



QUICK FİNANSMAN ANONİM ŞİRKETİ

FAALİYET RAPORU
HAZİRAN 2026

ARA DÖNEM FAALİYET RAPORU UYGUNLUĞU HAKKINDA SINIRLI DENETİM RAPORU

Quick Finansman Anonim Şirketi Genel Kurulu'na;

Giriş

Quick Finansman Anonim Şirketi'nin ("Şirket") 30 Haziran 2026 tarihi itibarıyla hazırlanan ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin, sınırlı denetimden geçmiş ara dönem finansal tablolar ile tutarlı olup olmadığının sınırlı denetimini yapmakla görevlendirilmiş bulunuyoruz. Rapor konusu ara dönem faaliyet raporu Şirket yönetiminin sorumluluğundadır. Sınırlı denetim yapan kuruluş olarak üzerimize düşen sorumluluk, ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin, sınırlı denetimden geçmiş ve 7 Ağustos 2026 tarihli sınırlı denetim raporuna konu olan ara dönem finansal tablolar ve açıklayıcı notlar ile tutarlı olup olmadığına ilişkin ulaşılan sonucun açıklanmasıdır.

Sınırlı Denetimin Kapsamı

Sınırlı denetim, Sınırlı Bağımsız Denetim Standardı 2410, "Ara Dönem Finansal Bilgilerin, İşletmenin Yıllık Finansal Tablolarının Bağımsız Denetimini Yürüten Denetçi Tarafından Sınırlı Bağımsız Denetimi"ne uygun olarak yürütülmüştür. Sınırlı denetimimiz, ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin sınırlı denetimden geçmiş ara dönem finansal tablolar ve açıklayıcı notlar ile tutarlı olup olmadığına ilişkin incelemeyi kapsamaktadır. Ara dönem finansal bilgilerin sınırlı denetiminin kapsamı; Bağımsız Denetim Standartları'na uygun olarak yapılan ve amacı finansal tablolar hakkında bir görüş bildirmek olan bağımsız denetimin kapsamına kıyasla önemli ölçüde dardır. Sonuç olarak, ara dönem finansal bilgilerin sınırlı denetimi, denetim şirketinin, bir bağımsız denetimde belirlenebilecek tüm önemli hususlara vakıf olabileceğine ilişkin bir güvence sağlamamaktadır. Bu sebeple, bir bağımsız denetim görüşü bildirmemekteyiz.

Sonuç

Sınırlı denetimimiz sonucunda, ilişikteki ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin sınırlı denetimden geçmiş ara dönem finansal tablolar ve açıklayıcı notlarda verilen bilgiler ile, tüm önemli yönleriyle, tutarlı olmadığına dair herhangi bir hususa rastlanılmamıştır.

GÜRELİ YEMİNLİ MALİ MÜŞAVİRLİK VE BAĞIMSIZ DENETİM HİZMETLERİ A.Ş.
An Independent Member of BAKER TILLY INTERNATIONAL

Dr. Hakkı DEDE
Sorumlu Ortak Başdenetçi
İstanbul, 7 Ağustos 2026

İçindekiler

1. Genel Bilgiler	1
2. Şirket'in Ortaklık Yapısı, Sermayesi ve Ortaklık Yapısında Hesap Dönemi İçinde Meydana Gelen Değişiklikler, Nitelikli Paya Sahip Gerçek veya Tüzel Kişilerin Unvanları ve Paylarına İlişkin Bilgiler	1
3. Şirket'in Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri ile Genel Müdür ve Yardımcılarının Varsa Sahip Oldukları Paylara İlişkin Açıklamalar	2
4. Yönetim Kurulu Başkanı'nın ve Genel Müdür'ün Faaliyet Dönemine İlişkin Değerlendirmeleri ve Geleceğe Yönelik Beklentileri	2
5. Hesap Dönemine Ait Faaliyet Sonuçlarına İlişkin Özet Finansal Bilgiler	6
6. Yönetim ve Kurumsal Yönetim Uygulamalarına İlişkin Bilgiler	18
7. Üst Düzey Yöneticilere Ödenen Ücret ve Benzeri Menfaat Tutarlarına İlişkin Bilgiler	22
8. Organizasyon Şeması ve Örgütlenme	22
9. Yönetim Kurulu Üyelerinin Hesap Dönemi İçinde Yapılan Toplantılara Katılımları Hakkında Bilgiler	24
10. Genel Kurul Kararlarının Faaliyetler ile Karşılaştırılması	24
11. Araştırma ve Geliştirme Çalışmaları	24
12. Riskler ve Yönetim Kurulu'nun Değerlendirmesi	24
13. Diğer Hususlar	26

