerin aritmetik ortalamasını temsil etmektedir ve ilgili finansal araçların nispi gerçeğe uygun değerine veya itibari değerine göre ağırlıklandırılmamaktadır. Medyanın üzerinde olan ortalama, girdilerin çoğunun ortalamasının altında olduğuna işaret etmektedir.

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar

- Bu girdilerin aralıkları, ortalamaları ve medyanları, herhangi türevin gerçeğe uygun değerinin hesaplanması sırasında kullanılacak uygun girdileri temsil etmemektedir. Örneğin, özkaynak türevlerine ilişkin en yüksek korelasyon belirli bir özkaynak türevinin değerlemesi için uygun olmakla birlikte, herhangi bir diğer özkaynak türevinin değerlemesi için uygun olmayabilir. Bu doğrultuda, söz konusu girdi aralıkları, seviye 3 türevlerin gerçeğe uygun ölçümlerinde belirsizlik veya buna dair olası aralıkları temsil etmemektedir.
- Faiz oranları, dövizler ve özkaynak türevleri opsiyon fiyatlaması modelleri kullanılarak değerlendirilen, kredi türevleri ise opsiyon fiyatlaması, korelasyon ve iskonto edilmiş nakit akışı modelleri kullanılarak değerlendirilir.
- Herhangi bir aracın gerçeğe uygun değeri, birden fazla değerlendirme tekniği kullanılarak belirlenebilir. Örneğin, opsiyon fiyatlaması modelleri ve iskonto edilmiş nakit akışları modelleri, gerçeğe uygun değer belirlenmesi için genellikle birlikte kullanılır. Dolayısıyla, seviye 3 bakiyesi bu tekniklerin her ikisini içerir.
- Dövizler ve hisse senetleri dahilindeki korelasyon, çapraz ürün türü korelasyonunu içerir.
- Aralık 2022 itibarıyla seviye 3 teminatsız borçlanmaların değerlendirilmesi bakımından kredi marjları önemli nitelikte olmamıştır.

Önemli Gözlemlenemez Nitelikteki Girdiler Aralığı

Aşağıda, seviye 3 türevlerin ve teminatsız borçlanmaların değerlendirilmesi için kullanılan önemli gözlemlenemez nitelikteki girdilere ilişkin aralıklar hakkındaki bilgiler sunulmaktadır:

- **Korelasyon.** Korelasyona ilişkin aralıklar hem bir ürün türü dahilinde (örneğin, özkaynak endeksinde ve tek hisse senedine dayalı işlemler) hem ürün türleri genelinde (örneğin, faiz oranının ve dövizin korelasyonu) ve de bölgeler genelinde olmak üzere, çeşitli dayanak unsurları kapsar.
- **Volatilité.** Volatilitéye ilişkin aralıklar, çeşitli piyasalar, vadeler ve kullanım fiyatları genelinde sayısız dayanak unsuru kapsar. Örneğin, özkaynak endekslerinin volatilitésini genel olarak tek hisse senetlerinin volatilitésinden düşüktür.
- **Kredi marjları, ön ödemeye konu kredi puanları ve geri kazanım oranları.** Kredi marjlarına, ön ödemeye konu kredi puanlarına ve geri kazanım oranlarına ilişkin aralıklar, çeşitli dayanak unsurları (endeks ve tek hisse senetleri), bölgeleri, sektörleri, vadeleri ve kredi kalitelerini (yüksek getirili ve yatırım dereceli) içerir ve teminatlı fonlama marjlarını kapsar. Bu popülasyonun geniş bir grubu önemli gözlemlenemez nitelikteki girdilerin aralıklarının genişliğine sebebiyet verir.

Gerçeğe Uygun Değer Ölçümünün Önemli Gözlemlenemez Nitelikteki Girdilerdeki Değişime Duyarlılığı

Şirketin seviye 3 gerçeğe uygun değer ölçümlerinin her bir yıl sonu itibarıyla bir başına olmak üzere, önemli gözlemlenemez nitelikteki girdilerindeki değişimlere yönelik yönelimli duyarlılığı aşağıda tanımlanmaktadır:

- **Korelasyon.** Genel olarak, hamilin söz konusu dayanak varlığın veya endeks fiyatlarının (örneğin, faiz oranları, kredi marjları, döviz kurları, enflasyon oranları ve hisse senedi fiyatları) yakınmasından fayda sağladığı sözleşmeler için korelasyondaki artış daha yüksek bir gerçeğe uygun değer ölçümü ile sonuçlanır.
- **Volatilité.** Genel olarak, satın alınan opsiyonlar için volatilitédeki artış daha yüksek bir gerçeğe uygun değer ölçümü ile sonuçlanır.
- **Kredi marjları, ön ödemeye konu kredi puanları ve geri kazanım oranları.** Genel olarak, kredi marjlarının veya ön ödemeye konu kredi puanlarının artmasına veya geri kazanım oranlarının düşmesine bağlı olarak, satın alınan kredi korumasının gerçeğe uygun değeri artar ve teminatlı fonlama marjları arttıkça teminatlı fonlama kapasitesinin gerçeğe uygun değeri de artar. Kredi marjları, ön ödemeye konu kredi puanları ve geri kazanım oranları, kaldıraç gibi referans kuruluşa özgü etkenleri, volatilitéyi ve borçlanma maliyetleri veya söz konusu dayanak referans yükümlülüğünün likiditesi gibi sektör, piyasa bazlı riski faktörleri ve makroekonomik koşulları içeren, söz konusu dayanak referans yükümlülüklerle ilişkin özel risk faktörleri ile fazlasıyla ilgilidir.

Şirketin seviye 3 türevlerinin ve teminatsız borçlanmalarının her birinin kendine özgü mahiyetine bağlı olarak girdilerin karşılıklı ilişkisi mutlaka her bir ürün türü dahilinde bir örnek olmaz.

Teminata Bağlanmış Sözleşmeler. Aralık 2023 ve Aralık 2022 itibarıyla, seviye 3 teminata bağlanmış sözleşmeleri değerlemek üzere kullanılan önemli gözlemlenemez nitelikteki girdiler, gözlemlenemez nitelikteki girdilere ilişkin alım satım konu nakit araçlar açıklamalarına dahil edilir. Bakınız yukarıdaki "Alım-Satım Konu Nakit Araçlar, Yatırımlar ve Krediler"

Teminata Dayalı Finansmanlar. Aralık 2023 ve Aralık 2022 itibarıyla, seviye 3 teminata dayalı finansmanları değerlemek üzere kullanılan önemli gözlemlenemez nitelikteki girdiler, gözlemlenemez nitelikteki girdilere ilişkin türevler açıklamalarına dahil edilir. Bakınız yukarıdaki "Türevler ve Teminatsız Borçlanmalar".

Gerçeğe Uygun Değer Hiyerarşisinin 1. Seviyesi ve 2. Seviyesi Arasındaki Devirler

Hem 2023 hem 2022 sırasında, tekrarlayan esasta gerçeğe uygun değerde ölçülen seviye 1 ve seviye 2 finansal varlıklar ve yükümlülükler arasında önemli devirler söz konusu olmamıştır.

Gözlemlenemez Nitelikteki Girdileri Barındıran Teknikler Kullanılarak Değerlenen Gerçeğe Uygun Finansal Varlıklar ve Yükümlülükler

Finansal varlıkların ve yükümlülüklerin gerçeğe uygun değeri, tümüyle veya kısmen, aynı araçta gerçekleştirilen gözlemlenebilir nitelikteki güncel piyasa işlemlerinden elde edilen fiyatlarla desteklenmeyen varsayımlara dayalı olan veya mevcut gözlemlenebilir nitelikteki piyasa verilerine dayalı olan bir değerlendirme tekniği kullanılarak tespit edilebilecektir ve bu varsayımların değiştirilmesi, gerçeğe uygun değere yönelik olarak ortaya çıkan tahmini değiştirecektir.

Makul çerçevede olası alternatif olumsuz varsayımların belirlenmesinde, potansiyel belirsizliğin var olduğu olayların belirlenmesi ve ölçülmesi için detaylı bir işletme ve pozisyon seviyesi incelemesi gerçekleştirilmiştir. Bu incelemede, söz konusu pozisyonların mevcut olan piyasa bilgileri aralığına kıyasla gerçeğe uygun değeri göz önünde bulundurulmuştur.

Aşağıdaki tabloda, gözlemlenemez nitelikteki teknikler kullanılarak değerlendirilen finansal varlıklara ve yükümlülükler yönelik makul olası alternatif varsayımların kullanılmasının potansiyel etkisi ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Olumlu değişiklikler		
Alım-satım konu nakit araçlar	102 \$	88 \$
Yatırımlar	9	15
Krediler	3	4
Diğerleri	387	355
Toplam	501 \$	462 \$
Olumsuz değişiklikler		
Alım-satım konu nakit araçlar	15 \$	29 \$
Yatırımlar	2	4
Krediler	11	11
Diğerleri	178	155
Toplam	206 \$	199 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Diğer kalemi, türevler, teminatsız borçlanmalar, teminata bağlanmış sözleşmeler ve teminata dayalı finansmanlar ile ilgili olumlu ve olumsuz değişiklikleri içermektedir. Bunlar, bu araçların arasındaki ekonomik finansal riskten korunma sebebiyle olumlu ve olumsuz değişikliklerin hesaplanmasında kullanılan kendi net riski ile tutarlı olarak sunulmuşlardır.
- Hem Aralık 2023 hem Aralık 2022 itibarıyla, olumlu değişikliklere ilişkin etkiye esasen hisse senedi ve sabit getirili türevlere ilişkin değerlendirme düzeltmelerindeki değişiklikler ve teminatlı fonlama marjlarının ve pay benzeri menkul kıymetlerin değerlemesine ilişkin varsayımlardaki değişiklikler sebebiyet vermiştir.
- Gerek Aralık 2023 gerek Aralık 2022 itibarıyla, olumsuz değişikliklere ilişkin etkiye esasen, teminatlı fonlama marjlarının değerlendirilmesine ilişkin varsayımlardaki, volatilité ve korelasyon girdilerindeki ve kredi marjlarındaki değişiklikler sebebiyet vermiştir.

Aşağıdaki tabloda, finansal varlıkların ve yükümlülüklerin değerlendirme teknikleri kullanılarak ilk muhasebeleştirilmedeki gerçeğe uygun değeri ile işlem fiyatı (1. gün Kar ve Zarar) arasındaki farka ilişkin olarak gelir tablosunda muhasebeleştirilmeyen tutarlar ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Başlangıç bakiyesi	206 \$	190 \$
Yeni işlemler	311	157
Yıl sırasında gelir tablosunda muhasebeleştirilen tutarlar	(257)	(141)
Kapanış bakiyesi	260 \$	206 \$

Seviye 3 İleriye Taşıma

Aşağıdaki tabloda, tekrarlayan esasta gerçeğe uygun değerde ölçülen tüm seviye 3 finansal varlıklar ve yükümlülükler için gerçeğe uygun değerdeki değişimlerin özeti ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Finansal varlıklar toplamı		
Başlangıç bakiyesi	4.728 \$	5760 \$
Kar/(zararlar)	849	(847)
Alımlar	608	1.008
Satışlar	(302)	(309)
Uzlaşmalar	(928)	(1.669)
Seviye 3'e yapılan devirler	262	1.490
Seviye 3'den yapılan devirler	(272)	(706)
Kapanış bakiyesi	4.945 \$	4.728 \$
Finansal yükümlülükler toplamı		
Başlangıç bakiyesi	(7.875) \$	(18.239) \$
Kar/(zararlar)	(1.074)	1.780
Alımlar	36	76
Satışlar	(310)	(469)
İhraçlar	(2.246)	(2.303)
Uzlaşmalar	2.956	5.322
Seviye 3'e yapılan devirler	(571)	(794)
Seviye 3'den yapılan devirler	581	6.752
Kapanış bakiyesi	(8.503) \$	(7.875) \$

Yukarıdaki tabloda:

- Herhangi bir finansal varlığın veya finansal yükümlülüğün raporlama dönemi sırasında seviye 3'e devredilmiş olması halinde, söz konusu döneme ilişkin tüm karı veya zararı seviye 3'de sınıflandırılır. Seviye 3 finansal varlıklar için, artışlar pozitif tutarlarda, düşüşler ise negatif tutarlarda gösterilir. Seviye 3 finansal yükümlülükler için, artışlar negatif tutarlarda, düşüşler ise pozitif tutarlarda gösterilir.
- Gerçeğe uygun değer hiyerarşisinin seviyeleri arasındaki devirler, gerçekleştikleri raporlama döneminin başlangıcında muhasebeleştirilir. Buna göre, söz konusu tablolarda, söz konusu dönemin sonu öncesinde seviye 3'de devredilmiş olan seviye 3 finansal varlıklara ve yükümlülükler ilişkin kar veya zararlar yer almamaktadır.

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar

- Seviye 3 finansal varlıklar ve yükümlülükler çoğunlukla, seviye 1 ve seviye 2 finansal varlıklar ve yükümlülükler ile ekonomik olarak finansal riskten korumaya tabi tutulur. Bu doğrultuda, belirli bir finansal varlık veya finansal yükümlülük sınıfı için rapor edilen seviye 3 karlar veya zararlar, aynı finansal varlık veya finansal yükümlülük sınıfındaki seviye 1'e veya seviye 2'ye atfedilebilir nitelikteki kar veya zararlarla veya farklı bir finansal varlık veya finansal yükümlülük sınıfındaki seviye 1'e, seviye 2'ye veya seviye 3'e atfedilebilir nitelikteki kar veya zararlarla kısmen denkleştirilebilir. Sonuç itibarıyla, seviye 3 ileriye taşımada yer verilen kar veya zararlar mutlaka, söz konusu şirketin faaliyet sonuçları, likiditesi veya sermaye kaynakları üzerindeki genel etkiyi temsil etmemektedir.
- Kar/(zararlar) ağırlıklı olarak seviye 3 finansal varlıklara ve finansal yükümlülüklerle ilişkin olarak gerçekleştirilmemiş kar veya zararlarıdaki değişimlere atfedilebilir niteliktedir.
- Hem 2023 hem 2022 için seviye 3 finansal varlıklara ilişkin net karlar/(zararlar), gelir tablosundaki "Net gelirler" kaleminde açıklanmaktadır.
- 2023 için olan 1.07 milyar \$'lık seviye 3 finansal yükümlülüklerle ilişkin net zararlar, gelir tablosundaki "Net gelirler" kaleminde rapor edilen 988 milyon \$'lık zararlar ve kapsamlı gelir tablosundaki "Borç değerlendirme düzeltmesi" kaleminde rapor edilen 86 milyon \$'lık zararlar yer verilmiştir. 2022 için olan 1.78 milyar \$'lık seviye 3 finansal yükümlülüklerle ilişkin net karlarda, gelir tablosundaki "Net gelirler" kaleminde açıklanan 1.62 milyar \$'lık karlara ve kapsamlı gelir tablosundaki "Borç değerlendirme düzeltmesi" kaleminde açıklanan 162 milyon \$'lık karlara yer verilmiştir.

Yukarıdaki özet tabloda yer verilen şirketin finansal varlıklara ilişkin bilgiler, aşağıdaki tabloda, bilanço kalemlerine göre ayrıştırılmaktadır.

Yukarıdaki özet tabloda yer verilen şirketin finansal yükümlülüklerine ilişkin bilgiler, aşağıdaki tabloda, bilanço kalemlerine göre ayrıştırılmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Teminata dayalı finansmanlar		
Başlangıç bakiyesi	(395) \$	(380) \$
Kar/(zararlar)	(52)	(66)
İhraçlar	(322)	(275)
Uzlaşmalar	280	326
Kapanış bakiyesi	(489) \$	(395) \$
Alım-satma konu yükümlülükler		
Başlangıç bakiyesi	(2.332) \$	(3.722) \$
Kar/(zararlar)	(476)	281
Alımlar	36	76
Satışlar	(310)	(469)
Uzlaşmalar	617	768
Seviye 3'e yapılan devirler	(151)	(206)
Seviye 3'den yapılan devirler	265	940
Kapanış bakiyesi	(2.351) \$	(2.332) \$
Teminatsız borçlanmalar		
Başlangıç bakiyesi	(5.148) \$	(14.137) \$
Kar/(zararlar)	(546)	1.565
İhraçlar	(1.924)	(2.028)
Uzlaşmalar	2.059	4.228
Seviye 3'e yapılan devirler	(420)	(588)
Seviye 3'den yapılan devir	316	5.812
Kapanış bakiyesi	(5.663) \$	(5.148) \$

Gerçeğe Uygun Değer Hiyerarşisinin 2. Seviyesi ve 3. Seviyesi Arasındaki Devirler

Seviye 2 ve seviye 3 arasındaki devirler genel olarak seviye 3 girdilerinin şeffaflığındaki değişimler sebebiyle ortaya çıkar. Piyasa kanıtının mevcut olmaması azalan şeffaflığa yol açarken, piyasa kanıtının elverişliliğindeki artış, şeffaflıkta artışa yol açar.

Finansal Varlıklar

Aralık 2023'de Sona Eren Yıl

Alım-Satma Konu Varlıklar. Seviye 3 alım-satma konu varlıklara yapılan devirler esasen, öncelikle birtakım getiri girdilerinin azalan şeffaflığına bağlı olarak seviyeden 2'de yapılan birtakım nakit araçların devirlerinden ve birtakım kredi marjı girdilerinin azalan şeffaflığından dolayı seviye 2'den yapılan birtakım kredi türevleri devirleri, birtakım volatilite ve korelasyon girdilerinin azalan fiyat şeffaflığına bağlı olarak seviye 2'den yapılan birtakım özkaynak türevleri devirlerini yansıtmıştır.

Seviye 3 alım satma konu varlıklardan yapılan devirlerde esasen, çoğunlukla bir takım volatilite ve korelasyon girdilerinin artırılmış şeffaflığına bağlı olarak belirli özkaynak türevlerinin seviye 2'ye yapılan devirleri ile çoğunlukla bir takım getiri girdilerinin artırılmış şeffaflığına bağlı olarak seviye 2'ye yapılan bir takım nakit araçları devirleri yansıtılmıştır.

milyon \$ cinsinden	Aralık'ta Sona Eren Yıl	
	2023	2022
Teminata bağlanmış sözleşmeler		
Başlangıç bakiyesi	118 \$	121 \$
Kar/(zararlar)	3	(3)
Uzlaşmalar	(9)	---
Kapanış bakiyesi	112 \$	118 \$
Alım-satma konu varlıklar		
Başlangıç bakiyesi	4.485 \$	5.479 \$
Kar/(zararlar)	836	(865)
Alımlar	600	1.001
Satışlar	(301)	(309)
Uzlaşmalar	(900)	(1.606)
Seviye 3'e yapılan devirler	262	1.490
Seviye 3'den yapılan devirler	(252)	(705)
Kapanış bakiyesi	4.730 \$	4.485 \$
Yatırımlar		
Başlangıç bakiyesi	71 \$	105 \$
Kar/(zararlar)	10	22
Alımlar	8	7
Satışlar	(1)	---
Uzlaşmalar	(19)	(63)
Kapanış bakiyesi	69 \$	71 \$
Krediler		
Başlangıç bakiyesi	54 \$	55 \$
Kar/(zararlar)	---	(1)
Seviye 3'den yapılan devirler	(20)	---
Kapanış bakiyesi	34 \$	54 \$

Aralık 2022'de Sona Eren Yıl

Alım-Satıma Konu Varlıklar. Seviye 3 alım satıma konu varlıklara yapılan devirler, öncelikli olarak bu araçlardaki daha az sayıdaki piyasa işlemleri de dahil olmak üzere, piyasa kanıtı eksikliği sonucunda azalan fiyat şeffaflığına bağlı olarak esasen seviye 2'den yapılan belirli pay benzeri menkul kıymetlere ilişkin devirleri yansıtmıştır.

Seviye 3 alım satıma konu varlıklardan yapılan devirlerde esasen, çoğunlukla bir takım volatilité ve korelasyon girdilerinin arttırılmış şeffaflığına bağlı olarak belirli özkaynak türevlerinin seviye 2'ye yapılan devirleri ile çoğunlukla bir takım getiri girdilerinin arttırılmış şeffaflığına bağlı olarak seviye 2'ye yapılan bir takım nakit araçları devirleri yansıtılmıştır.

Finansal Yükümlülükler

Aralık 2023'de Sona Eren Yıl

Alım Satıma Konu Yükümlülükler. Seviye 3 alım-satıma konu yükümlülükler yapılan devirlerde esasen, çoğunlukla birtakım volatilité ve korelasyon girdilerinin azalan şeffaflığına bağlı olarak belirli özkaynak türevlerinin seviye 2'den yapılan devirleri ile çoğunlukla birtakım kredi marjı girdilerinin azalan şeffaflığına bağlı olarak seviye 2'den yapılan birtakım kredi türevleri devirleri yansıtılmıştır.

Seviye 3 alım satıma konu yükümlülüklerden yapılan devirlerde esasen, çoğunlukla birtakım kredi marjı girdilerinin azalan şeffaflığına bağlı olarak birtakım özkaynak türevlerinin seviye 2'ye yapılan devirleri yansıtılmıştır.

Teminatsız Borçlanmalar. Seviye 3 teminatsız borçlanmalara yapılan devirlerde esasen, çoğunlukla bir takım volatilité ve korelasyon girdilerinin azalan şeffaflığına bağlı olarak bir takım melez finansal araçların seviye 2'den yapılan devirleri yansıtılmıştır.

Seviye 3 teminatsız borçlanmalardan yapılan devirlerde esasen, çoğunlukla bir takım volatilité ve korelasyon girdilerinin arttırılmış şeffaflığına bağlı olarak bir takım melez finansal araçların seviye 2'ye yapılan devirleri yansıtılmıştır.

Aralık 2022'de Sona Eren Yıl

Alım Satıma Konu Yükümlülükler. Seviye 3 alım-satıma konu yükümlülükler yapılan devirlerde esasen, çoğunlukla bir takım volatilité ve korelasyon girdilerinin azalan şeffaflığına bağlı olarak bir takım özkaynak türevlerinin seviye 2'den yapılan devirleri yansıtılmıştır.

Seviye 3 alım-satıma konu yükümlülüklerden yapılan devirlerde esasen, çoğunlukla bir takım volatilité ve korelasyon girdilerinin arttırılmış şeffaflığına bağlı olarak bir takım özkaynak türevlerinin seviye 2'ye yapılan devirleri yansıtılmıştır.

Teminatsız Borçlanmalar. Seviye 3 teminatsız borçlanmalara yapılan devirlerde esasen, çoğunlukla bir takım volatilité ve korelasyon girdilerinin azalan şeffaflığına bağlı olarak bir takım melez finansal araçların seviye 2'den yapılan devirleri yansıtılmıştır.

Seviye 3 teminatsız borçlanmalardan yapılan devirlerde esasen, çoğunlukla bir takım kredi marjı girdilerinin öneminin yeniden değerlendirilmesine bağlı olarak bir takım melez finansal araçların seviye 2'ye yapılan devirleri yansıtılmıştır.

Gerçeğe Uygun Değerde Ölçülmeyen Finansal Varlıkların ve Yükümlülüklerin Gerçeğe Uygun Değeri

Şirket, Aralık 2023 itibarıyla 234.52 milyar \$'lık, Aralık 2022 itibarıyla ise 176.67 milyar \$'lık, gerçeğe uygun değerde ölçülmeyen finansal varlıklara sahip olmuştur. Bu bakiyelerinin esasen tümünün kısa vadeli mahiyette olduğu göz önünde bulundurulduğunda, bunların bilançodaki defter değerleri, gerçeğe uygun değere yönelik makul bir yaklaşımdır.

Aşağıdaki tabloda, söz konusu şirketin gerçeğe uygun değerde ölçülmeyen finansal yükümlülükleri beklenen vadeye göre ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Cari	198.299 \$	144.021 \$
Cari olmayan	65.159	54.314
Toplam	263.458 \$	198.335 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Cari finansal yükümlülükler kısa vadeli mahiyettedir ve bu sebeple bunların bilançodaki defter değerleri, gerçeğe uygun değere yönelik makul bir yaklaşımdır.
- Cari olmayan finansal yükümlülükler ağırlıklı olarak uzun vadeli şirketler arası kredilere ve geri alım sözleşmelerine ilişkindir. Bu araçların faiz oranları mahiyetleri bakımından değişkendir ve benzer şartlara ve özelliklere sahip olan araçlara ilişkin olarak piyasadaki yaklaşık geçerli faiz oranlarıdır. Bu itibarla, bunların bilançodaki defter değerleri, gerçeğe uygun değere yönelik makul bir yaklaşımdır.

Dipnot 31.

Finansal Risk Yönetimi ve Sermaye Yönetimi

Şirketin finansal risk yönetimine ve sermaye yönetimine ilişkin birtakım açıklamalar, işbu faaliyet raporunun I. Bölümü kapsamında yer alan diğer risk yönetimi ve mevzuata dayalı bilgi ile birlikte sunulmuştur ve ilgili olduğu yerlerde denetime tabi olarak belirlenmiştir.

Finansal Varlıkların, Finansal Yükümlülüklerin ve Taahhütlerin Vadesi

Aşağıdaki tabloda, söz konusu şirketin piyasa yapıcı olarak sahip olduğu rolü yansıtarak, alım-satım konu/vadesiz olarak sınıflandırılan alım-satım konu varlıklar ve alım-satım

amaçlı olarak elde tutulan yükümlülükler hariç olmak üzere, şirketin finansal varlıklarına, finansal yükümlülüklerine ve taahhütlerine ilişkin nakit akışlarının sözleşme vadesine göre bir analizi konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Alım-satım konu/vadesiz	1 ayın altında	1-3 ay	3 ay - 1 yıl	1 - 5 yıl	5 yılın üzerinde	Toplam
Aralık 2023 itibarıyla							
Finansal varlıklar							
Nakit ve nakit benzerleri	35.689 \$	—	\$ —	\$ —	\$ —	\$ —	35.689 \$
Teminata bağlanmış sözleşmeler	121.502	129.502	7.218	3.346	1.103	146	262.817
Müşteri alacakları ve diğer alacaklar	72.888	—	—	—	—	—	72.888
Alım-satım konu varlıklar	818.880	106	7.391	1.985	—	—	828.362
Yatırımlar	—	—	—	—	220	69	289
Krediler	—	—	—	22	118	34	174
Diğer varlıklar	1.667	10	40	52	114	1.222	3.105
Toplam	1.050.626 \$	129.618 \$	14.649 \$	5.405 \$	1.555 \$	1.471 \$	1.203.324 \$
Finansal yükümlülükler							
Teminata dayalı finansmanlar	38.460 \$	47.584 \$	39.789 \$	34.759 \$	53.654 \$	1.573 \$	215.819 \$
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	115.201	—	—	—	—	—	115.201
Alım-satım konu yükümlülükler	737.610	—	—	—	—	—	737.610
Teminatsız borçlanmalar	2.372	1.775	4.854	10.728	51.565	35.665	106.959
Diğer yükümlülükler	1.891	1.277	6	13	1.015	32	4.234
Toplam	895.534 \$	50.636 \$	44.649 \$	45.500 \$	106.234 \$	37.270 \$	1.179.823 \$
Taahhütler							
Teminata bağlanmış sözleşmeler	798 \$	139.390 \$	1.301 \$	2.107 \$	—	\$ —	143.596 \$
Teminata dayalı finansmanlar	6	44.606	2	559	—	—	45.173
Diğer	3.369	1	—	2	—	—	3.372
Toplam	4.173 \$	183.997 \$	1.303 \$	2.668 \$	—	\$ —	192.141 \$
Aralık 2022 itibarıyla							
Finansal varlıklar							
Nakit ve nakit benzerleri	11.707 \$	—	\$ —	\$ —	\$ —	\$ —	11.707 \$
Teminata bağlanmış sözleşmeler	89.770	130.603	10.973	3.250	877	323	235.796
Müşteri alacakları ve diğer alacaklar	78.967	—	—	—	—	—	78.967
Alım-satım konu varlıklar	872.810	—	—	—	—	—	872.810
Yatırımlar	7	—	—	4	208	61	280
Krediler	2	—	—	—	183	37	222
Diğer varlıklar	1.430	10	425	9	47	673	2.594
Toplam	1.054.693 \$	130.613 \$	11.398 \$	3.263 \$	1.315 \$	1.094 \$	1.202.376 \$
Finansal yükümlülükler							
Teminata dayalı finansmanlar	22.830 \$	31.681 \$	10.753 \$	21.145 \$	37.013 \$	1.513 \$	124.935 \$
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	110.983	—	—	—	—	—	110.983
Alım-satım konu yükümlülükler	844.313	—	—	—	—	—	844.313
Teminatsız borçlanmalar	1.935	2.325	4.573	8.573	37.018	33.572	87.996
Diğer yükümlülükler	1.780	1.308	7	6	1.059	38	4.198
Toplam	981.841 \$	35.314 \$	15.333 \$	29.724 \$	75.090 \$	35.123 \$	1.172.425 \$
Taahhütler							
Teminata bağlanmış sözleşmeler	2.107 \$	102.471 \$	5.337 \$	8.028 \$	1.716 \$	—	119.659 \$
Teminata dayalı finansmanlar	82	68.956	9	1.606	1.433	—	72.086
Diğer	4.245	—	—	3	573	—	4.821
Toplam	6.434 \$	171.427 \$	5.346 \$	9.637 \$	3.722 \$	—	196.566 \$

Yukarıdaki tabloda:

- Şirketler arası kredilere yönelik olarak tahakkuk eden faiz (diğer varlıklar, teminata dayalı finansmanlar ve teminatsız borçlanmalar kaleminde yer verilmiştir) ve itfa edilmiş maliyette ölçülen, ihraç edilmiş borçlanma senetleri (teminatsız borçlanmalar kaleminde yer verilmiştir), sözleşme vadesine göre nakit akışlarına dahildir. Ağırlıklı olarak kar veya zarar yoluyla gerçeğe uygun değerde ölçülen, tüm diğer finansal varlıklar ve finansal yükümlülükler, bu araçların likidite riski yönetiminde kullanılan değerlerle tutarlı olarak kendi net defter değerlerinden açıklanmıştır.
- Alınan ve ödenen nakit teminat esasen ilgili olduğu türevlerle tutarlı bir şekilde olmak üzere, alım-satım konu/vadesiz olarak sınıflandırılmıştır.

- Türevlere yönelik likidite riski, ana netleştirme sözleşmeleri ve nakit teminat düzenlemeleri vasıtasıyla hafifletilmektedir.
- Teminatsız borçlanmalar, söz konusu şirketin kontrolünde olmayan tetikleyici olaylara sahip olan ve sözleşmeye dayalı vade tarihlerinden daha önce geri ödenebilecek olan, bir takım ihraç edilen borçlanma senetlerini içermektedir.

Şirket tarafından likidite riski, (i) herhangi bir stres dönemi sırasında çıkışları karşılamak üzere Global Ana Likit Varlıklar (GCLA) şeklinde yeterli likidite fazlasının tutulması; (ii) uygun Varlık-Yükümlülük Yönetiminin sürdürülmesi ve (iii) yaşayabilir nitelikte bir Acil Durum Fonlama Planının sürdürülmesi şeklindeki üç ilkeye göre yönetilmektedir. Daha fazla bilgi için bakınız bu faaliyet raporunun I. Bölümünde yer alan "Likidite Riski Yönetimi - Likidite Risk Yönetimi İlkeleri".

Dipnot 32.

Devredilen Varlıklar

Varlıkların Tümüyle Muhasebeleştirilmeye Devam Etmesi. Hem 2023 hem 2022 sırasında, söz konusu devirlerin IFRS 9 kapsamında yer almakta olan bilanço dışı bırakma kriterlerini karşılamadığı ve neticesinde şirket tarafından söz konusu varlıkların bilançoda tümüyle muhasebeleştirilmeye devam edildiği bir takım finansal varlık devirleri gerçekleştirilmiştir.

Şirket tarafından sahip olunan varlıklar, geri alım sözleşmelerinin ve diğer menkul kıymet ödünç işlemlerinin teminata bağlanması için ticari faaliyetin olağan seyri sırasında karşı taraflara devredilmektedir. Bu işlemlerde, söz konusu işlemlerin sözleşmenin vadesinde söz konusu finansal araçların geri alınmasını öngörmesi ve şirketin bu araçların fiyat, kredi ve faiz oranı riskine maruz kalmaya devam etmesi sebebiyle, devredilen varlıklar şirket tarafından muhasebe amaçları bakımından muhasebeleştirilmeye devam edilmektedir. Şirket tarafından söz konusu varlığın devrinden dolayı nakit hasılat tesellüm olunduğunda, tesellüm olunan ve teminata dayalı finansmanlar kaleminde kaydedilen bedele ilişkin olarak finansal yükümlülük muhasebeleştirilmesi yapılmaktadır. Şirket tarafından gayri nakdi teminat (menkul kıymetler şeklinde) tesellüm olunduğunda ilkin borç muhasebeleştirilmesi yapılmamaktadır. Alınan teminatın daha sonradan satılması halinde, söz konusu teminatı iade etme yükümlülüğü alım-satım konu yükümlülüklerde borç olarak muhasebeleştirilmektedir.

Geri alım sözleşmelerine ve menkul kıymet ödünç işlemleri sözleşmelerine ilaveten, şirket tarafından bilanço dışı bırakma kriterlerini karşılamayan diğer düzenlemelerin kullanılması yoluyla fonlama elde edilmektedir. Örneğin, toplam getiri swapları gibi, bu sayede şirket tarafından devredilen varlıklara ilişkin riskin ve getirinin büyük ölçüde tümünün elde tutulduğu ilgili türevlere sahip olan menkul kıymetlerin satışı. Tesellüm olunan hasılat için bu gibi hallerde finansal yükümlülük muhasebeleştirilmesi yapılmaktadır.

Muhasebe amaçları doğrultusunda bilançoda muhasebeleştirilmeye devam eden diğer finansal varlıklar, başta türev işlemler için olmak üzere, teminat olarak menkul kıymet rehinlerine ilişkindir. Söz konusu türevler kapsamındaki yükümlülükler, alım-satım konu yükümlülüklerde kaydedilmektedir.

Aşağıdaki tabloda, şirketin, devredilen ancak muhasebe amaçları doğrultusunda bilançoda kalmaya devam eden finansal varlıkları ortaya konmaktadır.

milyon \$ cinsinden	Aralık itibarıyla	
	2023	2022
Para piyasası araçları	20 \$	--- \$
Devlet ve resmi kurum yükümlülükleri	36.444	14.034
İpotek ve diğer varlığa dayalı krediler ve menkul kıymetler	192	135
Özel sektör borçlanma araçları	10.331	7.444
Pay benzeri menkul kıymetler	49.620	22.990
Alım-satım konu nakit araçlar	96.607	44.603
Özel sektör borçlanma araçları	45	26
Pay benzeri menkul kıymetler	---	6
Yatırımlar	45	32
Toplam	96.652 \$	44.635 \$

İlişkili finansal yükümlülüklerin defter değeri genellikle, devredilen varlıkların defter değerini yaklaştırır.

Devamlılık Arz Eden Riske Sahip Olan Bilanço Dışı Bırakılan Varlıklar. Şirket, şirket tarafından finansal varlıkların devredilmiş olduğu bir takım konsolide edilmemiş yapılandırılmış kuruluşlar nezdinde türev işlemler ve garantiler şeklinde devamlılık arz eden katılıma sahiptir. Bu türevler, devredilen varlığa kredi bakımından bağlı olabilir ve devredilen varlıktaki belirli risklerin şirkete ait olmasıyla sonuçlanabilir veya bir takım şarta bağlı olayların ortaya çıkması halinde zararları tazmin etmek üzere şirket tarafından söz konusu yapılandırılmış kuruluşla ödemelerin yapılmasını gerektirebilir.

İlaveten, şirket tarafından menkul kıymetleştirme araçlarına finansal varlık devirleri yapılmaktadır. Şirket tarafından genellikle, devredilen varlıklar karşılığında nakit alınmakla birlikte, şirketin başta borçlanma araçları şeklinde olmak üzere, menkul kıymetleştirilen finansal varlıklardaki intifa haklarının mülkiyeti de dahil olmak üzere, devredilen varlıklar nezdinde devamlılık arz eden katılımı söz konusu olabilir. Şirket tarafından aynı zamanda, ikincil piyasa yapıcılığı faaliyetleri ile bağlantılı olarak menkul kıymetleştirme araçları tarafından ihraç edilen, öncelik hakkına sahip olan veya ikincil menkul kıymetler de satın alınabilir.

Şirketin devredilen varlıklardaki devamlılık arz eden katılımının türevler veya garantiler yoluyla olduğu hallerde, azami zarar riski, söz konusu türevin veya garantinin türev ürün tutarlarıdır. Menkul kıymetleştirmeye konu varlıklardaki birikmiş veya satın alınan menfaatler için şirketin zarar riski bu menfaatlerin gerçeğe uygun değeri ile sınırlıdır. Her durumda, bu birikmiş menfaatler gerçeğe uygun değerinde gösterilir.

Şirket tarafından gerçeğe uygun değerinde devre konu olan varlıklar hesaba katılmakta ve dolayısıyla da varlıkların devri üzerine önemli kar veya zararlar genellikle muhasebeleştirilmemektedir. Şirketin, bilanço dışı bırakılan finansal varlıkların şirket tarafından geri alınmasını gerektirebilecek devamlılık arz eden katılımı söz konusu değildir.

Finansal Tablolara ilişkin Dipnotlar

Aşağıdaki tablolarda, şirketin devamlılık arz eden katılım yoluyla riski ve bu işlemlere ilişkin kar veya zararlar hakkında bilgiler ortaya konmaktadır.

<i>milyon \$ cinsinden</i>	Defter değeri	Azami zarar riski
Aralık 2023 itibarıyla		
Varlıklar		
Alım-satıma konu nakit araçlar	--- \$	--- \$
Türevler	120	1.095
Alım-satıma konu varlıklar	120	1.095
Toplam	120 \$	1.095 \$
Yükümlülükler		
Alım-satıma konu nakit araçlar	--- \$	--- \$
Türevler	(57)	693
Alım-satıma konu yükümlülükler	(57)	693
Toplam	(57) \$	693 \$
Aralık 2022 itibarıyla		
Varlıklar		
Alım-satıma konu nakit araçlar	--- \$	--- \$
Türevler	105	1.123
Alım-satıma konu varlıklar	105	1.123
Toplam	105 \$	1.123 \$
Yükümlülükler		
Alım-satıma konu nakit araçlar	--- \$	2 \$
Türevler	(43)	559
Alım-satıma konu yükümlülükler	(43)	561
Toplam	(43) \$	561 \$

<i>milyon \$ cinsinden</i>	İlgili yıldaki gelir/(gider)	Kümülatif gelir/ (gider)
Aralık 2023 itibarıyla		
Varlıklar		
Alım-satıma konu nakit araçlar	--- \$	133 \$
Türevler	6	293
Alım-satıma konu varlıklar	6	426
Toplam	6 \$	426 \$
Yükümlülükler		
Alım-satıma konu nakit araçlar	--- \$	1 \$
Türevler	(25)	(10)
Alım-satıma konu yükümlülükler	(25)	(9)
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	---	(1)
Toplam	(25) \$	(10) \$
Aralık 2022 itibarıyla		
Varlıklar		
Alım-satıma konu nakit araçlar	--- \$	133 \$
Türevler	24	287
Alım-satıma konu varlıklar	24	420
Toplam	24 \$	420 \$
Yükümlülükler		
Alım-satıma konu nakit araçlar	1 \$	1 \$
Türevler	(11)	15
Alım-satıma konu yükümlülükler	(10)	16
Müşterilere borçlar ve diğer borçlar	---	(1)
Toplam	(10) \$	15 \$

Annual Report

December 31, 2023

Goldman Sachs International (unlimited company)

Company Number: 02263951

INDEX

	Page No.
Part I	
Strategic Report	2
Introduction	2
Executive Overview	2
Business Environment	3
Results of Operations	4
Balance Sheet and Funding Sources	7
Capital Management and Regulatory Capital	8
Regulatory Matters and Other Developments	11
Principal Risks and Uncertainties	12
Risk Management	13
Overview and Structure of Risk Management	13
Liquidity Risk Management	16
Market Risk Management	19
Credit Risk Management	22
Operational Risk Management	26
Model Risk Management	27
Other Risk Management	28
E.U. Regulation	29
Non-Financial and Sustainability Information Statement	29
Section 172(1) Statement	35
Date of Authorisation of Issue	35

	Page No.
Part II	
Directors' Report and Audited Financial Statements	36
Directors' Report	36
Independent Auditors' Report	41
Income Statement	49
Statement of Comprehensive Income	49
Balance Sheet	50
Statement of Changes in Equity	51
Statement of Cash Flows	52
Notes to the Financial Statements	53
Note 1. General Information	53
Note 2. Basis of Preparation	53
Note 3. Material Accounting Policies	54
Note 4. Critical Accounting Estimates and Judgements	60
Note 5. Net Revenues	61
Note 6. Net Operating Expenses	62
Note 7. Compensation and Benefits	62
Note 8. Share-Based Payments	63
Note 9. Income Tax Expense	64
Note 10. Collateralised Agreements	64
Note 11. Customer and Other Receivables	64
Note 12. Trading Assets and Liabilities	65
Note 13. Investments	65
Note 14. Other Assets	66
Note 15. Pension Arrangements	67
Note 16. Deferred Tax Assets	69
Note 17. Interests in Other Entities	70
Note 18. Collateralised Financings	70
Note 19. Customer and Other Payables	70
Note 20. Unsecured Borrowings	71
Note 21. Other Liabilities	72
Note 22. Share Capital	72
Note 23. Other Equity Instruments	72
Note 24. Dividends and Distributions	72
Note 25. Statement of Cash Flows Reconciliations	73
Note 26. Financial Commitments and Contingencies	73
Note 27. Maturity of Assets and Liabilities	76
Note 28. Related Party Disclosures	77
Note 29. Financial Instruments	80
Note 30. Fair Value Measurement	82
Note 31. Financial Risk Management and Capital Management	90
Note 32. Transferred Assets	92

Strategic Report

Introduction

Goldman Sachs International (GSI or the company) delivers a broad range of financial services to clients located worldwide. The company also operates a number of branches and representative offices across Europe, the Middle East and Africa (EMEA) to provide financial services to clients in those regions.

The company's primary regulators are the Prudential Regulation Authority (PRA) and the Financial Conduct Authority (FCA).

The company's ultimate parent undertaking and controlling entity is The Goldman Sachs Group, Inc. (Group Inc.). Group Inc. is a bank holding company and a financial holding company regulated by the Board of Governors of the Federal Reserve System (FRB). The company's immediate parent undertaking is Goldman Sachs Group UK Limited (GSG UK), a company incorporated and domiciled in England and Wales. GSG UK together with its consolidated subsidiaries, form "GSG UK Group". In relation to the company, "GS Group affiliate" means Group Inc. or any of its subsidiaries. Group Inc., together with its consolidated subsidiaries, form "GS Group". GS Group is a leading global financial institution that delivers a broad range of financial services to a large and diversified client base that includes corporations, financial institutions, governments and individuals. The company's results prepared under United States Generally Accepted Accounting Principles (U.S. GAAP) are included in the consolidated financial statements of GS Group.

The company seeks to be the advisor of choice for its clients and a leading participant in global financial markets. As part of GS Group, the company also enters into transactions with affiliates in the normal course of business as part of its market-making activities and general operations.

The company generates revenues from the following business activities: Investment Banking; Fixed Income, Currency and Commodities (FICC); Equities; and Investment Management. On April 1, 2023, the company transferred its U.K. asset management business to Goldman Sachs Asset Management International (GSAMI). As a result, the company no longer performs any significant asset management activity. See "Executive Overview — Transfer of U.K. Asset Management Business" for further details. Investment Management continues to include the company's Wealth management activity.

All references to December 2023 and 2023 refer to the year ended, or the date, as the context requires, December 31, 2023. All references to December 2022 and 2022 refer to the year ended, or the date, as the context requires, December 31, 2022. All references to December 2021 refer to the date December 31, 2021.

Certain disclosures required by U.K.-adopted international accounting standards and International Financial Reporting Standards (IFRS) adopted pursuant to Regulation (EC) No 1606/2002 as it applies in the European Union (IFRS as it applies in the E.U.), in relation to the company's financial risk management and capital management have been presented alongside other risk management and regulatory information in the strategic report. Such disclosures are identified as audited, where relevant. All other information in the strategic report is unaudited.