1. Genel Bilgiler

Şirket'in Ticaret Unvanı	: Quick Finansman A.Ş.
Hesap Dönemi	: 01.01.2026 – 30.06.2026
Ticaret Sicil No	: 350205 - 5
Vergi Dairesi / Numarası	: Kozyatağı Vergi Dairesi / 632 123 2629
Mersis No	: 0632123262900001
Adres	: Quick Tower İçerenköy Mahallesi Umut Sokak No:10-12 İç Kapı No:4 Ataşehir İstanbul 34752
Telefon	: 0216 285 51 51
E- mail adres	: info@quickfinans.com.tr
Web	: www.quickfinans.com.tr

Şirket, Quick Sigorta A.Ş. tarafından Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun ("BDDK") 10 Aralık 2021 tarih ve 9980 sayılı kararı ile Konut Finansmanı dahil olmak üzere her türlü mal ve hizmet alımına finansman sağlamak için kuruluş izni almıştır.

Şirket 31 Aralık 2021 tarihinde İstanbul'da kurulmuş, 7 Temmuz 2022 tarihinde BDDK'dan Finansman Şirketi Faaliyet İzin Belgesini almıştır.

Türkiye'de ilk defa bir Sigorta Grubu tarafından kurulan finansman şirketi olan Quick Finans, BDDK'nın 7 Temmuz 2022 tarihli kararı ile 6361 sayılı Finansal Kiralama, Faktoring, Finansman ve Tasarruf Finansman Şirketleri Kanunu'nun 7. maddesi, Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketlerinin Kuruluş ve Faaliyet Esasları Hakkında Yönetmeliğin 5. maddesinin ve 15. maddesinin (2) numaralı fıkraları ile 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunun 57. maddesinin (2) numaralı fıkrası çerçevesinde, konut finansmanı dahil her türlü mal ve hizmet alımına finansman sağlamak üzere faaliyet izni almıştır.

2. Şirket'in Ortaklık Yapısı, Sermayesinde ve Ortaklık Yapısında Hesap Dönemi İçinde Meydana Gelen Değişiklikler, Nitelikli Paya Sahip Gerçek veya Tüzel Kişilerin Unvanları ve Paylarına İlişkin Bilgiler

Şirket'in %90,24 hissedarı Quick Sigorta A.Ş., %9,76 hissedarı ise Corpus Sigorta A.Ş.'dir. 30.06.2026 tarihi itibarıyla sermaye yapısı aşağıdaki gibidir.

Sermayedar	Hisse Değeri (bin TL)	Payı
Quick Sigorta A.Ş.	981.508	%90,24
Corpus Sigorta A.Ş.	106.117	%9,76
Toplam	1.087.625	%100,00

Quick Sigorta A.Ş., dijital satış kanalı, yurt çapında acente ve broker ağı ile hayat dışındaki tüm branşlarda, Zorunlu Trafik Sigortası, Kasko, Yangın Sigortası, Nakliyat Sigortası, Ferdi Kaza Sigortası gibi ürünleriyle faaliyet göstermekte ve müşterilerinin sigorta ihtiyaçlarını karşılamaktadır.

Quick Sigorta A.Ş., 433.300.000 TL kayıtlı sermayeye sahiptir ve sermayesinin tamamı ödenmiştir.

Quick Sigorta A.Ş., T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın 6 Nisan 2017 tarih ve 9716 sayılı onayına istinaden hayat dışı sigorta branşlarında aldığı ruhsat ile faaliyet göstermektedir.

Corpus Sigorta A.Ş., banka, acente ve broker ağı ile hayat dışı sigorta branşlarında (Nükleer Enerji, Kredi, Hukuki Koruma ve Destek branşları hariç), Zorunlu Trafik Sigortası, Yangın ve Mühendislik Sigortaları, Nakliyat Sigortası, Sorumluluk Sigortaları, Ferdi Kaza Sigortası, Seyahat Sağlık Sigortası gibi ürünleriyle hizmet vermekte ve müşterilerinin sigorta ihtiyaçlarını karşılamaktadır.

Corpus Sigorta A.Ş.'nin nominal sermayesi 1.170.000.000 TL olup, tamamı ödenmiştir.

Corpus Sigorta A.Ş., 1989 yılında Gothaer Alman Sigorta A.Ş. unvanı ile kurulmuş olup, devam eden yıllarda gerçekleşen muhtelif hissedar ve unvan değişikliklerinden sonra, son olarak 2018 yılında 19 Kasım 2018 tarihli ve 6 sayılı yönetim kurulu kararı ile hisselerin tamamı Maher Yatırım Holding A.Ş.'ye devredilmiştir. Ticari unvanının 2019/1 sayılı Yönetim Kurulu kararı ile Corpus Sigorta Anonim Şirketi olarak değiştirilmesi kararı alınmış ve 10 Ocak 2019 tarihinde İstanbul Sicil Müdürlüğü'ne yeni unvan tescil edilmiştir.

3. Şirket'in Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri ile Genel Müdür ve Yardımcılarının Varsa Sahip Oldukları Paylara İlişkin Açıklamalar

Şirket'in yönetim kurulu başkanı, yönetim kurulu üyeleri ile genel müdür ve yardımcıların Şirket'te ortaklık payları bulunmamaktadır.

4. Yönetim Kurulu Başkanı'nın ve Genel Müdür'ün Faaliyet Dönemine İlişkin Değerlendirmeleri ve Geleceğe Yönelik Beklentileri

4.1 Yönetim Kurulu Başkanı'nın Mesajı

2026 yılının ilk yarısında, yakın coğrafyamızda yaşanan jeopolitik gelişmelerin küresel ekonomi üzerindeki etkilerinin belirgin şekilde hissedildiği zorlu bir dönem geride bırakılmıştır. Bölgesel çatışmalar ve artan jeopolitik riskler, küresel ticaret akışları ile tedarik zincirleri üzerinde baskı oluştururken, ekonomik görünümde belirsizliklerin artmasına neden olmuştur. Bu gelişmeler, emtia fiyatlarından enerji maliyetlerine, uluslararası ticaretten sermaye hareketlerine kadar birçok alanda etkisini gösterirken, küresel finansal piyasalarda oynaklığın artmasına ve yatırımcıların daha temkinli bir yaklaşım benimsemesine yol açmıştır.

Ülkemizde ise son birkaç yıldır uygulanan dezenflasyon programı kapsamında sıkı para politikası sürdürülürken, kontrollü kur politikası ve makroihtiyati düzenlemelerle iç talebin dengelenmesine yönelik adımlar atılmıştır. Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın politika faizine ilişkin kararları, finansman maliyetleri ve krediye erişim koşulları açısından reel sektör ile finansal piyasaların temel gündem maddelerinden biri olmayı sürdürmüştür. Bu süreçte kredi büyümesini daha dengeli bir patikaya yönlendiren düzenlemeler ve finansal istikrarı destekleyen uygulamalar, sektör genelinde daha disiplinli bir kredi ekosisteminin oluşmasına katkı sağlamıştır.

Yılın ilk yarısında uygulanan para ve maliye politikalarının etkisiyle enflasyonda kademeli bir iyileşme gözlenirken, ekonomik aktivitede dengelenme süreci belirginleşmiş; fiyat istikrarına yönelik kazanımların finansal piyasalara olan güveni desteklediği bir görünüm ortaya çıkmıştır. Bu gelişmeler, finansman sektörü açısından etkin risk yönetimi, güçlü likidite yapısı ve sürdürülebilir büyüme stratejilerinin önemini bir kez daha ortaya koymuştur.

Maher Holding olarak, kuruluşumuzdan bu yana benimsediğimiz girişimci vizyon ve uzun vadeli değer yaratma anlayışı doğrultusunda, 2026 yılının ilk yarısında da stratejik yatırımlarımıza ve sürdürülebilir büyüme hedeflerimize kararlılıkla odaklandık. Türkiye'de ilk kez hayata geçirdiğimiz Quick Finansal Ekosistemi, finans, sigorta ve teknoloji odaklı çözümleri aynı çatı altında buluşturan bütünleşik yapısıyla

müşterilerimiz, iş ortaklarımız ve hissedarlarımız için değer üretmeye devam etmiş; ekosistem içerisindeki sinerjiyi güçlendirerek büyümesini sürdürmüştür.