The company strives to maintain a work environment that fosters professionalism, excellence, diversity, cooperation among employees and high standards of business ethics. The company recognises that it needs the most talented people to deliver outstanding results for clients. A diverse workforce in terms of gender, ethnicity, sexual orientation, background, culture and education ensures the development of better ideas, products and services. For further information about Goldman Sachs' people, culture and commitment to diversity, see www.goldmansachs.com/our-commitments/diversity-and-inclusion/.

Executive Overview

The directors consider profit for the year, total assets and Common Equity Tier 1 (CET1) capital ratio as the company's key performance indicators.

Transfer of U.K. Asset Management Business (Audited)

In 2023, the company transferred its U.K. asset management business to GSAMI, GS Group's primary U.K. asset management entity, consistent with GS Group's resolution planning and the commercial objectives of its asset management business. This business had average annual net revenues of \$436 million in 2020 to 2022, approximately 300 employees and immaterial assets and liabilities as of the date of transfer.

As consideration for the transfer, the company received a non-controlling interest in GSAMI's immediate parent undertaking, which was measured at fair value through profit or loss, resulting in a gain of \$1.42 billion being recognised in net revenues in 2023. The total consideration received was distributed by the company in the fourth quarter of 2023. As such, there was no change in the company's shareholder's equity as of December 2023, compared with December 2022.

Strategic Report

Income Statement

The income statement is set out on page 49 of this annual report. The company's profit for 2023 was \$4.15 billion, an increase of 3% compared with 2022. Excluding the gain related to the transfer of the U.K. asset management business, the company's profit for 2023 was \$2.73 billion, 32% lower than 2022.

Net revenues were \$11.20 billion for 2023, 4% higher than 2022. Net revenues excluding the gain related to the transfer of the U.K. asset management business were \$9.78 billion for 2023, 9% lower than 2022, reflecting significantly lower net revenues in FICC, Investment Banking and Investment Management, partially offset by significantly higher net revenues in Equities.

Net operating expenses were \$6.14 billion for 2023, 5% higher than 2022, primarily due to higher compensation and benefits and other expenses, partially offset by significantly higher management charges to GS Group affiliates.

See "Results of Operations" below for more information about net revenues and net operating expenses.

Capital Ratios

The company's CET1 capital ratio under the U.K. capital framework was 12.6% as of December 2023 and 12.8% as of December 2022.

Balance Sheet

The balance sheet is set out on page 50 of this annual report.

As of December 2023, total assets were \$1.20 trillion, an increase of \$514 million from December 2022, primarily reflecting an increase in collateralised agreements of \$27.02 billion (primarily due to changes in the company's and its clients' activity) and an increase in cash and cash equivalents of \$23.98 billion (primarily due to a change in the proportion of Global Core Liquid Assets (GCLA) held as cash deposits), largely offset by a decrease in trading assets of \$44.45 billion (primarily due to a decrease in derivatives, principally as a result of a decrease in interest rate derivatives, partially offset by an increase in trading cash instruments) and a decrease in customer and other receivables of \$6.08 billion (primarily due to a decrease in cash collateral paid).

As of December 2023, total liabilities were \$1.16 trillion, an increase of \$2.60 billion from December 2022, primarily reflecting an increase in collateralised financings of \$90.74 billion (primarily due to changes in the company's and its clients' activity) and an increase in unsecured borrowings of \$14.06 billion (primarily due to an increase in intercompany loans), largely offset by a decrease in trading liabilities of \$106.70 billion (primarily due to a decrease in derivatives, principally as a result of a decrease in interest rate derivatives, partially offset by an increase in trading cash instruments).

As of December 2023, total shareholder's equity was \$40.12 billion, a decrease of \$2.09 billion from December 2022, primarily reflecting the repurchase of \$2.80 billion of the company's Additional Tier 1 notes (AT1 notes) at their fair value of \$2.27 billion. The difference between the carrying value and fair value of these repurchased AT1 notes of \$527 million was recognised in retained earnings. The increase in shareholder's equity from the company's total comprehensive income of \$3.93 billion for 2023 was largely offset by the payment of cash dividends of \$1.68 billion, a non-cash distribution of \$1.42 billion and the payment of interest on the company's AT1 notes of \$643 million.

Total level 3 financial assets were \$4.95 billion as of December 2023 and \$4.73 billion as of December 2022. See Note 30 to the financial statements for further information about level 3 financial assets, including changes in level 3 financial assets and related fair value measurement.

Under U.S. GAAP, as of December 2023, total assets were \$569.21 billion and total liabilities were \$534.52 billion. Total assets and total liabilities under U.S. GAAP differ from those reported under IFRS primarily due to the company presenting derivative balances gross under IFRS if they are not net settled in the normal course of business, even where it has a legally enforceable right to offset those balances.

Future Outlook

The directors consider that the year end financial position of the company was satisfactory. No significant change in the company's principal business activities is currently expected.

Business Environment

In 2023, the global economy grew, but was impacted throughout the year by broad macroeconomic and geopolitical concerns. Concerns about persistent inflation and the economic outlook were somewhat eased by improvement in inflationary measures over the course of the year and increased expectations for a soft landing for the U.S. economy amid a slowdown in the pace of monetary policy tightening, both contributing to improved market sentiment. During the early part of the year, momentum was temporarily disrupted by stress in the banking sector, which led to the failure of certain regional banks in the U.S. and the combination of Switzerland's two largest financial institutions, resulting in a period of high interest rate volatility before concerns subsided after regional banks showed stability. Geopolitical stresses that carried over into 2023, including the conflict in Ukraine and ongoing tensions with China, remained elevated. Additionally, the renewed onset of conflict in the Middle East added to the uncertainty of global stability. The above factors contributed to higher global equity prices compared with the end of 2022 and pressure in the commercial real estate market.

Strategic Report

Results of Operations

Net Revenues

Net revenues include the net profit arising from transactions, with both third parties and GS Group affiliates, in securities, foreign exchange and other financial instruments, and fees and commissions. This is inclusive of associated interest, dividends and returns on the company's GCLA.

The table below presents the company's net revenues by business activity.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Investment Banking	\$ 878	\$ 1,268
FICC	3,264	4,584
Equities	4,921	3,957
Investment Management	2,139	993
Total	\$ 11,202	\$ 10,802

In the table above, Investment Management net revenues for 2023 included a gain of \$1.42 billion related to the transfer of the company's U.K. asset management business to GSAMI.

Income and expenses associated with the company's sources and uses of funding, including returns on the company's GCLA, are allocated to the company's business activities.

Investment Banking

Investment Banking primarily generates revenues from the following:

Advisory. Includes strategic advisory engagements with respect to mergers and acquisitions, divestitures, corporate defence activities, restructurings and spin-offs.

Underwriting. Includes public offerings and private placements in both local and cross-border transactions of a wide range of securities and other financial instruments, including acquisition financing.

Corporate lending. Includes relationship lending and related hedges.

2023 versus 2022. Net revenues in Investment Banking were \$878 million for 2023, 31% lower than 2022, primarily due to significantly lower net revenues in Advisory and Corporate lending, partially offset by higher net revenues in Underwriting. The decrease in Advisory net revenues reflected a decrease in industry-wide completed mergers and acquisitions transactions. The decrease in Corporate lending reflected an increase in funding costs. The increase in Underwriting reflected higher net revenues in Debt underwriting and Equity underwriting.

As of December 2023, the EMEA investment banking backlog was lower compared with December 2022, primarily due to significantly lower estimated net revenues from potential advisory transactions and lower net revenues from potential debt underwriting transactions. Estimated net revenues from potential equity underwriting transactions were essentially unchanged.

The backlog represents an estimate of net revenues from future transactions where the company believes that future revenue realisation is more likely than not. The changes in backlog may be a useful indicator of client activity levels which, over the long term, impact net revenues. However, the time frame for completion and corresponding revenue recognition of transactions in the backlog varies based on the nature of the engagement, as certain transactions may remain in the backlog for longer periods of time. In addition, the backlog is subject to certain limitations, such as assumptions about the likelihood that individual client transactions will occur in the future. Transactions may be cancelled or modified, and transactions not included in the estimate may also occur.

FICC and Equities

FICC and Equities serve the company's clients who buy and sell financial products, raise funding and manage risk. The company does this by acting as a market maker and offering expertise on a global basis. FICC and Equities make markets and facilitate client transactions in fixed income, currency, commodity and equity products. In addition, the company makes markets in, and clears client transactions on, major stock, options and futures exchanges worldwide.

The company executes a high volume of transactions for its clients in large, highly liquid markets. The company also executes transactions for its clients in less liquid markets for spreads and fees that are generally somewhat larger than those charged in more liquid markets. Additionally, the company structures and executes transactions involving customised or tailor-made products that address its clients' risk exposures, investment objectives or other complex needs, as well as derivative transactions related to client advisory and underwriting activities.

The company's net revenues are influenced by a combination of interconnected drivers, including (i) client activity levels and transactional bid/offer spreads and (ii) changes in the fair value of its inventory, and interest income and interest expense related to the holding, hedging and funding of its inventory.

Strategic Report

FICC. FICC generates revenues from intermediation and financing activities.

- **FICC intermediation.** Includes client execution activities related to making markets in both cash and derivative instruments, as detailed below.

Interest Rate Products. Government bonds (including inflation-linked securities) across maturities, other government-backed securities, and interest rate swaps, options and other derivatives.

Credit Products. Investment-grade and high-yield corporate securities, credit derivatives, exchange-traded funds (ETFs), bank and bridge loans, municipal securities, distressed debt and trade claims.

Mortgages. Commercial mortgage-related securities, loans and derivatives, residential mortgage-related securities, loans and derivatives, and other asset-backed securities, loans and derivatives.

Currencies. Currency options, spot/forwards and other derivatives on G-10 currencies and emerging-market products.

Commodities. Commodity derivatives and, to a lesser extent, physical commodities, involving crude oil and petroleum products, natural gas, agricultural, base, precious and other metals, electricity, including renewable power, environmental products and other commodity products.

- **FICC financing.** Includes (i) secured lending to the company's clients through structured credit and asset-backed lending, (ii) financing through securities purchased under agreements to resell (resale agreements) and (iii) commodity financing to clients through structured transactions.

2023 versus 2022. Net revenues in FICC were \$3.26 billion for 2023, 29% lower than 2022, due to significantly lower net revenues in FICC intermediation and FICC financing. The decrease in FICC intermediation reflected significantly lower net revenues in currencies and commodities and slightly lower net revenues in credit products, partially offset by higher net revenues in interest rate products and mortgages. The decrease in FICC financing was primarily driven by significantly lower net revenues from commodities financing. The decrease in FICC intermediation net revenues reflected significantly lower client activity (as activity in the prior year benefitted from volatility in the macroeconomic environment), partially offset by higher returns on the company's GCLA in a higher interest rate environment.

Equities. Equities generates revenues from intermediation and financing activities.

- **Equities intermediation.** The company makes markets in equity securities and equity-related products, including ETFs, convertible securities, options, futures and over-the-counter (OTC) derivative instruments. The company also structures and makes markets in derivatives on indices, industry sectors, financial measures and individual company stocks. The company's exchange-based market-making activities include making markets in stocks and ETFs, futures and options on major exchanges worldwide. In addition, the company generates commissions and fees from executing and clearing institutional client transactions on major stock, options and futures exchanges worldwide, as well as OTC transactions.

- **Equities financing.** Includes prime financing, which provides financing to the company's clients for their securities trading activities through margin loans that are collateralised by securities, cash or other collateral. Prime financing also includes services which involve lending securities to cover institutional clients' short sales and borrowing securities to cover the company's short sales and to make deliveries into the market. The company is also an active participant in broker-to-broker securities lending and third-party agency lending activities. In addition, the company executes swap transactions to provide its clients with exposure to securities and indices. Financing activities also include portfolio financing, which clients can utilise to manage their investment portfolios, and other equity financing activities, including securities-based loans to individuals.

2023 versus 2022. Net revenues in Equities were \$4.92 billion for 2023, 24% higher than 2022, due to significantly higher net revenues in Equities financing, partially offset by slightly lower net revenues in Equities intermediation. The increase in Equities financing primarily reflected significantly higher net revenues in prime financing, primarily due to higher returns on the company's GCLA in a higher interest rate environment. The decrease in Equities intermediation reflected lower net revenues in cash products, partially offset by slightly higher net revenues in derivatives.

Strategic Report

Investment Management

Investment Management includes Asset management and Wealth management.

In the first quarter of 2023 and in 2022, Asset management included investment services provided to GS Group affiliates or funds managed by GS Group and direct investments made by the company, which were typically longer-term in nature. On April 1, 2023, the company transferred its U.K. asset management business to GSAMI. As a result, the company no longer performs any significant asset management activity.

Wealth management includes wealth advisory services, including portfolio management and financial counselling, brokerage and other transaction services to high-net-worth individuals and families.

2023 versus 2022. Net revenues in Investment Management were \$2.14 billion for 2023, compared with net revenues of \$993 million for 2022. Net revenues excluding the gain related to transfer of the U.K. asset management business were \$715 million for 2023, 28% lower than 2022, primarily due to significantly lower net revenues in Asset management, partially offset by significantly higher net revenues in Wealth management.

Geographic Data

See Note 5 to the financial statements for a summary of net revenues by geographic region.

Net Operating Expenses

Net operating expenses are primarily influenced by compensation (including the impact of the Group Inc. share price on share-based compensation), headcount and levels of business activity. Compensation and benefits includes salaries, allowances, year-end discretionary compensation, amortisation of share-based compensation, changes in the fair value of share-based payment awards between grant date and delivery date and other items such as benefits. Discretionary compensation is significantly impacted by, among other factors, the level of net revenues, overall financial performance, prevailing labour markets, business mix, the structure of share-based compensation programmes and the external environment.

Where the company recognises revenues in its capacity as principal to a transaction and incurs expenses to satisfy some or all of its performance obligations under these transactions, it is required by IFRS 15 'Revenue from Contracts with Customers' (IFRS 15) to report these revenues gross of the associated expenses. Such expenses are included in transaction based and other expenses (known hereafter as "IFRS 15 expenses").

The table below presents the company's net operating expenses and headcount.

<i>\$ in millions</i>	Year Ended December	
	2023	2022
Compensation and benefits	\$ 2,188	\$ 1,906
Transaction based expenses	1,651	1,689
Market development	54	61
Communications and technology	137	147
Depreciation and amortisation	264	248
Professional fees	159	154
Management charges from GS Group affiliates	1,139	1,090
Other expenses	863	724
Operating expenses	6,455	6,019
Management charges to GS Group affiliates	(319)	(191)
Net operating expenses	\$ 6,136	\$ 5,828
Headcount at year-end	3,332	3,882

In the table above:

- Compensation and benefits included a charge of \$216 million for 2023 and a credit of \$103 million for 2022 representing changes in the fair value of share-based payment awards recharged from Group Inc. during the year.
- Compensation and benefits includes staff costs related to the company's employees. Management charges from GS Group affiliates includes staff costs recharged to the company by other GS Group affiliates. Management charges to GS Group affiliates includes staff costs recharged by the company to other GS Group affiliates.

2023 versus 2022. Net operating expenses were \$6.14 billion for 2023, 5% higher than 2022.

Compensation and benefits were \$2.19 billion for 2023, 15% higher than 2022. Excluding the impact of changes in the fair value of share-based payment awards recharged from Group Inc. for both years, compensation and benefits were \$1.97 billion for 2023, 2% lower than 2022.

Other expenses were \$863 million for 2023, 19% higher than 2022, primarily reflecting an increase in IFRS 15 expenses and miscellaneous taxes.

Management charges to GS Group affiliates were \$319 million for 2023, 67% higher than 2022, primarily reflecting an increase in charges to GS Group affiliates following the transfer of the company's U.K. asset management business to GSAMI.

As of December 2023, headcount was 14% lower compared with December 2022, primarily reflecting the transfer of approximately 300 employees to GSAMI in connection with the transfer of the company's U.K. asset management business and a headcount reduction initiative in the first quarter of 2023.

Income Tax Expense

The company's effective tax rate was 18.1% for 2023, which compares to the combined U.K. corporation tax rate (including banking surcharge) of 27.75%. This difference primarily reflects the gain related to the transfer of the company's U.K. asset management business being non-taxable. The effective tax rate represents the company's income tax expense divided by its profit before taxation.

Balance Sheet and Funding Sources

Balance Sheet Management

The company leverages the firmwide balance sheet management process performed at the GS Group level to manage the size and composition of its balance sheet. While the asset base of the company changes due to client activity, market fluctuations and business opportunities, the size and composition of the company's balance sheet also reflects factors, including (i) overall risk tolerance, (ii) the amount of capital held and (iii) the company's funding profile, among other factors. See "Capital Management and Regulatory Capital — Capital Management" for information about the company's capital management process.

In order to ensure appropriate risk management, the company seeks to maintain a sufficiently liquid balance sheet and leverages GS Group's processes to dynamically manage its assets and liabilities, which include (i) balance sheet planning, (ii) balance sheet limits, (iii) monitoring of key metrics and (iv) scenario analyses.

Balance Sheet Planning. GS Group prepares a balance sheet plan that combines projected total assets and composition of assets with expected funding sources over a three-year time horizon. This plan is reviewed quarterly and may be adjusted in response to changing business needs or market conditions.

Balance Sheet Limits. GS Group's Firmwide Asset Liability Committee and GS Group's Firmwide Risk Appetite Committee have the responsibility to review and approve balance sheet limits. These limits are set at levels which are close to actual operating levels, rather than at levels which reflect GS Group's maximum risk appetite, in order to ensure prompt escalation and discussion among GS Group's revenue-producing units, Treasury and GS Group's independent risk oversight and control functions on a routine basis. Requests for changes in limits are evaluated after giving consideration to their impact on GS Group's key metrics. Compliance with limits is monitored by the revenue-producing units and Treasury, as well as the independent risk oversight and control functions.

Monitoring of Key Metrics. Key balance sheet metrics are monitored both by business and on a GS Group basis, including asset and liability size and composition, limit utilisation and risk measures. Assets are attributed to businesses and movements resulting from new business activity, as well as market fluctuations, are reviewed and analysed.

Scenario Analyses. GS Group conducts scenario analyses for Group Inc. and its subsidiaries to determine how it would manage the size and composition of the balance sheet. These scenarios cover short- and long-term time horizons using various macroeconomic and GS Group-specific assumptions, based on a range of economic scenarios.

Funding Sources

The company's primary sources of funding are collateralised financings, unsecured borrowings and shareholder's equity. The company raises this funding through a number of different products, including:

- Securities sold under agreements to repurchase (repurchase agreements) and securities loaned;
- Intercompany loans from GS Group affiliates;
- Debt securities issued including notes, certificates, commercial paper and warrants; and
- Other borrowings including funded derivatives and transfers of assets accounted for as financings rather than sales.

The table below presents information about the company's funding sources.

\$ in millions	As of December			
	2023		2022	
Collateralised financings	\$ 215,476	62%	\$ 124,735	52%
Unsecured borrowings	90,267	26%	76,205	31%
Total shareholder's equity	40,119	12%	42,209	17%
Total	\$ 345,862	100%	\$ 243,149	100%

The company generally distributes funding products through its own sales force and third-party distributors to a large, diverse creditor base in a variety of markets in the Americas, Europe and Asia. The company believes that its relationships with external creditors are critical to its liquidity. These creditors include banks, securities lenders, corporations, pension funds, insurance companies, mutual funds and individuals. The company has imposed various internal guidelines to monitor creditor concentration across its external funding programmes.

Strategic Report

Secured Funding. The company funds a significant amount of inventory on a secured basis, with external counterparties, as well as with GS Group affiliates. Secured funding includes collateralised financings in the balance sheet. The company may also pledge its inventory as collateral for securities borrowed under a securities lending agreement. The company also uses its own inventory to cover transactions in which the company or its clients have sold securities that have not yet been purchased. Secured funding is less sensitive to changes in Group Inc. and/or the company's credit quality than unsecured funding, due to the posting of collateral to lenders. Nonetheless, the company analyses the refinancing risk of its secured funding activities, taking into account trade tenors, maturity profiles, counterparty concentrations, collateral eligibility and counterparty rollover probabilities. The company seeks to mitigate its refinancing risk by executing term trades with staggered maturities, diversifying counterparties, raising excess secured funding and pre-funding residual risk through its GCLA.

The company seeks to raise secured funding with a term appropriate for the liquidity of the assets that are being financed, and seeks longer maturities for secured funding collateralised by asset classes that may be harder to fund on a secured basis, especially during times of market stress.

A majority of the company's secured funding for securities not eligible for inclusion in the GCLA is executed through term repurchase agreements and securities loaned contracts. The company also raises secured funding through debt securities issued, bank loans, other borrowings and intercompany loans.

Unsecured Borrowings. The company has both intercompany and external unsecured borrowings.

Intercompany Unsecured Borrowings

Intercompany unsecured borrowings include loans, subordinated loans, overdrafts, debt securities issued and other borrowings. The company's unsecured intercompany loans and subordinated loans are primarily from GSG UK and Goldman Sachs Funding LLC (Funding IHC). Funding IHC is a wholly-owned, direct subsidiary of Group Inc. that facilitates the execution of GS Group's preferred resolution strategy. The majority of GS Group's unsecured funding is raised by Group Inc., which lends the necessary funds to Funding IHC and other subsidiaries, including the company, to meet asset financing, liquidity and capital requirements. The benefits of this approach to subsidiary funding are enhanced control and greater flexibility to meet the funding requirements of the company and other subsidiaries.

External Unsecured Borrowings

External unsecured borrowings include debt securities issued, other borrowings, bank loans and overdrafts.

Shareholder's Equity. Shareholder's equity is a stable and perpetual source of funding. See Notes 22 and 23 to the financial statements for further information.

Capital Management and Regulatory Capital

Capital adequacy is of critical importance to the company. The company has in place a comprehensive capital management policy that provides a framework, defines objectives and establishes guidelines to assist the company in maintaining the appropriate level and composition of capital in both business-as-usual and stressed conditions.

Capital Management (Audited)

The company determines the appropriate amount and composition of its capital by considering multiple factors, including the company's current and future regulatory capital requirements, the results of the company's capital planning and stress testing process, the results of resolution capital models and other factors, such as rating agency guidelines, the business environment and conditions in the financial markets.

The company's capital planning and stress testing process incorporates internally designed stress tests developed in accordance with the PRA's Internal Capital Adequacy Assessment Process (ICAAP) guidelines. It is also designed to identify and measure material risks associated with business activities, including market risk, credit risk, operational risk and other risks. The company's goal is to hold sufficient capital to ensure that it remains adequately capitalised after experiencing a severe stress event. The company's assessment of capital adequacy is viewed in tandem with its assessment of liquidity adequacy and is integrated into its overall risk management structure, governance and policy framework.

In addition, as part of the company's comprehensive capital management policy, a contingency capital plan is maintained that provides a framework for analysing and responding to a perceived or actual capital deficiency, including, but not limited to, identification of drivers of a capital deficiency, as well as mitigants and potential actions. It outlines the appropriate communication procedures to follow during a crisis period, including internal dissemination of information, as well as timely communication with external stakeholders.

Strategic Report

Regulatory Capital (Audited)

The company is subject to the U.K. capital framework prescribed in the PRA Rulebook and the U.K. Capital Requirements Regulation, which is largely based on the Basel Committee on Banking Supervision's (Basel Committee) capital framework for strengthening international capital standards (Basel III). The Basel Committee is the primary global standard setter for prudential bank regulation.

The risk-based capital requirements are expressed as capital ratios that compare measures of regulatory capital to risk-weighted assets (RWAs). The CET1 capital ratio is defined as CET1 capital divided by RWAs. The Tier 1 capital ratio is defined as Tier 1 capital divided by RWAs. The Total capital ratio is defined as Total capital divided by RWAs.

The CET1 capital, Tier 1 capital and Total capital ratio requirements (collectively, the Pillar 1 capital requirements) are supplemented by:

- A capital conservation buffer of 2.5% of RWAs, consisting entirely of capital that qualifies as CET1 capital.
- A countercyclical capital buffer of up to 2.5% of RWAs (and also consisting entirely of CET1 capital) in order to counteract excessive credit growth. The buffer only applies to the company's exposures to certain types of counterparties based in jurisdictions which have announced a countercyclical buffer. The buffer was 71 basis points (bps) as of December 2023 and 35 basis points as of December 2022. The countercyclical capital buffer applicable to the company could change in the future and, as a result, the company's risk-based capital requirements could increase.
- The individual capital requirement under Pillar 2A (an additional amount to cover risks not adequately captured in Pillar 1). The PRA performs a periodic supervisory review of the company's ICAAP, which leads to a final determination by the PRA of the individual capital requirement under Pillar 2A. This is a point in time assessment of the minimum amount of capital the PRA considers that the company should hold.

During 2023, the company received regulatory approval and repurchased \$2.80 billion of its AT1 notes at their fair value of \$2.27 billion, recognising the difference between the carrying value and fair value of \$527 million in retained earnings. The company partially replaced this regulatory capital by issuing \$1.50 billion of Tier 2-eligible long-term subordinated loans. In addition, the company paid cash dividends of \$1.68 billion and made a non-cash distribution of \$1.42 billion, both to GSG UK.

Regulatory Risk-Based Capital Ratios

The table below presents information about the company's minimum risk-based capital requirements.

	As of December	
	2023	2022
CET1 capital ratio	9.1%	8.7%
Tier 1 capital ratio	11.0%	10.7%
Total capital ratio	13.7%	13.3%

In the table above:

- The company's minimum risk-based capital requirements as of December 2023 increased compared with December 2022 due to an increase in the U.K. countercyclical capital buffer. Effective July 5, 2023, the Bank of England increased the U.K. countercyclical capital buffer to 2% of banks' exposures to U.K. borrowers and counterparties after having increased it from 0% to 1% in December 2022.
- The minimum risk-based capital requirements incorporate the Pillar 2A capital guidance received from the PRA and could change in the future.

In addition to the Pillar 2A capital requirement, the PRA also defines the forward-looking capital requirement which represents the PRA's view of the capital that the company would require to absorb losses in stressed market conditions. This is known as Pillar 2B or the "PRA buffer" and is not reflected in the requirements shown above.

The table below presents information about the company's risk-based capital ratios.

	As of December	
<i>\$ in millions</i>	2023	2022
Risk-based capital and RWAs		
CET1 capital	\$ 32,403	\$ 31,780
Additional Tier 1 notes	\$ 5,500	\$ 8,300
Tier 1 capital	\$ 37,903	\$ 40,080
Tier 2 capital	\$ 6,877	\$ 5,377
Total capital	\$ 44,780	\$ 45,457
RWAs	\$257,956	\$247,653
Risk-based capital ratios		
CET1 capital ratio	12.6%	12.8%
Tier 1 capital ratio	14.7%	16.2%
Total capital ratio	17.4%	18.4%

In the table above:

- The company's CET1 capital ratio as of December 2023 decreased compared with December 2022, due to an increase in RWAs, partially offset by an increase in CET1 capital.
- The company's Tier 1 capital ratio as of December 2023 decreased compared with December 2022, due to the repurchase of \$2.80 billion of AT1 notes and an increase in RWAs, partially offset by an increase in CET1 capital.
- The company's Total capital ratio as of December 2023 decreased compared with December 2022, due to the repurchase of \$2.80 billion of AT1 notes and an increase in RWAs, partially offset by the issuance of \$1.50 billion of Tier 2-eligible long-term subordinated loans and an increase in CET1 capital.

Strategic Report

Certain prudential rules are subject to additional guidance and clarifications, which will be issued by the company's supervisors. All capital, RWAs and ratios are based on current interpretation, expectations and understanding of the applicable rules and may evolve as the interpretation and application is discussed with the company's regulators.

Risk-Based Capital (Audited)

The table below presents information about the company's risk-based capital.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Share capital	\$ 598	\$ 598
Share premium account	5,568	5,568
Retained earnings	28,800	27,870
Accumulated other comprehensive income	(347)	(127)
Deductions	(2,216)	(2,129)
CET1 capital	32,403	31,780
Additional Tier 1 notes	5,500	8,300
Tier 1 capital	\$ 37,903	\$ 40,080
Tier 2 capital	6,877	5,377
Total capital	\$ 44,780	\$ 45,457

During both 2023 and 2022, the company was in compliance with the capital requirements set by the PRA.

Risk-Weighted Assets

The table below presents information about the company's RWAs.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Credit RWAs	\$ 135,288	\$ 134,192
Market RWAs	98,921	90,488
Operational RWAs	23,747	22,973
Total	\$ 257,956	\$ 247,653

In the table above:

- Credit RWAs as of December 2023 increased by \$1.10 billion compared with December 2022, primarily reflecting an increase in counterparty credit risk exposures.
- Market RWAs as of December 2023 increased by \$8.43 billion compared with December 2022, primarily reflecting an increase in modelled capital charges and standardised capital charges, due to increased risk exposures.
- Operational RWAs as of December 2023 increased by \$774 million compared with December 2022, primarily reflecting an increase in net revenues, which is an input into operational RWAs under the standardised approach.

Credit Risk. Credit RWAs are calculated based on measures of exposure, which are then risk weighted. The exposure amount is generally based on the following:

- For on-balance-sheet assets, the carrying value; and
- For off-balance-sheet exposures, including commitments and guarantees, a credit equivalent exposure amount is calculated based on the notional amount of each exposure multiplied by a credit conversion factor.

Counterparty credit risk is a component of total credit risk, and includes credit exposure arising from derivatives, securities financing transactions and margin loans.

Market Risk. Trading book positions are subject to market risk capital requirements which are based either on predetermined levels set by regulators or on internal models. The market risk regulatory capital rules require that a firm obtains the prior written approval of its regulators before using any internal model to calculate its risk-based capital requirement.

RWAs for market risk are computed based on measures of exposures which include the following internal models: Value-at-Risk (VaR); Stressed VaR (SVaR); Incremental Risk; and the Comprehensive Risk Measure (for PRA purposes this is the All Price Risk Measure and is subject to a floor). See "Market Risk Management — Risk Measures" for information about VaR. In addition, Standardised Rules, in accordance with the U.K. capital framework prescribed in the PRA Rulebook and the U.K. Capital Requirements Regulation, are used to compute RWAs for market risk for certain securitised and non-securitised positions by applying risk-weighting factors predetermined by regulators to positions after applicable netting is performed. RWAs for market risk are the sum of each of these measures multiplied by 12.5.

Operational Risk. The company's capital requirements for operational risk are currently calculated under the standardised approach. The standardised approach requires companies to divide their activities into eight defined business lines or categories. Each business line is assigned a beta factor which is applied to the three-year average revenues of that business line (with certain prescribed exceptions, such as extraordinary income). Expenses are not included in the calculation. The sum of the individual business line requirements is multiplied by 12.5 to derive the operational RWAs.

Strategic Report

Concentration Risk. Under the U.K. capital framework prescribed in the PRA Rulebook and the U.K. Capital Requirements Regulation, institutions are required to monitor and control their large exposures. The large exposure framework is designed to limit the risk of over-reliance on an individual counterparty or a group of connected counterparties. There is a general limit applied to all of the institution's exposures to a single counterparty or groups of connected counterparties, which is set at 25% of eligible capital. The framework includes reporting requirements, hard limits and additional concentration capital charges for trading book large exposures. As of both December 2023 and December 2022, the company had no concentration risk capital requirements.

Leverage Ratio

From January 1, 2023, the leverage ratio framework was revised to set a minimum leverage ratio requirement, which as of December 2023 was 3.5%, inclusive of buffers. This minimum leverage ratio is applicable to GSG UK Group, which includes the company. The leverage ratio compares Tier 1 capital to a measure of leverage exposure, defined as the sum of certain assets plus certain off-balance-sheet exposures (which include a measure of derivatives, securities financing transactions, commitments and guarantees), less Tier 1 capital deductions.

The company had a leverage ratio of 4.9% as of December 2023 and 6.1% as of December 2022. The leverage ratio as of December 2023 decreased compared with December 2022, due to a decrease in Tier 1 capital and an increase in leverage exposures.

The table below presents information about the company's leverage ratio.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Tier 1 capital	\$ 37,903	\$ 40,080
Leverage exposure	\$779,898	\$659,896
Leverage ratio	4.9%	6.1%

Minimum Requirement for Own Funds and Eligible Liabilities

The company is subject to a minimum requirement for own funds and eligible liabilities (MREL) issued to GS Group affiliates, which became fully effective beginning in January 2022.

As of December 2023, the company's MREL of \$61.47 billion was in excess of its minimum requirement and consisted of the company's total regulatory capital of \$44.78 billion and eligible senior intercompany borrowings, excluding accrued interest, of \$16.69 billion. As of December 2022, the company's MREL of \$62.15 billion was in excess of its minimum requirement and consisted of the company's total regulatory capital of \$45.46 billion and eligible senior intercompany borrowings, excluding accrued interest, of \$16.69 billion.

Swaps, Derivatives and Commodities Regulation

The company is a registered swap dealer with the Commodity Futures Trading Commission (CFTC) and a registered security-based swap dealer with the U.S. Securities and Exchange Commission (SEC). As of both December 2023 and December 2022, the company was subject to and in compliance with applicable capital requirements for swap dealers and security-based swap dealers.

Regulatory Matters and Other Developments

The company's businesses are subject to extensive regulation and supervision worldwide. Regulations have been adopted or are being considered by regulators and policy-makers. Given that many of the new and proposed rules are highly complex, the full impact of regulatory reform will not be known until the rules are implemented and market practices develop under the revised U.K. regulations.

Risk-Based Capital Ratios

In July 2023, the U.S. federal bank regulatory authorities proposed a rule implementing the Basel Committee's finalisation of the Basel III post-crisis regulatory reforms (Basel III Revisions). Among other changes, this proposed rule includes provisions that set a floor on internally modelled capital requirements at a percentage of the capital requirements under the standardised approach (known as the 'output floor'). The PRA's proposed implementation of Basel III Revisions exclude U.K. subsidiaries of overseas banking groups, such as the company, that are subject to the output floor on a global consolidated basis from the output floor provisions on a standalone basis. The company continues to evaluate the impact of the proposed rules as they are finalised by U.S. regulators and the PRA.

In September 2023, the PRA announced a delay in the proposed effective date of Basel III Revisions by six months to July 1, 2025. In December 2023, the PRA published near-final policy statements on market risk, credit valuation adjustment risk, counterparty credit risk and operational risk. The PRA intends to publish near-final policy statements on credit risk, the output floor, and reporting and disclosure requirements in the second quarter of 2024.

In May 2023, the PRA published a policy statement requiring firms to assess, report and potentially capitalise for contingent leverage exposure risks.

The impact of the latest Basel Committee and PRA developments on the company (including its RWAs and regulatory capital ratios) is subject to uncertainty until final policy statements are published by the PRA.

Strategic Report

Principal Risks and Uncertainties

The company faces a variety of risks that are substantial and inherent in its businesses. The principal risks and uncertainties that the company faces are: market risk, liquidity risk, credit risk, operational risk, legal and regulatory risk, competition risk, and market developments and general business environment risk. These risks have been summarised below.

These risks are primarily addressed through the company's risk management and corporate governance framework, see "Risk Management — Overview and Structure of Risk Management" and "Directors' Report — Corporate Governance" for further information. For further information about liquidity risk, market risk, credit risk and operational risk and the company's mitigants, see "Liquidity Risk Management", "Market Risk Management", "Credit Risk Management", and "Operational Risk Management", respectively. Legal and regulatory risks are primarily managed by the company's independent risk oversight and control functions, see "Risk Management — Overview and Structure of Risk Management" for further information. Market developments and general business environment risks are overseen by a series of committees, councils and working groups at both the GS Group and the company level. Competition risk is primarily managed by the company's strategy and the company's engagement with employees, see "Directors' Report — Corporate Governance — Strategy" and "Directors' Report — Corporate Governance — Stakeholder Engagement — Engagement with Employees", respectively, for further information.

Market

- The company's businesses have been and may in the future be adversely affected by conditions in the global financial markets and broader economic conditions.
- The company's businesses have been and may in the future be adversely affected by declining asset values, particularly where it has net "long" positions, receives fees based on the value of assets managed, or receives or posts collateral.
- The company's market-making activities have been and may in the future be affected by changes in the levels of market volatility.
- The company's investment banking and client intermediation businesses have been adversely affected and may in the future be adversely affected by market uncertainty or lack of confidence among investors and chief executive officers due to declines in economic activity and other unfavourable economic, geopolitical or market conditions.
- Inflation has had, and could continue to have, a negative effect on the company's business, results of operations and financial condition.

Liquidity

- The company's liquidity, profitability and businesses may be adversely affected by an inability to access the debt capital markets or to sell assets.

- The company's businesses have been and may in the future be adversely affected by disruptions or lack of liquidity in the credit markets, including reduced access to credit and higher costs of obtaining credit.
- Reductions in the company's and/or Group Inc.'s credit ratings or an increase in its credit spreads may adversely affect its liquidity and cost of funding.

Credit

- The company's businesses, profitability and liquidity may be adversely affected by deterioration in the credit quality of or defaults by third parties.
- Concentration of risk increases the potential for significant losses in the company's market-making, underwriting, investing and financing activities.
- Derivative transactions and delayed documentation or settlements may expose the company to credit risk, unexpected risks and potential losses.

Operational

- A failure in the company's operational systems or human error, malfeasance or other misconduct, could impair the company's liquidity, disrupt its businesses, result in the disclosure of confidential information, damage its reputation and cause losses.
- A failure or disruption in the company's infrastructure, or in the operational systems or infrastructure of third parties, could impair the company's liquidity, disrupt its businesses, damage its reputation and cause losses.
- The development and use of artificial intelligence (AI) presents risks and challenges that may adversely impact the company's business.
- A failure to protect the company's computer systems, networks and information, and its clients' information, against cyber attacks and similar threats could impair its ability to conduct its businesses, result in the disclosure, theft or destruction of confidential information, damage its reputation and cause losses.
- The company may incur losses as a result of ineffective risk management processes and strategies.
- The company is reliant on Group Inc. and other GS Group affiliates for client business, various services, capital and liquidity.

Legal and Regulatory

- The company's businesses and those of its clients are subject to extensive and pervasive regulation around the world.
- A failure to appropriately identify and address potential conflicts of interest could adversely affect the company's businesses.

Strategic Report

- Substantial civil or criminal liability or significant regulatory action against the company could have material adverse financial effects, or cause it significant reputational harm, which in turn could seriously harm its business prospects.
- In conducting its business around the world, the company is subject to political, legal, regulatory and other risks that are inherent in operating in many countries.
- The application of regulatory strategies and requirements to facilitate the orderly resolution of large financial institutions could create greater risk of loss for the company's security holders.
- The company's commodities activities, particularly its physical commodities activities, subject the company to extensive regulation and involve certain potential risks, including environmental, reputational and other risks that may expose the company to significant liabilities and costs.

Competition

- The company's results have been and may in the future be adversely affected by the composition of its client base.
- The financial services industry is highly competitive.
- The growth of electronic trading and the introduction of new products and technologies, including trading and distributed ledger technologies, including cryptocurrencies, has increased competition.
- The company's businesses would be adversely affected if the company is unable to hire and retain qualified employees.

Market Developments and General Business Environment

- The company's businesses, financial condition, liquidity and results of operations have been and may in the future be adversely affected by unforeseen or catastrophic events, including pandemics, terrorist attacks, wars, extreme weather events or other natural disasters.
- Climate change could disrupt the company's businesses and adversely affect client activity levels and the creditworthiness of its clients and counterparties, and the company's actual or perceived action or inaction relating to climate change could result in damage to its reputation.
- The company's business, financial condition, liquidity and results of operations have been adversely affected by disruptions in the global economy caused by conflicts, and related sanctions and other developments.
- The company may be adversely affected by negative publicity.
- Certain of the company's businesses and its funding instruments may be adversely affected by changes in reference rates, currencies, indices, baskets or ETFs to which products it offers or funding it raises are linked.

- The company's business, financial condition, liquidity and results of operations may be adversely affected by disruptions in the global economy caused by escalating tensions between the U.S. and China.
- The company faces enhanced risks as GS Group operates in new locations, and the company transacts with a broader array of clients and counterparties.

Risk Management

Risks are inherent in the company's businesses and include liquidity, market, credit, operational, cybersecurity, model, legal, compliance, conduct, regulatory and reputational risks. For further information about the company's risk management processes, see "Overview and Structure of Risk Management", and for information about the company's areas of risk, see "Liquidity Risk Management", "Market Risk Management", "Credit Risk Management", "Operational Risk Management", "Model Risk Management" and "Other Risk Management" below and "Non-Financial and Sustainability Information Statement — Climate-Related and Environment Risk Management" and "Principal Risks and Uncertainties".

Overview and Structure of Risk Management

Overview

The company believes that effective risk management is critical to its success. Accordingly, the company utilises GS Group's enterprise risk management framework that employs a comprehensive, integrated approach to risk management and is designed to enable comprehensive risk management processes through which the risks associated with the company's business are identified, assessed, monitored and managed.

The implementation of the company's risk governance structure and core risk management processes are overseen by Enterprise Risk, which reports to the company's chief risk officer, and is responsible for ensuring that the company's enterprise risk management framework provides the company's board of directors (known hereafter as the "Board"), the company's risk committees and senior management with a consistent and integrated approach to managing the various risks in a manner consistent with the company's risk appetite.

Together with the company's Board, an extensive committee structure with representation from senior management of the company is central to the risk management culture throughout the company. The company's risk management structure, consistent with GS Group, is built around three core components: governance; processes; and people.

Governance. Risk management governance starts with the company's Board, which both directly and through its committees, including the GSI Board Risk Committee, oversees the company's risk management policies and practices implemented through the enterprise risk management framework.

Strategic Report

The company's revenue-producing units, as well as Treasury, Engineering, Human Capital Management, Operations, and Corporate and Workplace Solutions, are considered the first line of defence. They are accountable for the outcomes of the company's risk-generating activities, as well as for assessing and managing those risks within the company's risk appetite.

The company's independent risk oversight and control functions are considered as the second line of defence and provide independent assessment, oversight and challenge of the risks taken by the first line of defence, as well as lead and participate in risk committees. Independent risk oversight and control functions include Compliance, Conflicts Resolution, Controllers, Legal, Risk and Tax.

Internal Audit is considered as the third line of defence and reports to the GSI Board Audit Committee and administratively to GS Group's chief executive officer. Internal Audit includes professionals with a broad range of audit and industry experience, including risk management expertise. Internal Audit is responsible for independently assessing and validating the effectiveness of key controls, including those within the risk management framework, and providing timely reporting to the GSI Board Audit Committee, senior management and regulators.

The three lines of defence structure promotes the accountability of first line risk takers, provides a framework for effective challenge by the second line and empowers independent review from the third line.

Processes. The company maintains various processes that are critical components of its risk management framework, including (i) risk identification and control assessment, (ii) risk appetite, limits, thresholds and alerts setting, (iii) risk metrics, reporting and monitoring, and (iv) risk decision-making.

The company has a comprehensive data collection process, including policies and procedures that require all employees to report and escalate risk events. The company seeks to have an approach for risk identification and control assessment that is comprehensive across all risk types, is dynamic and forward-looking to reflect and adapt to the company's changing risk profile and business environment, leverages subject matter expertise, and allows for prioritisation of the company's most critical risks. This approach also encompasses the company's control assessment, led by its second line of defence, to review and challenge the control environment to help ensure it supports the company's strategic business plan. The company also recognises that climate change is an emerging risk that presents both challenges and opportunities for its business. Risk management functions continue to develop the company's approach to identify and manage the risks to its assets and counterparties arising from climate change. See "Non-Financial and Sustainability Information Statement — Climate-Related and Environment Risk Management" for further details.

To effectively assess and monitor the company's risks, the company maintains a daily discipline of marking substantially all of its inventory to current market levels.

An important part of the company's risk management process is stress testing. It allows the company to quantify its exposure to tail risks, highlight potential loss concentrations, undertake risk/reward analysis, and assess and mitigate its risk positions. Stress tests are performed on a regular basis and are designed to ensure a comprehensive analysis of the company's vulnerabilities, and idiosyncratic risks combining financial and non-financial risks, including, but not limited to, credit, market, liquidity and funding, operational and compliance, climate, strategic, systemic and emerging risks into a single combined scenario. Ad hoc stress tests are also performed in anticipation of market events or conditions. Stress tests are also used to assess capital adequacy as part of the company's capital planning and stress testing process. See "Capital Management and Regulatory Capital — Capital Management" for further information.