Bu ekosistemin finansal gücünü temsil eden Quick Finans, dijitalleşmeyi merkeze alan iş modeli ve sigorta ile entegre finansman çözümleriyle sektörde farklılaşan bir konumunu pekiştirmiştir. Müşterilerinin değişen ihtiyaçlarına hızlı ve yenilikçi çözümler sunan Şirketimiz, ürün ve hizmet portföyünü sürekli geliştirirken, finansal kapsayıcılığı artırmaya yönelik yaklaşımıyla toplumun daha geniş kesimlerinin finansmana erişimini desteklemeye devam etmiştir.

Güçlü ödenmiş sermayesi, istikrarlı kârlılık performansı ile desteklenen özkaynak yapısı ve sağlıklı büyüyen geniş yelpazede kredi portföyü sayesinde Quick Finans, kısa süre içerisinde finansman sektörünün güçlü ve güvenilir oyuncularından yerini almıştır. Sürdürülebilir büyüme anlayışı, disiplinli risk yönetimi ve etkin bilanço yapısı, şirketimizin değişen piyasa koşullarında güçlü finansal performansını korumasına önemli katkı sağlamaktadır.

KOBİ'ler ve küçük işletmeleri stratejik büyüme alanı olarak konumlandıran Quick Finans; üretim, tedarik zinciri, stok yönetimi, işletme sermayesi ve satış süreçlerini kapsayan geniş bir finansman ekosistemiyle reel ekonominin finansman ihtiyaçlarına çözüm üretmektedir. Müşterilerinin büyüme yolculuğuna eşlik eden bu yaklaşım, finansal kapsayıcılığı desteklerken ekonomik değer yaratılmasına da katkı sağlamaktadır.

2026 yılının ilk yarısında ortaya koyulan performansın, Quick Finansal Ekosisteminin sürdürülebilir büyümesini daha da güçlendireceğine olan inancım tamdır. Dördüncü faaliyet yılına adım atan Quick Finans, ulaştığı operasyonel olgunluk, güçlü finansal yapısı ve yenilikçi iş modeliyle Maher Holding bünyesindeki stratejik konumunu her geçen gün daha da pekiştirmektedir.

Önümüzdeki dönemde ekosistem yaklaşımımızı daha da ileri taşıyarak Grup şirketleri arasındaki sinerjiyi artırmayı hedefliyoruz. Bu kapsamda, sigorta çözümlerimizin yanı sıra elektronik para ve ödeme hizmetleri alanında faaliyet gösteren Qpay ile geliştirilecek entegre iş modelleri sayesinde müşterilerimize uçtan uca dijital finansal çözümler sunmayı amaçlıyoruz.

Bu güçlü vizyonun temelinde yalnızca sağlam sermaye yapımız, etkin risk yönetimimiz ve yaygın iş ortağı ağıımız değil; aynı zamanda sektör deneyimi yüksek insan kaynağımız, teknoloji odaklı çalışma kültürümüz, sürekli gelişen ürün portföyümüz ve ulusal ile uluslararası markalarla kurduğumuz stratejik iş birlikleri yer almaktadır. İnanıyoruz ki bu bütünleşik yapı, Quick Finans'ın sürdürülebilir büyümesini destekleyen en önemli rekabet avantajlarından biri olmaya devam edecektir.

Bugüne kadar elde ettiğimiz başarıların arkasında özveriyle çalışan tüm ekip arkadaşlarımızın emeği, müşterilerimizin güveni ve iş ortaklarımızın desteği bulunmaktadır. Bu vesileyle, Şirketimizin değer üretme yolculuğuna katkı sağlayan tüm çalışma arkadaşlarımıza, iş ortaklarımıza ve paydaşlarımıza içten teşekkürlerimi sunuyorum. Teknolojiyi odağına alan, yenilikçi ürünlerle desteklenen müşteri deneyimini sürekli geliştiren ve sürdürülebilir büyümeyi temel alan stratejimiz doğrultusunda, 2026 yılının ikinci yarısında da güçlü performansımızı sürdürerek Quick Finans'ın finansman sektörünün dönüşümüne yön veren, yenilikçi ve güvenilir lider kuruluşlarından biri olma vizyonu ile ilerlemeye devam edeceğine yürekten inanıyorum.

Saygılarımla,

Mahmut Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Başkanı

4.2 Genel Müdür'ün Mesajı

Quick Finans olarak kuruluşumuzdan bu yana hedefimiz, yalnızca finansman hizmeti sunan bir şirket olmak değil; Türkiye'de finansal hizmetler ekosistemine yenilikçi ve bütüncül bir bakış açısı kazandıran öncü bir finansman kuruluşu olmaktır. Bir sigorta grubu tarafından kurulan ilk finansman şirketi olarak, sektöre giriş yaptığımız ilk günden itibaren finansman ve sigorta hizmetlerini birbirini tamamlayan çözümler olarak ele almış; müşterilerimizin ihtiyaçlarına tek noktadan, hızlı ve katma değer yaratan bir yaklaşımla cevap vermeyi stratejik önceliğimiz haline getirdik.

Bu vizyon doğrultusunda geliştirdiğimiz entegre ürün ve hizmet modeli, geleneksel finansman anlayışının ötesine geçerek müşterilerimize daha kapsamlı, erişilebilir ve sürdürülebilir finansal çözümler sunmamızı sağladı. Bugün ulaştığımız noktada, hayata geçirdiğimiz bu yenilikçi yaklaşımın sektör tarafından güçlü bir kabul gördüğünü, Quick Finans'ın yalnızca başarılı bir finansman şirketi değil, aynı zamanda finans ve sigorta sektörleri arasındaki iş birliğine dayalı yeni bir iş modelinin öncüsü olarak konumlandığını memnuniyetle görüyoruz.

2026 yılının ilk yarısı; küresel ölçekte jeopolitik gelişmelerin, değişen ticaret dinamiklerinin ve finansal piyasalardaki dalgalanmaların ekonomik görünümü şekillendirdiği; ülkemizde ise dezenflasyon programı kapsamında uygulanan sıkı para politikaları ve makro ihtiyati düzenlemelerin finansman sektörünü doğrudan etkilediği bir dönem olmuştur. Finansmana erişim koşullarının daha seçici hâle geldiği ve sektör genelinde kaynak yönetiminin önem kazandığı bu süreçte, Quick Finans çevik iş modeli ve güçlü finansal yapısıyla faaliyetlerini başarıyla sürdürmüştür.

Belirsizliklerin arttığı dönemlerde sürdürülebilir büyümenin temelini güçlü sermaye yapısı, disiplinli risk yönetimi ve çeşitlendirilmiş fonlama stratejisi olduğuna inanıyoruz. Bu anlayış doğrultusunda, Maher Holding'in uzun vadeli vizyonu ve güçlü kurumsal desteğinden aldığımız güçle finansal dayanıklılığımızı daha da pekiştirirken; banka kredilerinin yanı sıra sermaye piyasalarından sağladığımız kaynaklarla fonlama kapasitemizi geliştirmeye ve bilanço yapımızı güçlendirmeye devam ettik. Bu sağlam finansal altyapı sayesinde, değişen piyasa koşullarına hızlı uyum sağlayarak müşterilerimize kesintisiz finansman desteği sunmayı ve sürdürülebilir büyüme hedeflerimiz doğrultusunda değer üretmeyi sürdürdük.

Kuruluşumuzdan bu yana stratejik büyüme alanlarımızın başında gelen 2. El Oto Ekosistemi, Quick Finans'ın uzmanlaşma ve farklılaşma stratejisinin temel unsurlarından biri olmayı sürdürmektedir. Bu alandaki yaklaşımımız, yalnızca finansman sağlayan bir kuruluş olmanın ötesine geçerek sektörün gelişimine yön veren, paydaşları aynı ekosistem etrafında buluşturan ve sürdürülebilir değer üreten bir iş modeli oluşturma hedefi üzerine kuruludur.

Bu doğrultuda, ikinci el otomotiv sektörünün ekonomik büyüklüğünü, finansal sistem içerisindeki stratejik önemini ve gelişim potansiyelini görünür kılmaya yönelik çalışmalara öncülük ederken; sektör verilerinin oluşmasına katkı sağlayan, bilgi paylaşımını destekleyen ve ortak akıl gelişimini teşvik eden projeler geliştirmeye devam ediyoruz. Sektörün tüm paydaşlarıyla kurduğumuz güçlü iş birlikleri sayesinde, finansman çözümlerimizi ekosistemin ihtiyaçlarına göre sürekli geliştiriyor ve müşterilerimize daha yüksek katma değer sunuyoruz.

İkinci el araç ticaretinin önemli bileşenlerinden biri olan ihale platformlarında da güçlü bir iş ortağı olarak konumlanan Quick Finans, önde gelen ikinci el araç ihale platformlarının tamamına yakınında aktif olarak faaliyet göstermektedir. Yaygın iş ortağı ağı, hızlı kredi süreçleri ve dijital altyapısıyla oluşturduğu bu güçlü yapı sayesinde Şirketimiz, ikinci el otomotiv finansmanında sektörün en yaygın erişime sahip ve en etkin çözüm ortaklarından biri olarak konumunu her geçen gün daha da güçlendirmektedir.