The company's risk metrics, reporting and monitoring processes are designed to take into account information about both existing and emerging risks, thereby enabling the company's risk committees and senior management to perform their responsibilities with the appropriate level of insight into risk exposures. Furthermore, the company's limit and threshold breach processes provide means for timely escalation. The company evaluates changes in its risk profile and businesses, including changes in business mix and jurisdictions in which it operates, by monitoring risk factors at a company-wide level.

People. The experience of the company's professionals, and their understanding of the nuances and limitations of each risk measure, guide the company in assessing exposures and maintaining them within prudent levels.

Structure

Ultimate oversight of risk in the company is the responsibility of the company's Board, which oversees the risk both directly and through delegation to various committees. A series of committees that generally consist of senior managers from both first and second lines of defence, with specific risk management mandates covering important aspects of the company's businesses also have oversight or decision-making responsibilities for risk management activities. The key committees with oversight of the company's activities are described below.

GSI Board Audit Committee. The GSI Board Audit Committee assists the company's Board in the review of processes for ensuring the suitability and effectiveness of the systems and controls of the company. This committee also has responsibility for overseeing the external audit arrangements and review of internal audit activities. Its membership includes non-executive directors of the company. The GSI Board Audit Committee reports to the company's Board.

Strategic Report

GSI Board Risk Committee. The GSI Board Risk Committee is responsible for providing advice to the company's Board on the company's overall current and future risk appetite and assisting the company's Board in overseeing the implementation of that risk appetite by senior management. This includes reviewing and advising on the company's risk strategy and oversight of the capital, liquidity and funding position of the company. Its membership includes non-executive directors of the company. The GSI Board Risk Committee reports to the company's Board.

European Management Committee (EMC). The EMC oversees the activities of GS Group in EMEA. It is chaired by the chief executive officer of the company and its membership includes senior managers from the revenue-producing units and independent control and support functions.

GSI Risk Committee. The GSI Risk Committee is responsible for the ongoing monitoring and control of all financial and non-financial risks associated with the company's activities. This includes reviewing key financial and risk metrics, including, but not limited to profit and loss, capital (including the ICAAP), funding, liquidity, credit risk, market risk, operational risk, price verification and stress tests. The GSI Risk Committee approves market risk, credit risk, liquidity and regulatory capital limits. Its membership includes senior managers from the revenue-producing units and independent risk oversight and control functions. The GSI Risk Committee reports to the GSI Board Risk Committee and the company's Board.

GSI Asset Liability Committee. The GSI Asset Liability Committee reviews and approves the strategic direction for the company's financial resources including capital, liquidity, funding and balance sheet. This committee has oversight responsibility for asset liability management, including interest rate and currency risk, funds transfer pricing, capital allocation and incentives, and credit ratings. This committee makes recommendations as to any adjustments to asset liability management and financial resource allocation in light of current events, risks, exposures, and regulatory requirements and approves related policies. Its membership includes senior managers from the revenue-producing units and independent risk oversight and control functions. The GSI Asset Liability Committee reports to GS Group's Firmwide Asset Liability Committee and the EMC.

EMEA Conduct Committee. The EMEA Conduct Committee has oversight responsibility for conduct risk and business standards and practices in the region. Its membership includes senior managers from the revenue-producing units and independent risk oversight and control functions. The EMEA Conduct Committee reports to the EMC, GS Group's Firmwide Conduct Committee and the company's Board or its committees as appropriate.

GS Group Risk Governance

The comprehensive global risk governance framework in place at the GS Group level forms an integral part of the risk management process at the company. GS Group has established a series of committees with specific risk management mandates. Committees with oversight of matters relevant to the company include representation from the company's senior management. The primary GS Group risk and oversight committees are described below.

Management Committee. The Management Committee oversees the global activities of GS Group. The committee consists of the most senior leaders of GS Group, and is chaired by GS Group's chief executive officer. The chief executive officer of the company is a member of this committee.

Firmwide Enterprise Risk Committee. The Firmwide Enterprise Risk Committee is responsible for overseeing all of GS Group's financial and non-financial risks. As a part of such oversight, the committee is responsible for the ongoing review, approval and monitoring of GS Group's enterprise risk management framework, as well as its risk limits, and thresholds and alerts policy, through delegated authority to the Firmwide Risk Appetite Committee. This committee also reviews new significant strategic business initiatives to determine whether they are consistent with GS Group's risk appetite and risk management capabilities. Additionally, the Firmwide Enterprise Risk Committee performs enhanced reviews of significant risk events, the top residual and emerging risks, and the overall risk and control environment in each of GS Group's business units in order to propose uplifts, identify elements that are common to all business units and analyse the consolidated residual risk that GS Group faces. This committee, which reports to GS Group's Management Committee, is co-chaired by GS Group's chief operating officer and chief risk officer, who are appointed as chairs by GS Group's chief executive officer, and the vice-chair is GS Group's chief financial officer, who is appointed as vice-chair by the chairs of the Firmwide Enterprise Risk Committees. The Firmwide Enterprise Risk Committee also periodically provides updates to, and receives guidance from, the Risk Committee of Group Inc.'s board of directors. Its membership includes representation from the company's senior management.

Strategic Report

Firmwide Asset Liability Committee. The Firmwide Asset Liability Committee reviews and approves the strategic direction for GS Group's financial resources, including capital, liquidity, funding and balance sheet. This committee has oversight responsibility for asset liability management, including interest rate and currency risk, funds transfer pricing, capital allocation and incentives, and credit ratings. This committee makes recommendations as to any adjustments to asset liability management and financial resource allocation in light of current events, risks, exposures, and regulatory requirements and approves related policies. This committee is co-chaired by GS Group's chief financial officer and global treasurer, who are appointed as chairs by GS Group's chief executive officer, and reports to GS Group's Management Committee. Its membership includes representation from the company's senior management.

Liquidity Risk Management

Overview (Audited)

Liquidity risk is the risk that the company will be unable to fund itself or meet its liquidity needs in the event of company-specific, broader industry or market liquidity stress events. The company has in place a comprehensive and conservative set of liquidity and funding policies. The company's principal objective is to be able to fund itself and to enable its core businesses to continue to serve clients and generate revenues, even under adverse circumstances.

Treasury, which reports to GS Group's chief financial officer, has primary responsibility for developing, managing and executing GS Group's liquidity and funding strategy within its risk appetite.

Liquidity Risk, which is independent of the revenue-producing units and Treasury, and reports to GS Group's chief risk officer, has primary responsibility for identifying, monitoring and managing GS Group's liquidity risk through oversight across GS Group's global businesses and the establishment of stress testing and limits frameworks. The company's framework for managing liquidity risk is consistent with, and part of, the GS Group framework.

Liquidity Risk Management Principles (Audited)

The company manages liquidity risk according to three principles: (i) hold sufficient excess liquidity in the form of GCLA to cover outflows during a stressed period; (ii) maintain appropriate Asset-Liability Management; and (iii) maintain a viable Contingency Funding Plan.

GCLA. GCLA is liquidity that the company maintains to meet a broad range of potential cash outflows and collateral needs in a stressed environment. A primary liquidity principle is to pre-fund the company's estimated potential cash and collateral needs during a liquidity crisis and hold this liquidity in the form of unencumbered, highly liquid securities and cash. The company believes that the securities held in its GCLA would be readily convertible to cash in a matter of days, through liquidation, by entering into repurchase agreements or from maturities of resale agreements, and that this cash would allow it to meet immediate obligations without needing to sell other assets or depend on additional funding from credit-sensitive markets.

The company's GCLA is distributed across asset types, issuers and clearing agents with the goal of providing sufficient operating liquidity to ensure timely settlement in all major markets, even in a difficult funding environment.

Asset-Liability Management. The company's liquidity risk management policies are designed to ensure the company has a sufficient amount of financing, even when funding markets experience persistent stress. The company manages maturities and diversity of funding across markets, products and counterparties, and seeks to maintain a diversified external funding profile with an appropriate tenor, taking into consideration the characteristics and liquidity profile of its assets.

The company's goal is to ensure it maintains sufficient liquidity to fund its assets and meet its contractual and contingent obligations in normal times, as well as during periods of market stress. Through the dynamic balance sheet management process, actual and projected asset balances are used to determine secured and unsecured funding requirements. In a liquidity crisis, the company would begin by liquidating and monetising its GCLA before selling other assets. However, the company recognises that orderly asset sales may be prudent or necessary in a severe or persistent liquidity crisis.

Contingency Funding Plan. GS Group maintains a contingency funding plan, which has a GSI-specific addendum, to provide a framework for analysing and responding to a liquidity crisis situation or periods of market stress. The contingency funding plan outlines a list of potential risk factors, key reports and metrics that are reviewed on an ongoing basis to assist in assessing the severity of, and managing through, a liquidity crisis and/or market dislocation. The contingency funding plan also describes the company's potential responses if assessments indicate that the company has entered a liquidity crisis, which include pre-funding for what the company estimates will be its potential cash and collateral needs, as well as utilising secondary sources of liquidity. Mitigants and action items to address specific risks which may arise are also described and assigned to individuals responsible for execution.

Strategic Report

Stress Tests

In order to determine the appropriate size of the company's GCLA, the company models liquidity outflows over a range of scenarios and time horizons. One of the company's primary internal liquidity risk models, referred to as the Modeled Liquidity Outflow, quantifies the company's liquidity risks over a 30-day stress scenario. Other factors are considered, including, but not limited to, an assessment of potential intraday liquidity needs through an additional internal liquidity risk model, referred to as the Intraday Liquidity Model, the results of the company's long-term stress testing models, resolution liquidity models and other applicable regulatory requirements and a qualitative assessment of the condition of the company, as well as the financial markets. The results of the Modeled Liquidity Outflow, the Intraday Liquidity Model, the long-term stress testing models and the resolution liquidity models are reported to senior management on a regular basis. GS Group and the company also perform stress tests. See "Overview and Structure of Risk Management" for information about company-wide stress tests.

Modeled Liquidity Outflow. The Modeled Liquidity Outflow is based on conducting multiple scenarios that include combinations of market-wide and GS Group-specific stress. These scenarios are characterised by the following qualitative elements:

- Severely challenged market environments, which includes low consumer and corporate confidence, financial and political instability, and adverse changes in market values, including potential declines in equity markets and widening of credit spreads; and
- A GS Group-specific crisis potentially triggered by material losses, reputational damage (including, as a result of, the dissemination of negative information through social media), litigation and/or a ratings downgrade.

The following are key modelling elements of the company's Modeled Liquidity Outflow:

- Liquidity needs over a 30-day scenario;
- A two-notch downgrade of the long-term senior unsecured credit ratings of Group Inc. and its rated subsidiaries, including GSI;
- Changing conditions in funding markets, which limit the company's access to unsecured and secured funding; and
- A combination of contractual outflows, such as upcoming maturities of unsecured debt, and contingent outflows, including, among other things, the withdrawal of customer credit balances in the company's prime brokerage business or an increase in variation margin requirements due to adverse changes in the value of the company's exchange-traded and OTC-cleared derivatives.

Intraday Liquidity Model. The company's Intraday Liquidity Model measures the company's intraday liquidity needs in a scenario where access to sources of intraday liquidity may become constrained. The intraday liquidity model considers a variety of factors, including historical settlement activity.

Long-Term Stress Testing. The company utilises longer-term stress tests to take a forward view on its liquidity position through prolonged stress periods in which the company experiences a severe liquidity stress and recovers in an environment that continues to be challenging.

Resolution Liquidity Models. In connection with GS Group's resolution planning efforts, GS Group has established a Resolution Liquidity Adequacy and Positioning framework, which estimates liquidity needs of its major subsidiaries, including the company, in a stressed environment. GS Group has also established a Resolution Liquidity Execution Need framework, which measures the liquidity needs of its major subsidiaries, including the company, to stabilise and wind-down following a Group Inc. bankruptcy filing in accordance with GS Group's preferred resolution strategy.

In addition, GS Group has established a triggers and alerts framework, which is designed to provide the Group Inc.'s board of directors with information needed to make an informed decision on whether and when to commence bankruptcy proceedings for Group Inc.

Limits

The company uses liquidity risk limits at various levels and across liquidity risk types to manage the size of its liquidity exposures. Limits are measured relative to acceptable levels of risk given the company's liquidity risk tolerance. The purpose of these limits is to assist senior management in monitoring and controlling the company's overall liquidity profile.

The GSI Board Risk Committee and the GSI Risk Committee approve the company's limits. Limits are reviewed frequently and amended, with required approvals, on a permanent and temporary basis, as appropriate, to reflect changing market or business conditions.

Limits are monitored by the company's Treasury and Liquidity Risk functions. Liquidity Risk is responsible for identifying and escalating to senior management and/or the appropriate risk committee, on a timely basis, instances where limits have been exceeded.

Strategic Report

GCLA and Unencumbered Metrics

GCLA. Based on the results of the company's internal liquidity risk models, described above, as well as consideration of other factors, including, but not limited to, a qualitative assessment of the condition of the company, as well as the financial markets, the company believes its liquidity position as of both December 2023 and December 2022 was appropriate. The company strictly limits its GCLA to a narrowly defined list of securities and cash because they are highly liquid, even in a difficult funding environment. The company does not include other potential sources of excess liquidity in its GCLA, such as less liquid unencumbered securities or committed credit facilities.

The table below presents information about the company's GCLA.

\$ in millions	Average for the Year Ended December	
	2023	2022
Overnight cash deposits	\$ 40,536	\$ 41,225
U.S. government obligations	26,496	19,533
Non-U.S. government obligations	11,965	18,455
Total	\$ 78,997	\$ 79,213

The GCLA held by the company is intended for use only by the company to meet its liquidity requirements and is assumed not to be available to Group Inc. or Funding IHC. In addition to GCLA held in the company, GS Group holds a portion of global GCLA directly at Group Inc. or Funding IHC, which in some circumstances may be additionally provided to the company or other major subsidiaries.

Other Unencumbered Assets. In addition to its GCLA, the company has a significant amount of other unencumbered cash and financial instruments, including other government obligations, high-grade money market securities, corporate obligations, marginable equities, loans and cash deposits not included in its GCLA. The fair value of the company's other unencumbered assets averaged \$22.94 billion for 2023 and \$21.75 billion for 2022.

Liquidity Regulatory Framework

The implementation of the Basel Committee's international framework for liquidity risk management, standards and monitoring calls for a liquidity coverage ratio (LCR) and a net stable funding ratio (NSFR).

The company is subject to a minimum LCR of 100% under the LCR rule approved by the U.K. regulatory authorities. The company's average monthly LCR for the trailing twelve-month period ended December 2023 and the trailing twelve-month period ended December 2022 exceeded the minimum requirement.

The NSFR is designed to promote medium- and long-term stable funding of the assets and off-balance sheet activities of banking organisations over a one-year time horizon. The Basel Committee's NSFR framework requires banking organisations to maintain a minimum NSFR of 100%. The company is subject to the applicable NSFR requirement implemented in the U.K., which became effective in January 2022. As of both December 2023 and December 2022, the company's NSFR exceeded the minimum requirement.

Amendments to these rules as adopted by the regulatory authorities could impact the company's liquidity and funding requirements and practices in the future.

Credit Ratings

The company relies on the debt capital markets to fund a significant portion of its day-to-day operations and the cost and availability of debt financing is influenced by the company's credit rating and that of Group Inc. Credit ratings are also important when the company is competing in certain markets, such as OTC derivatives, and when it seeks to engage in longer-term transactions.

The table below presents the unsecured credit ratings and outlook of the company and Group Inc.

	As of December 2023		
	Fitch	Moody's	S&P
GSI			
Short-term debt	F1	P-1	A-1
Long-term debt	A+	A1	A+
Ratings outlook	Stable	Stable	Stable
Group Inc.			
Short-term debt	F1	P-1	A-2
Long-term debt	A	A2	BBB+
Subordinated debt	BBB+	Baa2	BBB
Trust preferred	BBB-	Baa3	BB+
Preferred stock	BBB-	Ba1	BB+
Ratings outlook	Stable	Stable	Stable

Certain of the company's derivatives have been transacted under bilateral agreements with counterparties who may require the company to post collateral or terminate the transactions based on changes in the credit ratings of either the company and/or Group Inc. The company assesses the impact of these bilateral agreements by determining the collateral or termination payments that would occur assuming a downgrade by all rating agencies of both Group Inc. and the company simultaneously and of each entity individually.

Strategic Report

The table below presents the additional collateral or termination payments related to the company's net derivative liabilities under bilateral agreements that could have been called by counterparties in the event of a one- or two-notch downgrade in Group Inc.'s and/or the company's credit ratings.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Additional collateral or termination payments:		
One-notch downgrade	\$ 142	\$ 132
Two-notch downgrade	\$ 1,144	\$ 568

Cash Flows

As a global financial institution, the company's cash flows are complex and bear little relation to the company's profitability and net assets. Consequently, the company believes that traditional cash flow analysis is less meaningful in evaluating its liquidity position than the liquidity and asset liability management policies described above. Cash flow analysis may, however, be helpful in highlighting certain macro trends and strategic initiatives in the company's businesses.

The statement of cash flows is set out on page 52 of this annual report.

Year Ended December 2023. The company's cash and cash equivalents, net of overdrafts increased by \$23.81 billion to \$35.45 billion at the end of December 2023, primarily due to net cash from operating activities of \$27.16 billion, partially offset by net cash used in financing activities of \$4.73 billion. The net cash used in financing activities of \$4.73 billion primarily reflected the repurchase of \$2.80 billion of AT1 notes for \$2.27 billion, cash dividends paid of \$1.68 billion, interest paid on subordinated loans and MREL-eligible intercompany loans of \$1.62 billion and interest paid on AT1 notes of \$643 million, partially offset by receipts from issuing long-term subordinated loans of \$1.50 billion.

Year Ended December 2022. The company's cash and cash equivalents, net of overdrafts decreased by \$40.77 billion to \$11.64 billion at the end of December 2022, primarily due to net cash used in operating activities of \$32.42 billion, foreign exchange losses on cash and cash equivalents, net of overdrafts of \$5.27 billion and net cash used in financing activities of \$2.94 billion. The net cash used in financing activities of \$2.94 billion primarily reflected the repayment of MREL-eligible intercompany loans of \$1.50 billion, interest paid on AT1 notes of \$749 million and interest paid on subordinated loans and MREL-eligible intercompany loans of \$693 million.

Maturity of Financial Assets, Financial Liabilities and Commitments

See Note 31 to the financial statements for a maturity analysis of the company's financial assets, financial liabilities and commitments.

Market Risk Management

Overview (Audited)

Market risk is the risk of an adverse impact to the company's earnings due to changes in market conditions. The company employs a variety of risk measures, each described in the respective sections below, to monitor market risk. Categories of market risk include the following:

- Interest rate risk: results from exposures to changes in the level, slope and curvature of yield curves, the volatilities of interest rates, prepayment speeds and credit spreads;
- Equity price risk: results from exposures to changes in prices and volatilities of individual equities, baskets of equities and equity indices;
- Currency rate risk: results from exposures to changes in spot prices, forward prices and volatilities of currency rates; and
- Commodity price risk: results from exposures to changes in spot prices, forward prices and volatilities of commodities, such as crude oil and metals.

Market Risk, which is independent of the revenue-producing units and reports to GS Group's chief risk officer, has primary responsibility for assessing, monitoring and managing GS Group's market risk through oversight across GS Group's global businesses.

Managers in revenue-producing units and Market Risk discuss market information, positions and estimated loss scenarios on an ongoing basis. Managers in revenue-producing units are accountable for managing risk within prescribed limits, both at the GS Group and the company level.

Market Risk Management Process (Audited)

The company's process for managing market risk includes the critical components of the risk management framework described in the "Overview and Structure of Risk Management", as well as the following:

- Monitoring compliance with established market risk limits and reporting the company's exposures;
- Diversifying exposures;
- Controlling position sizes; and
- Evaluating mitigants, such as economic hedges in related securities or derivatives.

The company's framework for managing market risk is consistent with, and part of, the GS Group framework, and results are analysed by business and in aggregate, at both the GS Group and the company level.

Strategic Report

Risk Measures (Audited)

The company produces risk measures and monitors them against established market risk limits. These measures reflect an extensive range of scenarios and the results are aggregated at the product, business and company-wide level.

A variety of risk measures are used to estimate the size of potential losses for both moderate and more extreme market moves over both short- and long-term time horizons. Primary risk measures are VaR, which is used for shorter-term periods, and stress tests. The company's risk report details key risks, drivers and changes for each business, and is distributed daily to senior management of both the revenue-producing units and independent risk oversight and control functions.

VaR. VaR is the potential loss in value due to adverse market movements over a defined time horizon with a specified confidence level. A one-day time horizon with a 95% confidence level is typically employed. The VaR model is a single model that captures risks including those related to interest rates, equity prices, currency rates and commodity prices. As such, VaR facilitates comparison across portfolios of different risk characteristics. VaR also captures the diversification of aggregated risk across the company. The VaR model is applied consistently across GS Group, including the company.

VaR is analysed at the company level and a variety of more detailed levels, including by risk category and business. Inherent limitations to VaR include:

- VaR does not estimate potential losses over longer time horizons where moves may be extreme;
- VaR does not take account of the relative liquidity of different risk positions; and
- Previous moves in market risk factors may not produce accurate predictions of all future market moves.

To comprehensively capture the company's exposures and relevant risks in the VaR calculations, historical simulations with full valuation of market factors at the position level by simultaneously shocking the relevant market factors for that position are used. These market factors include spot prices, credit spreads, funding spreads, yield curves, volatility and correlation, and are updated periodically based on changes in the composition of positions, as well as variations in market conditions. A sample from five years of historical data is taken to generate the scenarios for the VaR calculation. The historical data is weighted so that the relative importance of the data reduces over time. This gives greater importance to more recent observations and reflects current asset volatilities, which improves the accuracy of estimates of potential loss. As a result, even if positions included in VaR were unchanged, VaR would increase with increasing market volatility and vice versa.

Given its reliance on historical data, VaR is most effective in estimating risk exposures in markets in which there are no sudden fundamental changes or shifts in market conditions.

The VaR measure does not include:

- Positions that are not accounted for at fair value, such as intercompany loans and unsecured borrowings that are accounted for at amortised cost;
- Positions that are best measured and monitored using sensitivity measures; and
- The impact of changes in counterparty and GS Group's and/or the company's credit spreads on derivatives, as well as changes in GS Group's and/or the company's credit spreads on unsecured borrowings, which are designated at fair value through profit or loss.

Daily backtesting of the VaR model is performed (i.e., comparing daily net revenues for positions included in VaR to the VaR measure calculated as of the prior business day) at the GS Group and company level and for each of GS Group's businesses.

Stress Testing. Stress testing is a method of determining the effect on GS Group of various hypothetical stress scenarios. GS Group uses stress testing to examine risks of specific portfolios, as well as the potential impact of significant risk exposures across GS Group, and the impact specifically on the company. A variety of stress testing techniques to calculate the potential loss from a wide range of market moves on the company's portfolios are used, including firmwide stress tests, sensitivity analysis and scenario analysis. The results of the various stress tests are analysed together for risk management purposes. See "Overview and Structure of Risk Management" for information about company-wide stress tests.

Unlike VaR measures, which have an implied probability because they are calculated at a specified confidence level, there may not be an implied probability that GS Group's stress testing scenarios will occur. Instead, stress testing is used to model both moderate and more extreme moves in underlying market factors. When estimating potential loss, it is generally assumed that positions cannot be reduced or hedged (although experience demonstrates that the company is generally able to do so).

Limits

The company uses market risk limits at various levels to manage the size of its market exposures. These limits are set based on VaR and on a range of stress tests relevant to the company's exposures.

The GSI Board Risk Committee and the GSI Risk Committee set market risk limits for the company at an entity, business and product level, consistent with the company's risk appetite.

Market Risk is responsible for monitoring these limits, and identifying and escalating to senior management and/or the appropriate risk committee, on a timely basis, instances where limits have been exceeded (e.g., due to positional changes or changes in market conditions, such as increased volatilities or changes in correlations). Such instances are remediated by a reduction in the positions the company holds and/or a temporary or permanent increase to the limit, if warranted.

Strategic Report

Metrics (Audited)

VaR is analysed at the company level and a variety of more detailed levels, including by risk category and business. Diversification effect in the tables below represents the difference between total VaR and the sum of the VaRs for the four risk categories. This effect arises because the four market risk categories are not perfectly correlated.

The table below presents the company's average daily VaR.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Categories		
Interest rates	\$ 30	\$ 37
Equity prices	23	25
Currency rates	10	14
Commodity prices	2	1
Diversification effect	(24)	(29)
Total	\$ 41	\$ 48

The company's average daily VaR decreased to \$41 million for 2023 from \$48 million for 2022, due to lower levels of volatility and exposures. The total decrease was primarily driven by a decrease in the interest rates and currency rates categories, partially offset by a decrease in the diversification effect.

The table below presents the company's period-end VaR.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Categories		
Interest rates	\$ 23	\$ 36
Equity prices	19	17
Currency rates	7	14
Commodity prices	1	4
Diversification effect	(20)	(31)
Total	\$ 30	\$ 40

The company's period-end VaR decreased to \$30 million as of December 2023 from \$40 million as of December 2022, due to lower levels of volatility and exposures. The total decrease was primarily driven by decreases in the interest rates and currency rates categories, partially offset by a decrease in the diversification effect.

The table below presents the company's high and low VaR.

\$ in millions	Year Ended December			
	2023		2022	
	High	Low	High	Low
Categories				
Interest rates	\$ 44	\$ 19	\$ 57	\$ 22
Equity prices	\$ 37	\$ 17	\$ 36	\$ 17
Currency rates	\$ 23	\$ 5	\$ 32	\$ 6
Commodity prices	\$ 4	\$ 1	\$ 4	\$ —
Company-wide				
VaR	\$ 73	\$ 27	\$ 74	\$ 33

Sensitivity Measures (Audited)

The company's sensitivity to other market risk measures is described below.

10% Sensitivity Measures. The market risk for positions, accounted for at fair value, that are not included in VaR is determined by estimating the potential reduction in net revenues of a 10% decline in the value of these positions. The market risk of these positions was \$17.9 million as of December 2023 and \$8.1 million as of December 2022.

Credit and Funding Spread Sensitivity on Derivatives and Financial Liabilities. VaR excludes the impact of changes in counterparty credit spreads, the company's own credit spreads and unsecured funding spreads on derivatives, as well as changes in the company's own credit spreads (debt valuation adjustment) on financial liabilities designated at fair value. The estimated sensitivity to a one basis point increase in credit spreads (counterparty and the company's own) and unsecured funding spreads on derivatives (including hedges) was a loss of \$0.4 million as of both December 2023 and December 2022. In addition, the estimated sensitivity to a one basis point increase in the company's own credit spreads on financial liabilities designated at fair value was a gain of \$5 million as of both December 2023 and December 2022. However, the actual net impact of a change in the company's own credit spreads is also affected by the liquidity, duration and convexity (as the sensitivity is not linear to changes in yields) of those financial liabilities designated at fair value, as well as the relative performance of any hedges undertaken.

Non-Trading Currency Exposure Sensitivity. VaR excludes non-trading currency exposure. The company monitors its non-trading currency exposure on a daily basis and frequently hedges this exposure. As such, there was no significant net exposure to any individual currency as of both December 2023 and December 2022.

Credit Risk Management**Overview (Audited)**

Credit risk represents the potential for loss due to the default or deterioration in credit quality of a counterparty (e.g., an OTC derivatives counterparty or a borrower) or an issuer of securities or other instruments the company holds. The company's exposure to credit risk comes mostly from client transactions in OTC derivatives. Credit risk also comes from cash placed with banks, securities financing transactions (i.e., resale and repurchase agreements and securities borrowing and lending activities), customer and other receivables and other assets. In addition, the company holds other positions that give rise to credit risk (e.g., bonds). These credit risks are captured as a component of market risk measures, which are monitored and managed by Market Risk.

Credit Risk, which is independent of the revenue-producing units and reports to GS Group's chief risk officer, has primary responsibility for assessing, monitoring and managing GS Group's credit risk through oversight across GS Group's global businesses. The company's framework for managing credit risk is consistent with the framework of GS Group, established by GS Group's Risk Governance Committee.

Credit Risk Management Process (Audited)

The process for managing credit risk includes the critical components of the company's risk management framework described in the "Overview and Structure of Risk Management", as well as the following:

- Monitoring compliance with established credit risk limits and reporting the company's credit exposures and credit concentrations;
- Assessing the likelihood that a counterparty will default on its payment obligations;
- Measuring the company's current and potential credit exposure and losses resulting from a counterparty default;
- Using credit risk mitigants, including collateral and hedging; and
- Maximising recovery through active workout and restructuring of claims.

The company also performs credit analyses, which incorporate initial and ongoing evaluations of the company's counterparties. A credit review is an independent analysis of the capacity and willingness of a counterparty to meet its financial obligations, resulting in an internal credit rating. The determination of internal credit ratings also incorporates assumptions with respect to the nature of and outlook for the counterparty's industry, and the economic environment. Senior personnel, with expertise in specific industries, inspect and approve credit reviews and internal credit ratings.

The credit risk management systems capture credit exposure to individual counterparties and on an aggregate basis to counterparties and their subsidiaries. These systems also provide management with comprehensive information about aggregate credit risk by product, internal credit rating, industry, country and region.

Risk Measures

Credit risk is measured based on the potential loss in the event of non-payment by a counterparty using current and potential exposure. For derivatives and securities financing transactions, current exposure represents the amount presently owed to the company after taking into account applicable netting and collateral arrangements, while potential exposure represents the company's estimate of the future exposure that could arise over the life of a transaction based on market movements within a specified confidence level. Potential exposure also takes into account netting and collateral arrangements.

Stress Tests

The company conducts regular stress tests to calculate the credit exposures, including potential concentrations that would result from applying shocks to counterparty credit ratings or credit risk factors (e.g., currency rates, interest rates, equity prices). These shocks cover a wide range of moderate and more extreme market movements, including shocks to multiple risk factors, consistent with the occurrence of a severe market or economic event. In the case of sovereign default, the company estimates the direct impact of the default on its sovereign credit exposures, changes to its credit exposures arising from potential market moves in response to the default, and the impact of credit market deterioration on corporate borrowers and counterparties that may result from the sovereign default. Unlike potential exposure, which is calculated within a specified confidence level, stress testing does not generally assume a probability of these events occurring. The company also performs company-wide stress tests. See "Overview and Structure of Risk Management" for information about company-wide stress tests.

Limits

Credit limits are used at various levels to manage the size and nature of the company's credit exposures. The GSI Board Risk Committee and the GSI Risk Committee approve credit risk limits at the company-wide, business and product level, consistent with the company's risk appetite. Furthermore, the GSI Risk Committee approves the framework that governs the setting of credit risk sub-limits at the company level, which is delegated to Credit Risk (through delegated authority from GS Group's Risk Governance Committee).

Credit Risk is responsible for monitoring these limits, and identifying and escalating to senior management and/or the appropriate risk committee, on a timely basis, instances where limits have been exceeded.

Strategic Report

Risk Mitigants

To reduce credit exposures on derivatives and securities financing transactions, the company may enter into netting agreements with counterparties that permit it to offset receivables and payables with such counterparties. The company may also reduce credit risk with counterparties by entering into agreements that enable it to obtain collateral from them on an upfront or contingent basis and/or to terminate transactions if the counterparty's credit rating falls below a specified level. The company monitors the fair value of the collateral to ensure that credit exposures are appropriately collateralised. The company seeks to minimise exposures where there is a significant positive correlation between the creditworthiness of counterparties and the market value of collateral received.

When the company does not have sufficient visibility into a counterparty's financial strength or when it believes a counterparty requires support from its parent company, the company may obtain third-party guarantees of the counterparty's obligations. The company may also seek to mitigate its credit risk using credit derivatives.

Credit Exposures (Audited)

The company's credit exposures are described further below.

Cash and Cash Equivalents. Cash and cash equivalents include both interest-bearing and non-interest-bearing deposits. The company seeks to mitigate the risk of credit loss, by placing substantially all of its deposits with highly rated banks and central banks.

Collateralised Agreements. The company bears credit risk related to collateralised agreements only to the extent that cash advanced to the counterparty exceeds the value of the collateral received. The company's credit exposure on these transactions is therefore significantly lower than the amounts recorded in the balance sheet, which represent fair values or contractual value before consideration of collateral received. The company also has credit exposure on collateralised financings, which are liabilities on its balance sheet, to the extent that the value of collateral pledged to the counterparty for these transactions exceeds the amount of cash or collateral received.

Customer and Other Receivables. The company is exposed to credit risk from its customer and other receivables through its receivables from broker/dealers and clearing organisations and receivables from customer. These primarily consist of receivables related to cash collateral paid to counterparties and clearing organisations in respect of derivative financial instrument liabilities. Customer and other receivables also includes collateralised receivables related to customer securities transactions, which generally have minimal credit risk due to both the value of the collateral received and the short-term nature of these receivables.

Trading Assets. Trading assets includes trading cash instruments and derivatives. In the tables below, trading cash instruments are included in the gross exposure, however, to the extent that they have been captured by market risk they are removed to arrive at net credit exposure. Derivatives are reported at fair value on a gross by counterparty basis in the company's financial statements unless the company has a current legal right of set-off and also intends to settle on a net basis. OTC derivatives are risk managed using the risk processes, measures and limits described above.

Investments. Investments includes debt instruments and equity securities. In the tables below, investments are included in the gross exposure, however, they are removed to arrive at the net credit exposure as they are captured by market risk.

Loans. Loans includes loans held for investment. In addition to the mitigants quantified in "Financial Instruments Measured at Fair Value" below, the company may also obtain credit protection on certain loans through credit derivatives, which can be single name or index-based contracts, to mitigate the credit risk associated with certain lending activity.

Other Assets. The company is exposed to credit risk from its other assets primarily through its intercompany loans, investment in subsidiary and other miscellaneous receivables.

Credit Risk Exposure (Audited)

The table below presents the company's gross credit exposure to financial assets and net credit exposure after taking account of assets captured by market risk in the company's risk management process, counterparty netting (i.e., the netting of financial assets and liabilities for a given counterparty when a legal right of set-off exists under an enforceable netting agreement), and cash and security collateral received and cash collateral posted under credit support agreements, which management considers when determining credit risk.

<i>\$ in millions</i>	Fair value	Amortised cost	Total
As of December 2023			
Gross credit exposure	\$ 967,861	\$ 234,519	\$ 1,202,380
Net credit exposure	\$ 21,221	\$ 63,965	\$ 85,186
As of December 2022			
Gross credit exposure	\$ 1,025,207	\$ 176,668	\$ 1,201,875
Net credit exposure	\$ 22,606	\$ 40,205	\$ 62,811

Strategic Report

Financial Instruments Measured at Fair Value. The table below presents the company's gross credit exposure to financial assets measured at fair value through profit or loss and net credit exposure after taking account of assets captured by market risk in the company's risk management process, counterparty netting, and cash and security collateral received and cash collateral posted under credit support agreements, which management considers when determining credit risk.

<i>\$ in millions</i>	Collateralised agreements	Trading assets	Investments	Loans	Other assets	Total
As of December 2023						
Gross credit exposure	\$ 138,889	\$828,362	\$ 289	\$ 174	\$ 147	\$ 967,861
Assets captured by market risk	—	(121,294)	(289)	—	—	(121,583)
Counterparty netting	(38,268)	(631,428)	—	—	—	(669,696)
Cash collateral	(109)	(40,617)	—	—	—	(40,726)
Security collateral received	(99,722)	(14,796)	—	(117)	—	(114,635)
Net credit exposure	\$ 790	\$ 20,227	\$ —	\$ 57	\$ 147	\$ 21,221
As of December 2022						
Gross credit exposure	\$ 151,739	\$872,810	\$ 280	\$ 222	\$ 156	\$1,025,207
Assets captured by market risk	—	(62,410)	(280)	—	—	(62,690)
Counterparty netting	(31,987)	(733,376)	—	—	—	(765,363)
Cash collateral	(427)	(41,489)	—	—	—	(41,916)
Security collateral received	(118,212)	(14,319)	—	(101)	—	(132,632)
Net credit exposure	\$ 1,113	\$ 21,216	\$ —	\$ 121	\$ 156	\$ 22,606

The table below presents the company's gross and net credit exposure to financial assets measured at fair value through profit or loss by internally determined public rating agency equivalents and other credit metrics.

<i>\$ in millions</i>	As of December	
	2023	2022
Gross credit exposure		
AAA	\$ 10,652	\$ 7,266
AA	78,738	83,822
A	647,143	767,372
BBB	68,636	69,742
BB or lower	40,575	33,666
Unrated	534	649
Assets captured by market risk	121,583	62,690
Total	\$ 967,861	\$ 1,025,207
Net credit exposure		
AAA	\$ 1,993	\$ 2,234
AA	2,329	4,007
A	5,540	5,351
BBB	4,056	6,620
BB or lower	6,840	4,118
Unrated	463	276
Total	\$ 21,221	\$ 22,606

In the table above:

- Unrated credit exposures relate to financial assets for which the company has not assigned an internally determined public rating agency equivalent.
- The net credit exposure primarily relates to derivatives.

Financial Instruments Measured at Amortised Cost.

The company's financial assets measured at amortised cost are set out in Note 29 to the financial statements. These amounts represent the company's gross credit exposure to financial assets measured at amortised cost. See "Risk Mitigants" above for information about collateral and other credit enhancements that mitigate credit risk on these financial assets.

The company's financial assets measured at amortised cost were all classified within stage 1 of the company's impairment model, namely, they were not credit-impaired on initial recognition and there has been no significant increase in credit risk since initial recognition as of December 2023 and December 2022. The expected credit losses (ECL) on these financial assets were not material as of December 2023 and December 2022 as the majority of the company's financial assets measured at amortised cost are short-term in nature or collateralised. There have been no significant changes in estimation techniques or significant assumptions made during the reporting period.

The table below presents the company's gross and net credit exposure to financial assets measured at amortised cost by internally determined public rating agency equivalents and other credit metrics.

<i>\$ in millions</i>	As of December	
	2023	2022
Gross credit exposure		
AAA	\$ 2,588	\$ 1,879
AA	43,838	18,222
A	149,170	118,772
BBB	14,999	15,189
BB or lower	22,129	20,844
Unrated	1,795	1,762
Total	\$ 234,519	\$ 176,668
Net credit exposure		
AAA	\$ 1,709	\$ 725
AA	35,634	12,048
A	18,233	19,524
BBB	4,106	3,080
BB or lower	2,624	3,271
Unrated	1,659	1,557
Total	\$ 63,965	\$ 40,205

In the table above:

- Unrated credit exposures relate to financial assets for which the company has not assigned an internally determined public rating agency equivalent.
- The net credit exposure primarily relates to cash and cash equivalents and customer and other receivables.

Strategic Report

Commitments. In addition to credit risk on financial assets, the company also has credit exposure in respect of forward starting collateralised agreements and other commitments.

The table below presents the company's gross credit exposure and net credit exposure related to forward starting collateralised agreements and other commitments by internally determined public rating agency equivalents and other credit metrics. The net credit exposure takes into consideration collateral that the company expects to receive on execution of forward starting collateralised agreements.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Forward starting collateralised agreements and other commitments measured at fair value		
Gross credit exposure		
AAA	\$ 154	\$ 493
AA	32,725	33,992
A	104,596	79,645
BBB	1,756	5,842
BB or lower	4,879	4,037
Unrated	49	3
Total	\$ 144,159	\$ 124,012
Net credit exposure		
AAA	\$ 154	\$ 493
AA	433	550
A	1,645	1,687
BBB	420	1,112
BB or lower	1,939	2,729
Unrated	3	3
Total	\$ 4,594	\$ 6,574
Forward starting collateralised agreements and other commitments measured at amortised cost		
Gross credit exposure		
AAA	\$ —	\$ —
AA	1	42
A	2,678	329
BBB	42	—
BB or lower	85	95
Unrated	3	2
Total	\$ 2,809	\$ 468
Net credit exposure		
AAA	\$ —	\$ —
AA	1	—
A	14	3
BBB	—	—
BB or lower	1	—
Unrated	—	—
Total	\$ 16	\$ 3

In the table above:

- Unrated credit exposures relate to forward starting collateralised agreements and other commitments for which the company has not assigned an internally determined public rating agency equivalent.
- The net credit exposure for forward starting collateralised agreements and other commitments measured at fair value primarily relates to collateral commitments and forward starting collateralised agreements.

Forward starting collateralised agreements and other commitments measured at amortised cost were all classified within stage 1 of the company's impairment model.

Credit Concentrations (Audited)

The company's concentrations to credit risk arise from its market making, client facilitation, investing, underwriting, lending and collateralised transactions, and cash management activities, and may be impacted by changes in economic, industry or political factors. These activities expose the company to many different industries and counterparties, and may also subject the company to a concentration of credit risk to a particular central bank, counterparty, borrower or issuer, including sovereign issuers, or to a particular clearing house or exchange. The company seeks to mitigate credit risk by actively monitoring aggregate exposures against limits on individual entities and their consolidating groups, as well as countries and industries, and obtaining collateral from counterparties as deemed appropriate.

The company measures and monitors its credit exposure based on amounts owed to the company after taking into account risk mitigants that management considers when determining credit risk. Such risk mitigants include netting and collateral arrangements and economic hedges, such as credit derivatives, futures and forward contracts. Netting and collateral agreements permit the company to offset receivables and payables with such counterparties and/or enable the company to obtain collateral on an upfront or contingent basis.

Collateral obtained by the company related to derivative assets is principally cash and is held by the company or a third-party custodian. Collateral obtained by the company related to collateralised agreement transactions is primarily government and agency obligations and equities.

The table below presents the company's net credit exposure to financial assets by industry and region.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Credit Exposure by Industry		
Funds	\$ 6,806	\$ 8,220
Financial Institutions	37,964	36,349
Sovereign	33,780	9,099
Natural Resources & Utilities	1,358	4,034
Diversified Industrials	1,053	839
Other (including Special Purpose Vehicles)	4,225	4,270
Total	\$ 85,186	\$ 62,811
Credit Exposure by Region		
EMEA	\$ 56,412	\$ 39,796
Americas	20,734	15,729
Asia	8,040	7,286
Total	\$ 85,186	\$ 62,811

Strategic Report

Operational Risk Management

Overview (Audited)

Operational risk is the risk of an adverse outcome resulting from inadequate or failed internal processes, people, systems or from external events. The company's exposure to operational risk arises from routine processing errors, as well as extraordinary incidents, such as major systems failures or legal and regulatory matters.

Potential types of loss events related to internal and external operational risk include:

- Execution, delivery and process management;
- Business disruption and system failures;
- Employment practices and workplace safety;
- Clients, products and business practices;
- Damage to physical assets;
- Internal fraud; and
- External fraud.

Operational Risk, which is independent of revenue-producing units and reports to GS Group's chief risk officer, has primary responsibility for developing and implementing a formalised framework for assessing, monitoring and managing operational risk with the goal of maintaining GS Group's exposure to operational risk at levels that are within its risk appetite. The company's framework for managing operational risk is consistent with, and part of, the GS Group framework.

Operational Risk Management Process (Audited)

The company's process for managing operational risk includes the critical components of the company's risk management framework described in the "Overview and Structure of Risk Management", including a comprehensive data collection process, as well as company-wide policies and procedures, for operational risk events.

Top-down and bottom-up approaches are combined to manage and measure operational risk. From a top-down perspective, senior management assesses company-wide and business-level operational risk profiles. From a bottom-up perspective, the first and second lines of defence are responsible for risk identification and risk management on a day-to-day basis, including escalating operational risks and risk events to senior management.

The company seeks to maintain a comprehensive control framework designed to provide a well-controlled environment to minimise operational risks. The EMEA Operational Risk and Resilience Committee is responsible for overseeing operational risk of the company and the operational resilience of the company's business.

The operational risk management framework is designed to comply with the operational risk measurement rules under Basel III and has evolved based on the changing needs of the company's businesses and regulatory guidance.

Policies have been established that require all employees and consultants to report and escalate operational risk events. When operational risk events are identified, policies require that the events be documented and analysed to determine whether changes are required in the systems and/or processes to further mitigate the risk of future events.

Operational risk management applications are used to capture, analyse, aggregate and report operational risk event data and key metrics. One of the company's key risk identification and control assessment tools is an operational risk and control self-assessment process, which is performed by the company's managers. This process consists of the identification and rating of operational risks, on a forward-looking basis, and the related controls. The results from this process are analysed to evaluate operational risk exposures and identify businesses, activities or products with heightened levels of operational risk.

Risk Measurement

The company's operational risk exposure is measured using both statistical modelling and scenario analyses, which involve qualitative and quantitative assessments of internal and external operational risk event data and internal control factors for each of the company's businesses.

The results from these scenario analyses are used to monitor changes in operational risk and to determine business lines that may have heightened exposure to operational risk. These analyses are used in the determination of the appropriate level of operational risk capital to hold. The company also performs company-wide stress tests. See "Overview and Structure of Risk Management" for information about company-wide stress tests.

Strategic Report

Types of Operational Risks

Increased reliance on technology and third-party relationships has resulted in increased operational risks, such as information and cybersecurity risk, third-party risk and business resilience risk. The company manages those risks as follows:

Information and Cybersecurity Risk. Information and cybersecurity risk is the risk of compromising the confidentiality, integrity or availability of the company's data and systems, leading to an adverse impact to the company, its reputation, its clients and/or the broader financial system. The company seeks to minimise the occurrence and impact of unauthorised access, disruption or use of information and/or information systems. The company deploys and operates preventive and detective controls and processes to mitigate emerging and evolving information security and cybersecurity threats, including monitoring the company's network for known vulnerabilities and signs of unauthorised attempts to access its data and systems. There is increased information risk through diversification of the company's data across external service providers, including use of a variety of cloud-provided or -hosted services and applications. In addition, new AI technologies may increase the frequency and severity of cybersecurity attacks.

Third-Party Risk. Third-party risk, including vendor risk, is the risk of an adverse impact due to reliance on third parties performing services or activities on the company's behalf. These risks may include legal, regulatory, information security, cybersecurity, reputational, operational or other risks inherent in engaging a third party. The company identifies, manages and reports key third-party risks and conducts due diligence across multiple risk domains, including information security and cybersecurity, resilience and additional supply chain dependencies. The company evaluates whether vendors design, implement, and maintain information security controls consistent with its security policies and standards. Vendors that access and process the company's information on their infrastructure external to GS Group's network, are required to undergo an initial risk assessment, resulting in the assignment of a vendor inherent risk rating that is determined based on a number of factors, including the type of data stored and processed by a particular vendor. Subsequently, the company conducts re-certifications at a depth and frequency that is commensurate with each vendor's inherent risk rating as a component of its risk-based approach to vendor oversight. Vendors are required to agree to standard contractual provisions before receiving sensitive information from the company. These provisions have specific information security control requirements, which apply to vendors that store, access, transmit or otherwise process sensitive information on the company's behalf. The Third-Party Risk Program monitors, reviews and reassesses third-party risks on an ongoing basis.

Business Resilience Risk. Business resilience risk is the risk of disruption to the company's critical processes. The company monitors threats and assesses risks and seeks to ensure its state of readiness in the event of a significant operational disruption to the normal operations of its critical functions or their dependencies, such as critical facilities, systems, third parties, data and/or personnel. The company's resilience framework defines the fundamental principles for business continuity planning and crisis management to ensure that critical functions can continue to operate in the event of a disruption. The company seeks to maintain a business continuity programme that is comprehensive, consistent on a firmwide basis, and up-to-date, incorporating new information, including resilience capabilities. The company's resilience assurance programme encompasses testing of response and recovery strategies on a regular basis with the objective of minimising and preventing significant operational disruptions.

Model Risk Management

Overview (Audited)

Model risk is the potential for adverse consequences from decisions made based on model outputs that may be incorrect or used inappropriately. The company relies on quantitative models across its business activities primarily to value certain financial assets and liabilities, to monitor and manage its risk, and to measure and monitor the company's regulatory capital.

Model Risk, which is independent of the revenue-producing units, model developers, model owners and model users, and reports to GS Group's chief risk officer, has primary responsibility for assessing, monitoring and managing GS Group's model risk through oversight across GS Group's global businesses, and provides periodic updates to senior management, risk committees and the Risk Committee of Group Inc.'s board of directors. The company's framework for managing model risk is consistent with, and part of, GS Group's framework.

GS Group's model risk management framework is managed through a governance structure and risk management controls, which encompass standards designed to ensure it maintains a comprehensive model inventory, including risk assessment and classification, sound model development practices, independent review and model-specific usage controls. GS Group's Firmwide Model Risk Control Committee oversees the model risk management framework.

Strategic Report

Model Review and Validation Process

Model Risk consists of quantitative professionals who perform an independent review, validation and approval of the models. This review includes an analysis of the model documentation, independent testing, an assessment of the appropriateness of the methodology used, and verification of compliance with model development and implementation standards.

The company regularly refines and enhances its models to reflect changes in market or economic conditions and its business mix. All models are reviewed on an annual basis, and new models or significant changes to existing models and their assumptions are approved prior to implementation.

The model validation process incorporates a review of models and trade and risk parameters across a broad range of scenarios (including extreme conditions) in order to critically evaluate and verify the model's conceptual soundness, suitability of calculation techniques, accuracy in reflecting the characteristics of the related product and its significant risks, and sensitivity to input parameters and assumptions, as well as the scope of testing performed by the model developers.

See "Liquidity Risk Management", "Market Risk Management", "Credit Risk Management", and "Operational Risk Management" for further information about the company's use of models within these areas.

Other Risk Management

In addition to the areas of risks disclosed above, the company also manages other risks, including capital, compliance and conflicts. These areas of risks are disclosed below.

Capital Risk Management

Capital risk is the risk that the company's capital is insufficient to support its business activities under normal and stressed market conditions, or it faces capital reductions or RWA increases, including from new or revised rules or changes in interpretations of existing rules, and is therefore unable to meet its internal capital targets or external regulatory capital requirements. Capital adequacy is of critical importance to the company. Accordingly, the company has in place a comprehensive capital management policy that provides a framework, defines objectives and establishes guidelines to maintain an appropriate level and composition of capital in both business-as-usual and stressed conditions. The company's capital management framework is designed to provide it with the information needed to identify and comprehensively manage risk, and develop and apply projected stress scenarios that capture idiosyncratic vulnerabilities with a goal of holding sufficient capital to remain adequately capitalised even after experiencing a severe stress event. See "Capital Management and Regulatory Capital" for further information about the company's capital management process.

The company has established a comprehensive governance structure to manage and oversee its day-to-day capital management activities and to ensure compliance with capital rules and related policies. The company's capital management activities are overseen by the Board and its committees. The Board is responsible for approving the company's ICAAP and the GSI Board Risk Committee approves its capital management policy, which details the risk committees who are responsible for the ongoing monitoring of the company's capital adequacy, evaluation of current and future regulatory capital requirements and review of the results of its capital planning and stress tests processes. In addition, risk committees and senior management are responsible for the review of its capital plan, key capital adequacy metrics, including regulatory capital ratios, and capital plan metrics, such as capital distributions, as well as monitoring capital targets and potential breaches of capital requirements. The company's framework for capital risk management is consistent with, and part of, the GS Group framework.

Compliance Risk Management

Compliance risk is the risk of legal or regulatory sanctions, material financial loss or damage to the company's reputation arising from its failure to comply with the requirements of applicable laws, rules and regulations, and its internal policies and procedures. GS Group's Compliance Risk Management Program, administered by Compliance, assesses its compliance, regulatory and reputational risk; monitors for compliance with new or amended laws, rules and regulations; designs and implements controls, policies, procedures and training; conducts independent testing; investigates, surveils and monitors for compliance risks and breaches; and leads GS Group's responses to regulatory examinations, audits and inquiries. GS Group monitors and reviews business practices to assess whether they meet or exceed minimum regulatory and legal standards in all markets and jurisdictions in which it conducts business. The company's framework for managing compliance risk is consistent with, and part of, the GS Group framework.

Strategic Report

Conflicts Management

GS Group's senior management oversees policies related to conflicts resolution, and, in conjunction with Conflicts Resolution, Legal and Compliance, and internal committees, formulates policies, standards and principles, and assists in making judgments regarding the appropriate resolution of particular conflicts. The responsibility for identifying potential conflicts, as well as complying with GS Group's policies and procedures, is shared by all GS Group employees.

As a general matter, Conflicts Resolution reviews financing and advisory engagements in Investment Banking and certain of GS Group's investing, lending and other activities. In addition, GS Group has various transaction oversight committees that also review new underwritings, loans, investments and structured products. These groups and committees work with internal and external counsel and Compliance to evaluate and address any actual or potential conflicts. The head of Conflicts Resolution reports to the chief legal officer of GS Group who reports to the chief executive officer of GS Group. GS Group regularly assesses its policies and procedures that address conflicts of interest in an effort to conduct its business in accordance with the highest ethical standards and in compliance with all applicable laws, rules and regulations. The company's framework for conflicts resolution is consistent with, and part of, the GS Group framework.

E.U. Regulation

The company lists debt instruments on certain E.U. trading venues and as a result the E.U. Transparency Directive and Delegated Regulation 2019/815 on European Single Electronic Format (ESEF Regulation) apply to the company.

Non-Financial and Sustainability Information Statement

Introduction

This non-financial and sustainability information statement provides information about the company's climate-related financial disclosures and information on environmental matters, the company's employees, social matters, respect for human rights and anti-corruption and anti-bribery matters, and has been prepared in accordance with the Companies Act 2006, Section 414CB.

The Board is responsible for the business of the company as a whole, including its strategy and risk framework. The company is a wholly owned subsidiary within GS Group and, since GS Group seeks to take a consistent approach in its identification and management of sustainability matters within its operations and business, the company applies GS Group's firmwide policies and procedures, and where applicable also contributes to GS Group's strategy, metrics and targets. The Board oversees the company's application of GS Group policies and procedures, with a view to also ensuring that risks specific to the company and its operations are also appropriately considered.

GS Group has a long-standing commitment to sustainability. Its two priorities in this area are helping clients across industries decarbonise their businesses to support their transition to a low-carbon economy (Climate Transition) and to advance solutions that expand access, increase affordability, and drive outcomes to support sustainable economic growth (Inclusive Growth). GS Group's strategy is to advance these two priorities through its work with its clients, and with strategic partners whose strengths and areas of focus complement its own, as well as through its supply chain.

While the company does not have its own sustainability targets, it contributes towards GS Group's sustainability targets, which include:

- A \$750 billion sustainable finance commitment to support the increasing demand for sustainable finance solutions across financing, investing, and advisory work with clients.
- Physical emissions intensity reduction targets for 2030 across energy, power, and automotive manufacturing financing portfolios.
- Net zero target for own operations and supply chain by 2030.

More information on GS Group's strategy and approach to sustainability, including its 2022 Sustainability Report can be found at www.goldmansachs.com/our-commitments/sustainability/sustainable-finance/index.html.

Business Activities

The company generates revenues from the following business activities: Investment Banking; FICC; Equities; and Investment Management. See "Results of Operations – Net revenues" for further information.

Having regard to the nature of the company's business and the manner in which it is carried on, the disclosures required by Section 414CB(2A)(e) - (h) of the Companies Act 2006, are not at this point necessary for an understanding of the company's business.

Strategic Report

Climate-Related and Environment Risk Management

GS Group categorises climate-related and environmental risks into physical risk and transition risk. Physical risk is the risk that asset values may decline as a result of changes in the climate, while transition risk is that risk the asset values may decline because of changes in climate policies, or changes in the underlying economy, as it decarbonises. Risks related to the physical impacts of climate change include acute risks (event-driven risks, including damage to assets from extreme weather events, disruption to operations/supply chains) and chronic risks (longer-term shifts impacting resource availability, including sea level risk, chronic heat waves).

GS Group categorises climate risks into short-term (0-5 years), medium-term (5-10 years), and long-term risks (10+ years). These time horizons are relevant for the evaluation of climate-related risks and opportunities and were selected to reflect a combination of tenures over which transition and physical risks are generally relevant for scenario analysis, risk management, investment processes, and on the positioning of relevant portfolios. GS Group's scenario analysis capabilities analyse the impact of climate risks across a range of time horizons. Its methodology provides flexibility to assess short-, medium-, and long-term tenures as well as different shock applications along the climate scenario pathway. GS Group leverages open-source data and models used by the scientific and climate policy communities for both physical and transition risk scenario analysis.

GS Group integrates climate-related risks and considerations into its governance structures. Given the interdisciplinary nature of the oversight of sustainability risks, including climate-related risks, the Group Inc.'s board of directors carries out its oversight of these matters directly, at the full board level, as well as through its committees, in particular its Risk and Public Responsibilities Committees. The Board is responsible for the implementation of GS Group's climate strategy and framework, and is supported by the GSI Board Risk Committee (as appropriate). As part of its oversight responsibility, the GSI Board Risk Committee and the GSI Risk Committee receive regular reporting on risk appetite metrics for physical and transition risk and updates on its risk management approach to climate risk, including its approach towards scenario analysis and integration into existing risk management processes. The GSI Board Risk Committee reports to the Board as appropriate on climate risk.

More information on GS Group's strategy and approach to climate-related risks and opportunities, as well as how it is integrating climate across its business and risk practices can be found in its Task Force on Climate-related Financial Disclosures Report 2023 (GS Group 2023 TCFD Report) at www.goldmansachs.com/investor-relations/corporate-governance/sustainability-reporting.

Physical Risk

The company assesses physical risk for its own operations and direct commercial real estate exposures. Under this approach, the company is actively monitoring the estimated loss impact from physical risk but deems the impact to be low as it currently has no direct commercial real estate loans that generate such risk.

For physical risk, the company employs a combination of open-source data, General Circulation Models (GCM) and internal hazard methodologies to project how climate variables such as temperature may evolve over time at different geographical locations. The company has developed a climate scoring approach for a number of significant physical climate risks indices, such as, extreme temperature, water stress and wildfire. For each of these indices, and based on the scenario used, the company categorises the physical risk severity of the relevant assets in its portfolio. The company continues to monitor the severity of impacts on its resiliency. The company uses a model that analyses concentrations of real estate loan exposure in cities with extremely high physical risk as projected under the climate change scenarios. Additionally, the company recognises that through its own operational footprint in the U.K., foreign branch offices, and GS service entities across the world, the company may have exposure to physical risk.

Transition Risk

The company assesses transition risk for all affected assets on the company's balance sheet. Under this approach, the company is actively monitoring the estimated loss impact from transition risk but currently deems the impact to be low in comparison to other downside stress scenarios the company assesses.

For transition risk, the company leverages Integrated Assessment Models (IAM), which combine a physical climate model with an underlying economic model. The company has developed a climate scenario analysis framework that is able to leverage a number of climate risk scenarios. For example, the company models both Representative Concentration Pathway (RCP) scenarios that project how emissions will evolve over time as well as Network for Greening the Financial System (NGFS) scenarios. When implementing scenario analysis, it is assumed a credible policy change is announced and the market consequently adjusts credit ratings and prices of affected companies and trades. In each scenario for the company's relevant portfolios, the change in credit ratings that would result from each policy change as well as the changes in equity and credit prices that are consistent with those credit rating changes is estimated. All affected assets on the company's balance sheet are then repriced to measure the total change in value that would result under each scenario. Given the company's current business mix and structure, and based on the company's initial climate scenario analysis, the company has estimated the magnitude of potential losses for various scenarios. These estimates assume an immediate and credible change in climate policies that are factored into current market prices. The company continues to refine these estimates and methodologies, such as measuring impacts along the path.

Strategic Report

Other Relevant Climate Risks

The company acknowledges that climate risks may overlap with pre-existing risk categories, and also give rise to reputational and legal risks. See “Principal Risks and Uncertainties” for further information on reputational and legal risks.

Risk Identification and Appetite

Risk identification serves as the foundation for the company’s risk processes, informing risk strategy, mitigants, and controls. The company’s risk identification process is supported by quantification methods, data, infrastructure, and analytics, culminating in the company’s comprehensive Risk Factor Inventory encompassing financial and non-financial risks, including climate-related risks. This inventory contributes to the company’s quantitative modelling, including climate scenario analysis, capturing both granular and broader, challenging-to-quantify risks. Quarterly Risk Identification workshops with first and second-line teams assess material risks in collaboration with teams like Credit and Market Risk to understand their impact on the overall risk profile.

This identification of climate-related risks precedes a materiality assessment of risk factors that may manifest across the company’s businesses. GS Group has also updated the Firmwide Risk Taxonomy to capture climate-related risks more comprehensively. The risk taxonomy is the classification structure by which GS Group organises potential risks and risk events, providing common terms for risk identification, assessment, monitoring, and reporting processes. Within this taxonomy, climate-related risks are categorised within the broader Strategic and Business Environment Risk category as distinct, stand-alone risks. Additionally, GS Group also consider climate-related risks to be potential drivers across all risk categories.

In describing physical and transition risks as risk drivers, it is emphasised how they may impact other risk categories (Credit and Market Risk, Liquidity and Funding Risk, and Operational Risk) over a range of time horizons. In the assessment of the company’s climate risk drivers and their transmission channels, it recognises the importance of understanding their integration into existing processes, practices, and procedures across the aforementioned risk categories.

Climate Risk Integration

In order to effectively manage climate-related risks, GS Group continues to integrate these risks into its management and decision-making processes. This includes embedding climate risk across its three lines of defence model, incorporating climate risk into the way it manages its operations, and integrating climate risk into portfolio management and investment decision making. In general, the company is integrated into and thereby benefits from the broader firmwide risk management and control framework supporting climate change risk management commensurate with the company’s activities. As of December 2023, climate-related and environmental risks were identified as relevant but based on the quantification analysis and risk category assessments (credit, market, liquidity, operational), they have been assessed as non-material risks to the company.

First Line of Defence. A significant focus of the company’s climate risk management programme is appropriate integration into the company’s first-line businesses. GS Group, including the company, incorporates climate-related and environmental risk assessments in select transaction underwriting decisions and continues to further strengthen business adoption of climate-related and environmental risk management. The company’s upfront business selection and due diligence processes include sector and geographic guidelines and are overseen through designated committee review processes. Enhanced considerations for assessing climate-related and environmental risk during underwriting are in place, including a dedicated section to document physical and transition risk exposure and potential mitigation within select capital and investment committee reporting. Targeted trainings have been conducted with global teams most frequently impacted by these changes.

Strategic Report

Second Line of Defence. Climate risk is identified as a risk driver that could materialise across various risk categories. As such, GS Group assesses and manages climate risk in each risk category as follows:

- **Credit and Market Risk.** To monitor the impact of climate risk on the credit risk of companies with material lending exposure, transition risk analysis is performed for high transition risk companies (determined by the relative emissions intensity of the relevant company's sector). This analysis includes an assessment of companies' disclosures related to the low carbon transition and evaluation of ongoing and future initiatives to mitigate their transition risk. The outcome of this analysis is a transition risk mitigation score which factors into the counterparty's overall credit rating. For select transactions across the company's businesses, physical risk impact of climate risk on the company's portfolios and value of its positions are also assessed. Second line of defence quantification teams are exploring how market risk factors can be further incorporated into existing transition risk climate scenario analysis capabilities. At present, climate scenario analysis focuses on credit and equity spread shocks, and GS Group continues to assess how market risk sensitivity interacts with transition risks in the company's scenario-specific projections.
- **Liquidity and Funding Risk.** Liquidity Risk uses climate scenario analysis to quantitatively assess the impact on the company's liquidity from transition risks (e.g., policies and market dynamics that influence the demand for certain goods and services). This climate scenario analysis assessment specifically measures the liquidity impacts in a scenario where government policy changes result in more expensive access to capital markets for high emission intensity companies.
- **Operational Risk.** GS Group's Operational Resilience Framework is designed to ensure GS Group's ability to prevent, respond to, recover from, and adapt to operational disruptions, such as those caused by physical risk impacts. GS Group maintains a resilience testing programme and has developed a 'severe but plausible' business disruption scenario library utilised in integrated resilience testing of the company's important business services. The scenario library incorporates climate-related scenarios such as severe weather impacts, flooding, and extreme heat.

Third Line of Defence. As GS Group's third line of defence, Internal Audit independently assesses GS Group's internal control structure applicable to climate risk management, raises awareness of control risk, and reviews the implementation of management's control measures in line with regulatory requirements and expectations. Internal Audit maintains a working group tasked with monitoring emerging developments and coordinating Internal Audit coverage of climate risk management. The climate risk management audit plan is developed using a risk-based methodology in order to focus on the most significant risks as informed through risk assessment.

Environmental Matters

GS Group believes that a healthy environment is necessary for the well-being of society, its people and its business, and is the foundation for a sustainable and strong economy. GS Group recognises that diverse, healthy natural resources are a critical component of the society and economy. GS Group's Environmental Policy Framework guides its overall approach to sustainability issues, including management of environmental and climate risk across a broad scope of sectors and products, which can be found at www.goldmansachs.com/s/environmental-policy-framework/index.html. This policy framework equally applies to and has been adopted by the company.

Corporate and Workplace Solutions is responsible for GS Group's global workplace, including sustainability initiatives across its operations and supply chain. Managing these is integral to operating GS Group sustainably to minimise GS Group's impact on the environment and actively foster a diverse and sustainable supply chain. This approach is applied consistently across all entities in GS Group, including the company.

The company's main sources of Greenhouse Gas (GHG) emissions are the operation of office facilities, dedicated data centres and business travel. In 2015, GS Group achieved carbon neutrality in its operations and business travel, ahead of its 2020 goal announced in 2009. Since then, GS Group has committed to procuring 80% of renewable electricity from long-term, impactful agreements by 2025. GS Group has expanded its operational carbon commitment to include its supply chain, targeting net-zero carbon emissions by 2030.

More information on GS Group's sustainability efforts, including its sustainable finance strategy, energy consumption and carbon emissions can be found in the annual Goldman Sachs Sustainability Report, available at www.goldmansachs.com/investor-relations/corporate-governance/sustainability-reporting.

Strategic Report

Streamlined Energy and Carbon Reporting (SECR).

The tables below present the company's U.K. energy consumption and associated GHG emissions, as well as normalisation metrics for the purposes of SECR. As multiple GS Group subsidiaries occupy the same office space, the U.K. energy consumption and associated Scope 1 and 2 GHG emissions across GS Group have been allocated to the company based on the company's U.K. headcount, less any employees seconded to other GS Group U.K. entities, as a proportion of GS Group's total U.K. headcount.

The table below presents the company's energy consumption.

MWh	Year Ended December	
	2023	2022
Total energy consumption	42,407	49,589

The table below presents the company's GHG emissions.

tCO ₂ e	Year Ended December	
	2023	2022
Scope 1: Direct emissions		
Direct	1,046	1,664
Scope 2: Indirect emissions		
Location - indirect	8,009	8,216
Market - indirect	—	125
Scope 3: Other indirect emissions - Business travel		
Commercial air	13,841	11,858
Ground transportation	3	4
Totals		
Scope 1, 2 (location)	9,055	9,880
Scope 1, 2 (location) and 3 business travel	22,899	21,742
Scope 1, 2 (market) and 3 business travel	14,890	13,651

The table below presents the company's normalisation metrics.

tCO ₂ e/U.K. employee	Year Ended December	
	2023	2022
Scope 1, 2 (location)	2.8	2.7

During 2023, the company updated its energy consumption and GHG emissions methodologies to reflect the latest carbon accounting approaches and standards and as a result, comparatives in the tables above have been conformed to the current period presentation. In addition, comparatives have been revised to incorporate updated energy consumption and emissions data where available.

During 2023 in comparison to 2022:

- The company's energy consumption and scope 1 GHG emissions have decreased primarily due to a reduction in natural gas consumed and a decrease in the company's share of U.K. headcount. Natural gas consumed decreased as COVID-19 protocols for heating and cooling, which resulted in higher consumption, reverted to lower demand-based usage from the fourth quarter of 2022.
- The company's scope 3 business travel GHG emissions have increased primarily due to a significant increase in air transportation emissions factors published by the U.K. government, partially offset by a decrease in the company's global commercial air business travel mileage.

GS Group's GHG emissions are calculated in line with the Greenhouse Gas Protocol Corporate Accounting and Reporting Standard (revised edition). The boundaries of the GHG inventory are defined using the operational control approach and cover the emissions GS Group is responsible for across Scope 1, 2 and material Scope 3 business travel. The emissions are calculated by multiplying actual consumption data by industry accepted emission factors. Where actual data is unavailable, data is estimated based on GHG accounting best practices.

GS Group gathers data from its operations on an ongoing basis, with primary evidence sourced from office managers and managed centrally via GS Group's GHG Emissions Reporting Operating Procedure. GS Group seeks to ensure the accuracy of its environmental metrics and data collection processes by maintaining a robust internal inventory management plan, continuously enhancing its carbon accounting methodology and obtaining third party verification of its Scope 1, 2 and Scope 3 business travel emissions.

Maximising Energy Efficiency

GS Group aims to maximise energy efficiency in its corporate real estate by occupying energy efficient real estate, consolidating space, where possible, and leveraging efficient technology and equipment. As of December 2023, 79% of Goldman Sachs' U.K. rentable square footage as of holds BREEAM certification (83% as of December 2022).

During 2023, GS Group continued to maximise the operational efficiency of its real estate through initiatives such as optimising heating, ventilation and air conditioning settings and enhanced lighting sensors to better align energy consumption with occupancy. For further information about GS Group's operational impact in sustainability, see www.goldmansachs.com/our-commitments/sustainability/sustainable-finance/our-operational-impact/index.html.

Other Environmental, Social and Governance (ESG) Reporting.

In December 2021, the FCA introduced mandatory Task Force on Climate-related Financial Disclosures (TCFD)-aligned disclosure requirements for certain FCA regulated firms. The company published its first TCFD report for in-scope asset and wealth management activity due under these requirements in 2023, which can be found at www.goldmansachs.com/investor-relations/corporate-governance/sustainability-reporting.

The company continues to assess the impact of other ESG-related regulatory frameworks that will, or are proposed to, in the future apply to the company, including the rules adopted by the FCA in December 2023 on sustainability disclosure requirements and investment labels. The company is also subject to the PRA's supervisory expectations for the management of climate-related financial risks, including with respect to governance, risk management, scenario analysis and disclosure.

Strategic Report

Employee Matters

The company as a wholly owned subsidiary of GS Group applies GS Group's firmwide policies and procedures, and where applicable also contributes to GS Group's strategy, metrics and targets in relation to employee matters. The company considers its employees as its greatest asset and the Board is responsible for overseeing the company's engagement with them. This includes regular updates from management on various metrics, including on diversity and inclusion.

Senior management engaged with employees in various ways during the year including: 'Town Halls', where questions are solicited in advance and feedback gathered afterwards; Talks at GS with external and internal speakers; periodic employee feedback surveys; email and voicemail communications and manager engagement. Employees are invited to watch quarterly earnings announcements and receive internal briefings so that they are made aware of the financial and economic factors affecting the performance of GS Group, including the company. A sophisticated firmwide intranet further enables employees to be engaged.

It is company policy that there should be effective communication with all employees who, subject to practical and commercial considerations, should be made aware of financial and economic factors affecting the performance of the company and consulted on and involved in decisions that affect their current jobs or future prospects. Employees share in performance-based incentive schemes.

The company supports the diversity and inclusion initiatives of GS Group and seeks to help its people achieve their full potential by investing in them and supporting a culture of continuous development. The company's goals are to maximise individual capabilities, increase commercial effectiveness and innovation, reinforce GS Group's culture, expand professional opportunities and help its people contribute positively to their communities.

GS Group's Environmental Policy Framework guides its overall approach to sustainability issues, including in relation to employee matters. GS Group has a range of initiatives in place to increase diverse representation at all levels and foster inclusion. Various affinity groups for employees are supported by the company. The company is a signatory to the U.K. Race at Work Charter and the U.K. Women in Finance Charter and in September 2021 the company met its commitment to have women professionals comprise 30% of senior talent (vice presidents and above) by 2023.

For further information about Goldman Sachs' people, culture and commitment to diversity, see www.goldmansachs.com/our-commitments/diversity-and-inclusion/.

Social Matters

The company as a wholly owned subsidiary of GS Group applies GS Group's firmwide policies and procedures, and where applicable also contributes to GS Group's strategy, metrics and targets in relation to social matters. GS Group's Environmental Policy Framework guides its overall approach to sustainability issues, including in relation to social matters. The company supports its communities in many ways, with global initiatives coordinated through GS Group's Office of Corporate Engagement. In the U.K., these include the 10,000 Small Businesses entrepreneurship programme which helps small business owners create jobs and economic opportunity by providing access to education and business support services, and the 10,000 Women programme which fosters economic growth by providing women entrepreneurs with a business and management education, mentoring and networking, and access to capital. Charitable initiatives include Goldman Sachs Gives, a donor advised fund through which Goldman Sachs' current and retired senior employees work together to recommend grants to qualifying non-profit organisations to help them achieve their goals, Community TeamWorks, which enables the company's employees to participate in high-impact, team-based volunteer opportunities, and supporting relief efforts.

Strategic Report

Human Rights

The company as a wholly owned subsidiary of GS Group applies GS Group's firmwide policies and procedures in relation to human rights. The company recognises and takes seriously its responsibility to help protect, preserve, and promote human rights around the world. The company's respect for human rights is fundamental to and informs its business, it guides the company in how it treats and trains its employees, and how it works with its clients and vendors. GS Group's Business Principles and its Code of Conduct and Business Ethics, which apply to the company as a subsidiary of GS Group, also play an important role in determining its responsibilities as corporate citizens. They help to inform its business selection process and to guide its business decisions and judgments.

GS Group has globally consistent standards and procedures for the on-boarding, use and payment of external suppliers (vendors). In partnering with GS Group to deliver on its objectives, suppliers are required to meet business, compliance and financial stability requirements and adhere to GS Group's vendor code of conduct, which describes its expectations that suppliers conduct business responsibly. Suppliers in industries perceived to be of higher risk in relation to ESG or modern slavery and human trafficking are subject to enhanced due diligence and monitoring. The company reports its activities on this within its annual Modern Slavery Act statement, which is reviewed and approved by the GSI Board. GS Group has a long history of working with small and diverse businesses as part of its vendor diversity programme and has implemented strategies to promote greater diversity within its supplier base. In 2020, GS Group committed to increase spend with small and diverse suppliers by 50% by 2025 (from its 2020 baseline), a goal which was achieved in 2022. In 2023, GS Group set a new goal to spend a further \$1.5 billion on goods and services from small and diverse vendors globally by the end of 2025.

GS Group's Statement on Modern Slavery and Human Trafficking, which includes the company, can be found at www.goldmansachs.com/investor-relations/corporate-governance/corporate-governance-documents/statement-on-modern-slavery-and-human-trafficking.pdf.

Anti-Corruption and Anti-Bribery Matters

The company as a wholly owned subsidiary of GS Group applies GS Group's firmwide policies and procedures in relation to anti-corruption and anti-bribery matters. The company is fully committed to complying with all applicable laws and regulations designed to combat bribery and corruption and seeking and retaining business based on merit and the excellence of its performance, not through bribery or corruption. The company does not tolerate bribery or corruption involving its employees, vendors, agents, or other business partners.

The core principles of GS Group's Anti-Bribery policy, which applies to the company as a subsidiary of GS Group, include no bribery, no accepting bribes, no bribes by or through third parties and no facilitation payments. GS Group provides its employees and the public various channels through which integrity concerns can be raised without reprisal via the Goldman Sachs Business Integrity programme.

GS Group maintains robust written policies, procedures and internal controls reasonably designed to prevent, detect, and mitigate legal, regulatory, and reputational risks associated with bribery and corruption. GS Group's Anti-Bribery programme includes governance and oversight by the Anti-Bribery Group, third party due diligence, review of significant and complex transactions, pre-approval before anything of value is provided to restricted recipients, pre-and post-hire reviews and controls for candidates referred by client, potential client or public official, pre-approval for charitable contributions presenting higher bribery or corruption risk, requirements and policies governing political contributions.

GS Group regularly reviews and assesses its Anti-Bribery Program, including through participation in anti-bribery and anti-corruption professional forums to keep informed of relevant developments, monitoring for evolving international and industry standards, and applying lessons learned from external and internal events.

Section 172(1) Statement

The directors have included the Section 172(1) statement in the directors' report, consistent with corporate governance disclosures.

Date of Authorisation of Issue

The strategic report was authorised for issue by the Board on March 20, 2024.



On behalf of the Board
L. A. Donnelly
Director
March 22, 2024

Directors' Report

The directors present their report and the audited financial statements for the year ended December 2023.

Introduction

In accordance with Section 414A of the Companies Act 2006, the directors have prepared a strategic report, which is included in Part I of this annual report and which contains a review of the company's businesses and a description of the principal risks and uncertainties facing the company. The directors have chosen to disclose the company's risk management objectives and policies (including exposures to market risk, credit risk and liquidity risk), Streamlined Energy and Carbon Reporting, elements of Corporate Governance, and the future outlook of the company in the strategic report in accordance with Section 414C(11) of the Companies Act 2006.

Corporate Governance

The company has a robust corporate governance framework which is embedded in its approach to running its business. This framework is designated to align with legal and regulatory requirements and guidance issued by various bodies as relevant to the company and as appropriate for its business and shareholding structure. As a wholly-owned subsidiary within GS Group, the company also aligns its corporate governance with that of GS Group. While the company does not formally apply any single corporate governance code, its governance arrangements are broadly consistent with the Financial Reporting Council (FRC) Wates Corporate Governance Principles for Large Private Companies.

Role of the Board. The Board has overall responsibility for the management of the company. As part of this role, the Board approves and oversees implementation of the company's strategic objectives, risk strategy and internal governance. The Board monitors the integrity of the company's accounting and financial reporting systems including financial and operational controls and regulatory compliance and has oversight of senior management.

Purpose, Values and Culture. Whilst some of these areas of responsibility are delegated to Board committees, the Board as a whole is responsible for overseeing the company's strategic direction and culture.

The purpose of GS Group as a whole is to advance sustainable economic growth and financial opportunity. Its values which underpin this purpose are client service, excellence, partnership and integrity. As a subsidiary within GS Group, the company is aligned to this purpose and these values.

The company strives to maintain a work environment that fosters professionalism, excellence, high standards of business ethics, diversity, teamwork and cooperation amongst employees. The company recognises that it needs the most talented people to deliver outstanding results for clients. A diverse workforce in terms of gender, ethnicity, sexual orientation, background, culture and education ensures the development of better ideas, products and services.

The Board recognises the importance of maintaining and developing the culture of the company, and does so by setting the 'tone from the top' and overseeing how culture and values are fostered by the management of the company. The Board receives regular updates on culture, conduct and diversity and inclusion from management.

GS Group maintains a Code of Business Conduct and Ethics, supplemented by 14 Business Principles, and a compendium of internal policies to inform and guide employees in their roles.

Strategy. GS Group's focus is on delivering sustainable, long-term returns for its shareholders through a strategy that revolves around its clients. Its strategy comprises three core objectives:

- To grow and strengthen its existing businesses: to capture higher wallet share across a wider range of clients.
- To diversify its products and services: to build a more durable source of earnings; and
- To operate more efficiently: so that it can drive higher margins and returns across the organisation.

The company's strategy, aligned with that of GS Group, is implemented by the executive management of the company with Board oversight. The chief executive officer of the company updates the Board on the company's performance against its strategic objectives at Board meetings.

Composition of the Board. The directors collectively possess a broad range of skills, backgrounds, experience and knowledge appropriate for the effective oversight of the company's business. The roles of the chair of the Board and the chief executive officer are held by different individuals.

The Board considers that the size and structure of the Board is appropriate to oversee the businesses conducted by the company. As of December 2023, the Board is comprised of nine directors, six of whom are independent. The company has Audit, Risk, Nominations and Remuneration Board Committees.

Directors' Report

The Board Nominations Committee is responsible for identifying and recommending qualified candidates for Board membership and utilises a Succession Planning Framework. This sets out the process and criteria, which includes the consideration of Board diversity, for the selection of new directors. The use of a skills matrix enables the experience and expertise of the Board both individually and as a whole to be assessed. New directors are provided with a comprehensive and bespoke induction programme. The chair of the Board oversees an ongoing training and development programme for the directors to enhance their knowledge and engagement.

The Board Nominations Committee oversees the effectiveness of the Board, its Committees and their chairs and members, and evaluates this annually. It also reviews the size, structure and composition of the Board, including the balance of independent and non-independent directors.

The approach to directors' conflicts of interest and the anticipated time commitment required is discussed with each director on their joining the Board and reviewed annually as part of the fitness and propriety assessment process. All the directors meet the applicable regulatory requirements for the number of directorships they are permitted to hold.

Responsibilities and Accountability. The company's governance model fully incorporates the Senior Managers and Certification Regime.

The Board is supported by various Board Committees, each with a charter setting out its duties and the responsibilities delegated to it. The Committees are comprised of non-executives only to enable them to provide oversight and challenge to management. The chairs of these Board Committees report to the Board on the proceedings and recommendations of the Committees. Certain matters are reserved for decision by the Board alone.

Further details of the GSI Board Risk Committee and GSI Board Audit Committee are set out in the "Overview and Structure of Risk Management — Structure" section of the strategic report.

Opportunity and Risk. The company believes that effective risk management is critical to its success, and so utilises GS Group's enterprise risk management framework that employs a comprehensive, integrated approach to risk management, and through which the risks associated with the company's businesses are identified, assessed, monitored and managed. The company's risk management structure is built around three core components: governance; processes; and people.

Risk management governance starts with the Board, which both directly and through its committees, including the GSI Board Risk Committee and the GSI Risk Committee, oversee the company's risk management policies and practices implemented through the enterprise risk management framework. The Board is responsible for the annual review and approval of the company's risk appetite statement, which describes the levels and types of risk it is willing to accept, in order to achieve the objectives included in its strategic business plan, while remaining in compliance with regulatory requirements. The company's strategy set out above is aligned with that of GS Group and the Board is ultimately responsible for overseeing and providing direction about the company's strategic business plan and risk appetite.

The chief risk officer reports to the GSI Board Risk Committee and GS Group's chief risk officer. As part of the review of the firmwide risk portfolio, the chief risk officer regularly advises the GSI Board Risk Committee of relevant risk metrics and material exposures, including risk limits and thresholds established in the company's risk appetite statement.

Further details of the GSI Board Risk Committee are set out in the "Overview and Structure of Risk Management — Structure" section of the strategic report.

Remuneration Framework. Attracting and retaining talent is fundamental to GS Group's long-term success as a firm. Compensation, when structured appropriately, is an important way of attracting, retaining and incentivising talent and in reinforcing GS Group's culture. GS Group's remuneration philosophy is reflected in the Goldman Sachs Compensation Principles as posted on the Goldman Sachs public website. In particular, effective remuneration practices should: (i) Encourage a real sense of teamwork and communication, binding individual short-term interests to the institution's long-term interests; (ii) Evaluate performance on a multi-year basis; (iii) Discourage excessive or concentrated risk-taking; (iv) Allow an institution to attract and retain proven talent; (v) Align aggregate compensation for GS Group with performance over the cycle; and (vi) Promote a strong risk management and control environment.

The company develops remuneration policies and practices in accordance with applicable regulatory rules whilst ensuring that these are aligned so far as possible with the Goldman Sachs Compensation Principles.

The GSI Board Remuneration Committee oversees the development and implementation of these remuneration policies and practices.

Directors' Report

Stakeholder Engagement. The company's stakeholders include its shareholder, employees, suppliers, clients, regulators and the environment and communities in which it operates.

Engagement with Shareholder

The company is a wholly-owned subsidiary of Group Inc. As such its purpose, culture, values and strategies are aligned with those of its ultimate shareholder. The Board receives regular updates on GS Group strategy. Chairs of Board Committees meet regularly with their counterparts on Group Inc.'s board of directors. The company's chief executive officer is a member of GS Group's Management Committee and one non-executive director is a member of Group Inc.'s board of directors.

Engagement with Employees

The company considers its employees as its greatest asset and the Board is responsible for overseeing the company's engagement with them. This includes regular updates from management on various metrics, including on diversity and inclusion. See "Non-Financial and Sustainability Information Statement — Employee Matters" for further details.

Engagement with Other Stakeholders

Clients – the chief executive officer of the company regularly meets with clients and hosts and participates in client events. The Board as a whole regularly receives updates from management on client engagement.

Suppliers – GS Group has globally consistent standards and procedures for the on-boarding, use and payment of external suppliers (vendors). In partnering with GS Group to deliver on its objectives, suppliers are required to meet business, compliance and financial stability requirements and adhere to GS Group's vendor code of conduct, which describes its expectations that suppliers conduct business responsibly. See "Non-Financial and Sustainability Information Statement — Human Rights" for further details.

Regulators – the company has an active dialogue with its regulators. Senior management and directors meet with regulators on a frequent basis.

Environment – GS Group has a global approach to sustainability through its platform for sustainable finance. GS Group's approach to sustainable finance is focused on two long-term imperatives: advancing the climate transition by helping industries usher in, and thrive in, a low-carbon economy; and driving inclusive growth by leveraging its business capabilities to improve access and affordability and to advance economic empowerment. In 2020, GS Group announced a target to deploy \$750 billion in sustainable financing, investing and advisory activity by the beginning of 2030. As of December 2023, GS Group achieved approximately 75% of that goal, in which the company has played a part.

Corporate and Workplace Solutions is responsible for GS Group's global workplace, including sustainability initiatives across its operations and supply chain. See "Non-Financial and Sustainability Information Statement — Environmental Matters" for further details.

Communities – the company supports its communities in many ways, with global initiatives coordinated through GS Group's Office of Corporate Engagement. See "Non-Financial and Sustainability Information Statement — Social Matters" for further details.

Internal Control over Financial Reporting. Management of the company is responsible for establishing and maintaining adequate internal control over financial reporting. The company's internal control over financial reporting is designed to provide reasonable assurance regarding the reliability of financial reporting and the preparation of the company's financial statements for external reporting purposes in accordance with U.K.-adopted international accounting standards and IFRS as it applies in the E.U.

The company's internal control over financial reporting includes policies and procedures that pertain to the maintenance of records that, in reasonable detail, accurately and fairly reflect transactions and dispositions of assets; provide reasonable assurance that transactions are recorded as necessary to permit preparation of financial statements in accordance with U.K.-adopted international accounting standards and IFRS as it applies in the E.U., and that receipts and expenditures are being made only in accordance with authorisations of management and the directors of the company; and provide reasonable assurance regarding prevention or timely detection of unauthorised acquisition, use or disposition of the company's assets that could have a material effect on the company's financial statements.

Directors' Report

Section 172(1) Statement

Under Section 172 of the Companies Act 2006, the directors of the company are required to act in the way they consider, in good faith, would be most likely to promote the success of the company for the benefit of its stakeholders as a whole. In doing this, Section 172 requires a director to have regard, among other matters, to: the likely consequences of any decision in the long-term; the interests of the company's employees; the need to foster the company's business relationships with clients, suppliers and others; the impact of the company's operations on the community and the environment; the desirability of the company maintaining a reputation for high standards of business conduct; and the need to act fairly with stakeholders of the company.

The directors give careful consideration to the factors set out above in discharging their duties under Section 172 and they inform the directors' decision-making as a board. The company endorses GS Group's Code of Business Conduct and Ethics set out on the Goldman Sachs public website and looks to conduct its business in accordance with the highest ethical standards and in compliance with all applicable laws, rules and regulations.

The directors are committed to effective engagement with all of the company's stakeholders. They recognise that building strong relationships with these stakeholders will help the company deliver its strategy in line with its long-term values, and operate the business in a sustainable way. The Board seeks to understand and balance the relative interests and priorities of each group and to have regard to these, as appropriate, in their discussions and in the decision-making process. As part of this, the Board receives regular updates from the chief executive officer of the company on his interactions with clients and how these are shaping the company's strategy. It also receives feedback from the company's shareholder. The agenda setting process for Board meetings is designed to ensure topics relevant to stakeholders are brought to the Board in a frequent and timely manner.

In addition, the Board may receive training and other information to further develop its understanding of key issues impacting the company's stakeholders. The Board is further supported by the GSI Board Audit Committee, the GSI Board Risk Committee and the GSI Board Remuneration Committee who consider in more detail the systems and controls in place in relation to engagement with stakeholders.

More details about the company's engagement with its stakeholders can be found in "Corporate Governance — Stakeholder Engagement" above.