Bu stratejik yaklaşım doğrultusunda, yaklaşık 180 milyar ABD doları büyüklüğe ulaştığı ve 0 km araç pazarının yaklaşık yedi katı hacme sahip olduğu öngörülen 2. El Oto Ekosistemine olan güvenimizi pekiştirecek yatırımlarımızı ve sektörün gelişimine katkı sağlayacak girişimlerimizi 2026 yılının ilk yarısında da kararlılıkla sürdürdük.

Quick Finans olarak, ikinci el otomotiv sektörünün yalnızca finansman boyutunda değil; kurumsallaşma, şeffaflık, sürdürülebilir büyüme ve ortak vizyon oluşturulması alanlarında da gelişimini desteklemeyi stratejik sorumluluğumuzun bir parçası olarak görüyoruz. Bu anlayışla, 2025 yılında sektörümüzde bir ilki gerçekleştirerek hayata geçirdiğimiz ve Türkiye’de bir ilk olan Quick Finans 2. El Oto Zirvesi ile oluşturduğumuz ortak düşünce platformunu, 6–8 Şubat 2026 tarihlerinde düzenlediğimiz 2. El Oto'nun Yıldızları Kıbrıs Çalıştayı ile daha ileri bir seviyeye taşıdık.

Çalıştay; Sektörün önde gelen şirketlerinin üst düzey yöneticilerini, otomotiv ticaretinin farklı alanlarında faaliyet gösteren paydaşları, Türkiye'nin dört bir yanından gelen yetkili satıcıları, dijital araç ihale platformlarının temsilcilerini ve T.C. Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Dairesi Başkanlığı temsilcilerini aynı platformda buluşturdu. Yaklaşık 100 katılımcının yer aldığı organizasyonda sektörün mevcut dinamikleri, regülasyonlar, dijital dönüşüm, finansmana erişim, ikinci el otomotiv ticaretinin geleceği ve sürdürülebilir büyüme fırsatları kapsamlı şekilde ele alınırken, sektörün gelişimine yön verecek önemli değerlendirmeler ve ortak öneriler ortaya konuldu.

Yine bu Çalıştay’da duyurusunu yaparak, kuruluş vizyonumuzun temelini oluşturan "sigorta ile bütünleşik yenilikçi finansal çözümler geliştirme" anlayışı doğrultusunda, 2026 yılının ilk yarısında ikinci el otomotiv finansmanında sektörün gelişimine yön verecek önemli bir adım daha attık. Grubumuzun amiral gemisi Quick Sigorta'nın uygun maliyetli kasko çözümleriyle desteklenen yeni kredi modelimiz sayesinde, bugüne kadar finansman erişiminin sınırlı olduğu 15 yaş ve üzeri araçlar için kredi imkânı sunarak sektörde yeni bir dönemin başlangıcını gerçekleştirdik. Ayrıca Haziran ayında kredi ile bütünleşik sigorta ürünümüzü de devreye aldık.

"Her Yaşa ve Her Araca Kredi" yaklaşımıyla geliştirdiğimiz bu ürün, finansal kapsayıcılığı artırarak daha geniş bir müşteri kitlesinin finansmana erişimini mümkün kılarken, ülkemizin Orta Vadeli Programı'nda yer alan finansal erişimin yaygınlaştırılması, ürün çeşitliliğinin artırılması ve kapsayıcı finansal sistemin güçlendirilmesi hedefleriyle de uyum göstermektedir. Quick Finans olarak, yenilikçi ürün geliştirme vizyonumuz doğrultusunda müşterilerimizin ihtiyaçlarına çözüm üretirken, sektörün sürdürülebilir büyümesine katkı sağlayacak öncü uygulamaları hayata geçirmeye devam edeceğiz.

Türkiye’de bir ilk olarak hayata geçirilen Quick Finansal Ekosisteminin finansal omurgasını oluşturan Quick Finans, geliştirdiği yenilikçi ürünler, teknoloji yatırımları, sistem altyapısındaki sürekli iyileştirmeler ve stratejik iş birlikleriyle ekosistemin bütününe değer üretmeye devam etmektedir. Her yeni çözümümüzü yalnızca şirketimizin büyümesini desteklemek amacıyla değil, aynı zamanda iş ortaklarımızın rekabet gücünü artıran ve müşterilerimizin finansal hizmetlere erişimini kolaylaştıran bütüncül bir ekosistem yaklaşımıyla tasarlıyoruz.