Employment of Disabled Persons

Applications for employment by disabled persons are fully and fairly considered with regard to the aptitudes and abilities of each applicant. Efforts are made to enable any employees who become disabled during employment to continue their careers within GS Group. Training, career development and promotion of disabled persons are, to the extent possible, identical to that of other employees who are not disabled.

Dividends and Distributions

During 2023, the company paid cash dividends of \$1.68 billion to GSG UK and made a non-cash distribution of \$1.42 billion to GSG UK for the consideration it received from the transfer of its U.K. asset management business.

No cash dividends were paid and no distributions were made for 2022.

Charitable Contributions

The company made donations to charity of \$32 million for 2023 and \$23 million for 2022. This included donations of \$30 million for 2023 and \$20 million for 2022 to Goldman Sachs Gives (UK), a registered charity, for general charitable purposes in England and Wales.

Exchange Rate

The British pound/U.S. dollar exchange rate was £/\$1.2746 as of December 2023 and £/\$1.2063 as of December 2022. The average rate for 2023 was £/\$1.2469 and for 2022 was £/\$1.2329.

Disclosure of Information to Auditors

In the case of each of the persons who are directors of the company at the date when this report was approved:

- So far as each of the directors is aware, there is no relevant audit information of which the company's auditors are unaware; and
- Each of the directors has taken all the steps that they ought to have taken as a director to make themselves aware of any relevant audit information and to establish that the company's auditors are aware of that information.

Independent Auditors

The company has passed a resolution to re-appoint PricewaterhouseCoopers LLP as auditors of the company for financial periods commencing on or after January 1, 2021.

Directors' Report

Statement of Directors' Responsibilities in Respect of the Financial Statements

The directors are responsible for preparing the annual report and the financial statements in accordance with applicable law and regulation.

Company law requires the directors to prepare financial statements for each financial year. Under that law, the directors have prepared the financial statements in accordance with U.K.-adopted international accounting standards.

The company has also prepared financial statements in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS) adopted pursuant to Regulation (EC) No 1606/2002 as it applies in the E.U.

Under company law, directors must not approve the financial statements unless they are satisfied that they give a true and fair view of the state of affairs of the company and of the profit or loss of the company for that period. In preparing the financial statements, the directors are required to:

- Select suitable accounting policies and then apply them consistently;
- State whether applicable U.K.-adopted international accounting standards and IFRS adopted pursuant to Regulation (EC) No 1606/2002 as it applies in the E.U. have been followed, subject to any material departures disclosed and explained in the financial statements;
- Make judgements and estimates that are reasonable and prudent; and
- Prepare the financial statements on the going concern basis unless it is inappropriate to presume that the company will continue in business.

The directors are responsible for safeguarding the assets of the company and hence for taking reasonable steps for the prevention and detection of fraud and other irregularities.

The directors are also responsible for keeping adequate accounting records that are sufficient to show and explain the company's transactions and disclose with reasonable accuracy at any time the financial position of the company and enable them to ensure that the financial statements comply with the Companies Act 2006.

The directors are responsible for:

- The maintenance and integrity of the company's financial statements on the Goldman Sachs website.
- Presenting the financial statements in compliance with the requirements set out in the Delegated Regulation 2019/815 on European Single Electronic Format (ESEF Regulation).

Legislation in the U.K. governing the preparation and dissemination of financial statements may differ from legislation in other jurisdictions.

Directors' Confirmations

Each of the directors, whose names and functions are listed in "Directors" below, confirm that to the best of their knowledge:

- The financial statements, which have been prepared in accordance with U.K.-adopted international accounting standards and IFRS adopted pursuant to Regulation (EC) No 1606/2002 as it applies in the E.U., give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the company; and
- The strategic report includes a fair review of the development and performance of the business and the position of the company, together with a description of the principal risks and uncertainties that the company faces.

Directors

The directors of the company who served throughout the year and to the date of this report, except where noted, were:

Name

J. M. D. Barroso (resigned March 31, 2023)
 E. E. Stecher (resigned January 31, 2023)
 M. O. Winkelman (resigned January 31, 2023)
 M. M. Burns (appointed March 1, 2023)
 C. Cripps
 L. A. Donnelly
 Sir Bradley Fried, Chair (appointed February 1, 2023)
 R. J. Gnodde, Chief executive officer
 S. P. Gyimah
 N. Harman
 T. L. Miller OBE
 N. Pathmanabhan

No director had, at the year end, any interest requiring note herein.

Qualifying Third Party Indemnity Provisions

An indemnity provision, as defined by Section 234 of the Companies Act 2006, is provided to the directors of the company under the by-laws of The Goldman Sachs Group, Inc. This indemnity was in force throughout the year and to the date of this report.

Date of Authorisation of Issue

The financial statements were authorised for issue by the Board on March 20, 2024.



On behalf of the Board
L. A. Donnelly
Director
March 22, 2024

Independent auditors' report to the member of Goldman Sachs International (unlimited company)

Report on the audit of the financial statements

Opinion

In our opinion, Goldman Sachs International's financial statements:

- give a true and fair view of the state of the company's affairs as at 31 December 2023 and of its profit and cash flows for the year then ended;
- have been properly prepared in accordance with UK-adopted international accounting standards; and
- have been prepared in accordance with the requirements of the Companies Act 2006.

We have audited the financial statements, included within the Annual Report, which comprise: the balance sheet as at 31 December 2023; the income statement, the statement of comprehensive income, the statement of changes in equity and the statement of cash flows for the year then ended; and the notes to the financial statements, comprising material accounting policy information and other explanatory information.

Our opinion is consistent with our reporting to the GSI Board Audit Committee.

Separate opinion in relation to international financial reporting standards adopted pursuant to Regulation (EC) No 1606/2002 as it applies in the European Union

As explained in Note 2 'Basis of Preparation' to the financial statements, the company, in addition to applying UK-adopted international accounting standards, has also applied international financial reporting standards adopted pursuant to Regulation (EC) No 1606/2002 as it applies in the European Union.

In our opinion, the company financial statements have been properly prepared in accordance with international financial reporting standards adopted pursuant to Regulation (EC) No 1606/2002 as it applies in the European Union.

Basis for opinion

We conducted our audit in accordance with International Standards on Auditing (UK) ("ISAs (UK)"), International Standards on Auditing issued by the International Auditing and Assurance Standards Board ("ISAs") and applicable law. Our responsibilities under ISAs (UK) and ISAs are further described in the Auditors' responsibilities for the audit of the financial statements section of our report. We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion.

Independence

We remained independent of the company in accordance with the ethical requirements that are relevant to our audit of the financial statements in the UK, which includes the FRC's Ethical Standard, as applicable to listed public interest entities, and the International Code of Ethics for Professional Accountants (including International Independence Standards) issued by the International Ethics Standards Board for Accountants (IESBA Code), and we have fulfilled our other ethical responsibilities in accordance with these requirements.

To the best of our knowledge and belief, we declare that non-audit services prohibited by either the FRC's Ethical Standard or Article 5(1) of Regulation (EU) No 537/2014 were not provided.

Other than those disclosed in Note 6 'Net Operating Expenses' to the financial statements, we have provided no non-audit services to the company or its controlled undertakings in the period under audit.

Independent auditors' report to the member of Goldman Sachs International (unlimited company)

Our audit approach

Overview

Audit scope

- We perform a full scope audit of the financial statements of the company as a whole as a single component. The scope of the audit and the nature, timing and extent of audit procedures were determined by our risk assessment, the financial significance of financial statement line items and qualitative factors (including history of misstatement through fraud or error). In particular, we looked at where the directors made subjective judgements, for example in respect of critical accounting estimates that involved making assumptions and considering future events that are inherently uncertain.

Key audit matters

- Valuation of financial assets and liabilities held at fair value.

Materiality

- Overall materiality: \$413 million (2022: \$404 million) based on approximately 1% of total Tier 1 capital resources.
- Performance materiality: \$309 million (2022: \$303million).

The scope of our audit

As part of designing our audit, we determined materiality and assessed the risks of material misstatement in the financial statements.

Key audit matters

Key audit matters are those matters that, in the auditors' professional judgement, were of most significance in the audit of the financial statements of the current period and include the most significant assessed risks of material misstatement (whether or not due to fraud) identified by the auditors, including those which had the greatest effect on: the overall audit strategy; the allocation of resources in the audit; and directing the efforts of the engagement team. These matters, and any comments we make on the results of our procedures thereon, were addressed in the context of our audit of the financial statements as a whole, and in forming our opinion thereon, and we do not provide a separate opinion on these matters.

This is not a complete list of all risks identified by our audit.

The key audit matters below are consistent with last year.

Independent auditors' report to the member of Goldman Sachs International (unlimited company)

Key audit matter	How our audit addressed the key audit matter
Valuation of financial assets and liabilities held at fair value	We understood and evaluated the design and implementation of key controls over the valuation of financial assets and liabilities. These controls included:
Refer to Note 30 'Fair Value Measurement' in the financial statements.	• Validation of new and existing models by a specialist team within the risk function, as well as access and change management controls in respect of models in use; • The price verification process performed by the Product Control function using prices and model inputs sourced from third parties; and • Calculation and approval of key valuation adjustments.
In accordance with the accounting policies set out in Note 3 'Material Accounting Policies' to the financial statements, the majority of financial assets and liabilities are recorded in the balance sheet at fair value and changes in fair value are recorded in net revenues. Total financial assets and liabilities at fair value were \$967.86 billion and \$899.33 billion, respectively, as at 31 December 2023. The audit of the valuation of financial assets and liabilities required significant audit resources and is an area of estimation uncertainty and therefore represents a key audit matter.	We tested the operating effectiveness of these controls and noted no significant exceptions and we determined we could rely on these controls for the purposes of our audit. In addition, we performed the substantive testing described below.
The fair values for substantially all of the company's financial assets and liabilities measured at fair value detailed in Note 30 'Fair Value Measurement' are based on observable prices and inputs and are classified in levels 1 and 2 of the fair value hierarchy. The valuations of derivative financial instruments are calculated by financial models using a variety of inputs.	We tested the valuation of a sample of cash instruments to third party sources. We utilised internal valuation experts to revalue a sample of derivative and cash financial instruments, including level 3 instruments, using independent models and inputs to the extent available.
The company also enters into complex and less liquid cash and derivative financial instruments where a limited or no active market exists. In these instances, there is less observable evidence to support the valuations and hence there is greater estimation uncertainty. When one or more valuation inputs are unobservable and significant, the financial instrument is classified as level 3 in the valuation hierarchy. Level 3 financial assets and liabilities measured at fair value were \$4.95 billion and \$8.50 billion, respectively, as at 31 December 2023.	In relation to a portfolio of credit derivatives in level 3, we utilised our internal valuation experts to:
We performed a risk assessment of the financial instruments held by the company using our industry experience and knowledge of the company's business. We used this analysis to identify areas of greater judgement and focus our testing. We concluded that the higher assessed risks of material misstatement relate to the valuation of certain credit and equity derivatives. Within credit derivatives, this included the valuation of a portfolio of financial instruments sensitive to secured funding spreads, the methodology for which involves a number of assumptions in developing the estimate, and within equity derivatives, a portfolio of financial instruments sensitive to correlation and stochastic volatility inputs.	• Assess the appropriateness of fair value by identifying potential alternative funding spreads using external sources and evaluating the difference in valuation; • Test a sample of management's valuation inputs to external sources; and • Repperform the valuation of a sample of positions using our own models and, to the extent available, independent inputs. Where we utilised management's inputs to revalue the instruments, we assessed the reasonableness of the inputs used.
	Additionally, we valued a sample of equity derivatives sensitive to correlation and stochastic volatility inputs and, to the extent available, independently sourced inputs. For samples where we utilised management's inputs to revalue the instruments, we assessed the reasonableness of the inputs used.
	We evaluated the methodology and underlying assumptions used to determine valuation adjustments. We tested a sample of valuation adjustments as at the period-end.
	Based on the work performed, we found management's estimates of the fair value of financial assets and liabilities to be within a reasonable range and supported by the evidence obtained.
	We read and assessed the disclosures in Note 30 'Fair Value Measurement' regarding significant unobservable inputs and the fair value hierarchy and found them to be appropriate.

Independent auditors' report to the member of Goldman Sachs International (unlimited company)

How we tailored the audit scope

We tailored the scope of our audit to ensure that we performed enough work to be able to give an opinion on the financial statements as a whole, taking into account the structure of the company, the accounting processes and controls, and the industry in which it operates.

The company provides financial services to clients worldwide. The company also operates a number of branches and representative offices across Europe, the Middle East and Africa to provide financial services to clients in those regions. We consider the company and its branches to represent a single audit component. Traders based in overseas group locations enter into transactions on behalf of the company. In these circumstances, certain internal controls relevant to financial reporting operate in those locations. In addition, there are a number of centralised functions operated by the ultimate parent company, The Goldman Sachs Group, Inc. ("Group Inc."), in the U.S. or in group shared service centres in other locations that are relevant to the audit of the company. We determined the scope of the work required in each of these locations and issued instructions to PwC network firms. We interacted regularly with the firms responsible for the work throughout the course of the audit. This included making visits to certain overseas PwC network firms, reviewing key working papers and discussing and challenging the results of work in higher risk areas of the audit. We concluded that the procedures performed on our behalf were sufficient for the purposes of issuing our opinion.

The impact of climate risk on our audit

As part of our audit we made enquiries of management to understand the extent of the potential impact of climate risk on the company's financial statements, and we remained alert when performing our audit procedures for any indicators of the impact of climate risk. Our procedures did not identify any material impact as a result of climate risk on the company's financial statements.

Materiality

The scope of our audit was influenced by our application of materiality. We set certain quantitative thresholds for materiality. These, together with qualitative considerations, helped us to determine the scope of our audit and the nature, timing and extent of our audit procedures on the individual financial statement line items and disclosures and in evaluating the effect of misstatements, both individually and in aggregate on the financial statements as a whole.

Based on our professional judgement, we determined materiality for the financial statements as a whole as follows:

Overall company materiality	\$413 million (2022: \$404 million).
How we determined it	Approximately 1% of total Tier 1 capital resources
Rationale for benchmark applied	The company is a wholly owned subsidiary of Group Inc. We consider the primary users of the financial statements to be Group Inc., regulators and market counterparties, who are focused on whether the company has sufficient capital resources to meet minimum regulatory requirements, fulfil its future market obligations and absorb any future losses should they arise. Overall materiality amounts to \$413 million, approximately 1% of total Tier 1 capital resources.

We use performance materiality to reduce to an appropriately low level the probability that the aggregate of uncorrected and undetected misstatements exceeds overall materiality. Specifically, we use performance materiality in determining the scope of our audit and the nature and extent of our testing of account balances, classes of transactions and disclosures, for example in determining sample sizes. Our performance materiality was 75% (2022: 75%) of overall materiality, amounting to \$309 million (2022: \$303 million) for the company financial statements.

In determining the performance materiality, we considered a number of factors - the history of misstatements, risk assessment and aggregation risk and the effectiveness of controls - and concluded that an amount at the upper end of our normal range was appropriate.

We agreed with the Board Audit Committee that we would report to them misstatements identified during our audit above \$41,000,000 (2022: \$40,400,000) as well as misstatements below that amount that, in our view, warranted reporting for qualitative reasons.

Independent auditors' report to the member of Goldman Sachs International (unlimited company)

Conclusions relating to going concern

Our evaluation of the directors' assessment of the company's ability to continue to adopt the going concern basis of accounting included:

- Performing a risk assessment to identify factors that could impact the going concern basis of accounting;
- Evaluating the company's current financial position and financial forecasts, including the substantiation of the financial resources available to the company at the balance sheet date;
- Understanding and evaluating the company's current capital and liquidity position and reviewing the results of stress testing performed by management of both liquidity and regulatory capital, including considering the severity of the stress scenarios that were used;
- Considering the results of procedures performed by the group auditor to support the going concern assessment for Group Inc., together with its consolidated subsidiaries; and
- Evaluating the adequacy of the disclosures made in the financial statements in relation to going concern.

Based on the work we have performed, we have not identified any material uncertainties relating to events or conditions that, individually or collectively, may cast significant doubt on the company's ability to continue as a going concern for a period of at least twelve months from when the financial statements are authorised for issue.

In auditing the financial statements, we have concluded that the directors' use of the going concern basis of accounting in the preparation of the financial statements is appropriate.

However, because not all future events or conditions can be predicted, this conclusion is not a guarantee as to the company's ability to continue as a going concern.

Our responsibilities and the responsibilities of the directors with respect to going concern are described in the relevant sections of this report.

Reporting on other information

The other information comprises all of the information in the Annual Report other than the financial statements and our auditors' report thereon. The directors are responsible for the other information. Our opinion on the financial statements does not cover the other information and, accordingly, we do not express an audit opinion or, except to the extent otherwise explicitly stated in this report, any form of assurance thereon.

In connection with our audit of the financial statements, our responsibility is to read the other information and, in doing so, consider whether the other information is materially inconsistent with the financial statements or our knowledge obtained in the audit, or otherwise appears to be materially misstated. If we identify an apparent material inconsistency or material misstatement, we are required to perform procedures to conclude whether there is a material misstatement of the financial statements or a material misstatement of the other information. If, based on the work we have performed, we conclude that there is a material misstatement of this other information, we are required to report that fact. We have nothing to report based on these responsibilities.

With respect to the Strategic Report and Directors' Report, we also considered whether the disclosures required by the UK Companies Act 2006 have been included.

Based on our work undertaken in the course of the audit, the Companies Act 2006 requires us also to report certain opinions and matters as described below.

Strategic Report and Directors' Report

In our opinion, based on the work undertaken in the course of the audit, the information given in the Strategic Report and Directors' Report for the year ended 31 December 2023 is consistent with the financial statements and has been prepared in accordance with applicable legal requirements.

In light of the knowledge and understanding of the company and its environment obtained in the course of the audit, we did not identify any material misstatements in the Strategic Report and Directors' Report.

Independent auditors' report to the member of Goldman Sachs International (unlimited company)

Responsibilities for the financial statements and the audit

Responsibilities of the directors for the financial statements

As explained more fully in the Statement of Directors' Responsibilities in respect of the Financial Statements, the directors are responsible for the preparation of the financial statements in accordance with the applicable framework and for being satisfied that they give a true and fair view. The directors are also responsible for such internal control as they determine is necessary to enable the preparation of financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the financial statements, the directors are responsible for assessing the company's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless the directors either intend to liquidate the company or to cease operations, or have no realistic alternative but to do so.

The directors are responsible for presenting the financial statements in compliance with the requirements set out in the Delegated Regulation 2019/815 on European Single Electronic Format (ESEF Regulation).

Auditors' responsibilities for the audit of the financial statements

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue an auditors' report that includes our opinion. Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with ISAs (UK) and ISAs will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of these financial statements.

Irregularities, including fraud, are instances of non-compliance with laws and regulations. We design procedures in line with our responsibilities, outlined above, to detect material misstatements in respect of irregularities, including fraud. The extent to which our procedures are capable of detecting irregularities, including fraud, is detailed below.

Based on our understanding of the company and industry, we identified that the principal risks of non-compliance with laws and regulations related to rules of the Financial Conduct Authority ("FCA") and Prudential Regulation Authority ("PRA"), and we considered the extent to which non-compliance might have a material effect on the financial statements. We also considered those laws and regulations that have a direct impact on the financial statements such as the Companies Act 2006 and corporate tax legislation. We evaluated management's incentives and opportunities for fraudulent manipulation of the financial statements (including the risk of override of controls), and determined that the principal risks were related to posting of inappropriate journal entries and management bias through the manipulation of the valuation of financial instruments held at fair value. Audit procedures performed by the engagement team included:

- Discussions with management, including Internal Audit, and those charged with governance in relation to known or suspected instances of non-compliance with laws and regulations and fraud;
- Evaluating and testing of the operating effectiveness of management's controls designed to prevent and detect fraud in financial reporting;
- Assessing matters reported on the company's whistleblowing helpline and the results of management's investigation of such matters;
- Reviewing key correspondence with regulatory authorities (the FCA and the PRA);
- Identifying and testing selected journal entries, in particular any journal entries posted by senior management, account owners, individuals in particular departments (including front office) and unusual account combinations with a credit to revenue;
- Challenging assumptions and judgments made by management in their critical accounting estimates, in particular in relation to the valuation of financial assets and liabilities held at fair value; and
- Incorporating unpredictability into the nature, timing and/or extent of our testing.

There are inherent limitations in the audit procedures described above. We are less likely to become aware of instances of non-compliance with laws and regulations that are not closely related to events and transactions reflected in the financial statements. Also, the risk of not detecting a material misstatement due to fraud is higher than the risk of not detecting one resulting from error, as fraud may involve deliberate concealment by, for example, forgery or intentional misrepresentations, or through collusion.

Independent auditors' report to the member of Goldman Sachs International (unlimited company)

Our audit testing might include testing complete populations of certain transactions and balances, possibly using data auditing techniques. However, it typically involves selecting a limited number of items for testing, rather than testing complete populations. We will often seek to target particular items for testing based on their size or risk characteristics. In other cases, we will use audit sampling to enable us to draw a conclusion about the population from which the sample is selected.

A further description of our responsibilities for the audit of the financial statements in accordance with ISAs (UK) is located on the FRC's website at: www.frc.org.uk/auditorsresponsibilities. This description forms part of our auditors' report.

As part of an audit in accordance with ISAs, we exercise professional judgement and maintain professional scepticism throughout the audit. We also:

- Identify and assess the risks of material misstatement of the financial statements, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures responsive to those risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal control.
- Obtain an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the company's internal control.
- Evaluate the appropriateness of accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by management.
- Conclude on the appropriateness of management's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the company's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in our auditor's report to the related disclosures in the financial statements or, if such disclosures are inadequate, to modify our opinion. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of our auditor's report. However, future events or conditions may cause the Group to cease to continue as a going concern.
- Evaluate the overall presentation, structure and content of the financial statements, including the disclosures, and whether the financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.

- Obtain sufficient appropriate audit evidence regarding the financial information of the entities or business activities within the company to express an opinion on the financial statements. We are responsible for the direction, supervision and performance of the company audit. We remain solely responsible for our audit opinion.

We communicate with those charged with governance regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

We also provide those charged with governance with a statement that we have complied with relevant ethical requirements regarding independence, and to communicate with them all relationships and other matters that may reasonably be thought to bear on our independence, and where applicable, actions taken to eliminate threats or safeguards applied.

From the matters communicated with those charged with governance, we determine those matters that were of most significance in the audit of the financial statements of the current period and are therefore the key audit matters. We describe these matters in our auditor's report unless law or regulation precludes public disclosure about the matter or when, in extremely rare circumstances, we determine that a matter should not be communicated in our report because the adverse consequences of doing so would reasonably be expected to outweigh the public interest benefits of such communication.

Use of this report

This report, including the opinions, has been prepared for and only for the company's member as a body in accordance with Chapter 3 of Part 16 of the Companies Act 2006 and for no other purpose. We do not, in giving these opinions, accept or assume responsibility for any other purpose or to any other person to whom this report is shown or into whose hands it may come save where expressly agreed by our prior consent in writing.

Independent auditors' report to the member of Goldman Sachs International (unlimited company)

Other required reporting

Companies Act 2006 exception reporting

Under the Companies Act 2006 we are required to report to you if, in our opinion:

- we have not obtained all the information and explanations we require for our audit; or
- adequate accounting records have not been kept by the company, or returns adequate for our audit have not been received from branches not visited by us; or
- certain disclosures of directors' remuneration specified by law are not made; or
- the financial statements are not in agreement with the accounting records and returns.

We have no exceptions to report arising from this responsibility.

Report on other legal and regulatory requirements

We have checked the compliance of the financial statements of the company as at 31 December 2023 with the relevant statutory requirements set out in the ESEF Regulation that are applicable to financial statements. That is, for the company:

- The financial statements are prepared in a valid xHTML format.

In our opinion, the financial statements of the company as at 31 December 2023, identified as `gsinternational-12-31-23-financial-statements.xhtml`, have been prepared, in all material respects, in compliance with the requirements laid down in the ESEF Regulation.

Appointment

We were appointed by the directors on 22 September 1988 to audit the financial statements for the year ended 24 November, 1989 and subsequent financial periods. The period of total uninterrupted engagement is 35 years, covering the years ended 24 November 1989 to 31 December 2023.

Goldman Sachs International is not a UK public-interest entity, and as such mandatory firm rotation requirements do not apply.

Other matter

In the event that the English version of this report and a translation of it into a language other than English differ, the English version shall prevail.



Nick Morrison (Senior Statutory Auditor)
for and on behalf of PricewaterhouseCoopers LLP
Chartered Accountants and Statutory Auditors
London
March 22, 2024

Income Statement

\$ in millions	Note	Year Ended December	
		2023	2022
Gains or losses from financial instruments at fair value through profit or loss		\$ 10,304	\$ 10,372
Fees and commissions		1,886	2,058
Other income		1,443	—
Non-interest income		13,633	12,430
Interest income from financial instruments measured at fair value through profit or loss		10,362	4,013
Interest income from financial instruments measured at amortised cost		12,304	3,968
Interest expense from financial instruments measured at fair value through profit or loss		(11,324)	(4,834)
Interest expense from financial instruments measured at amortised cost		(13,773)	(4,775)
Net interest expense		(2,431)	(1,628)
Net revenues	5	11,202	10,802
Net operating expenses	6	(6,136)	(5,828)
Profit before taxation		5,066	4,974
Income tax expense	9	(915)	(946)
Profit for the financial year		\$ 4,151	\$ 4,028

Net revenues and profit before taxation of the company are derived from continuing operations in the current and prior years.

Statement of Comprehensive Income

\$ in millions	Note	Year Ended December	
		2023	2022
Profit for the financial year		\$ 4,151	\$ 4,028
Other comprehensive income			
Items that will not be reclassified subsequently to profit or loss			
Actuarial loss relating to the pension scheme	15	(118)	(246)
Debt valuation adjustment	20	(183)	301
U.K. deferred tax attributable to the components of other comprehensive income	16	85	(19)
U.K. current tax attributable to the components of other comprehensive income		(1)	(1)
Other comprehensive income/(loss) for the financial year, net of tax		(217)	35
Total comprehensive income for the financial year		\$ 3,934	\$ 4,063

Balance Sheet

\$ in millions	Note	As of December	
		2023	2022
Assets			
Cash and cash equivalents	25	\$ 35,689	\$ 11,707
Collateralised agreements	10	262,817	235,796
Customer and other receivables	11	72,888	78,967
Trading assets (includes \$58,352 and \$20,708 pledged as collateral)	12	828,362	872,810
Investments (includes \$25 and \$3 pledged as collateral)	13	289	280
Loans		174	222
Other assets	14	3,336	3,259
Total assets		\$ 1,203,555	\$ 1,203,041
Liabilities			
Collateralised financings	18	\$ 215,476	\$ 124,735
Customer and other payables	19	115,201	110,983
Trading liabilities	12	737,610	844,313
Unsecured borrowings	20	90,267	76,205
Other liabilities	21	4,882	4,596
Total liabilities		1,163,436	1,160,832
Shareholder's equity			
Share capital	22	598	598
Share premium account		5,568	5,568
Other equity instruments	23	5,500	8,300
Retained earnings		28,800	27,870
Accumulated other comprehensive income		(347)	(127)
Total shareholder's equity		40,119	42,209
Total liabilities and shareholder's equity		\$ 1,203,555	\$ 1,203,041

The financial statements were approved by the Board on March 20, 2024 and signed on its behalf by:



L. A. Donnelly
Director
March 22, 2024

Statement of Changes in Equity

\$ in millions	Note	Year Ended December	
		2023	2022
Share capital			
Beginning balance		\$ 598	\$ 598
Ending balance		598	598
Share premium account			
Beginning balance		5,568	5,568
Ending balance		5,568	5,568
Other equity instruments			
Beginning balance		8,300	8,300
Repurchase of Additional Tier 1 notes	23	(2,800)	—
Ending balance		5,500	8,300
Retained earnings			
Beginning balance		27,870	24,590
Profit for the financial year		4,151	4,028
Transfer of realised debt valuation adjustment into retained earnings, net of tax	20	3	1
Difference between carrying value and fair value of repurchased Additional Tier 1 notes	23	527	—
Interest on Additional Tier 1 notes	23	(643)	(749)
Cash dividends paid	24	(1,684)	—
Non-cash distribution	24	(1,424)	—
Share-based payments		334	650
Management recharge related to share-based payments		(334)	(650)
Ending balance		28,800	27,870
Accumulated other comprehensive income			
Beginning balance		(127)	(161)
Other comprehensive income/(loss)		(217)	35
Transfer of realised debt valuation adjustment into retained earnings, net of tax	20	(3)	(1)
Ending balance		(347)	(127)
Total shareholder's equity		\$ 40,119	\$ 42,209

See Note 24 for information about dividends and distributions.

Statement of Cash Flows

\$ in millions	Note	Year Ended December	
		2023	2022
Cash flows from operating activities			
Cash generated from/(used in) operations	25	\$ 27,672	\$ (31,721)
Taxation received		1	4
Taxation paid		(515)	(701)
Net cash from/(used in) operating activities		27,158	(32,418)
Cash flows from investing activities			
Capital expenditure for property, leasehold improvements and equipment and intangible assets		(223)	(249)
Purchase of investments		—	(26)
Proceeds from sales of investments		17	136
Net cash used in investing activities		(206)	(139)
Cash flows from financing activities			
Repurchase of Additional Tier 1 notes	25	(2,273)	—
Repayment of MREL-eligible intercompany loans	25	—	(1,500)
Receipts from issuing long-term subordinated loans	25	1,500	—
Interest paid on Additional Tier 1 notes	25	(643)	(749)
Interest paid on subordinated loans and MREL-eligible intercompany loans	25	(1,623)	(693)
Cash dividends paid	24	(1,684)	—
Payments for lease liabilities		(2)	(1)
Net cash used in financing activities		(4,725)	(2,943)
Net increase/(decrease) in cash and cash equivalents, net of overdrafts		22,227	(35,500)
Cash and cash equivalents, net of overdrafts, beginning balance		11,639	52,408
Foreign exchange gains/(losses) on cash and cash equivalents, net of overdrafts		1,586	(5,269)
Cash and cash equivalents, net of overdrafts, ending balance	25	\$ 35,452	\$ 11,639

See Note 28 for information about non-cash activities related to the transfer of the company's U.K. asset management business.

Notes to the Financial Statements**Note 1.****General Information**

The company is a private unlimited company and is incorporated and domiciled in England and Wales. The address of its registered office is Plumtree Court, 25 Shoe Lane, London, EC4A 4AU, United Kingdom.

The company's immediate parent undertaking is Goldman Sachs Group UK Limited (GSG UK), a company incorporated and domiciled in England and Wales. GSG UK together with its consolidated subsidiaries form "GSG UK Group".

The ultimate controlling undertaking and the parent company of the smallest and largest group for which consolidated financial statements are prepared is The Goldman Sachs Group, Inc., a company incorporated in the United States of America. Copies of its consolidated financial statements, as well as certain regulatory filings, for example Quarterly Reports on Form 10-Q and the Annual Report on Form 10-K, that provide further information about GS Group and its business activities, can be obtained from Investor Relations, 200 West Street, New York, NY 10282, United States of America, GS Group's principal place of business, or at www.goldmansachs.com/investor-relations.

Basel III Pillar 3 Disclosures

The company is included in the consolidated Pillar 3 disclosures of GSG UK, as required by the U.K. capital framework. GSG UK's December 2023 Pillar 3 disclosures will be made available in conjunction with the publication of its consolidated financial information at www.goldmansachs.com/disclosures.

Country-by-Country Reporting

The company is included in the consolidated country-by-country reporting disclosures of GSG UK, as required by the Capital Requirements (Country-by-Country Reporting) Regulations 2013. GSG UK's December 2023 Country-by-Country Reporting will be made available by December 31, 2024 at www.goldmansachs.com/disclosures.

Note 2.**Basis of Preparation****Statement of Compliance**

These financial statements have been prepared in accordance with U.K.-adopted international accounting standards, the requirements of the Companies Act 2006, as applicable to companies reporting under those standards, and International Financial Reporting Standards (IFRS) adopted pursuant to Regulation (EC) No 1606/2002 as it applies in the E.U. (IFRS as it applies in the E.U.).

As of and for the year ended December 2023, U.K.-adopted international accounting standards, applicable to the company, were consistent with IFRS as it applies in the E.U.

These financial statements have been prepared under the historical cost basis (modified as explained in "Financial Assets and Liabilities" and "Pension Arrangements" below).

Going Concern

These financial statements have been prepared on a going concern basis. The directors are satisfied that the company has sufficient capital and resources to continue to operate for a period of at least twelve months from the date of approval of these financial statements. In reaching this conclusion, the directors have considered the financial results of the company, its capital management activities and liquidity as set out in Part I of this annual report.

Consolidation

The company has elected not to prepare consolidated financial statements as permitted by Section 402 of the Companies Act 2006 as its subsidiaries are not material for the purpose of giving a true and fair view. These financial statements are separate financial statements.

Notes to the Financial Statements

Note 3.

Material Accounting Policies

New Standards, Amendments and Interpretations

Amendments to IAS 1 ‘Presentation of Financial Statements’ (IAS 1) and IFRS Practice Statement 2 ‘Making Materiality Judgements’ and IAS 12 ‘Income Taxes’ (IAS 12). The company has applied the following amendments:

- **Disclosure of Accounting Policies (Amendments to IAS 1 and to IFRS Practice Statement 2 ‘Making Materiality Judgements’).** This amendment requires the disclosure of material accounting policies, replacing the requirement to disclose significant accounting policies. This amendment had a limited impact on the company’s accounting policies disclosures, but did not have any impact on the amounts recognised in the financial statements.
- **International Tax Reform – Pillar Two Model Rules (Amendments to IAS 12).** This amendment was introduced in response to the Organisation for Economic Co-operation and Development Global Anti-Base Erosion Model Rules (Pillar Two), providing a mandatory temporary exception to recognise and disclose information about deferred tax assets and liabilities related to Pillar Two income taxes and requiring disclosure of known or reasonable estimable information about an entity’s exposure to Pillar Two income taxes. See Note 9 ‘Income Tax Expense’ for the company’s Pillar Two Model Rules disclosure.

Accounting Policies

Revenue Recognition. Net revenues include the net profit arising from transactions, with both third parties and affiliates, in derivatives, securities and other financial instruments, and fees and commissions. This is inclusive of associated interest and dividends.

Financial Assets and Liabilities Measured at Fair Value Through Profit or Loss

Financial assets and liabilities measured at fair value through profit or loss are recognised at fair value with realised and unrealised gains and losses, as well as associated interest and dividend income and expenses included in net revenues, with the exception of changes in the fair value of financial liabilities designated at fair value through profit or loss attributable to own credit spreads (debt valuation adjustment or DVA), which is recognised in other comprehensive income, unless this would create or enlarge an accounting mismatch in profit or loss. Financial assets are marked to bid prices and financial liabilities are marked to offer prices. Fair value measurements do not include transaction costs. The company measures certain financial assets and liabilities as a portfolio (i.e., based on its net exposure to market and/or credit risks).

Unrealised gains and losses related to the change in fair value of financial assets and liabilities measured at fair value through profit or loss are recognised from trade date in net revenues or other comprehensive income in the case of DVA.

Contractual interest is included in interest income and expense for all instruments other than hybrid financial instruments at fair value through profit or loss, for which contractual interest is included in gains and losses from financial instruments measured at fair value through profit or loss.

Revenue from Contracts with Customers

Revenues earned from contracts with customers for services, such as investment banking, investment management, and execution and clearing (contracts with customers) are recognised when the performance obligations related to the underlying transaction are completed.

Where the company recognises revenues in its capacity as principal to a transaction and incurs expenses to satisfy some or all of its performance obligations under these transactions, it is required by IFRS 15 ‘Revenue from Contracts with Customers’ (IFRS 15) to report these revenues gross of the associated expenses. Such revenue is included in net revenues and such expenses are included in transaction based and other expenses (known hereafter as “IFRS 15 expenses”).

The company is principal to the transaction if it has the primary obligation to provide the service to the customer. The company satisfies the performance obligation by itself, or by engaging other GS Group affiliates to satisfy some or all of its performance obligations on its behalf.

Net revenues are recognised as follows:

• Financial Advisory and Underwriting

Fees from financial advisory and underwriting engagements are recognised in profit and loss when the services related to the underlying transactions are completed under the terms of the engagement.

• Execution and Client Clearing Transactions

Revenue from commissions and fees from executing and clearing client transactions on stock, options and futures markets, as well as OTC transactions is recognised in net revenues on the day the trade is executed.

• Investment Management Services

Management fees are recognised on an accrual basis and are generally calculated as a percentage of a fund or a separately managed account’s average net asset value. All management fees are recognised over the period that the related service is provided.

Incentive fees are calculated as a percentage of a fund’s return or a percentage of a fund’s excess return above a specified benchmark or other performance target. Incentive fees earned from a fund or a separately managed account are recognised when it is probable that a significant reversal of such fees will not occur, which is generally when such fees are no longer subject to fluctuations in the market value of investments held by the fund or separately managed account.

Notes to the Financial Statements

Segment Reporting. The directors manage the company's business activities as a single operating segment and accordingly no segmental reporting has been provided.

Short-Term Employee Benefits. Short-term employee benefits, such as wages and salaries, are measured on an undiscounted basis and accrued as an expense over the period in which the employee renders the service to the company. Provision is made for discretionary year-end compensation whether to be paid in cash or share-based awards where, as a result of company policy and past practice, a constructive obligation exists at the balance sheet date.

Share-Based Payments. Group Inc. issues awards in the form of restricted stock units (RSUs) to the company's employees in exchange for employee services. Group Inc. generally issues new shares of common stock upon delivery of share-based awards and the company has no obligation to settle the awards. The awards are therefore classified as equity settled. As a result the cost of share-based transactions with employees is measured based on the grant-date fair value of the award. The company recognises the grant-date fair value of the award in compensation and benefits in the income statement, with a corresponding credit directly to equity. For share-based awards that do not require future service (i.e., vested awards, which include awards granted to retirement eligible employees), the grant-date fair value is expensed immediately. For share-based awards that require future service, the grant-date fair value is recognised over the relevant service period. Expected forfeitures are included in determining the amount of awards expected to vest and thus the share-based employee compensation expense. Cash dividend equivalents, unless prohibited by regulation, are generally paid on outstanding RSUs.

The company has also entered into a chargeback agreement with Group Inc. under which it is committed to pay to Group Inc., at the delivery date of the shares, an amount in cash equal to (a) the grant-date fair value of those awards and (b) subsequent movements in the fair value of those awards between the grant date and ultimate delivery to employees (subsequent to the vesting date). The company accounts for (a) by recognising a payable to Group Inc. in other liabilities based on the grant-date fair value of the award, with a corresponding debit directly to equity and for (b) by recognising the subsequent movement in the fair value of awards between the grant date and ultimate delivery to employees in compensation and benefits in the income statement, with a corresponding increase or decrease in other liabilities. As a result, the share-based payment transaction and chargeback agreement, in aggregate, gives rise to a total charge to the income statement based on the grant-date fair value of the awards adjusted for subsequent movements in the fair value of those awards up to delivery.

Current and Deferred Taxation. Current tax is calculated on the basis of the tax laws enacted or substantively enacted at the balance sheet date in the countries where the company operates and generates taxable income.

Deferred tax is recognised in respect of all temporary differences that have originated, but not reversed at the balance sheet date, where transactions or events have occurred at that date that will result in an obligation to pay more tax or a right to pay less tax in the future with the following exceptions:

- Deferred tax assets are recognised only to the extent that it is more likely than not that there will be suitable taxable profits from which the future reversal of the underlying temporary differences can be deducted.
- Deferred tax is measured on an undiscounted basis at the tax rates that are expected to apply in the periods in which temporary differences reverse, based on tax rates and laws enacted or substantively enacted at the balance sheet date.

Current tax and deferred tax is generally recognised in the income statement or directly in other comprehensive income according to where the associated gain or loss was recognised. The income tax on interest on AT1 notes is recognised in the income statement.

Dividends and Distributions. Final cash dividends are recognised as a liability and deducted from equity in the period in which the dividends are approved by the company's shareholder. Interim cash dividends are recognised and deducted from equity when paid. Non-cash distributions are recognised and deducted from equity when approved by the company's shareholder.

Cash and Cash Equivalents. This includes cash at bank and highly liquid overnight deposits held in the ordinary course of business.

Foreign Currencies. The company's financial statements are presented in U.S. dollars, which is also the company's functional currency.

Transactions denominated in foreign currencies are translated into U.S. dollars at rates of exchange ruling on the date the transaction occurred. Monetary assets and liabilities, and non-monetary assets and liabilities measured at fair value, denominated in foreign currencies are translated into U.S. dollars at rates of exchange ruling at the balance sheet date. Foreign exchange gains and losses are recognised in profit before taxation.

Notes to the Financial Statements

Financial Assets and Liabilities

Recognition and Derecognition

Financial assets and liabilities, other than cash instruments purchased or sold in regular way transactions, are recognised when the company becomes party to the contractual provisions of the instrument. Financial assets are derecognised when the contractual rights to the cash flows from the financial asset expire or if the company transfers the financial asset and the transfer qualifies for derecognition. A transferred financial asset qualifies for derecognition if the company transfers substantially all the risks and rewards of ownership of the financial asset; or if the company neither transfers nor retains substantially all the risks and rewards of ownership of the financial asset but does not retain control. Financial liabilities are derecognised only when they are extinguished, i.e., when the obligation specified in the contract is discharged or cancelled or expires.

Cash instruments purchased or sold in regular way transactions are recognised and derecognised using settlement date accounting.

Classification and Measurement: Financial Assets

The company classifies financial assets as subsequently measured at amortised cost or fair value through profit or loss on the basis of both the company's business model for managing financial assets and the contractual cash flow characteristics of the financial assets. The business model reflects how the company manages particular groups of assets in order to generate future cash flows. Where the company's business model is to hold the assets to collect contractual cash flows, the company subsequently assesses whether the financial assets' cash flows represent solely payments of principal and interest. Financial assets with embedded derivatives (hybrid instruments) are also subject to the same assessment.

• **Financial assets measured at amortised cost.**

Financial assets that are held for the collection of contractual cash flows and have cash flows that represent solely payments of principal and interest are measured at amortised cost. The company considers whether the cash flows represent basic lending arrangements, and where contractual terms introduce exposure to risk or volatility inconsistent with a basic lending arrangement, the financial asset is mandatorily measured at fair value through profit or loss (see below). Financial assets measured at amortised cost are initially measured at fair value plus transaction costs and subsequently at amortised cost using the effective interest method. The effective interest method is a method of calculating the amortised cost of a financial instrument and allocating the interest income over the relevant period. The effective interest rate is the rate that exactly discounts estimated future cash receipts through the expected life of the financial asset or, when appropriate, a shorter period to the net carrying value of the financial asset. When calculating the effective interest rate, the company estimates cash flows considering all contractual terms of the financial asset but does not consider future credit losses. Finance revenue is recorded in net revenues. Financial assets measured at amortised cost include:

- Cash and cash equivalents;
- Certain collateralised agreements, which consists of certain resale agreements and the majority of securities borrowed;
- Customer and other receivables; and
- Certain other assets, which consists of certain intercompany loans and substantially all miscellaneous receivables and other.

• **Financial assets mandatorily measured at fair value through profit or loss.**

Financial assets that are not held for the collection of contractual cash flows and/or do not have cash flows that represent solely payments of principal and interest are mandatorily measured at fair value through profit or loss. Financial assets mandatorily measured at fair value are initially measured at fair value with transaction costs expensed in the income statement. Such financial assets are subsequently measured at fair value with gains or losses recognised in net revenues. Financial assets mandatorily measured at fair value include:

- Certain collateralised agreements, which consists of substantially all resale agreements and certain securities borrowed;
- Trading assets, which consists of trading cash instruments and derivatives;
- Investments;
- Loans; and
- Certain other assets, which consists of certain intercompany loans and an investment in a subsidiary.

Notes to the Financial Statements

Classification and Measurement: Financial Liabilities

The company classifies its financial liabilities into the below categories based on the purpose for which they were acquired or originated.

- **Financial liabilities held for trading.** Financial liabilities held for trading are initially measured at fair value and subsequently at fair value through profit or loss, with gains or losses recognised in net revenues. Financial liabilities held for trading include trading liabilities, which consists of:

- Trading cash instruments; and
- Derivatives.