Bu vizyon doğrultusunda, 2026 yılının ilk yarısında, Türkiye’de ilk defa satış noktasında krediye erişim olanağı sağlayan anlayıştan satış noktasında her türlü finansal ürüne tek noktadan erişime imkân sağlayan çözüm olan Quick Finansal Çözüm Merkezi konseptini hayata geçirdik. Maher Holding'in finans, sigorta, ödeme sistemleri ve mobilite alanındaki entegre hizmet anlayışını satış noktalarına taşıyan bu yeni nesil model; finansman, kredi, ödeme sistemleri ve araç kiralama çözümlerini tek çatı altında bir araya getirerek müşterilerin ihtiyaç duydukları finansal ürün ve hizmetlere tek noktadan erişimini mümkün kılmaktadır.

Quick Finans olarak finansmanı yalnızca bir kredi ürünü değil; üretimi, ticareti ve girişimciliği destekleyen, ekonomik büyümeye ve finansal kapsayıcılığa katkı sağlayan stratejik bir değer olarak görüyoruz. Finansman 4.0 vizyonumuz doğrultusunda; veriye dayalı karar alma kültürümüzü, dijital

yetkinliklerimizi ve ekosistem temelli entegre ürün yapımızı sürekli geliştirerek finansman sektörünün dönüşümüne öncülük etmeyi sürdüreceğiz. Müşterilerimize daha hızlı, daha erişilebilir ve daha katma değerli çözümler sunarken, ülkemizin finansal sisteminin gelişimine katkı sağlayan yenilikçi uygulamalar geliştirmeye devam edeceğiz.

Bugün ulaştığımız başarının temelinde, ortak hedeflerimize inanan ve aynı vizyon etrafında kenetlenen güçlü insan kaynağımız bulunmaktadır. Büyük bir özveri, yüksek motivasyon ve takım ruhuyla çalışan çalışma arkadaşlarımız, Quick Finans'ın kısa sürede sektörün saygın ve yenilikçi kuruluşlarından biri haline gelmesinde en önemli paya sahiptir. Kendilerine gösterdikleri üstün gayret ve katkılar için içtenlikle teşekkür ediyor; 2026 yılının ikinci yarısında da aynı kararlılık ve başarı anlayışıyla hedeflerimizin üzerine çıkacağımıza yürekten inanıyorum.

Saygılarımla,

Nihat Karadağ

Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür

5. Hesap Dönemine Ait Faaliyet Sonuçlarına İlişkin Özet Finansal Bilgiler

Şirket, faaliyetlerine 26 Ağustos 2022'de ilk kredisini kullanarak başlamıştır.

Şirket, 50 milyon TL sermaye ile kurulmuş olup, 30 Haziran 2026 itibarıyla Şirket'in ödenmiş sermayesi 1.088 milyon TL'dir (31 Aralık 2025: 1.088 milyon TL).

2026 ilk yarısında Şirket 8 milyar TL kredi kullanmış, dönem itibarıyla 8,7 milyar TL kredi büyüklüğü ve 10 milyar TL aktif büyüklüğe ulaşmıştır. 2026 ilk yarısında 48 milyon TL vergi öncesi, 28,6 milyon TL vergi sonrası net kar ile kapatan şirket, 2 milyar 130 milyon TL esas faaliyet geliri elde etmiştir.

Bugüne kadar Yurt içinde halka arz edilmeksizin nitelikli yatırımcılara satılmak üzere on altı adet tahvil ihracı olmuştur.,