- **Financial liabilities designated at fair value through profit or loss.** The company designates certain financial liabilities at fair value through profit or loss. Financial liabilities designated at fair value through profit or loss are initially measured at fair value and subsequently at fair value through profit or loss, with DVA being recognised in other comprehensive income, if it does not create or enlarge an accounting mismatch, and the remaining changes in the fair value being recognised in net revenues. Amounts recognised in other comprehensive income attributable to own credit spreads are not subsequently transferred to the income statement, even upon derecognition of the financial liability. The primary reasons for designating such financial liabilities at fair value through profit or loss are:

- To eliminate or significantly reduce a measurement or recognition inconsistency that would otherwise arise from measuring assets or liabilities or recognising the gains and losses on them on different bases; and
- The group of financial liabilities, or financial assets and liabilities, is managed and its performance evaluated on a fair value basis.

Financial liabilities designated at fair value through profit or loss include:

- The majority of repurchase agreements;
- Certain securities loaned;
- Secured debt securities issued, intercompany loans, bank loans and other borrowings, which consists of hybrid financial instruments, transfers of assets accounted for as financings rather than sales, certain prepaid commodity contracts; and
- Certain unsecured borrowings, which consists of certain debt securities issued, substantially all other borrowings, certain intercompany loans and certain prepaid commodity contracts.

Hybrid financial instruments are instruments that contain embedded derivatives that are able to be bifurcated. The company can either bifurcate the embedded derivative from the associated debt or designate the entire hybrid financial instrument at fair value through profit or loss. If the company bifurcates the embedded derivative from the associated debt, the derivative is accounted for at fair value and the host contract is accounted for at amortised cost.

- **Financial liabilities measured at amortised cost.**

Financial liabilities measured at amortised cost are initially measured at fair value plus transaction costs and subsequently measured at amortised cost using the effective interest method. See “Financial assets measured at amortised cost” above for further information on the effective interest method. Finance costs, including discounts allowed on issue, are recorded in net interest income and interest expense. Financial liabilities measured at amortised cost include:

- Certain repurchase agreements and substantially all securities loaned;
- Certain intercompany loans;
- Customer and other payables;
- Certain unsecured borrowings that have not been designated at fair value through profit or loss; and
- Other liabilities, which primarily consists of compensation and benefits and accrued expenses and other.

Impairment

The company assesses the expected credit losses associated with financial assets measured at amortised cost on a forward-looking basis in accordance with the provisions of IFRS 9. Expected credit losses (ECL) are recorded in net revenues. As of both December 2023 and December 2022, the company’s expected credit losses were not material.

The company’s impairment model is based on changes in credit quality since initial recognition of financial assets measured at amortised cost and incorporates the following three stages:

- **Stage 1.** Financial assets measured at amortised cost that are not credit-impaired on initial recognition and where there has been no significant increase in credit risk since initial recognition. The ECL is measured at an amount equal to the expected credit losses that result from default events possible within the next twelve months.
- **Stage 2.** Financial assets measured at amortised cost where there has been a significant increase in credit risk since initial recognition, however not yet deemed to be credit-impaired. The ECL is measured based on expected credit losses on a lifetime basis.
- **Stage 3.** Financial assets measured at amortised cost that are in default, or are defined as credit-impaired. The ECL is measured based on expected credit losses on a lifetime basis.

Notes to the Financial Statements

Determination of the relevant staging for each financial asset is dependent on the definition of 'significant increase in credit risk' (stage 1 to stage 2) and the definition of 'credit-impaired' (stage 3). The company considers a financial asset to have experienced a significant increase in credit risk when certain quantitative or qualitative conditions are met. The company considers a financial asset to be credit-impaired when it meets Credit Risk's definition of default, which is either when the company considers that the obligor is unlikely to pay its credit obligations to the company in full, without recourse by the company to actions such as realising security (if held), or the obligor has defaulted on a payment and/or is past due more than 90 days.

The ECL is determined by projecting the probability of default, loss given default and exposure at default for each individual exposure. To calculate expected credit losses these three components are multiplied together and discounted back to the reporting date. The discount rate used in the ECL calculation is the original effective interest rate. The probability of default represents the likelihood of a borrower defaulting on its financial obligation. The loss given default is the company's expectation of the extent of loss on the default exposure, and takes into consideration, amongst other things, collateral on the financial asset. The exposure at default is the amount the company expects to be owed at the time the financial obligation defaults. The company uses internal credit risk ratings that reflect the assessment of the probability of default of individual counterparties. The company uses multiple macroeconomic scenarios within the ECL calculation, the weightings for which are subject to ongoing internal review and approval.

The ECL model takes into account the weighted average of a range of forecasts of future economic conditions. The forecasts include baseline, favourable and adverse economic scenarios over a three-year period. To the extent the company has financial assets in Stage 2 or Stage 3 which have an expected life beyond three years, the model reverts to historical loss information based on a non-linear modelled approach. The company applies judgement in weighing individual scenarios each quarter based on a variety of factors, including internally derived economic outlook, market consensus, recent macroeconomic conditions and industry trends.

Forward-looking information, such as key economic variables impacting credit risk and expected credit losses, is incorporated into both the assessment of staging and the calculation of ECL.

The company writes off financial assets, in whole or in part, when it has concluded that there is no reasonable expectation of recovery.

Classification of Financial Liabilities and Equity

Financial liabilities and equity instruments are classified according to the substance of the contractual arrangements. A financial liability is any liability that is a contractual obligation to deliver cash or another financial asset to another entity; or to exchange financial assets or financial liabilities with another entity under conditions that are potentially unfavourable to the entity. An equity instrument is any contract that evidences a residual interest in the assets of the entity after deducting all liabilities. Instruments are evaluated to determine if they contain both liability and equity components. The initial carrying value of a compound financial instrument is allocated first to the liability component, measured at fair value, and the equity is assigned the residual amount.

Offsetting Financial Assets and Liabilities

Financial assets and liabilities are offset and the net amount presented in the balance sheet where there is:

- Currently a legally enforceable right to set-off the recognised amounts; and
- Intent to settle on a net basis or to realise the asset and settle the liability simultaneously.

Where these conditions are not met, financial assets and liabilities are presented on a gross basis in the balance sheet.

Fair Value Measurement

See Note 30 for details about the fair value measurement of the company's financial assets and liabilities.

Fair Value Hedges

The company applies hedge accounting under IAS 39 'Financial Instruments: Recognition and Measurement' for certain interest rate swaps used to manage the interest rate exposure of certain fixed-rate unsecured long- and short-term borrowings. To qualify for hedge accounting, the derivative hedge must be highly effective at reducing the risk from the exposure being hedged. Additionally, the company must formally document the hedging relationship at inception and assess the hedging relationship at least on a quarterly basis to ensure the derivative hedge continues to be highly effective over the life of the hedging relationship.

Notes to the Financial Statements

The company applies a statistical method that utilises regression analysis when assessing the effectiveness of its fair value hedging relationships in achieving offsetting changes in the fair values of the hedging instrument and the risk being hedged (i.e., interest rate risk). An interest rate swap is considered highly effective in offsetting changes in fair value attributable to changes in the hedged risk when the regression analysis results in a coefficient of determination of 80% or greater and a slope between 80% and 125%. Possible sources of ineffectiveness on these hedges include:

- Differences in timing of cash flows between the hedged item and hedging instrument.
- Differences in discounting between the hedged item and the hedging instrument, as cash collateralised derivatives are discounted using Overnight Indexed Swap discount curves, which are not consistently applied to the hedged item.
- Counterparty credit risk impacting fair value movements on uncollateralised interest rate swaps but not the underlying hedged item.

For qualifying fair value hedges, gains or losses on derivatives and the change in fair value of the hedged item attributable to the hedged risk are included in net revenues. When a derivative is no longer designated as a hedge, any remaining difference between the carrying value and par value of the hedged item is amortised over the remaining life of the hedged item using the effective interest method.

Collateralised Agreements and Collateralised Financings

Collateralised agreements include resale agreements and securities borrowed. Collateralised financings include repurchase agreements, securities loaned, secured debt securities issued, intercompany loans and other borrowings. See “Classification and Measurement: Financial Assets” and “Classification and Measurement: Financial Liabilities” above for details on the classification and measurement of these instruments. Collateral received or posted can be in the form of cash or securities. Cash collateral is recognised/derecognised when received/paid. Collateral posted by the company in the form of securities is not derecognised from the balance sheet, whilst collateral received in the form of securities is not recognised in the balance sheet. If collateral received is subsequently sold, the obligation to return the collateral and the cash received are recognised in the balance sheet.

Pension Arrangements. The company is a sponsor of a defined contribution pension plan, and a hybrid pension plan for the benefit of certain employees. The hybrid pension plan has both a defined benefit section (the Plan) and a defined contribution section. These are accounted for as follows:

- For the defined contribution pension plan and the defined contribution section of the hybrid pension plan, the contributions payable for the period are charged to net operating expenses. Differences between contributions payable for the period and contributions actually paid are shown as either accruals or prepayments in the balance sheet.
- For the Plan, the amounts charged to net operating expenses are any past service costs, administration costs and any gains or losses on settlements and curtailments. These amounts are included in compensation and benefits. The net interest is included in net interest income/(expense). Actuarial gains and losses are recognised immediately in other comprehensive income. Plan assets are measured at fair value and Plan liabilities are measured on an actuarial basis using the projected unit credit method and discounted at a rate equivalent to the current rate of return on a high-quality corporate bond of equivalent currency and term to the Plan liabilities. Full actuarial valuations are obtained at least triennially and updated at each balance sheet date. Any surplus or deficit of Plan assets over Plan liabilities is recognised in the balance sheet as an asset (surplus) or liability (deficit).

Intangible Assets. Intangible assets are stated at cost less accumulated amortisation and provision for impairment. Subject to the recognition criteria in IAS 38 ‘Intangible Assets’ being met, costs incurred during the period that are directly attributable to the development or improvement of new business application software are capitalised as assets in the course of construction. Assets in the course of construction are transferred to computer software once completed and ready for their intended use.

Computer software is amortised on a straight-line basis over its estimated useful life, which is three years. No amortisation is charged on assets in the course of construction. Amortisation is included in net operating expenses and the amortisation policies are reviewed on an annual basis.

Intangible assets are tested for impairment whenever events or changes in circumstances suggest that an asset’s or asset group’s carrying value may not be fully recoverable.

Notes to the Financial Statements

Provisions, Contingent Liabilities and Contingent Assets.

Provisions are recognised in the financial statements when it is probable that an outflow of economic benefits will be required to settle a present (legal or constructive) obligation, which has arisen as a result of past events, and for which a reliable estimate can be made of the amount of the obligation. Legal obligations that may arise as a result of proposed new laws are recognised as obligations only when the legislation is virtually certain to be enacted as drafted.

A contingent liability is a possible obligation that arises from past events and whose existence will be confirmed only by the occurrence or non-occurrence of one or more uncertain future events not wholly within the control of the company or a present obligation that arises from past events but is not recognised because either an outflow of economic benefits is not probable or the amount of the obligation cannot be reliably measured.

A contingent asset is a possible asset that arises from past events and whose existence will be confirmed only by the occurrence or non-occurrence of one or more uncertain future events not wholly within the control of the company.

Contingent liabilities and contingent assets are not recognised in the financial statements. However, disclosure is made for contingent liabilities unless the probability of settlement is remote.

Equity Instruments. The company's AT1 notes have been classified as equity instruments. Associated interest is recognised directly in retained earnings when paid.

Note 4.

Critical Accounting Estimates and Judgements

The preparation of financial statements requires management to make judgements, estimates and assumptions that affect the amounts recognised in these financial statements. The nature of estimation means that actual outcomes could differ from those estimates. The following estimates have had the most significant effect on amounts recognised in the financial statements:

Fair Value Measurement

Certain of the company's financial assets and liabilities include significant unobservable inputs (i.e., level 3). See Note 30 for information about the carrying value, valuation techniques and significant inputs of these instruments.

Defined Benefit Pension

The cost of the Plan and the value of the Plan liabilities are determined using actuarial valuations. This involves making assumptions about discount rates, future salary increases, mortality rates and future pension increases. Due to the complexity of the valuation, such estimates are subject to significant uncertainty. See Note 15 for further information about the company's Plan.

Notes to the Financial Statements

Note 5.

Net Revenues

Net revenues include net interest expense and non-interest income. Net interest expense includes interest and dividends on financial instruments measured at fair value and amortised cost.

The table below presents the company's net revenues.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Non-interest income		
Financial instruments mandatorily measured at fair value through profit or loss	\$ 13,703	\$ 2,948
Financial instruments designated at fair value through profit or loss	(3,399)	7,424
Fees and commissions	1,886	2,058
Other income	1,443	—
Non-interest income	13,633	12,430
Interest income		
Financial instruments measured at fair value through profit or loss	10,362	4,013
Financial instruments measured at amortised cost	12,304	3,968
Total interest income	22,666	7,981
Interest expense		
Financial instruments measured at fair value through profit or loss	(11,324)	(4,834)
Financial instruments measured at amortised cost	(13,773)	(4,775)
Total interest expense	(25,097)	(9,609)
Net interest expense	(2,431)	(1,628)
Net revenues	\$ 11,202	\$ 10,802

In the table above:

- Non-interest income from financial instruments mandatorily measured at fair value through profit or loss primarily relates to non-interest gains and losses on trading assets, investments, loans, trading liabilities and certain collateralised agreements.
- Non-interest income from financial instruments designated at fair value through profit or loss primarily relates to non-interest gains and losses on certain unsecured borrowings and collateralised financings.
- Fees and commissions primarily relates to net revenues from certain financial advisory and underwriting engagements, executing and clearing client transactions and certain investment management services.
- Other income primarily includes the gain of \$1.42 billion for 2023 related to the transfer of the company's U.K. asset management business. See "Executive Overview — Transfer of U.K. Asset Management Business" in Part I of this annual report for further information.
- Financial instruments designated at fair value through profit or loss are frequently economically hedged with financial instruments measured mandatorily at fair value through profit or loss. Accordingly, gains or losses that are reported in financial instruments designated at fair value through profit or loss can be partially offset by gains or losses reported in financial instruments measured mandatorily at fair value through profit or loss.

Geographic Information

Due to the highly integrated nature of international financial markets, the company manages its businesses based on the net revenues of the enterprise as a whole. The methodology for allocating net revenues to geographic regions is dependent on estimates and management judgement.

Geographic results are generally allocated as follows:

- Investment Banking: location of the client, investment banking team and underlying risk.
- FICC and Equities: location of the market-making desk or the primary market for the underlying security.
- Investment Management: location of the investment management team.

The table below presents the company's net revenues by geographic region allocated based on the methodology referred to above.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
EMEA	\$ 7,675	\$ 7,451
Americas	1,763	1,712
Asia	1,764	1,639
Total	\$ 11,202	\$ 10,802

Revenue from Contracts With Customers

The table below presents the company's revenue from contracts with customers subject to IFRS 15, which are included in fees and commissions within non-interest income.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Financial advisory and underwriting engagements	\$ 806	\$ 1,111
Execution and client clearing transactions	573	521
Investment management services	507	426
Total	\$ 1,886	\$ 2,058

Notes to the Financial Statements

Note 6.

Net Operating Expenses

The table below presents the company's net operating expenses.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Compensation and benefits	\$ 2,188	\$ 1,906
Transaction based expenses	1,651	1,689
Market development	54	61
Communications and technology	137	147
Depreciation and amortisation	264	248
Professional fees	159	154
Management charges from GS Group affiliates	1,139	1,090
Other expenses	863	724
Operating expenses	6,455	6,019
Management charges to GS Group affiliates	(319)	(191)
Net operating expenses	\$ 6,136	\$ 5,828

In the table above:

- Management charges includes charges relating to operational and administrative support and management services, received from and provided to GS Group affiliates.
- Other expenses primarily includes IFRS 15 expenses, miscellaneous taxes, provisions for liabilities, regulatory fees and charitable contributions.

The table below presents the fees payable to the company's auditors, which are included in professional fees.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Audit fees	\$ 5.6	\$ 5.4
Audit related assurance services	2.3	2.1
Other assurance services	1.2	1.2
Total fees for non-audit services	3.5	3.3
Total fees	\$ 9.1	\$ 8.7

In the table above:

- Audit related assurance services primarily related to client money and asset reporting.
- Other assurance services included the company's share of fees related to certain services provided by a network firm of the company's auditors to various GS Group affiliates. These fees were apportioned to the various GS Group affiliates, including the company, by reference to each entity's asset size.

Note 7.

Compensation and Benefits

The table below presents the company's average monthly employee headcount, including executive directors.

Number	Average for the Year Ended December	
	2023	2022
Investment Banking	700	750
FICC	690	773
Equities	730	851
Investment Management	357	566
Support Functions	947	902
Total average headcount	3,424	3,842

Total headcount was 3,332 as of December 2023 and 3,882 as of December 2022.

The table below presents compensation and benefits costs incurred by the company, including those relating to directors.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Wages and salaries	\$ 1,882	\$ 1,638
Social security costs	262	222
Pension costs:		
Defined contribution plan and defined contribution section of the hybrid pension plan	42	42
Defined benefit section of the hybrid pension plan	2	4
Total	\$ 2,188	\$ 1,906

In the table above, total compensation and benefits included a charge of \$216 million for 2023 and a credit of \$103 million for 2022 representing changes in the fair value of share-based payment awards recharged from Group Inc. during the year.

Notes to the Financial Statements

Note 8.

Share-Based Payments

Stock Incentive Plan

Group Inc. sponsors a stock incentive plan, The Goldman Sachs Amended and Restated Stock Incentive Plan (2021) (2021 SIP), which provides for, amongst others, grants of RSUs, restricted stock, dividend equivalent rights and incentive stock options, each of which may be subject to terms and conditions, including performance or market conditions. On April 29, 2021, Group Inc.'s shareholders approved the 2021 SIP. The 2021 SIP is a successor to several predecessor stock incentive plans, the first of which was adopted on April 30, 1999, and each of which was approved by Group Inc.'s shareholders. The 2021 SIP is scheduled to terminate on the date of Group Inc.'s annual meeting of shareholders that occurs in 2025.

The company recorded share-based compensation in respect of the amortisation of granted equity awards, net of forfeitures, of \$334 million for 2023 and \$650 million for 2022. The resultant credit to equity arising from these share-based payments has been offset in equity as a result of the recognition of a liability for amounts arising under the terms of the chargeback agreement with Group Inc. under which the company is committed to pay to Group Inc. the grant-date fair value, as well as subsequent movements in the fair value of those awards to Group Inc. at the time of delivery to its employees.

Restricted Stock Units

Group Inc. grants RSUs (including RSUs subject to performance or market conditions) to the company's employees, which are generally valued based on the closing price of the underlying shares on the date of grant after taking into account a liquidity discount for any applicable post-vesting and delivery transfer restrictions. The value of equity awards also considers the impact of material non-public information, if any, that GS Group expects to make available shortly following grant. RSUs not subject to performance or market conditions generally vest and underlying shares of common stock are delivered (net of required withholding tax) over a three-year period as outlined in the applicable award agreements. Award agreements generally provide that vesting is accelerated in certain circumstances, such as on retirement, death, disability and, in certain cases, conflicted employment. Delivery of the underlying shares of common stock is conditioned on the grantees satisfying certain vesting and other requirements outlined in the award agreements.

RSUs that are subject to performance or market conditions generally are settled after the end of a three- to five-year period. For awards that are subject to performance or market conditions, generally the final award is adjusted from zero up to 150% of the original grant based on the extent to which those conditions are satisfied. Dividend equivalents that accrue on these awards are paid when the awards settle.

The table below presents the activity related to RSUs.

	Restricted Stock Units Outstanding		Weighted Average Grant-Date Fair Value of Restricted Stock Units Outstanding	
	Future Service Required	No Future Service Required	Future Service Required	No Future Service Required
Year Ended December 2023				
Beginning balance	872,454	3,700,126	\$ 277.97	\$ 261.02
Granted	574,879	572,878	\$ 308.43	\$ 317.83
Forfeited	(81,263)	(25,112)	\$ 292.33	\$ 284.72
Delivered	—	(1,729,787)	\$ —	\$ 263.88
Vested	(741,438)	741,438	\$ 289.42	\$ 289.42
Transfers	(68,353)	76,384	\$ 292.45	\$ 295.29
Ending balance	556,279	3,335,927	\$ 287.15	\$ 276.32
Year Ended December 2022				
Beginning balance	756,025	3,725,700	\$ 243.70	\$ 223.32
Granted	869,222	1,417,779	\$ 301.06	\$ 311.74
Forfeited	(132,657)	(68,209)	\$ 274.34	\$ 249.43
Delivered	—	(2,006,662)	\$ —	\$ 229.13
Vested	(632,062)	632,062	\$ 267.03	\$ 267.03
Transfers	11,926	(544)	\$ 248.53	\$ 235.56
Ending balance	872,454	3,700,126	\$ 277.97	\$ 261.02

In the table above:

- The weighted average grant-date fair value of RSUs granted was \$313.12 during 2023 and \$307.68 during 2022. The grant-date fair value of these RSUs included an average liquidity discount of 5.01% during 2023 and 5.6% during 2022, to reflect post-vesting and delivery transfer restrictions, generally of 1 year for both 2023 and 2022.
- The aggregate fair value of awards that vested was \$423 million during 2023 and \$638 million during 2022.
- The ending balance included RSUs subject to future service requirements and performance or market conditions of 65,942 RSUs as of both December 2023 and December 2022, and the maximum amount of such RSUs that may be earned was 98,914 as of both December 2023 and December 2022.
- The ending balance also included RSUs not subject to future service requirements but subject to performance conditions of 240,909 RSUs as of December 2023 and 223,150 RSUs as of December 2022, and the maximum amount of such RSUs that may be earned was 361,364 RSUs as of December 2023 and 334,726 RSUs as of December 2022.

Notes to the Financial Statements

Note 9.

Income Tax Expense

The table below presents an analysis of the company's income tax expense.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Current tax		
U.K. taxation	\$ 493	\$ 532
Adjustments in respect of prior periods	158	(6)
Overseas taxation	250	232
Total current tax	901	758
Deferred tax		
Origination and reversal of temporary differences	14	147
Effect of decreased combined U.K. corporation tax rate	—	49
Adjustments in respect of prior periods	—	(8)
Total deferred tax	14	188
Total income tax expense	\$ 915	\$ 946

The table below presents a reconciliation between income tax expense and the amount calculated by applying the weighted average combined U.K. corporation tax rate (including banking surcharge) applicable to the company for 2023 of 27.75% (2022: 27.0%) to profit before taxation. The company's weighted average combined U.K. corporation tax rate for 2023 of 27.75% included three months from January 1, 2023 to March 31, 2023 at 27.0% and nine months from April 1, 2023 to December 31, 2023 at 28.0%.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Profit before taxation	\$ 5,066	\$ 4,974
Profit multiplied by combined U.K. corporation tax rate of 27.75% (2022: 27.0%)	1,406	1,343
Changes in recognition and measurement of deferred tax assets	4	(16)
Non-taxable gain related to transfer of U.K. asset management business	(395)	—
Tax deductible on interest on AT1 notes	(178)	(202)
Non-taxable income on index-linked government bonds	(80)	(239)
Other permanent differences	(5)	14
Effect of higher taxes on overseas earnings	—	2
Exchange differences and other	5	9
Adjustments in respect of prior periods	158	(14)
Effect of decreased combined U.K. corporation tax rate	—	49
Total income tax expense	\$ 915	\$ 946

In July 2023, the Finance (No. 2) Act 2023 enacted certain provisions of the Organisation for Economic Co-operation and Development Global Anti-Base Erosion Model Rules (Pillar Two), including a Domestic Minimum Top-Up Tax, which will apply to GS Group from January 2024. Pillar Two aims to ensure that multinational companies pay a minimum effective corporate tax rate of 15% in each jurisdiction in which they operate. The company does not expect a material impact to its 2024 annual effective tax rate, absent a significant change in GS Group's U.K. profitability or mix of earnings, based on its current understanding of these rules. The company has applied the exception to recognising and disclosing information about deferred tax assets and liabilities related to Pillar Two income taxes.

The Finance Act 2022, which decreased the bank surcharge applicable to the company from 8.0% to 3.0% from April 1, 2023, was enacted in February 2022. As a result, during 2022, the company's deferred tax assets were remeasured and a deferred tax expense of \$49 million was recognised in the income statement. This change, coupled with the increase in the U.K. corporate tax main rate from 19.0% to 25.0% from April 1, 2023, enacted in June 2021, resulted in the combined U.K. corporation tax rate (including banking surcharge) applicable to the company increasing from 27.0% to 28.0% from April 1, 2023.

Note 10.

Collateralised Agreements

The table below presents the company's collateralised agreements.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Resale agreements	\$ 126,309	\$ 129,433
Securities borrowed	136,508	106,363
Total	\$ 262,817	\$ 235,796

Note 11.

Customer and Other Receivables

The table below presents the company's customer and other receivables.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Receivables from broker/dealers and clearing organisations	\$ 14,536	\$ 19,200
Receivables from customers and counterparties	58,352	59,767
Total	\$ 72,888	\$ 78,967

In the table above:

- Total customer and other receivables primarily consists of receivables resulting from collateral posted in connection with certain derivative transactions, customer margin loans and balances related to listed derivative activity.
- Receivables from customers and counterparties includes receivables from contracts with customers, which were \$114 million as of December 2023 and \$170 million as of December 2022.

Notes to the Financial Statements

Note 12.

Trading Assets and Liabilities

Trading assets and liabilities include trading cash instruments and derivatives held in connection with the company's market-making or risk management activities, including securities held for liquidity risk management purposes. Trading assets includes assets pledged as collateral. See Note 29 for further information.

The table below presents the company's trading assets.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Trading cash instruments		
Money market instruments	\$ 20	\$ 20
Government and agency obligations	48,747	18,301
Mortgage and other asset-backed loans and securities	225	198
Corporate debt instruments	25,998	20,092
Equity securities	57,360	33,670
Commodities	312	148
Total trading cash instruments	132,662	72,429
Derivatives		
Interest rates	509,246	599,737
Credit	20,668	19,782
Currencies	95,575	111,249
Commodities	9,002	19,647
Equities	61,209	49,966
Total derivatives	695,700	800,381
Total trading assets	\$ 828,362	\$ 872,810

The table below presents the company's trading liabilities.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Trading cash instruments		
Government and agency obligations	\$ 27,935	\$ 14,109
Corporate debt instruments	4,868	5,532
Equity securities	32,936	37,037
Commodities	11	16
Total trading cash instruments	65,750	56,694
Derivatives		
Interest rates	486,163	585,621
Credit	18,200	17,453
Currencies	97,849	114,335
Commodities	8,826	20,207
Equities	60,822	50,003
Total derivatives	671,860	787,619
Total trading liabilities	\$ 737,610	\$ 844,313

In the tables above:

- Corporate debt instruments includes corporate loans, debt securities, convertible debentures, prepaid commodity transactions and transfers of assets accounted for as secured loans rather than purchases.
- Equity securities includes public equities and exchange-traded funds.

Note 13.

Investments

Investments includes debt instruments and equity securities that are accounted for at fair value and are generally held by the company in connection with its long-term investing activities. Investments includes assets pledged as collateral. See Note 29 for further information.

The table below presents information about the company's investments.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Corporate debt instruments	\$ 51	\$ 45
Equity securities	238	235
Total	\$ 289	\$ 280

In the table above:

- Corporate debt instruments primarily includes senior, mezzanine and distressed debt.
- Equity securities consists of the company's public and private equity-related investments in corporate entities.

Notes to the Financial Statements

Note 14.

Other Assets

The table below presents the company's other assets by type.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Intercompany loans	\$ 532	\$ 683
Investment in subsidiary	114	136
Miscellaneous receivables and other	1,515	1,274
Total financial assets	2,161	2,093
Property, leasehold improvements and equipment	5	5
Intangible assets	518	560
Right-of-use assets	7	8
Pension surplus (see Note 15)	—	40
Deferred tax assets (see Note 16)	456	385
Prepayments and accrued income	35	43
Tax-related assets	150	121
Miscellaneous receivables and other	4	4
Total non-financial assets	1,175	1,166
Total	\$ 3,336	\$ 3,259

In the table above:

- The company's investment in subsidiary has been measured at fair value in accordance with IFRS 9.
- Miscellaneous receivables and other included in financial assets primarily includes receivables from GS Group affiliates, including receivables for allocation of net revenues among GS Group affiliates for their participation in GS Group's business activities.

Property, Leasehold Improvements and Equipment

The table below presents the movements in property, leasehold improvements and equipment during the current and prior year.

\$ in millions	Leasehold improvements	Fixtures, fittings and equipment	Total
Cost			
As of December 2021	\$ 16	\$ 6	\$ 22
Additions	—	—	—
Disposals	(4)	—	(4)
As of December 2022	12	6	18
Additions	2	—	2
Disposals	—	—	—
As of December 2023	14	6	20
Accumulated depreciation			
As of December 2021	9	4	13
Charge for the year	1	—	1
Disposals	(1)	—	(1)
As of December 2022	9	4	13
Charge for the year	1	1	2
Disposals	—	—	—
As of December 2023	10	5	15
Net book value			
As of December 2023	\$ 4	\$ 1	\$ 5
As of December 2022	\$ 3	\$ 2	\$ 5

Leasehold improvements are depreciated over the shorter of the useful economic life of the asset or the remaining life of the lease when the asset is brought into use. Fixtures, fittings and equipment are depreciated on a straight-line basis over their estimated useful lives, which is between 3 to 7 years.

Intangible Assets

The table below presents the movements in intangible assets, related to computer software, during the current and prior year.

\$ in millions	Computer software	Assets in the course of construction	Total
Cost			
As of December 2021	\$ 843	\$ 253	\$ 1,096
Additions/Transfers	245	7	252
Disposals	(1)	—	(1)
As of December 2022	1,087	260	1,347
Additions/Transfers	258	(37)	221
Disposals	(4)	—	(4)
As of December 2023	1,341	223	1,564
Accumulated amortisation			
As of December 2021	543	—	543
Charge for the year	245	—	245
Disposals	(1)	—	(1)
As of December 2022	787	—	787
Charge for the year	261	—	261
Disposals	(2)	—	(2)
As of December 2023	1,046	—	1,046
Net book value			
As of December 2023	\$ 295	\$ 223	\$ 518
As of December 2022	\$ 300	\$ 260	\$ 560

Notes to the Financial Statements

Note 15.

Pension Arrangements

The company sponsors a pension plan with a hybrid structure, having both a defined benefit section (the Plan) and a defined contribution section. The Plan provides retirement benefits on the basis of members' final salary, with a normal retirement age of 65 for most members. The Plan is funded, with the assets of the scheme held separately from those of the company, in separate trustee-administered funds.

The Plan was closed to new entrants with effect from April 1, 2008, and was replaced by a defined contribution plan. As of March 31, 2016, the Plan was closed to future benefit accruals for existing participants.

The Plan operates under trust law and is managed and administrated by the Goldman Sachs UK Retirement Plan Trustee Limited (the Trustee) on behalf of the members and beneficiaries in accordance with the terms of the Trust Deed and Rules and relevant legislation. The Trustees act on behalf of the members and beneficiaries and have the responsibility for setting the investment strategy and agreeing funding requirements with the company through the valuation process.

A full actuarial valuation of the Plan was carried out by a qualified independent actuary as of December 31, 2023 using the projected unit credit method based upon membership data as of July 31, 2022. As of December 2023, Plan liabilities consisted of 91% in respect of future beneficiaries and 9% in respect of current beneficiaries. As of December 2022, Plan liabilities consisted of 92% in respect of future beneficiaries and 8% in respect of current beneficiaries.

There is no asset ceiling imposed on the amount of pension surplus recognised in the financial statements as the company is able to utilise the Plan surplus in the scenarios set out in "IFRIC 14 - IAS 19 - The Limit on a Defined Benefit Asset, Minimum Funding Requirements and their Interaction".

Several valuations are prepared for the Plan, including valuations on an accounting basis (in line with IFRS), on a funding basis (used by the Trustees to manage the funding of the Plan) and on a discontinuance basis (used to determine the funding level if the Plan were to wind up immediately). The two main differences between the accounting valuation and funding valuation is the method used to determine the discount rate assumption and the margins of prudence required.

Investment Strategy of the Plan

The Plan may make use of three key types of investments as considered appropriate at various stages of the Plan's life:

- A range of instruments that provide a broad match to changes in liability values.
- A portfolio of secure income assets.
- A diversified portfolio of return-seeking assets.

The Plan Trustees monitor the liability profile of the Plan and regularly review the appropriateness of its investment strategy in relation to the nature and duration of the Plan's liabilities.

The Plan Trustees have a long-term asset allocation strategy to invest 41% of assets in return seeking investments (such as equity funds/indices, alternative investments and fixed income securities) and 59% in liability matching assets (such as Gilts, swaps and resale/repurchase agreements). The primary objective of the Plan's hedging programme is to hedge the majority of the Plan's interest rate and inflation exposure based on the funding valuation of Plan liabilities.

Risks of the Plan

The main risks of the Plan are:

- **Funding Shortfall.** Additional contributions will be required if the investment returns are not sufficient to pay for benefits. The level of equity returns will be a key determinant of overall investment return; the investment portfolio is also subject to a range of other risks typical of the asset classes held, in particular interest rate risk and inflation risk on bonds.
- **Asset Volatility.** A consequence of the Plan's investment strategy, with a significant proportion of the assets invested in equities and other return-seeking assets, is that the difference between Plan assets and Plan liabilities may be volatile. In addition, whilst liability matching instruments contribute to volatility in Plan assets due to changes in market conditions (see below), they seek to minimise the difference between Plan assets and Plan liabilities. In the event of market volatility, the Plan has put in place a revolving credit facility with a GS Group affiliate to mitigate the risk of having to sell assets in distressed markets to meet collateral calls.
- **Plan Liabilities Sensitivity.** Plan liabilities are sensitive to the assumptions made about future inflation and life expectancy. It is also sensitive to the discount rate, which depends on market yields on sterling-denominated AA corporate bonds.

Notes to the Financial Statements

Financial and Mortality Assumptions

The table below presents the significant financial and mortality assumptions used to determine the present value of the defined benefit obligation.

% per annum, except mortality assumptions	As of December	
	2023	2022
Financial Assumptions		
Discount rate	4.70	4.89
Rate of price inflation – RPI	3.22	3.35
Rate of price inflation – CPI	2.72	2.85
Rate of increase in pensions in payments (post-November 30, 1996 accrual)	3.02	3.15
Rate of increase in pensions in deferment (post-November 30, 1996 accrual)	2.72	2.85
Rate of increase in pensions in deferment (post-April 5, 2009 accrual)	2.50	2.50
Mortality Assumptions		
Life expectancy at 65 for a member currently at 65:		
Males	23.8 years	24.3 years
Females	25.2 years	25.6 years
Life expectancy at 65 for a member currently at 45:		
Males	25.0 years	25.5 years
Females	26.5 years	26.9 years

In the table above, the mortality assumptions adopted as of December 2023 were the “SAPS S3 very light (All Pensioners) series” base table with an allowance for future improvements from 2013 onwards in line with the CMI 2022 core projections with a long-term rate of improvement of 1.25% per annum and an initial addition to mortality improvement parameter of 0.50% per annum. This assumption allows for no weighting on mortality experience in 2020 and 2021, and only 25% on experience in 2022 in light of higher than expected mortality experienced during the COVID-19 pandemic.

Reconciliation of Pension Surplus/(Deficit)

The table below presents a reconciliation of Plan assets, Plan liabilities and the net pension surplus/(deficit).

\$ in millions	Plan assets	Plan liabilities	Net pension surplus/(deficit)
Year Ended December 2023			
As of January 1, 2023	\$ 1,233	\$ (1,193)	\$ 40
Administrative cost	—	(3)	(3)
Interest income/(expense)	62	(60)	2
Return on Plan assets less than discount rate	(77)	—	(77)
Actuarial loss – liability experience	—	(31)	(31)
Actuarial gain/(loss) – financial assumptions	—	(26)	(26)
Actuarial gain – demographic assumptions	—	16	16
Benefits paid	(15)	15	—
Foreign exchange gain/(loss)	70	(71)	(1)
As of December 31, 2023	\$ 1,273	\$ (1,353)	\$ (80)
Year Ended December 2022			
As of January 1, 2022	\$ 3,249	\$ (2,938)	\$ 311
Administrative cost	—	(2)	(2)
Interest income/(expense)	57	(51)	6
Return on Plan assets less than discount rate	(1,733)	—	(1,733)
Actuarial loss – liability experience	—	(172)	(172)
Actuarial gain/(loss) – financial assumptions	—	1,657	1,657
Actuarial gain – demographic assumptions	—	2	2
Benefits paid	(22)	22	—
Foreign exchange gain/(loss)	(318)	289	(29)
As of December 31, 2022	\$ 1,233	\$ (1,193)	\$ 40

The company’s net pension surplus of \$40 million as of December 2022 decreased to a deficit of \$80 million as of December 2023, primarily due to the impact of credit spreads tightening on the discount rate used in the accounting valuation of Plan liabilities.

Fair Value of Plan Assets

The table below presents the fair value of Plan assets.

\$ in millions	Quoted	Unquoted	Total
As of December 2023			
Equity funds/indices	\$ 96	\$ —	\$ 96
Gilts and resale/repurchase agreements	1,259	(526)	733
Swaps	—	11	11
Cash and cash equivalents	183	—	183
Other	133	117	250
Total	\$ 1,671	\$ (398)	\$ 1,273
As of December 2022			
Equity funds/indices	\$ 199	\$ —	\$ 199
Gilts and resale/repurchase agreements	850	(285)	565
Swaps	—	(334)	(334)
Cash and cash equivalents	517	—	517
Other	154	132	286
Total	\$ 1,720	\$ (487)	\$ 1,233

In the table above, other primarily consists of investments in alternative investments and fixed income securities.

Defined Benefit Cost

The table below presents the defined benefit loss/(gain) related to the Plan recognised in the income statement and in other comprehensive income.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Income statement		
Administrative cost	\$ 3	\$ 2
Interest income	(2)	(6)
Total charged/(credited) to the income statement	1	(4)
Other comprehensive income		
Return on Plan assets less than discount rate	77	1,733
Actuarial loss – liability experience	31	172
Actuarial loss/(gain) – financial assumptions	26	(1,657)
Actuarial gain – demographic assumptions	(16)	(2)
Total loss recognised in other comprehensive income	118	246
Total defined benefit loss	\$ 119	\$ 242

Notes to the Financial Statements

Sensitivity Analysis

The table below presents a sensitivity analysis of Plan liabilities for each significant actuarial assumption.

	Impact to Plan Liabilities			
	Increase in assumption		Decrease in assumption	
	\$ in millions	%	\$ in millions	%
As of December 2023				
0.25% change in discount rate	\$ (77)	(5.7)	\$ 83	6.1
0.25% change in price inflation	\$ 65	4.8	\$ (61)	(4.5)
1 year change in life expectancy	\$ 37	2.7	\$ (39)	(2.9)
As of December 2022				
0.25% change in discount rate	\$ (71)	(6.0)	\$ 76	6.4
0.25% change in price inflation	\$ 59	4.9	\$ (55)	(4.6)
1 year change in life expectancy	\$ 31	2.6	\$ (33)	(2.8)

In the table above, the sensitivities are based on a change in each assumption while holding all other assumptions constant.

There are inherent limitations in the sensitivity analysis, as such idiosyncratic movements are unlikely to occur. The methodology used to calculate the sensitivities is consistent across the two periods presented in the table above.

Nature of Future Cash Flows

Since the Plan's closure to future accruals from March 31, 2016, the company has ceased to make regular contributions into the Plan but will continue to assess the funding requirements of the Plan with the Trustees on a periodic basis.

On a triennial basis, a formal funding valuation of the Plan is performed for the Trustees to assess the funding needs of the Plan. This valuation differs from the actuarial valuation required for accounting purposes due to the use of different assumptions.

The most recent triennial funding valuation of the Plan was performed by a qualified independent actuary as of December 31, 2021, which indicated that the Plan was in a funding surplus of \$383 million. During 2023, the estimated funding valuation of the Plan has improved from a deficit of \$60 million as of December 2022 to a deficit of \$36 million as of December 2023, following a significant decrease in 2022. The next formal funding valuation of the Plan is due as of December 31, 2024. If the funding valuation is still in a deficit as of December 31, 2024, the company and the Trustees will agree a plan to remediate any deficit.

As of December 2023, the company expected \$13 million of benefits to be paid out of the Plan to members in 2024 and as of December 2022, the company expected \$22 million to be paid out of the Plan to members in 2023.

The weighted average duration of Plan liabilities was approximately 25 years as of December 2023 and approximately 26 years as of December 2022.

Note 16.

Deferred Tax Assets

The table below presents the components of the company's deferred tax assets.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Deferred compensation	\$ 544	\$ 576
Post-retirement benefits	22	(11)
Property, leasehold improvements and equipment and intangible assets	(139)	(149)
Debt valuation adjustment	21	(31)
Intercompany secured funding	2	1
Other temporary differences	6	(1)
Total	\$ 456	\$ 385

The table below presents changes in each component of the company's deferred tax assets.

\$ in millions	Year ended December	
	2023	2022
Deferred compensation		
Beginning balance	\$ 576	\$ 816
Transfer to the income statement	(32)	(240)
Ending balance	\$ 544	\$ 576
Post-retirement benefits		
Beginning balance	\$ (11)	\$ (103)
Transfer to the income statement	—	25
Transfer to other comprehensive income	33	67
Ending balance	\$ 22	\$ (11)
Property, leasehold improvements and equipment and intangible assets		
Beginning balance	\$ (149)	\$ (161)
Transfer to the income statement	10	12
Ending balance	\$ (139)	\$ (149)
Debt valuation adjustment		
Beginning balance	\$ (31)	\$ 55
Transfer to other comprehensive income	52	(86)
Ending balance	\$ 21	\$ (31)
Intercompany secured funding		
Beginning balance	\$ 1	\$ (12)
Transfer to the income statement	1	13
Ending balance	\$ 2	\$ 1
Other temporary differences		
Beginning balance	\$ (1)	\$ (3)
Transfer to the income statement	7	2
Ending balance	\$ 6	\$ (1)
Total		
Beginning balance	\$ 385	\$ 592
Transfer to the income statement (see Note 9)	(14)	(188)
Transfer to other comprehensive income	85	(19)
Ending balance	\$ 456	\$ 385

In the tables above, deferred compensation is mainly in respect of share-based compensation.

Notes to the Financial Statements

Note 17.

Interests in Other Entities

The table below presents the subsidiaries over which the company exercised control as of both December 2023 and December 2022.

Name of company	Country of incorporation	Holding and proportion of voting rights	Class of shares held	Shares held	Nature of business
Goldman Sachs (Cayman) Limited	Cayman Islands	100%	Ordinary shares	250	Financial services
Griffin Trust	South Africa	*	*	*	Financial services

* This subsidiary undertaking is controlled other than through voting rights attached to shares.

The registered office addresses of the company's subsidiaries as of December 2023 are:

- Goldman Sachs (Cayman) Limited: the offices of Maples Corporate Services Limited, PO Box 309, Ugland House, Grand Cayman, KY1-1104, Cayman Islands.
- Griffin Trust: 1st Floor, Boundary Place, 18 Rivonia Road, Illovo, Sandton, Gauteng, 2196, South Africa.

The company has interests in a number of special purpose entities and capital guaranteed funds which do not meet the definition of a legal subsidiary, but give rise to the risks and rewards that are, in substance, no different than if they were legal subsidiaries. The activities of these special purpose entities and capital guaranteed funds consist of the issuance of loan notes under the terms of a repackaging programme. These special purposes entities and capital guaranteed funds are consolidated in the financial statements of Group Inc.

Unconsolidated Structured Entities

The company has interests in structured entities that it does not control (unconsolidated structured entities), which primarily includes: senior and subordinated debt; derivatives and guarantees. Structured entities generally finance the purchase of assets by issuing debt securities that are either collateralised by or indexed to the assets held by the structured entity. The debt securities issued by a structured entity may include tranches of varying levels of subordination. The company's involvement with structured entities primarily includes the purchase and sale of beneficial interests issued by mortgage-backed structured entities in connection with market-making activities and derivatives the company has entered into with structured entities, such as total return swaps. In certain instances, the company provides guarantees, including derivative guarantees, to unconsolidated structured entities or holders of interests in unconsolidated structured entities.

The table below presents a summary of the unconsolidated structured entities in which the company holds interests.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Assets in structured entities	\$ 4,237	\$ 4,106
Carrying value of interests - assets	\$ 571	\$ 527
Carrying value of interests - liabilities	\$ (58)	\$ (44)
Maximum exposure to loss	\$ 3,938	\$ 3,835

In the table above:

- The carrying values of the company's interests are included in the balance sheet in trading assets or trading liabilities.
- The company's maximum exposure to loss is mainly a result of derivatives, commitments and guarantees, for which the maximum exposure to loss is the notional amount, which does not represent anticipated losses and also has not been reduced by unrealised losses already recorded. As a result, the maximum exposure to loss exceeds liabilities recorded for derivatives, commitments and guarantees.

Note 18.

Collateralised Financings

The table below presents the company's collateralised financings.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Repurchase agreements	\$ 124,125	\$ 80,172
Securities loaned	76,018	31,019
Intercompany loans	7,884	7,027
Debt securities issued	2,004	2,393
Bank loans	71	—
Other borrowings	5,374	4,124
Total	\$ 215,476	\$ 124,735

In the table above, intercompany loans, debt securities issued, bank loans and other borrowings are secured by securities which have been pledged as collateral. This pledged collateral is either recognised in trading assets or collateralised agreements.

Note 19.

Customer and Other Payables

The table below presents the company's customer and other payables.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Payables to broker/dealers and clearing organisations	\$ 1,305	\$ 3,133
Payables to customers and counterparties	113,896	107,850
Total	\$ 115,201	\$ 110,983

In the table above, total customer and other payables primarily consists of cash collateral received in connection with certain derivative transactions, customer credit balances related to the company's prime brokerage activities and balances related to listed derivative activity.

Notes to the Financial Statements**Note 20.****Unsecured Borrowings**

The table below presents the company's unsecured borrowings.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Bank loans	\$ 100	\$ 100
Overdrafts	237	68
Intercompany loans – non-MREL-eligible	32,474	19,519
Intercompany loans – MREL-eligible	16,791	16,774
Debt securities issued	25,022	26,929
Subordinated loans	6,924	5,407
Other borrowings	8,719	7,408
Total	\$ 90,267	\$ 76,205

In the table above:

- Payments on debt securities issued and other borrowings instruments are typically referenced to underlying financial assets, which are predominately interest rates, equities and currencies-related.
- Subordinated loans of \$6.92 billion as of December 2023 and \$5.41 billion as of December 2022 consists of long-term loans of \$6.88 billion as of December 2023 and \$5.38 billion as of December 2022 from GSG UK and associated accrued interest. These loans are unsecured and carry interest at a margin over the U.S. Federal Reserve's Federal Funds rate. The margin is reset on a periodic basis to reflect changes in GS Group's weighted average cost of debt. These loans constitute Tier 2 regulatory capital as approved by the PRA and are repayable subject to PRA approval. These loans are repayable between December 26, 2029 and September 9, 2030.

Debt Valuation Adjustment

The company calculates the fair value of debt securities issued that are designated at fair value through profit or loss by discounting future cash flows at a rate which incorporates GS Group's credit spreads. The table below presents information about the company's cumulative net pre-tax DVA gains/(losses) on such financial liabilities, which is included in accumulated other comprehensive income.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Beginning balance	\$ 111	\$ (188)
Debt valuation adjustment for the year	(183)	301
Transfer to retained earnings	(4)	(2)
Ending balance	\$ (76)	\$ 111

In the table above, net gains of \$4 million (\$3 million, net of tax) for 2023 and net gains of \$2 million (\$1 million, net of tax) for 2022 realised upon early redemption of certain such financial liabilities, have been transferred from accumulated other comprehensive income to retained earnings.

Hedge Accounting

The company designates certain interest rate swaps as fair value hedges that are used to manage the interest rate exposure of certain fixed-rate unsecured long- and short-term debt. These interest rate swaps hedge changes in fair value attributable to the relevant benchmark interest rate (e.g., EURIBOR), effectively converting fixed-rate obligations into floating-rate obligations.

The carrying value of hedging instruments, classified in derivatives within trading assets in the balance sheet, was \$2 million as of December 2023 and \$3 million as of December 2022.

The table below presents the notional of hedging instruments by contractual maturity date.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
1 – 3 months	\$ —	\$ —
3 months – 1 year	532	—
1 – 5 years	1,070	1,519
Greater than 5 years	1,411	1,810
Total	\$ 3,013	\$ 3,329

The average fixed rate of the company's hedging instruments was 0.97% for 2023 and 2.05% for 2022.

The table below presents the carrying value of hedged items that are designated in a hedging relationship and the related cumulative hedging adjustment (increase/(decrease)) from current and prior hedging relationships included in such carrying values.

\$ in millions	Carrying value		Cumulative hedging adjustment	
As of December 2023				
Unsecured short-term borrowings	\$ 530	\$ —		
Unsecured long-term borrowings	\$ 2,227	\$ (201)		
As of December 2022				
Unsecured short-term borrowings	\$ 8	\$ —		
Unsecured long-term borrowings	\$ 2,866	\$ (291)		

In addition, cumulative hedging adjustments for items no longer designated in a hedging relationship was \$6 million as of December 2023 and \$8 million as of December 2022.

The table below presents the company's gains/(losses) from interest rate derivatives accounted for as hedges, the related hedged borrowings and the hedge ineffectiveness on these derivatives recognised in net revenues.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Interest rate hedges	\$ 85	\$ (363)
Hedged borrowings	(99)	341
Hedge ineffectiveness	\$ (14)	\$ (22)

Notes to the Financial Statements

Note 21.

Other Liabilities

The table below presents the company's other liabilities by type.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Compensation and benefits	\$ 1,981	\$ 2,000
Income tax-related liabilities	294	240
Lease liabilities	7	9
Accrued expenses and other	1,952	1,949
Total financial liabilities	4,234	4,198
Income tax-related liabilities	197	3
Other taxes and social security costs	371	395
Pension deficit (see Note 15)	80	—
Total non-financial liabilities	648	398
Total	\$ 4,882	\$ 4,596

In the table above, accrued expenses and other includes contract liabilities, which represent consideration received by the company in connection with its contracts with customers prior to providing the service. As of both December 2023 and December 2022, contract liabilities were not material.

Provisions

The table below presents provisions, which are in respect of legal and regulatory proceedings in which the company is involved.

\$ in millions	
As of December 2021	\$ 1
Charge during the year	8
Utilised during the year	(9)
As of December 2022	\$ —
Charge during the year	—
Utilised during the year	—
As of December 2023	\$ —

Note 22.

Share Capital

The table below presents the company's share capital.

Allotted, called up and fully paid	Ordinary shares of \$1 each	\$ in millions
As of December 2023	598,182,053	\$ 598
As of December 2022	598,182,053	\$ 598
As of December 2021	598,182,053	\$ 598

Note 23.

Other Equity Instruments

The table below presents information about the company's unsecured AT1 notes.

Month of issuance	Number of AT1 notes	\$ millions	Interest rate
June 2017	5,500	\$ 5,500	9.00% p.a.
November 2018	—	—	—
As of December 2023	5,500	\$ 5,500	—
June 2017	5,800	\$ 5,800	9.00% p.a.
November 2018	2,500	2,500	8.67% p.a.
As of December 2022	8,300	\$ 8,300	—

The company's AT1 notes of \$1 million each have been issued to GSG UK. They have no fixed maturity date and are not callable.

The AT1 notes will be irrevocably written-down in the event that the CET1 capital ratio of the company or the GSG UK Group falls below 7%.

During 2023, the company repurchased and cancelled \$2.80 billion of its AT1 notes at their fair value of \$2.27 billion. The difference between the carrying value and fair value of these repurchased notes of \$527 million was recognised in retained earnings.

In addition, the company paid interest of \$643 million for 2023 and \$749 million for 2022, on its AT1 notes, which was recognised directly in retained earnings. The associated tax effect was recognised in income tax expense.

Note 24.

Dividends and Distributions

During 2023, the company paid cash dividends of \$1.68 billion to GSG UK:

- \$655 million on May 31, 2023, representing \$1.09 per share.
- \$1.03 billion on November 30, 2023, representing \$1.72 per share.

In addition, during 2023, the company made a non-cash distribution of \$1.42 billion to GSG UK, for the consideration it received from the transfer of its U.K. asset management business.

No cash dividends were paid and no distributions were made for 2022.

Notes to the Financial Statements

Note 25.

Statement of Cash Flows Reconciliations

The table below presents the company's cash and cash equivalents, net of overdrafts for the purpose of the statement of cash flows. Overdrafts have been included as they are a part of the company's cash management.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Cash and cash equivalents	\$ 35,689	\$ 11,707
Overdrafts (see Note 20)	(237)	(68)
Total	\$ 35,452	\$ 11,639

In the table above, cash and cash equivalents included cash that is restricted for use by the company of \$2.23 billion as of December 2023 and \$2.82 billion as of December 2022.

Reconciliation of Cash Flows From Operating Activities

The table below presents a reconciliation of cash flows from/ (used in) operating activities.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Profit before taxation	\$ 5,066	\$ 4,974
Adjustments for		
Depreciation and amortisation (see Note 6)	264	248
Loss on disposal of intangible assets	2	—
Charge/(credit) for defined benefit plan (see Note 15)	1	(4)
Foreign exchange losses/(gains)	(1,566)	5,243
Share-based compensation expense	606	282
Provisions (see Note 21)	—	8
Interest on subordinated loans and MREL-eligible intercompany loans	1,657	772
Losses/(gains) on investments	(25)	8
Gain related to transfer of U.K. asset management business	(1,424)	—
Cash generated before changes in operating assets and liabilities	4,581	11,531
Changes in operating assets		
Decrease/(increase) in collateralised agreements	(27,021)	21,570
Decrease in customer and other receivables	6,079	7,168
Decrease/(increase) in trading assets	44,448	(130,572)
Decrease in loans	48	176
Decrease/(increase) in other assets	(141)	697
Changes in operating assets	23,413	(100,961)
Changes in operating liabilities		
Increase/(decrease) in collateralised financings	90,741	(79,804)
Increase/(decrease) in customer and other payables	4,218	(8,900)
Increase/(decrease) in trading liabilities	(106,703)	149,331
Increase/(decrease) in unsecured borrowings	12,178	(1,940)
Decrease in other liabilities	(756)	(978)
Changes in operating liabilities	(322)	57,709
Cash generated from/(used in) operations	\$ 27,672	\$ (31,721)

In the table above:

- Cash generated from/(used in) operations included interest paid of \$23.11 billion for 2023 and \$8.39 billion for 2022 (comparatives have been restated to update interest paid for 2022), and interest received of \$22.22 billion for 2023 and \$7.57 billion for 2022.
- Foreign exchange losses/(gains) primarily relate to the non-cash revaluation of British pounds and Euro cash balances, primarily held in central banks for liquidity management purposes. The revaluation of cash balances and other monetary assets and liabilities is recognised in profit before taxation.

Reconciliation of Cash Flows From Financing Activities Excluding Lease Liabilities

The company includes MREL-eligible borrowings as financing activity for the purposes of its statement of cash flows, which consists of its AT1 notes, subordinated loans and MREL-eligible intercompany loans. Both the principal and interest related to these borrowings is classified as financing activity. The table below presents a reconciliation of cash flows from financing activities excluding lease liabilities.

\$ in millions	Subordinated loans and MREL-eligible intercompany loans		AT1 notes	Total
As of December 2021	\$ 23,602	\$ 8,300	\$ 31,902	
Repayment/repurchase	(1,500)	—	(1,500)	
Issuance	—	—	—	
Interest charged	772	749	1,521	
Interest paid	(693)	(749)	(1,442)	
Other	—	—	—	
As of December 2022	22,181	8,300	30,481	
Repayment/repurchase	—	(2,273)	(2,273)	
Issuance	1,500	—	1,500	
Interest charged	1,657	643	2,300	
Interest paid	(1,623)	(643)	(2,266)	
Other	—	(527)	(527)	
As of December 2023	\$ 23,715	\$ 5,500	\$ 29,215	

In the table above, other relates to the difference between the carrying value and fair value of the \$2.80 billion of AT1 notes that the company repurchased during 2023.

Note 26.

Financial Commitments and Contingencies

Commitments

The table below presents commitments.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Collateralised agreements	\$ 143,596	\$ 119,659
Collateralised financings	45,173	72,086
Other	3,372	4,821
Total	\$ 192,141	\$ 196,566

Collateralised agreements commitments includes forward starting resale and securities borrowing agreements, and collateralised financings commitments includes forward starting repurchase and secured lending agreements that settle at a future date, generally within three business days. Collateralised agreements commitments also include transactions where the company has entered into commitments to provide contingent financing to its clients and counterparties through resale agreements. The company's funding of these commitments depends on the satisfaction of all contractual conditions to the resale agreement and these commitments can expire unused.

Other commitments primarily relate to collateral, underwriting and lending commitments as of December 2023 and collateral and lending commitments as of December 2022.

In addition, there are registered charges on the company's assets which have arisen in the ordinary course of business.

Notes to the Financial Statements

Legal Proceedings

The company is involved in a number of judicial, regulatory and arbitration proceedings (including those described below) concerning matters arising in connection with the conduct of the company's business. Except as noted in the first matter below, it is not practicable to reliably estimate the possible financial impact in excess of provisions, if any, of these proceedings on the company.

Banco Espírito Santo S.A. and Oak Finance. In December 2014, September 2015 and December 2015, the Bank of Portugal (BoP) rendered decisions to reverse an earlier transfer to Novo Banco of an \$835 million facility agreement (the Facility), structured by the company, between Oak Finance Luxembourg S.A. (Oak Finance), a special purpose vehicle formed in connection with the Facility, and Banco Espírito Santo S.A. (BES) prior to the failure of BES. In response, the company and, with respect to the BoP's December 2015 decision, Goldman Sachs International Bank commenced actions beginning in February 2015 against Novo Banco S.A. (Novo Banco) in the English Commercial Court and the BoP in Portuguese Administrative Court. In July 2018, the English Supreme Court found that the English courts will not have jurisdiction over the company's action unless and until the Portuguese Administrative Court finds against BoP in the company's parallel action. In July 2018, the Liquidation Committee for BES issued a decision seeking to claw back from the company \$54 million paid to the company and \$50 million allegedly paid to Oak Finance in connection with the Facility, alleging that the company acted in bad faith in extending the Facility, including because the company allegedly knew that BES was at risk of imminent failure. In October 2018, the company commenced an action in Lisbon Commercial Court challenging the Liquidation Committee's decision and has since also issued a claim against the Portuguese State seeking compensation for losses of approximately \$222 million related to the failure of BES, together with a contingent claim for the \$104 million sought by the Liquidation Committee. On April 11, 2023, GSI commenced administrative proceedings against the BoP, seeking the nullification of the BoP's September 2015 and December 2015 decisions on new grounds.

Interest Rate Swap Antitrust Litigation. The company is among the defendants named in a putative antitrust class action relating to the trading of interest rate swaps, filed in November 2015 and consolidated in the U.S. District Court for the Southern District of New York. The company is also among the defendants named in two antitrust actions relating to the trading of interest rate swaps, commenced in April 2016 and June 2018, respectively, in the U.S. District Court for the Southern District of New York by three operators of swap execution facilities and certain of their affiliates. These actions have been consolidated for pretrial proceedings. The complaints generally assert claims under federal antitrust law and state common law in connection with an alleged conspiracy among the defendants to preclude exchange trading of interest rate swaps. The complaints in the individual actions also assert claims under state antitrust law. The complaints seek declaratory and injunctive relief, as well as treble damages in an unspecified amount. Defendants moved to dismiss the class and the first individual action and the district court dismissed the state common law claims asserted by the plaintiffs in the first individual action and otherwise limited the state common law claim in the putative class action and the antitrust claims in both actions to the period from 2013 to 2016. On November 20, 2018, the court granted in part and denied in part the defendants' motion to dismiss the second individual action, dismissing the state common law claims for unjust enrichment and tortious interference, but denying dismissal of the federal and state antitrust claims. On March 13, 2019, the court denied the plaintiffs' motion in the putative class action to amend their complaint to add allegations related to conduct from 2008 to 2012, but granted the motion to add limited allegations from 2013 to 2016, which the plaintiffs added in a fourth consolidated amended complaint filed on March 22, 2019. On December 15, 2023, the court denied the plaintiffs' motion for class certification, and on December 28, 2023, the plaintiffs filed a petition with the U.S. Court of Appeals for the Second Circuit seeking interlocutory review of the district court's denial of class certification.

Notes to the Financial Statements

Commodities-Related Litigation. The company is among the defendants named in putative class actions relating to trading in platinum and palladium, filed beginning on November 25, 2014 and most recently amended on May 15, 2017, in the U.S. District Court for the Southern District of New York. The amended complaint generally alleges that the defendants violated federal antitrust laws and the Commodity Exchange Act in connection with an alleged conspiracy to manipulate a benchmark for physical platinum and palladium prices and seek declaratory and injunctive relief, as well as treble damages in an unspecified amount. On March 29, 2020, the court granted the defendants' motions to dismiss and for reconsideration, resulting in the dismissal of all claims, and on February 27, 2023, the U.S. Court of Appeals for the Second Circuit reversed the district court's dismissal of certain plaintiffs' antitrust claims and vacated the district court's dismissal of the plaintiffs' Commodity Exchange Act claim. On April 12, 2023, the defendants' petition for rehearing or rehearing en banc with the U.S. Court of Appeals for the Second Circuit was denied. On July 21, 2023, the defendants filed a motion for judgment on the pleadings.

The company is among the defendants in a number of putative class and individual actions filed beginning on August 1, 2013 and consolidated in the U.S. District Court for the Southern District of New York. The complaints generally allege violations of federal antitrust laws and state laws in connection with the storage of aluminium and aluminium trading. The complaints seek declaratory, injunctive and other equitable relief, as well as unspecified monetary damages, including treble damages. In December 2016, the district court granted defendants' motions to dismiss and on August 27, 2019, the Second Circuit vacated the district court's dismissals and remanded the case to district court for further proceedings. On July 23, 2020, the district court denied the class plaintiffs' motion for class certification, and on December 16, 2020 the Second Circuit denied leave to appeal the denial. On February 17, 2021, the district court granted defendants' motion for summary judgment with respect to the claims of most of the individual plaintiffs, and on November 1, 2023, the U.S. Court of Appeals for the Second Circuit affirmed the district court's judgment. On May 31, 2022, the two remaining individual plaintiffs entered into a settlement with the defendants. The company has paid the full amount of its contribution to the settlement.

Credit Default Swap Antitrust Litigation. The company is among the defendants named in a putative antitrust class action relating to the settlement of credit default swaps, filed on June 30, 2021 in the U.S. District Court for the District of New Mexico. The complaint generally asserts claims under federal antitrust law and the Commodity Exchange Act in connection with an alleged conspiracy among the defendants to manipulate the benchmark price used to value credit default swaps for settlement. The complaint also asserts a claim for unjust enrichment under state common law. The complaint seeks declaratory and injunctive relief, as well as unspecified amounts of treble and other damages. On November 15, 2021, the defendants filed a motion to dismiss the complaint. On February 4, 2022, the plaintiffs filed an amended complaint and voluntarily dismissed Group Inc. from the action. On June 5, 2023, the court dismissed the claims against certain foreign defendants for lack of personal jurisdiction but denied the defendants' motion to dismiss with respect to Goldman Sachs & Co. LLC, the company and the remaining defendants. On January 24, 2024, the court granted the defendants' motion to stay the proceedings pending the resolution of the motion filed by the defendants on November 3, 2023 in the U.S. District Court for the Southern District of New York to enforce a 2015 settlement and release among the parties. On January 26, 2024, the U.S. District Court for the Southern District of New York granted the defendants' motion to enforce the settlement and release and enjoined the plaintiffs from pursuing any claims against the defendants in the New Mexico action for any alleged violation of law based on conduct before June 30, 2014.

Notes to the Financial Statements

Regulatory Investigations and Reviews and Related Litigation. Group Inc. and certain of its affiliates, including the company, are subject to a number of other investigations and reviews by, and in some cases have received subpoenas and requests for documents and information from, various governmental and regulatory bodies and self-regulatory organisations and litigation relating to various matters relating to GS Group's businesses and operations, including:

- The securities offering process and underwriting practices;
- Investment management and financial advisory services;
- Conflicts of interest;
- Transactions involving government-related financings and other matters;
- The offering, auction, sales, trading and clearance of corporate and government securities, currencies, commodities and other financial products and related sales and other communications and activities, as well as GS Group's supervision and controls relating to such activities, including compliance with applicable short sale rules, algorithmic, high-frequency and quantitative trading, futures trading, options trading, when-issued trading, transaction and regulatory reporting, technology systems and controls, securities lending practices, prime brokerage activities, trading and clearance of credit derivatives and interest rate swaps, commodities activities and metals storage, private placement practices, allocations of and trading in securities, and trading activities and communications in connection with the establishment of benchmark rates, such as currency rates;
- Compliance with the U.K. Bribery Act and the U.S. Foreign Corrupt Practices Act;
- Hiring and compensation practices;
- System of risk management and controls; and
- Insider trading, the potential misuse and dissemination of material non-public information regarding corporate and governmental developments and the effectiveness of insider trading controls and information barriers.

In addition, investigations, reviews and litigation involving the company's affiliates and such affiliates' businesses and operations, including various matters referred to above but also other matters, may have an impact on the company's businesses and operations.

Note 27.

Maturity of Assets and Liabilities

The table below presents the expected maturity of the company's assets and liabilities.

<i>\$ in millions</i>	Non-current		Current	Total
As of December 2023				
Assets				
Cash and cash equivalents	\$	—	\$ 35,689	\$ 35,689
Collateralised agreements		1,249	261,568	262,817
Customer and other receivables		—	72,888	72,888
Trading assets		—	828,362	828,362
Investments		289	—	289
Loans		152	22	174
Other assets		1,410	1,926	3,336
Total assets	\$	3,100	\$ 1,200,455	\$ 1,203,555
Liabilities				
Collateralised financings	\$	55,225	\$ 160,251	\$ 215,476
Customer and other payables		—	115,201	115,201
Trading liabilities		—	737,610	737,610
Unsecured borrowings		71,100	19,167	90,267
Other liabilities		1,128	3,754	4,882
Total liabilities	\$	127,453	\$ 1,035,983	\$ 1,163,436
As of December 2022				
Assets				
Cash and cash equivalents	\$	—	\$ 11,707	\$ 11,707
Collateralised agreements		1,200	234,596	235,796
Customer and other receivables		—	78,967	78,967
Trading assets		—	872,810	872,810
Investments		269	11	280
Loans		220	2	222
Other assets		1,251	2,008	3,259
Total assets	\$	2,940	\$ 1,200,101	\$ 1,203,041
Liabilities				
Collateralised financings	\$	38,521	\$ 86,214	\$ 124,735
Customer and other payables		—	110,983	110,983
Trading liabilities		—	844,313	844,313
Unsecured borrowings		56,180	20,025	76,205
Other liabilities		1,097	3,499	4,596
Total liabilities	\$	95,798	\$ 1,065,034	\$ 1,160,832

In the table above:

- Current assets and liabilities include amounts that the company expects to realise or settle in its normal operating cycle and includes assets and liabilities held for trading purposes and cash and cash equivalents.
- Non-current assets are amounts that the company expects to be recovered after more than twelve months and primarily includes certain collateralised agreements, substantially all investments, certain loans, intangible assets, deferred tax assets, pension surplus and certain intercompany loans.
- Non-current liabilities are amounts that the company expects to be settled after more than twelve months and primarily includes collateralised financings and unsecured borrowings with contractual maturities greater than one year, with the exception of contracts that have trigger events that are not in the control of the company, which are classified as current.

Notes to the Financial Statements**Note 28.****Related Party Disclosures**

Parties are considered to be related if one party has the ability to directly or indirectly control the other party or exercise significant influence over the party in making financial or operational decisions. The company's related parties include:

- The company's parent entities;
- Other GS Group affiliates;
- Key management personnel of the company;
- Key management personnel of the company's parent entities; and
- Other related parties, which includes the company's defined benefit scheme and associates of GS Group.

Key management personnel are defined as those persons having authority and responsibility for planning, directing and controlling the activities of the company. Key management personnel of the company include the directors of the company, members of the EMC who are employees of the company and members of senior management who are designated as managers under the PRA and FCA's Senior Managers and Certification Regime.

Key Management Compensation

The table below presents the compensation paid or payable by the company for employee services to key management personnel of the company and its parent entities.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Salaries and other short-term benefits	\$ 146	\$ 158
Post-employment benefits	1	2
Share-based compensation	162	68
Total	\$ 309	\$ 228

In the table above:

- Salaries and other short-term benefits includes fees paid to the non-executive directors of the company.
- Share-based compensation included a charge of \$72 million for 2023 and a credit of \$11 million for 2022 representing changes in the fair value of share-based payment awards recharged from Group Inc. during the year.

Directors' Emoluments

In accordance with the Companies Act 2006, directors' emoluments represent the proportion of total emoluments paid or payable in respect of qualifying services only. This total only includes the value of cash and benefits in kind, and does not include the value of equity awards in accordance with the provisions of Schedule 5 of the Statutory Instruments 2008/410. Directors also receive emoluments for non-qualifying services which are not required to be disclosed.

The table below presents the company's directors' emoluments.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Aggregate emoluments	\$ 7	\$ 7
Company pension contributions to money purchase schemes	—	—
Total	\$ 7	\$ 7

The table below presents emoluments for the highest paid company's director.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Aggregate emoluments	\$ 3	\$ 3
Company pension contributions to money purchase schemes	\$ —	\$ —
Accrued annual pension at end of the year	\$ —	\$ —

Two directors were members of a defined contribution pension scheme and one director was a member of both a defined contribution pension scheme and a defined benefit pension scheme for 2023 (2022: two directors were members of a defined contribution pension scheme and two directors were members of both a defined contribution pension scheme and a defined benefit pension scheme). Three directors including the highest paid director for 2023 (2022: four directors including the highest paid director) have received or are due to receive Group Inc. shares in respect of long-term incentive schemes.

The aggregate emoluments of the nine non-executive directors for 2023 (2022: seven non-executive directors) who were members of the Board for all or part of 2023 was approximately \$1.4 million (for all or part of 2022: approximately \$1.9 million). Additional ongoing fees in respect of advisory services provided by certain non-executive directors was approximately \$0.2 million for 2023 (2022: approximately \$2.2 million).

Notes to the Financial Statements

Transactions with Related Parties

The company's transactions with related parties primarily include the following.

Risk Management and Market-Making Activity

The company routinely enters into derivatives and buys and sells securities and loans with related parties for risk management and market-making purposes, which are recognised in trading assets and trading liabilities.

The table below presents the company's outstanding derivatives with related parties, substantially all of which are with other GS Group affiliates. The change in derivative assets and derivative liabilities is driven by new trades, terminations, expiries and gains or losses, including any associated cash flows.

<i>\$ in millions</i>	Derivative assets	Derivative liabilities
As of December 2023	\$ 508,547	\$ 490,225
As of December 2022	\$ 585,390	\$ 582,060
As of December 2021	\$ 436,121	\$ 434,577
December 2023 versus December 2022	\$ (76,843)	\$ (91,835)
December 2022 versus December 2021	\$ 149,269	\$ 147,483

The table below presents the company's gross outstanding buys and sells of regular-way securities and loans from/to other GS Group affiliates.

<i>\$ in millions</i>	As of December	
	2023	2022
Outstanding regular-way buys of securities and loans	\$ 11,483	\$ 9,607
Outstanding regular-way sells of securities and loans	\$ 10,927	\$ 10,246

The company also holds securities in, and makes corporate loans to other GS Group affiliates, which are classified in trading assets. The company also exchanges cash and security collateral in connection with derivative transactions. Cash collateral received is recognised in customer and other payables. Cash collateral paid is recognised in customer and other receivables. The company posted security collateral to related parties of \$13.00 billion as of December 2023 and \$16.32 billion as of December 2022.

In addition, the company also executes and intermediates listed derivatives with other GS Group affiliates, resulting in the exchange of margin, which is recognised in customer and other receivables and customer and other payables.

The company has also received securities of \$121 million as of December 2023 and \$144 million as of December 2022 from a subsidiary under a securities lending agreement.

Funding Activity

The company routinely enters into collateralised agreements and collateralised financings with GS Group affiliates, primarily to source securities and fund inventory on a secured basis.

In addition, a significant portion of the company's unsecured borrowings is from GS Group affiliates, including the company's AT1 notes issued to GSG UK. See Notes 20 and 23 for further details. The company has also made loans to certain GS Group affiliates. See Note 14 for further details.

Interest-bearing instruments are typically priced based on the term, currency, size, subordination and whether the instrument is secured or unsecured.

Cash Management Services

The company receives cash management services from other GS Group affiliates and places cash deposits with them in the normal course of business which is recognised in cash and cash equivalents.

Commitments and Guarantees

The table below presents the company's commitments with other GS Group affiliates.

<i>\$ in millions</i>	As of December	
	2023	2022
Collateralised agreements	\$ 103,469	\$ 69,118
Collateralised financings	36,514	52,324
Other	218	—
Total	\$ 140,201	\$ 121,442

Other commitments relate to an underwriting commitment as of December 2023.

The company has received a guarantee from Group Inc. related to transactions entered into with certain of its counterparties for up to \$8 billion of exposure at default. During 2023, the guarantee was unutilised. During 2022, up to \$8 billion of exposure at default was guaranteed, reducing to \$nil as of December 2022.

Transfer Pricing and Management Charges

The company participates in the allocation of net revenues among GS Group affiliates for their involvement in GS Group's business activities. In addition, the company incurs/ receives management charges to/from GS Group affiliates relating to operational and administrative support and management services.

Taxation

The company receives group relief from other GS Group affiliates. The company received tax-effected losses from other GS Group affiliates of \$231 million for 2023 and \$124 million for 2022 for which consideration will be paid in full.

Share-Based Payments

The company has entered into a chargeback agreement with Group Inc. under which it is committed to pay to Group Inc. (a) the grant-date fair value of those awards and (b) subsequent movements in the fair value of those awards between the grant date and ultimate delivery to employees (subsequent to the vesting date). See Notes 7 and 8 for further information.

Transactions with Key Management Personnel

Certain key management personnel and their close family members have brokerage and/or discretionary accounts at the company. They are provided services in the ordinary course of business on commercial terms, and in each case in compliance with the relevant laws and regulations.

Notes to the Financial Statements

Close family members of certain key management personnel are employed by the company. The amount of compensation paid to the family members was determined in accordance with the company's standard compensation practices applicable to similarly-situated employees.

Transfer of U.K. Asset Management Business

On April 1, 2023, the company transferred its U.K. asset management business to GSAMI, GS Group's primary U.K. asset management entity. As consideration for the transfer, the company received a non-controlling interest in GSAMI's immediate parent undertaking, which the company measured at fair value through profit or loss. As a result, the company recognised a net gain of \$1.42 billion in net revenues for 2023. This net gain comprised a gain of \$1.57 billion equivalent to the fair value of this business on transfer, partially offset by a loss of \$149 million recognised on revaluation of the company's interest. The total consideration received by the company was distributed in the fourth quarter of 2023 via a non-cash distribution. As such, there was no change in the company's shareholder's equity as of December 2023, compared with December 2022.

Related Party Assets and Liabilities

The table below presents the company's assets and liabilities with related parties.

<i>\$ in millions</i>	Parent entities	Other GS Group affiliates	Other related parties	Total
As of December 2023				
Assets				
Cash and cash equivalents	\$ —	\$ 1,359	\$ —	\$ 1,359
Collateralised agreements	—	187,769	—	187,769
Customer and other receivables	148	15,459	11	15,618
Trading assets	2,048	514,404	—	516,452
Investments	—	170	—	170
Loans	—	—	—	—
Other assets	263	1,686	—	1,949
Total assets	\$ 2,459	\$ 720,847	\$ 11	\$ 723,317
Liabilities				
Collateralised financings	\$ —	\$ 148,582	\$ —	\$ 148,582
Customer and other payables	100	31,535	—	31,635
Trading liabilities	929	489,370	11	490,310
Unsecured borrowings	32,384	27,257	—	59,641
Other liabilities	1,950	1,530	—	3,480
Total liabilities	\$ 35,363	\$ 698,274	\$ 11	\$ 733,648
As of December 2022				
Assets				
Cash and cash equivalents	\$ —	\$ 911	\$ —	\$ 911
Collateralised agreements	—	169,083	—	169,083
Customer and other receivables	88	19,767	—	19,855
Trading assets	2,581	589,766	423	592,770
Investments	—	168	—	168
Loans	—	—	—	—
Other assets	249	1,675	—	1,924
Total assets	\$ 2,918	\$ 781,370	\$ 423	\$ 784,711
Liabilities				
Collateralised financings	\$ —	\$ 82,108	\$ —	\$ 82,108
Customer and other payables	1,137	24,904	398	26,439
Trading liabilities	789	581,281	26	582,096
Unsecured borrowings	30,603	14,445	—	45,048
Other liabilities	2,044	1,360	—	3,404
Total liabilities	\$ 34,573	\$ 704,098	\$ 424	\$ 739,095

Related Party Income and Expense

The table below presents the company's income and expenses related to transactions with related parties other than Key Management Personnel.

<i>\$ in millions</i>	Parent entities	Other GS Group affiliates	Other related parties	Total
Year Ended December 2023				
Net revenues				
Interest income	\$ 270	\$ 8,634	\$ —	\$ 8,904
Interest expense	(2,234)	(11,406)	—	(13,640)
Transfer pricing revenues	—	350	—	350
Other income	—	19	—	19
Total net revenues	\$ (1,964)	\$ (2,403)	\$ —	\$ (4,367)
Net operating expenses				
Transaction based expenses	\$ —	\$ 218	\$ —	\$ 218
Management charges from GS Group affiliates	—	1,140	—	1,140
Management charges to GS Group affiliates	(4)	(315)	—	(319)
Other expenses	1	575	—	576
Total net operating expenses	\$ (3)	\$ 1,618	\$ —	\$ 1,615
Year Ended December 2022				
Net revenues				
Interest income	\$ 129	\$ 2,054	\$ 1	\$ 2,184
Interest expense	(1,045)	(3,040)	(4)	(4,089)
Transfer pricing revenues	5	948	—	953
Total net revenues	\$ (911)	\$ (38)	\$ (3)	\$ (952)
Net operating expenses				
Transaction based expenses	\$ —	\$ 306	\$ —	\$ 306
Management charges from GS Group affiliates	—	1,090	—	1,090
Management charges to GS Group affiliates	(3)	(188)	—	(191)
Other expenses	37	474	—	511
Total net operating expenses	\$ 34	\$ 1,682	\$ —	\$ 1,716

In the table above, transaction based expenses and other expenses primarily include IFRS 15 expenses.

Notes to the Financial Statements

Note 29.

Financial Instruments

Financial Assets and Liabilities by Category

The tables below present the carrying value of company's financial assets and liabilities by category.

\$ in millions	Financial Assets		
	Mandatorily at fair value	Amortised cost	Total
As of December 2023			
Cash and cash equivalents	\$ —	\$ 35,689	\$ 35,689
Collateralised agreements	138,889	123,928	262,817
Customer and other receivables	—	72,888	72,888
Trading assets	828,362	—	828,362
Investments	289	—	289
Loans	174	—	174
Other assets	147	2,014	2,161
Total	\$ 967,861	\$ 234,519	\$ 1,202,380
As of December 2022			
Cash and cash equivalents	\$ —	\$ 11,707	\$ 11,707
Collateralised agreements	151,739	84,057	235,796
Customer and other receivables	—	78,967	78,967
Trading assets	872,810	—	872,810
Investments	280	—	280
Loans	222	—	222
Other assets	156	1,937	2,093
Total	\$ 1,025,207	\$ 176,668	\$ 1,201,875

	Financial Liabilities			
<i>\$ in millions</i>	Held for trading	Designated at fair value	Amortised cost	Total
As of December 2023				
Collateralised financings	\$ —	\$ 106,784	\$ 108,692	\$ 215,476
Customer and other payables	—	—	115,201	115,201
Trading liabilities	737,610	—	—	737,610
Unsecured borrowings	—	54,936	35,331	90,267
Other liabilities	—	—	4,234	4,234
Total	\$737,610	\$ 161,720	\$ 263,458	\$1,162,788
As of December 2022				
Collateralised financings	\$ —	\$ 77,539	\$ 47,196	\$ 124,735
Customer and other payables	—	—	110,983	110,983
Trading liabilities	844,313	—	—	844,313
Unsecured borrowings	—	40,247	35,958	76,205
Other liabilities	—	—	4,198	4,198
Total	\$844,313	\$ 117,786	\$ 198,335	\$1,160,434

Interest Rate Benchmarks Subject to Reform

As of July 1, 2023, the publication of all London Interbank Offered Rate (LIBOR) settings as representative rates has ceased. The FCA has allowed the publication and use of synthetic rates for certain GBP LIBOR settings in legacy GBP LIBOR-based contracts through March 2024 and for 3 month USD LIBOR settings in legacy USD LIBOR-based contracts through September 2024.

The table below presents the company's exposure to interest rate benchmarks subject to reform.

\$ in millions	Non-derivative financial assets	Non-derivative financial liabilities	Derivative notional amount
As of December 2023			
USD LIBOR	\$ 98	\$ 158	\$ —
GBP LIBOR	25	—	—
Other	5	—	835,351
Total	\$ 128	\$ 158	\$ 835,351
As of December 2022			
USD LIBOR	\$ 636	\$ 2,901	\$ 5,699,410
GBP LIBOR	7	—	—
Other	—	24	912,630
Total	\$ 643	\$ 2,925	\$ 6,612,040

In the table above:

- Non-derivative financial assets comprise of trading cash instruments, loans and collateralised agreements. Non-derivative financial liabilities comprise of trading cash instruments, collateralised financings and unsecured borrowings.
- Derivative notionals excludes amounts for which fallbacks apply, or amounts for which all future cashflows have already been fixed, as the company has no ongoing IBOR exposure related to these transactions.
- Derivative notionals with exposure to other interest rate benchmarks subject to reform primarily consists of exposure to the Canadian Dollar Offered Rate (CDOR), Singapore Dollar Offer Swap Rate (SOR), Johannesburg Interbank Average Rate (JIBAR), Warsaw Interbank Offered Rate (WIBOR) and Tel Aviv Interbank Offer Rate (TELBOR) as of both December 2023 and December 2022.

Notes to the Financial Statements

Offsetting of Financial Assets and Liabilities

The tables below present financial assets and liabilities that are subject to enforceable netting agreements and offsetting. Amounts are only offset in the balance sheet when the company currently has a legally enforceable right to set-off the recognised amounts and an intention either to settle on a net basis, or to realise the asset and settle the liability simultaneously. In the tables below:

- Gross amounts exclude the effects of both counterparty netting and collateral, and therefore are not representative of the company's economic exposure.
- Amounts not offset in the balance sheet include counterparty netting (i.e., the netting of financial assets and liabilities for a given counterparty when a legal right of set-off exists under an enforceable netting agreement), and cash and security collateral received and posted under enforceable credit support agreements, that do not meet the criteria for offsetting under IFRS.

- Where the company has received or posted collateral under credit support agreements, but has not yet determined whether such agreements are enforceable, the related collateral has not been included in the amounts not offset in the balance sheet.
- Gross amounts for the company included derivative assets of \$3.83 billion and derivative liabilities of \$4.18 billion as of December 2023 and derivative assets of \$3.82 billion and derivative liabilities of \$5.16 billion as of December 2022 which are not subject to an enforceable netting agreement or are subject to a netting agreement that the company has not yet determined to be enforceable.
- Substantially all resale agreements and securities borrowed within collateralised agreements and repurchase agreements and securities loaned within collateralised financings are subject to enforceable netting agreements as of both December 2023 and December 2022.

\$ in millions	Gross amounts	Amounts offset in the balance sheet	Net amount presented in the balance sheet	Amounts not offset in the balance sheet			
				Counterparty netting	Cash collateral	Security collateral	Net amount
As of December 2023							
Financial assets							
Collateralised agreements	\$ 387,810	\$ (124,993)	\$ 262,817	\$ (95,063)	\$ (112)	\$ (165,128)	\$ 2,514
Customer and other receivables	91,084	(30,182)	60,902	(7,432)	(27,560)	(13,338)	12,572
Trading cash instruments	18,910	(7,711)	11,199	(1,491)	(3,070)	(5,593)	1,045
Derivatives	705,666	(9,966)	695,700	(629,932)	(37,504)	(9,179)	19,085
Trading assets	724,576	(17,677)	706,899	(631,423)	(40,574)	(14,772)	20,130
Loans	117	—	117	—	—	(117)	—
Other assets	1,955	(1,426)	529	(93)	—	—	436
Financial assets subject to enforceable netting agreements	1,205,542	(174,278)	1,031,264	(734,011)	(68,246)	(193,355)	35,652
Financial assets not subject to enforceable netting agreements	171,116	—	171,116	—	—	—	171,116
Total financial assets	\$ 1,376,658	\$ (174,278)	\$ 1,202,380	\$ (734,011)	\$ (68,246)	\$ (193,355)	\$ 206,768
Financial liabilities							
Collateralised financings	\$ 328,763	\$ (125,016)	\$ 203,747	\$ (96,100)	\$ (2,212)	\$ (103,096)	\$ 2,339
Customer and other payables	135,726	(30,207)	105,519	(7,432)	(40,686)	(29,490)	27,911
Trading cash instruments	—	—	—	—	—	—	—
Derivatives	681,801	(9,941)	671,860	(627,986)	(25,263)	(3,928)	14,683
Trading liabilities	681,801	(9,941)	671,860	(627,986)	(25,263)	(3,928)	14,683
Unsecured borrowings	14,540	(9,066)	5,474	(2,400)	(85)	—	2,989
Other liabilities	669	(48)	621	(93)	—	—	528
Financial liabilities subject to enforceable netting agreements	1,161,499	(174,278)	987,221	(734,011)	(68,246)	(136,514)	48,450
Financial liabilities not subject to enforceable netting agreements	175,567	—	175,567	—	—	—	175,567
Total financial liabilities	\$ 1,337,066	\$ (174,278)	\$ 1,162,788	\$ (734,011)	\$ (68,246)	\$ (136,514)	\$ 224,017
As of December 2022							
Financial assets							
Collateralised agreements	\$ 390,325	\$ (154,529)	\$ 235,796	\$ (49,800)	\$ (450)	\$ (183,869)	\$ 1,677
Customer and other receivables	88,181	(24,791)	63,390	(3,886)	(39,025)	(9,969)	10,510
Trading cash instruments	16,976	(7,037)	9,939	(3,910)	(742)	(4,073)	1,214
Derivatives	813,860	(13,479)	800,381	(729,463)	(40,675)	(10,183)	20,060
Trading assets	830,836	(20,516)	810,320	(733,373)	(41,417)	(14,256)	21,274
Loans	118	—	118	—	—	(101)	17
Other assets	2,407	(1,975)	432	(88)	—	—	344
Financial assets subject to enforceable netting agreements	1,311,867	(201,811)	1,110,056	(787,147)	(80,892)	(208,195)	33,822
Financial assets not subject to enforceable netting agreements	91,819	—	91,819	—	—	—	91,819
Total financial assets	\$ 1,403,686	\$ (201,811)	\$ 1,201,875	\$ (787,147)	\$ (80,892)	\$ (208,195)	\$ 125,641
Financial liabilities							
Collateralised financings	\$ 268,450	\$ (154,563)	\$ 113,887	\$ (49,945)	\$ (1,933)	\$ (60,119)	\$ 1,890
Customer and other payables	119,725	(24,452)	95,273	(3,886)	(41,867)	(20,565)	28,955
Trading cash instruments	—	—	—	—	—	—	—
Derivatives	801,435	(13,816)	787,619	(730,866)	(36,926)	(2,208)	17,619
Trading liabilities	801,435	(13,816)	787,619	(730,866)	(36,926)	(2,208)	17,619
Unsecured borrowings	13,791	(8,822)	4,969	(2,362)	(166)	—	2,441
Other liabilities	754	(158)	596	(88)	—	—	508
Financial liabilities subject to enforceable netting agreements	1,204,155	(201,811)	1,002,344	(787,147)	(80,892)	(82,892)	51,413
Financial liabilities not subject to enforceable netting agreements	158,090	—	158,090	—	—	—	158,090
Total financial liabilities	\$ 1,362,245	\$ (201,811)	\$ 1,160,434	\$ (787,147)	\$ (80,892)	\$ (82,892)	\$ 209,503

Notes to the Financial Statements

Collateral Received and Pledged

The company receives cash and securities (e.g., government and agency obligations, corporate debt securities, equity securities) as collateral, primarily in connection with resale agreements, securities borrowed, derivative transactions and customer margin loans. The company obtains cash and securities as collateral on an upfront or contingent basis for derivatives and collateralised agreements to reduce its credit exposure to individual counterparties.

In many cases, the company is permitted to deliver or repledge financial instruments received as collateral when entering into repurchase agreements and securities lending agreements, primarily in connection with secured client financing activity. The company is also permitted to deliver or repledge these financial instruments in connection with other secured financings, collateralised derivative transactions and meeting company or customer settlement requirements.

The company also pledges certain trading assets in connection with repurchase agreements, securities lending agreements and other secured financings to counterparties who may or may not have the right to deliver or repledge them.

The table below presents financial instruments received as collateral that were available to be delivered or repledged, and that were delivered or repledged.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Collateral available to be delivered or repledged	\$ 702,507	\$ 710,395
Collateral that was delivered or repledged	\$ 655,098	\$ 632,160

The table below presents information about assets pledged.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Pledged to counterparties that had the right to deliver or repledge		
Trading assets	\$ 58,352	\$ 20,708
Investments	\$ 25	\$ 3
Pledged to counterparties that did not have the right to deliver or repledge		
Trading assets	\$ 38,255	\$ 23,895
Investments	\$ 20	\$ 29

The company has received cash collateral of \$67.84 billion as of December 2023 and \$66.17 billion as of December 2022, and posted cash collateral of \$46.83 billion as of December 2023 and \$52.74 billion as of December 2022. Amounts received and posted are mainly in respect of trading assets and trading liabilities.

Note 30.

Fair Value Measurement

The fair value of a financial instrument is the amount that would be received to sell an asset or paid to transfer a liability in an orderly transaction between market participants at the measurement date. Financial assets are marked to bid prices and financial liabilities are marked to offer prices. Fair value measurements do not include transaction costs. The company measures certain financial assets and liabilities as a portfolio (i.e., based on its net exposure to market and/or credit risks).

IFRS has a three-level hierarchy for disclosure of fair value measurements. This hierarchy prioritises inputs to the valuation techniques used to measure fair value, giving the highest priority to level 1 inputs and the lowest priority to level 3 inputs. A financial instrument's level in this hierarchy is based on the lowest level of input that is significant to its fair value measurement.

The fair value hierarchy is as follows:

Level 1. Inputs are unadjusted quoted prices in active markets to which the company had access at the measurement date for identical, unrestricted assets or liabilities.

Level 2. Inputs to valuation techniques are observable, either directly or indirectly.

Level 3. One or more inputs to valuation techniques are significant and unobservable.

The fair values for substantially all of the company's financial assets and liabilities that are fair valued on a recurring basis are based on observable prices and inputs and are classified in levels 1 and 2 of the fair value hierarchy. Certain level 2 and level 3 financial assets and liabilities may require valuation adjustments that a market participant would require to arrive at fair value for factors such as counterparty and the company's and GS Group's credit quality, funding risk, transfer restrictions, liquidity and bid/offer spreads. Valuation adjustments are generally based on market evidence.

Notes to the Financial Statements

Valuation Techniques and Significant Inputs

Trading Cash Instruments, Investments and Loans.

Valuation techniques and significant inputs for each level of the fair value hierarchy include:

Level 1

Level 1 instruments are valued using quoted prices for identical unrestricted instruments in active markets. The company defines active markets for equity instruments based on the average daily trading volume both in absolute terms and relative to the market capitalisation for the instrument. The company defines active markets for debt instruments based on both the average daily trading volume and the number of days with trading activity.

Level 2

Level 2 instruments can be verified to quoted prices, recent trading activity for identical or similar instruments, broker or dealer quotations or alternative pricing sources with reasonable levels of price transparency. Consideration is given to the nature of the quotations (e.g., indicative or firm) and the relationship of recent market activity to the prices provided from alternative pricing sources.

Valuation adjustments are typically made to level 2 instruments (i) if the instrument is subject to transfer restrictions and/or (ii) for other premiums and liquidity discounts that a market participant would require to arrive at fair value. Valuation adjustments are generally based on market evidence.

Level 3

Level 3 instruments have one or more significant valuation inputs that are not observable. Absent evidence to the contrary, level 3 instruments are initially valued at transaction price, which is considered to be the best initial estimate of fair value. Subsequently, the company uses other methodologies to determine fair value, which vary based on the type of instrument. Valuation inputs and assumptions are changed when corroborated by substantive observable evidence, including values realised on sales of financial assets.

Valuation techniques of level 3 instruments vary by instrument, but are generally based on discounted cash flow techniques. The valuation techniques and the nature of significant inputs used to determine the fair values of each type of level 3 trading cash instrument, investments and loans are described below:

• **Mortgages and Other Asset-Backed Loans and Securities.** Significant inputs are generally determined based on relative value analyses and include:

- Market yields implied by transactions of similar or related assets;
- Transaction prices in both the underlying collateral and instruments with the same or similar underlying collateral;
- Current performance of the borrower or loan collateral and recovery assumptions if a default occurs; and
- Timing of expected future cash flows (duration) which, in certain cases, may incorporate the impact of other unobservable inputs (e.g., prepayment speeds).

• **Corporate Debt Instruments, Government and Agency Obligations and Loans.** Significant inputs are generally determined based on relative value analyses, which incorporate comparisons both to prices of credit default swaps that reference the same or similar underlying instrument or entity and to other debt instruments for the same or similar issuer for which observable prices or broker quotations are available. Significant inputs include:

- Market yields implied by transactions of similar or related assets;
- Current levels and changes in market indices, such as the iTraxx and CDX (indices that track the performance of corporate credit);
- Current performance of the borrower or loan collateral and recovery assumptions if a default occurs;
- Maturity and coupon profile of the instrument; and
- Market and transaction multiples for corporate debt instruments with convertibility or participation options.

• **Equity Securities.** Equity securities consists of private equity securities. Recent third-party completed or pending transactions (e.g., merger proposals, tender offers, debt restructurings) are considered to be the best evidence for any change in fair value. When these are not available, the following valuation methodologies are used, as appropriate:

- Industry multiples and public comparables;
- Transactions in similar instruments; and
- Discounted cash flow techniques.

Notes to the Financial Statements

Derivatives. Derivatives may be traded on an exchange (exchange-traded) or they may be privately negotiated contracts, which are usually referred to as OTC derivatives. Certain of the company's OTC derivatives are cleared and settled through central clearing counterparties (OTC-cleared), while others are bilateral contracts between two counterparties (bilateral OTC).

The company's level 2 and level 3 derivatives are valued using derivative pricing models (e.g., discounted cash flow models, correlation models, and models that incorporate option pricing methodologies, such as Monte Carlo simulations). Price transparency of derivatives can generally be characterised by product type, as described below.

- **Interest Rate.** In general, the key inputs used to value interest rate derivatives are transparent, even for most long-dated contracts. Interest rate swaps and options denominated in the currencies of leading industrialised nations are characterised by high trading volumes and tight bid/offer spreads. Interest rate derivatives that reference indices, such as an inflation index, or the shape of the yield curve (e.g., 10-year swap rate vs. 2-year swap rate) are more complex, but the key inputs are generally observable.
- **Credit.** Price transparency for credit default swaps, including both single names and baskets of credits, varies by market and underlying reference entity or obligation. Credit default swaps that reference indices, large corporates and major sovereigns generally exhibit the most price transparency. For credit default swaps with other underliers, price transparency varies based on credit rating, the cost of borrowing the underlying reference obligations, and the availability of the underlying reference obligations for delivery upon the default of the issuer. Credit default swaps that reference loans, asset-backed securities and emerging market debt instruments tend to have less price transparency than those that reference corporate bonds. In addition, more complex credit derivatives, such as those sensitive to the correlation between two or more underlying reference obligations or to secured funding spreads, generally have less price transparency.
- **Currency.** Prices for currency derivatives based on the exchange rates of leading industrialised nations, including those with longer tenors, are generally transparent. The primary difference between the price transparency of developed and emerging market currency derivatives is that emerging markets tend to be only observable for contracts with shorter tenors.
- **Equity.** Price transparency for equity derivatives varies by market and underlier. Options on indices and the common stock of corporates included in major equity indices exhibit the most price transparency. Equity derivatives generally have observable market prices, except for contracts with long tenors or reference prices that differ significantly from current market prices. More complex equity derivatives, such as those sensitive to the correlation between two or more individual stocks, generally have less price transparency.

Liquidity is essential to the observability of all product types. If transaction volumes decline, previously transparent prices and other inputs may become unobservable. Conversely, even highly structured products may at times have trading volumes large enough to provide observability of prices and other inputs.

Level 1

Level 1 derivatives include short-term contracts for future delivery of securities when the underlying security is a level 1 instrument, and exchange-traded derivatives if they are actively traded and are valued at their quoted market price.

Level 2

Level 2 derivatives include OTC derivatives for which all significant valuation inputs are corroborated by market evidence and exchange-traded derivatives that are not actively traded and/or that are valued using models that calibrate to market-clearing levels of OTC derivatives. In evaluating the significance of a valuation input, the company considers, among other factors, a portfolio's net risk exposure to that input.

The selection of a particular model to value a derivative depends on the contractual terms of and specific risks inherent in the instrument, as well as the availability of pricing information in the market. For derivatives that trade in liquid markets, model selection does not involve significant management judgement because outputs of models can be calibrated to market-clearing levels.

Valuation models require a variety of inputs, such as contractual terms, market prices, yield curves, discount rates (including those derived from interest rates on collateral received and posted as specified in credit support agreements for collateralised derivatives), credit curves, measures of volatility and correlations of such inputs. Significant inputs to the valuations of level 2 derivatives can be verified to market transactions, broker or dealer quotations or other alternative pricing sources with reasonable levels of price transparency. Consideration is given to the nature of the quotations (e.g., indicative or firm) and the relationship of recent market activity to the prices provided from alternative pricing sources.

Level 3

Level 3 derivatives are valued using models which utilise observable level 1 and/or level 2 inputs, as well as unobservable level 3 inputs. Unobservable inputs include certain correlations, illiquid credit and secured funding spreads, recovery rates and certain equity and interest rate volatilities.

Notes to the Financial Statements

Subsequent to the initial valuation of a level 3 derivative, the company updates the level 1 and level 2 inputs to reflect observable market changes and any resulting gains and losses are classified in level 3. Level 3 inputs are changed when corroborated by evidence such as similar market transactions, third-party pricing services and/or broker or dealer quotations or other empirical market data. In circumstances where the company cannot verify the model value by reference to market transactions, it is possible that a different valuation model could produce a materially different estimate of fair value. See below for further information about significant unobservable inputs used in the valuation of level 3 derivatives.

Where there is a difference between the initial transaction price and the fair value calculated by internal models, a gain or loss is recognised after initial recognition only to the extent that it arises from a change in a factor (including time) that market participants would consider in setting a price.

Valuation Adjustments

Valuation adjustments are integral to determining the fair value of derivative portfolios and are used to adjust the mid-market valuations produced by derivative pricing models to the exit price valuation. These adjustments incorporate bid/offer spreads, the cost of liquidity, CVA and funding valuation adjustments, which account for the credit and funding risk inherent in the uncollateralised portion of derivative portfolios. The company also makes funding valuation adjustments to collateralised derivatives where the terms of the agreement do not permit the company to deliver or repledge collateral received. Market-based inputs are generally used when calibrating valuation adjustments to market-clearing levels.

In addition, for derivatives that include significant unobservable inputs, the company makes model or exit price adjustments to account for the valuation uncertainty present in the transaction.

Other Financial Assets and Liabilities. Valuation techniques and significant inputs of other financial assets and liabilities include:

- **Collateralised Agreements.** The significant inputs to the valuation of resale agreements and securities borrowed are funding spreads, the amount and timing of expected future cash flows and interest rates.
- **Other Assets.** Other assets measured at fair value consist of an unsecured intercompany loan and an investment in subsidiary. The significant inputs to the valuation of this unsecured intercompany loan measured at fair value are the amount and timing of expected future cash flows, interest rates and the credit spreads of GS Group. The significant inputs to the valuation of this investment in subsidiary measured at fair value are equity prices and foreign exchange rates.

- **Collateralised Financings.** The significant inputs to the valuation of repurchase agreements and securities loaned are funding spreads, the amount and timing of expected future cash flows and interest rates. The significant inputs to the valuation of secured debt securities issued, other borrowings and intercompany loans measured at fair value are the amount and timing of expected future cash flows, interest rates, funding spreads, the fair value of the collateral delivered by the company (which is determined using the amount and timing of expected future cash flows, market prices, market yields and recovery assumptions), the frequency of additional collateral calls and commodity prices for prepaid commodity transactions.

- **Unsecured Borrowings.** The significant inputs to the valuation of unsecured borrowings measured at fair value are the amount and timing of expected future cash flows, interest rates, the credit spreads of GS Group and commodity prices for prepaid commodity transactions. The inputs used to value the embedded derivative component of hybrid financial instruments are consistent with the inputs used to value the company's other derivative instruments.

Fair Value of Financial Assets and Liabilities by Level

The table below presents, by level within the fair value hierarchy, the company's financial assets and liabilities measured at fair value on a recurring basis.

<i>\$ in millions</i>	Level 1	Level 2	Level 3	Total
As of December 2023				
Financial assets				
Collateralised agreements	\$ —	\$ 138,777	\$ 112	\$ 138,889
Trading cash instruments	92,278	39,739	645	132,662
Derivatives	1	691,614	4,085	695,700
Trading assets	92,279	731,353	4,730	828,362
Investments	4	216	69	289
Loans	—	140	34	174
Other assets	—	147	—	147
Total	\$ 92,283	\$ 870,633	\$ 4,945	\$ 967,861
Financial liabilities				
Collateralised financings	\$ —	\$ 106,295	\$ 489	\$ 106,784
Trading cash instruments	59,775	5,955	20	65,750
Derivatives	37	669,492	2,331	671,860
Trading liabilities	59,812	675,447	2,351	737,610
Unsecured borrowings	—	49,273	5,663	54,936
Total	\$ 59,812	\$ 831,015	\$ 8,503	\$ 899,330
Net derivatives	\$ (36)	\$ 22,122	\$ 1,754	\$ 23,840
As of December 2022				
Financial assets				
Collateralised agreements	\$ —	\$ 151,621	\$ 118	\$ 151,739
Trading cash instruments	44,917	26,956	556	72,429
Derivatives	166	796,286	3,929	800,381
Trading assets	45,083	823,242	4,485	872,810
Investments	4	205	71	280
Loans	—	168	54	222
Other assets	—	156	—	156
Total	\$ 45,087	\$ 975,392	\$ 4,728	\$ 1,025,207
Financial liabilities				
Collateralised financings	\$ —	\$ 77,144	\$ 395	\$ 77,539
Trading cash instruments	49,689	6,997	8	56,694
Derivatives	55	785,240	2,324	787,619
Trading liabilities	49,744	792,237	2,332	844,313
Unsecured borrowings	—	35,099	5,148	40,247
Total	\$ 49,744	\$ 904,480	\$ 7,875	\$ 962,099
Net derivatives	\$ 111	\$ 11,046	\$ 1,605	\$ 12,762

Notes to the Financial Statements

Significant Unobservable Inputs Used in Level 3 Fair Value Measurements

Trading Cash Instruments, Investments and Loans.

The table below presents the company's level 3 trading cash instrument assets, investments and loans and ranges and weighted averages of significant unobservable inputs used to value level 3 trading cash instruments, investments and loans.

\$ in millions, except inputs	As of December 2023		As of December 2022	
	Amount or Range	Weighted Average	Amount or Range	Weighted Average
Trading cash instruments				
Mortgages and other asset-backed loans and securities				
Level 3 assets	\$ 41		\$ 49	
Yield	4.0% to 26.1%	11.9%	5.6% to 21.3%	12.5%
Recovery rate	35.5% to 76.0%	44.6%	47.0% to 76.1%	56.6%
Duration (years)	1.4 to 7.0	4.2	1.3 to 8.0	2.4
Corporate debt instruments and government and agency obligations				
Level 3 assets	\$ 573		\$ 444	
Yield	5.0% to 46.0%	12.8%	2.8% to 48.0%	9.2%
Recovery rate	7.3% to 95.9%	26.6%	3.0% to 87.0%	36.7%
Duration (years)	0.9 to 27.0	3.4	0.3 to 12.3	4.6
Equity securities				
Level 3 assets	\$ 31		\$ 63	
Duration (years)	4.8 to 4.8	4.8	5.8 to 5.8	5.8
Total	\$ 645		\$ 556	
Investments				
Corporate debt instruments				
Level 3 assets	\$ 5		\$ 15	
Recovery rate	7.3% to 7.3%	7.3%	10.0% to 57.2%	33.5%
Equity securities				
Level 3 assets	\$ 64		\$ 56	
Multiples	0.4x to 7.0x	6.0x	1.5x to 6.0x	5.3x
Total	\$ 69		\$ 71	
Loans				
Corporate				
Level 3 assets	\$ 34		\$ 54	
Yield	N/A	N/A	4.8% to 4.8%	4.8%
Recovery rate	15.0% to 15.0%	15.0%	15.0% to 15.0%	15.0%

In the table above:

- Ranges represent the significant unobservable inputs that were used in the valuation of each type of cash instrument and weighted averages are calculated by weighting each input by the relative fair value of the instrument.
- The ranges and weighted averages of these inputs are not representative of the appropriate inputs to use when calculating the fair value of any one trading instrument. For example, the highest yield for mortgages and other asset-backed loans and securities is appropriate for valuing a specific mortgage but may not be appropriate for valuing any other mortgages. Accordingly, the ranges of inputs do not represent uncertainty in, or possible ranges of, fair value measurements of level 3 trading cash instruments.
- Increases in yield or duration used in the valuation of level 3 instruments would have resulted in a lower fair value measurement, while increases in recovery rate or multiples would have resulted in a higher fair value measurement as of December 2023 and December 2022. Due to the distinctive nature of each level 3 instrument, the interrelationship of inputs is not necessarily uniform within each product type.

- Mortgages and other asset-backed loans and securities, corporate debt instruments and government and agency obligations and loans are valued using discounted cash flows, and equity securities are valued using market comparables and discounted cash flows.

- The fair value of any one instrument may be determined using multiple valuation techniques. For example, market comparables and discounted cash flows may be used together to determine fair value. Therefore, the level 3 balance encompasses both of these techniques.

- Yield was not significant to the valuation of level 3 loans as of December 2023.

Derivatives and Unsecured Borrowings. The table below presents the company's level 3 net derivatives and unsecured borrowings and ranges, averages and medians of significant unobservable inputs used to value level 3 derivatives and unsecured borrowings.

\$ in millions, except inputs	As of December 2023		As of December 2022	
	Amount or Range	Average/ Median	Amount or Range	Average/ Median
Derivatives				
Interest rates, net	\$ 151		\$ 112	
Correlation	(10)% to 26%	13%/25%	(10)% to 26%	13%/25%
Volatility (bps)	41 to 62	48/48	45 to 60	56/57
Credit, net	\$ 1,835		\$ 1,657	
Credit spreads (bps)	7 to 1,750	134/90	5 to 686	167/125
Upfront credit points	0 to 90	18/7	(1) to 90	19/5
Recovery rates	20% to 50%	43%/40%	20% to 50%	41%/40%
Currencies, net	\$ (104)		\$ (76)	
Correlation	20% to 90%	24%/23%	20% to 23%	21%/21%
Equities, net	\$ (140)		\$ (90)	
Correlation	(70)% to 100%	66%/69%	(75)% to 100%	60%/67%
Volatility	0% to 80%	14%/13%	2% to 74%	16%/18%
Commodities, net	\$ 12		\$ 2	
Total	\$ 1,754		\$ 1,605	
Unsecured borrowings				
Level 3 liabilities	\$ 5,663		\$ 5,148	
Interest rates				
correlation	25% to 26%	25%/25%	25% to 26%	25%/25%
Credit spreads (bps)	183 to 183	183/183	N/A	N/A
Currencies				
correlation	20% to 68%	34%/23%	20% to 23%	21%/21%
Equities correlation	(16)% to 96%	51%/52%	(39)% to 99%	54%/54%
Equities volatility	2% to 106%	18%/15%	6% to 66%	23%/21%

In the table above:

- Net derivative assets are shown as positive amounts and net derivative liabilities are shown as negative amounts.
- Ranges represent the significant unobservable inputs that were used in the valuation of each type of derivative. Averages represent the arithmetic average of the inputs and are not weighted by the relative fair value or notional of the respective financial instruments. An average greater than the median indicates that the majority of inputs are below the average.

Notes to the Financial Statements

- The ranges, averages and medians of these inputs are not representative of the appropriate inputs to use when calculating the fair value of any one derivative. For example, the highest correlation for equity derivatives is appropriate for valuing a specific equity derivative but may not be appropriate for valuing any other equity derivative. Accordingly, the ranges of inputs do not represent uncertainty in, or possible ranges of, fair value measurements of level 3 derivatives.
- Interest rates, currencies and equities derivatives are valued using option pricing models, and credit derivatives are valued using option pricing, correlation and discounted cash flow models.
- The fair value of any one instrument may be determined using multiple valuation techniques. For example, option pricing models and discounted cash flows models are typically used together to determine fair value. Therefore, the level 3 balance encompasses both of these techniques.
- Correlation within currencies and equities includes cross-product type correlation.
- Credit spreads was not significant to the valuation of level 3 unsecured borrowings as of December 2022.

Range of Significant Unobservable Inputs

The following provides information about the ranges of significant unobservable inputs used to value level 3 derivatives and unsecured borrowings:

- **Correlation.** Ranges for correlation cover a variety of underliers both within one product type (e.g., equity index and equity single stock names) and across product types (e.g., correlation of an interest rate and a currency), as well as across regions.
- **Volatility.** Ranges for volatility cover numerous underliers across a variety of markets, maturities and strike prices. For example, volatility of equity indices is generally lower than volatility of single stocks.
- **Credit spreads, upfront credit points and recovery rates.** The ranges for credit spreads, upfront credit points and recovery rates cover a variety of underliers (index and single names), regions, sectors, maturities and credit qualities (high-yield and investment-grade) and also includes secured funding spreads. The broad range of this population gives rise to the width of the ranges of significant unobservable inputs.

Sensitivity of Fair Value Measurement to Changes in Significant Unobservable Inputs

The following is a description of the directional sensitivity of the company's level 3 fair value measurements to changes in significant unobservable inputs, in isolation, as of each year-end:

- **Correlation.** In general, for contracts where the holder benefits from the convergence of the underlying asset or index prices (e.g., interest rates, credit spreads, foreign exchange rates, inflation rates and equity prices), an increase in correlation results in a higher fair value measurement.
- **Volatility.** In general, for purchased options, an increase in volatility results in a higher fair value measurement.
- **Credit spreads, upfront credit points and recovery rates.** In general, the fair value of purchased credit protection increases as credit spreads or upfront credit points increase or recovery rates decrease, and the fair value of secured funding capacity increases as secured funding spreads increase. Credit spreads, upfront credit points and recovery rates are strongly related to distinctive risk factors of the underlying reference obligations, which include reference entity-specific factors such as leverage, volatility and industry, market-based risk factors, such as borrowing costs or liquidity of the underlying reference obligation, and macroeconomic conditions.

Due to the distinctive nature of each of the company's level 3 derivatives and unsecured borrowings, the interrelationship of inputs is not necessarily uniform within each product type.

Collateralised Agreements. As of December 2023 and December 2022, the significant unobservable inputs used to value level 3 collateralised agreements are incorporated into the trading cash instruments disclosures related to unobservable inputs. See "Trading Cash Instruments, Investments and Loans" above.

Collateralised Financings. As of December 2023 and December 2022, the significant unobservable inputs used to value level 3 collateralised financings are incorporated into the derivatives disclosures related to unobservable inputs. See "Derivatives and Unsecured Borrowings" above.

Transfers Between Level 1 and Level 2 of the Fair Value Hierarchy

During both 2023 and 2022, there were no significant transfers between level 1 and level 2 financial assets and liabilities measured at fair value on a recurring basis.

Notes to the Financial Statements

Fair Value Financial Assets and Liabilities Valued Using Techniques That Incorporate Unobservable Inputs

The fair value of financial assets and liabilities may be determined in whole or part using a valuation technique based on assumptions that are not supported by prices from observable current market transactions in the same instrument or based on available observable market data and changing these assumptions will change the resultant estimate of fair value.

In determining reasonably possible alternative unfavourable assumptions, a detailed business and position level review has been performed to identify and quantify instances where potential uncertainty exists. This has taken into account the positions' fair value as compared to the range of available market information.

The table below presents the potential impact of using reasonable possible alternative assumptions for financial assets and liabilities valued using techniques that are unobservable.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Favourable changes		
Trading cash instruments	\$ 102	\$ 88
Investments	9	15
Loans	3	4
Others	387	355
Total	\$ 501	\$ 462
Unfavourable changes		
Trading cash instruments	\$ 15	\$ 29
Investments	2	4
Loans	11	11
Others	178	155
Total	\$ 206	\$ 199

In the table above:

- Others include the favourable and unfavourable changes related to derivatives, unsecured borrowings, collateralised agreements and collateralised financings. These have been presented net, consistent with their net risk being used in the calculation of favourable and unfavourable changes due to economic hedging between these instruments.
- As of both December 2023 and December 2022, the impact for favourable changes was primarily driven by changes in valuation adjustments related to equity and fixed income derivatives and changes in assumptions related to the valuation of secured funding spreads and equity securities.
- As of both December 2023 and December 2022, the impact for unfavourable changes was primarily driven by changes in the assumptions related to the valuation of secured funding spreads, volatility and correlation inputs, and credit spreads.

The table below presents the amounts not recognised in the income statement relating to the difference between the fair value of financial assets and liabilities at initial recognition using the valuation techniques and the transaction price (day 1 P&L).

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Beginning balance	\$ 206	\$ 190
New transactions	311	157
Amounts recognised in the income statement during the year	(257)	(141)
Ending balance	\$ 260	\$ 206

Level 3 Rollforward

The table below presents a summary of the changes in fair value for all level 3 financial assets and liabilities measured at fair value on a recurring basis.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Total financial assets		
Beginning balance	\$ 4,728	\$ 5,760
Gains/(losses)	849	(847)
Purchases	608	1,008
Sales	(302)	(309)
Settlements	(928)	(1,669)
Transfers into level 3	262	1,490
Transfers out of level 3	(272)	(705)
Ending balance	\$ 4,945	\$ 4,728
Total financial liabilities		
Beginning balance	\$ (7,875)	\$ (18,239)
Gains/(losses)	(1,074)	1,780
Purchases	36	76
Sales	(310)	(469)
Issuances	(2,246)	(2,303)
Settlements	2,956	5,322
Transfers into level 3	(571)	(794)
Transfers out of level 3	581	6,752
Ending balance	\$ (8,503)	\$ (7,875)

In the table above:

- If a financial asset or financial liability was transferred to level 3 during a reporting period, its entire gain or loss for the period is classified in level 3. For level 3 financial assets, increases are shown as positive amounts, while decreases are shown as negative amounts. For level 3 financial liabilities, increases are shown as negative amounts, while decreases are shown as positive amounts.
- Transfers between levels of the fair value hierarchy are recognised at the beginning of the reporting period in which they occur. Accordingly, the tables do not include gains or losses for level 3 financial assets and liabilities that were transferred out of level 3 prior to the end of the period.

Notes to the Financial Statements

- Level 3 financial assets and liabilities are frequently economically hedged with level 1 and level 2 financial assets and liabilities. Accordingly, level 3 gains or losses that are reported for a particular class of financial asset or financial liability can be partially offset by gains or losses attributable to level 1 or level 2 in the same class of financial asset or financial liability or gains or losses attributable to level 1, level 2 or level 3 in a different class of financial asset or financial liability. As a result, gains or losses included in the level 3 rollforward do not necessarily represent the overall impact on the company's results of operations, liquidity or capital resources.
- Gains/(losses) are predominately attributable to changes in unrealised gains or losses relating to level 3 financial assets and financial liabilities.
- The net gains/(losses) on level 3 financial assets for both 2023 and 2022 are reported in "Net revenues" in the income statement.
- The net losses on level 3 financial liabilities of \$1.07 billion for 2023 included losses of \$988 million reported in "Net revenues" in the income statement and losses of \$86 million reported in "Debt valuation adjustment" in the statement of comprehensive income. The net gains on level 3 financial liabilities of \$1.78 billion for 2022 included gains of \$1.62 billion reported in "Net revenues" in the income statement and gains of \$162 million reported in "Debt valuation adjustment" in the statement of comprehensive income.

The table below disaggregates, by the balance sheet line items, the information for the company's financial assets included in the summary table above.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Collateralised agreements		
Beginning balance	\$ 118	\$ 121
Gains/(losses)	3	(3)
Settlements	(9)	—
Ending balance	\$ 112	\$ 118
Trading assets		
Beginning balance	\$ 4,485	\$ 5,479
Gains/(losses)	836	(865)
Purchases	600	1,001
Sales	(301)	(309)
Settlements	(900)	(1,606)
Transfers into level 3	262	1,490
Transfers out of level 3	(252)	(705)
Ending balance	\$ 4,730	\$ 4,485
Investments		
Beginning balance	\$ 71	\$ 105
Gains/(losses)	10	22
Purchases	8	7
Sales	(1)	—
Settlements	(19)	(63)
Ending balance	\$ 69	\$ 71
Loans		
Beginning balance	\$ 54	\$ 55
Gains/(losses)	—	(1)
Transfers out of level 3	(20)	—
Ending balance	\$ 34	\$ 54

The table below disaggregates, by the balance sheet line items, the information for the company's financial liabilities included in the summary table above.

\$ in millions	Year Ended December	
	2023	2022
Collateralised financings		
Beginning balance	\$ (395)	\$ (380)
Gains/(losses)	(52)	(66)
Issuances	(322)	(275)
Settlements	280	326
Ending balance	\$ (489)	\$ (395)
Trading liabilities		
Beginning balance	\$ (2,332)	\$ (3,722)
Gains/(losses)	(476)	281
Purchases	36	76
Sales	(310)	(469)
Settlements	617	768
Transfers into level 3	(151)	(206)
Transfers out of level 3	265	940
Ending balance	\$ (2,351)	\$ (2,332)
Unsecured borrowings		
Beginning balance	\$ (5,148)	\$ (14,137)
Gains/(losses)	(546)	1,565
Issuances	(1,924)	(2,028)
Settlements	2,059	4,228
Transfers into level 3	(420)	(588)
Transfers out of level 3	316	5,812
Ending balance	\$ (5,663)	\$ (5,148)

Transfers Between Level 2 and Level 3 of the Fair Value Hierarchy

Transfers between level 2 and level 3 generally occur due to changes in the transparency of level 3 inputs. A lack of market evidence leads to reduced transparency, whereas an increase in the availability of market evidence leads to an increase in transparency.

Financial Assets

Year Ended December 2023

Trading Assets. Transfers into level 3 trading assets primarily reflected transfers of certain equity derivatives from level 2, principally due to reduced price transparency of certain volatility and correlation inputs, transfers of certain credit derivatives from level 2, principally due to reduced transparency of certain credit spread inputs, and transfers of certain cash instruments from level 2, principally due to reduced transparency of certain yield inputs.

Transfers out of level 3 trading assets primarily reflected transfers of certain equity derivatives to level 2, principally due to increased transparency of certain volatility and correlation inputs, and transfers of certain cash instruments to level 2, principally due to increased transparency of certain yield inputs.

Notes to the Financial Statements

Year Ended December 2022

Trading Assets. Transfers into level 3 trading assets primarily reflected transfers of certain equity securities from level 2, principally due to reduced price transparency as a result of a lack of market evidence, including fewer market transactions in these instruments.

Transfers out of level 3 trading assets primarily reflected transfers of certain equity derivatives to level 2, principally due to increased transparency of certain volatility and correlation inputs, and transfers of certain cash instruments to level 2, principally due to increased transparency of certain yield inputs.

Financial Liabilities

Year Ended December 2023

Trading Liabilities. Transfers into level 3 trading liabilities primarily reflected transfers of certain equity derivatives from level 2, principally due to reduced transparency of certain volatility and correlation inputs, and transfers of certain credit derivatives from level 2, principally due to reduced transparency of certain credit spread inputs.

Transfers out of level 3 trading liabilities primarily reflected transfers of certain credit derivatives to level 2, principally due to reduced transparency of certain credit spread inputs.

Unsecured Borrowings. Transfers into level 3 unsecured borrowings primarily reflected transfers of certain hybrid financial instruments from level 2, principally due to reduced transparency of certain volatility and correlation inputs.

Transfers out of level 3 unsecured borrowings primarily reflected transfers of certain hybrid financial instruments to level 2, principally due to increased transparency of certain volatility and correlation inputs.

Year Ended December 2022

Trading Liabilities. Transfers into level 3 trading liabilities primarily reflected transfers of certain equity derivatives from level 2, principally due to reduced transparency of certain volatility and correlation inputs.

Transfers out of level 3 trading liabilities primarily reflected transfers of certain equity derivatives to level 2, principally due to increased transparency of certain volatility and correlation inputs.

Unsecured Borrowings. Transfers into level 3 unsecured borrowings primarily reflected transfers of certain hybrid financial instruments from level 2, principally due to reduced transparency of certain volatility and correlation inputs.

Transfers out of level 3 unsecured borrowings primarily reflected transfers of certain hybrid financial instruments to level 2, principally due to a reassessment of the significance of certain credit spread inputs.

Fair Value of Financial Assets and Liabilities Not Measured at Fair Value

The company had financial assets of \$234.52 billion as of December 2023 and \$176.67 billion as of December 2022 that are not measured at fair value. Given that substantially all of these balances are short-term in nature, their carrying values in the balance sheet are a reasonable approximation of fair value.

The table below presents the company's financial liabilities that are not measured at fair value by expected maturity.

\$ in millions	As of December	
	2023	2022
Current	\$ 198,299	\$ 144,021
Non-current	65,159	54,314
Total	\$ 263,458	\$ 198,335

In the table above:

- Current financial liabilities are short-term in nature and therefore their carrying values in the balance sheet are a reasonable approximation of fair value.
- Non-current financial liabilities primarily related to long-term intercompany loans and repurchase agreements. The interest rates of these instruments are variable in nature and approximate prevailing market interest rates for instruments with similar terms and characteristics. As such, their carrying values in the balance sheet are a reasonable approximation of fair value.

Note 31.

Financial Risk Management and Capital Management

Certain disclosures in relation to the company's financial risk management and capital management have been presented alongside other risk management and regulatory information in Part I of this annual report and are identified as audited, where relevant.

Notes to the Financial Statements

Maturity of Financial Assets, Financial Liabilities and Commitments

The table below presents an analysis of the cash flows of the company's financial assets, financial liabilities and commitments by contractual maturity except for trading assets

and liabilities held for trading, which are classified as trading/on demand, reflecting the company's role as a market maker.

<i>\$ in millions</i>	Trading/on demand	Less than 1 month	1-3 months	3 months - 1 year	1 - 5 years	Greater than 5 years	Total
As of December 2023							
Financial assets							
Cash and cash equivalents	\$ 35,689	\$ —	\$ —	\$ —	\$ —	\$ —	\$ 35,689
Collateralised agreements	121,502	129,502	7,218	3,346	1,103	146	262,817
Customer and other receivables	72,888	—	—	—	—	—	72,888
Trading assets	818,880	106	7,391	1,985	—	—	828,362
Investments	—	—	—	—	220	69	289
Loans	—	—	—	22	118	34	174
Other assets	1,667	10	40	52	114	1,222	3,105
Total	\$ 1,050,626	\$ 129,618	\$ 14,649	\$ 5,405	\$ 1,555	\$ 1,471	\$ 1,203,324
Financial liabilities							
Collateralised financings	\$ 38,460	\$ 47,584	\$ 39,789	\$ 34,759	\$ 53,654	\$ 1,573	\$ 215,819
Customer and other payables	115,201	—	—	—	—	—	115,201
Trading liabilities	737,610	—	—	—	—	—	737,610
Unsecured borrowings	2,372	1,775	4,854	10,728	51,565	35,665	106,959
Other liabilities	1,891	1,277	6	13	1,015	32	4,234
Total	\$ 895,534	\$ 50,636	\$ 44,649	\$ 45,500	\$ 106,234	\$ 37,270	\$ 1,179,823
Commitments							
Collateralised agreements	\$ 798	\$ 139,390	\$ 1,301	\$ 2,107	\$ —	\$ —	\$ 143,596
Collateralised financings	6	44,606	2	559	—	—	45,173
Other	3,369	1	—	2	—	—	3,372
Total	\$ 4,173	\$ 183,997	\$ 1,303	\$ 2,668	\$ —	\$ —	\$ 192,141
As of December 2022							
Financial assets							
Cash and cash equivalents	\$ 11,707	\$ —	\$ —	\$ —	\$ —	\$ —	\$ 11,707
Collateralised agreements	89,770	130,603	10,973	3,250	877	323	235,796
Customer and other receivables	78,967	—	—	—	—	—	78,967
Trading assets	872,810	—	—	—	—	—	872,810
Investments	7	—	—	4	208	61	280
Loans	2	—	—	—	183	37	222
Other assets	1,430	10	425	9	47	673	2,594
Total	\$ 1,054,693	\$ 130,613	\$ 11,398	\$ 3,263	\$ 1,315	\$ 1,094	\$ 1,202,376
Financial liabilities							
Collateralised financings	\$ 22,830	\$ 31,681	\$ 10,753	\$ 21,145	\$ 37,013	\$ 1,513	\$ 124,935
Customer and other payables	110,983	—	—	—	—	—	110,983
Trading liabilities	844,313	—	—	—	—	—	844,313
Unsecured borrowings	1,935	2,325	4,573	8,573	37,018	33,572	87,996
Other liabilities	1,780	1,308	7	6	1,059	38	4,198
Total	\$ 981,841	\$ 35,314	\$ 15,333	\$ 29,724	\$ 75,090	\$ 35,123	\$ 1,172,425
Commitments							
Collateralised agreements	\$ 2,107	\$ 102,471	\$ 5,337	\$ 8,028	\$ 1,716	\$ —	\$ 119,659
Collateralised financings	82	68,956	9	1,606	1,433	—	72,086
Other	4,245	—	—	3	573	—	4,821
Total	\$ 6,434	\$ 171,427	\$ 5,346	\$ 9,637	\$ 3,722	\$ —	\$ 196,566

In the table above:

- Cash flows by contractual maturity include interest that will accrue on intercompany loans (included in other assets, collateralised financings and unsecured borrowings), and debt securities issued measured at amortised cost (included in unsecured borrowings). All other financial assets and financial liabilities, which are primarily measured at fair value through profit or loss, have been disclosed at their carrying values, consistent with the values used in the liquidity risk management of these instruments.
- Cash collateral received and paid has been classified as trading/on demand, consistent with the derivatives that it primarily relates to.

- Liquidity risk on derivatives is mitigated through master netting agreements and cash collateral arrangements.
- Unsecured borrowings include certain debt securities issued that have trigger events that are not in the control of the company and could be repaid earlier than their contractual maturities.

The company manages liquidity risk according to three principles: (i) hold sufficient excess liquidity in the form of GCLA to cover outflows during a stress period; (ii) maintain appropriate Asset-Liability Management; and (iii) maintain a viable Contingency Funding Plan. See "Liquidity Risk Management — Liquidity Risk Management Principles" in Part I of this annual report for further details.

Notes to the Financial Statements**Note 32.****Transferred Assets**

Assets Continued to be Recognised in Full. During 2023 and 2022, the company transferred certain financial assets where the transfers failed to meet the derecognition criteria, as contained in IFRS 9, and as a result of which the company continues to recognise these assets in full in the balance sheet.

The company transfers assets owned to counterparties in the ordinary course of business to collateralise repurchase agreements and other securities lending transactions. In these transactions the transferred assets continue to be recognised by the company for accounting purposes because the transactions require the financial instruments to be repurchased at maturity of the agreement and the company remains exposed to the price, credit and interest rate risk of these instruments. When the company receives cash proceeds from the transfer of the asset, a financial liability is recognised in respect of the consideration received and recorded in collateralised financings. When the company receives non cash collateral (in the form of securities) no liability is initially recognised. If collateral received is subsequently sold, the obligation to return the collateral is recognised as a liability in trading liabilities.

In addition to repurchase agreements and securities lending agreements, the company obtains funding through the use of other arrangements that fail to meet the derecognition criteria. For example, sales of securities with related derivatives, such as total return swaps, through which the company retains substantially all of the risk and reward of the transferred assets. A financial liability is recognised in such cases for the proceeds received.

Other financial assets transferred that continue to be recognised on balance sheet for accounting purposes relate to pledges of securities as collateral, primarily for derivative transactions. The obligations under such derivatives are recorded in trading liabilities.

The table below presents the company's financial assets which have been transferred but which remain on balance sheet for accounting purposes.

<i>\$ in millions</i>	As of December	
	2023	2022
Money market instruments	\$ 20	\$ —
Government and agency obligations	36,444	14,034
Mortgage and other asset-backed loans and securities	192	135
Corporate debt instruments	10,331	7,444
Equity securities	49,620	22,990
Trading cash instruments	96,607	44,603
Corporate debt instruments	45	26
Equity securities	—	6
Investments	45	32
Total	\$ 96,652	\$ 44,635

The carrying value of the associated financial liabilities generally approximate the carrying value of the assets transferred.

Derecognised Assets With Ongoing Exposure. The company has continuing involvement in the form of derivative transactions and guarantees with certain unconsolidated structured entities to which the company had transferred financial assets. These derivatives may be credit-linked to the asset transferred and result in the company retaining specific risks in the transferred asset or require the company to make payments to the structured entity to compensate losses on the asset if certain contingent events occur.

In addition, the company transfers financial assets to securitisation vehicles. The company generally receives cash in exchange for the transferred assets but may have continuing involvement with the transferred assets, including ownership of beneficial interests in the securitised financial assets, primarily in the form of debt instruments. The company may also purchase senior or subordinated securities issued by securitisation vehicles in connection with secondary market-making activities.

Where the company's continuing involvement in transferred assets is through derivatives or guarantees, the maximum exposure to loss is the notional amounts of the derivative or guarantee. For retained or purchased interests in securitised assets, the company's risk of loss is limited to the fair value of these interests. In all cases these retained interests are carried at fair value.

The company accounts for assets pending transfer at fair value and therefore does not typically recognise significant gains or losses upon the transfer of assets. The company does not have continuing involvement that could require the company to repurchase derecognised financial assets.

Notes to the Financial Statements

The tables below present information about the company's exposure through continuing involvement and the gains or losses related to those transactions.

<i>\$ in millions</i>	Carrying value	Maximum exposure to loss
As of December 2023		
Assets		
Trading cash instruments	\$ —	\$ —
Derivatives	120	1,095
Trading assets	120	1,095
Total	\$ 120	\$ 1,095
Liabilities		
Trading cash instruments	\$ —	\$ —
Derivatives	(57)	693
Trading liabilities	(57)	693
Total	\$ (57)	\$ 693
As of December 2022		
Assets		
Trading cash instruments	\$ —	\$ —
Derivatives	105	1,123
Trading assets	105	1,123
Total	\$ 105	\$ 1,123
Liabilities		
Trading cash instruments	\$ —	\$ 2
Derivatives	(43)	559
Trading liabilities	(43)	561
Total	\$ (43)	\$ 561

<i>\$ in millions</i>	Income/ (expense) in the year	Cumulative income/ (expense)
As of December 2023		
Assets		
Trading cash instruments	\$ —	\$ 133
Derivatives	6	293
Trading assets	6	426
Total	\$ 6	\$ 426
Liabilities		
Trading cash instruments	\$ —	\$ 1
Derivatives	(25)	(10)
Trading liabilities	(25)	(9)
Customer and other payables	—	(1)
Total	\$ (25)	\$ (10)
As of December 2022		
Assets		
Trading cash instruments	\$ —	\$ 133
Derivatives	24	287
Trading assets	24	420
Total	\$ 24	\$ 420
Liabilities		
Trading cash instruments	\$ 1	\$ 1
Derivatives	(11)	15
Trading liabilities	(10)	16
Customer and other payables	—	(1)
Total	\$ (10)	\$ 15