- 372 gün vadeli, vade sonunda %50,5 yıllık sabit faiz üzerinden 6 ayda 1 sabit faizli kupon ödemeli, 31 Ocak 2025 itfa tarihli, TRSQUIC12510 ISIN kodlu, 610 milyon TL nominal tutarlı
- 376 gün vadeli, vade sonunda %53 yıllık sabit faiz üzerinden 6 ayda 1 sabit faizli kupon ödemeli, 24 Mart 2025 itfa tarihli, TRSQUIC32518 ISIN kodlu, 270 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %57 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 25 Temmuz 2025 itfa tarihli, TRSQUIC72514 ISIN kodlu, 700 milyon TL nominal tutarlı
- 370 gün vadeli, vade sonunda %55 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 2 Eylül 2025 itfa tarihli, TRSQUIC92512 ISIN kodlu, 400 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %49 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 2 Aralık 2025 itfa tarihli, TRSQUICA2511 ISIN kodlu, 300 milyon TL nominal tutarlı
- 550 gün vadeli, vade sonunda %49 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 3 Temmuz 2026 itfa tarihli, TRSQUIC72613 ISIN kodlu, 220 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %41,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 25 Şubat 2026 itfa tarihli, TRSQUIC22628 ISIN kodlu, 700 milyon TL nominal tutarlı
- 370 gün vadeli, vade sonunda %40,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 25 Mart 2026 itfa tarihli, TRSQUIC32617 ISIN kodlu, 200 milyon TL nominal tutarlı
- 390 gün vadeli, vade sonunda %56 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 16 Haziran 2026 itfa tarihli, TRSQUIC62622 ISIN kodlu, 450 milyon TL nominal tutarlı

- 372 gün vadeli, vade sonunda %48 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 29 Temmuz 2026 itfa tarihli, TRSQUIC72621 ISIN kodlu, 400 milyon TL nominal tutarlı
- 390 gün vadeli, vade sonunda %42,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 8 Eylül 2026 itfa tarihli, TRSQUIC92611 ISIN kodlu, 700 milyon TL nominal tutarlı
- 388 gün vadeli, vade sonunda %41,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 15 Ekim 2026 itfa tarihli, TRSQUICE2616 ISIN kodlu, 775 milyon TL nominal tutarlı
- 400 gün vadeli, vade sonunda %40,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 3 Şubat 2027 itfa tarihli, TRSQUICE22717 ISIN kodlu, 300 milyon TL nominal tutarlı
- 376 gün vadeli, vade sonunda %42 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 17 Mart 2027 itfa tarihli, TRSQUIC32716 ISIN kodlu, 300 milyon TL nominal tutarlı
- 380 gün vadeli, vade sonunda %43,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 14 Nisan 2027 itfa tarihli, TRSQUIC42715 ISIN kodlu, 400 milyon TL nominal tutarlı
- 390 gün vadeli, vade sonunda %45 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 21 Temmuz 2027 itfa tarihli, TRSQUIC72712 ISIN kodlu, 270 milyon TL nominal tutarlı

JCR Avrasya Derecelendirme A.Ş., 30 Haziran 2026 tarihinde şirketimizin uzun vadeli ulusal kredi derecelendirme notunu "BBB+ (tr)", kısa vadeli ulusal kredi derecelendirme notunu "J2 (tr)" ve görünümünü "Durağan" olarak belirtmiştir. Diğer yandan uzun vadeli uluslararası yabancı para ve yerel para derecelendirme notunu "BB", görünümünü "Durağan" olarak belirlemiştir.

Şirket, finansal tablolarını bankalar, tüm finansal kurumlar ve düzenleyici kurumlar nezdindeki itibar ve finansal potansiyel ve borçlanma kapasitesini yükselterek, hedeflerine ulaşacak ve Maher Holding projelerine çok değerli bir katkı sağlayacaktır.

5.1 Ekonomik Ortam

2026 yılının ilk yarısında küresel ve yurt içi ekonomik görünüm; büyüme hızındaki yavaşlama, enflasyonla mücadele kapsamında uygulanan sıkı para politikaları, enerji fiyatlarındaki dalgalanmalar ve artan jeopolitik risklerin etkisi altında şekillenmiştir. Ekonomik aktivite birçok ülkede dirençli görünümünü korumakla birlikte, finansal koşulların sıkı seyretmesi ve küresel belirsizlikler büyüme beklentileri üzerinde aşağı yönlü baskı oluşturmuştur.

Global Görünüm

Küresel ekonomi, önceki yıllara kıyasla daha düşük bir büyüme temposunda ilerlerken, büyümenin temel itici gücü Çin başta olmak üzere Asya ekonomileri olmuştur. Uluslararası Para Fonu (IMF), enerji fiyatlarındaki oynaklık, jeopolitik gerilimler ve küresel ticarete artan parçalanma eğilimlerini dikkate alarak 2026 yılı küresel büyüme tahminini %3,0 seviyesine revize etmiştir. 2027 yılı itibarıyla ise küresel büyümenin yeniden %3,4 seviyelerine yaklaşması beklenmektedir.

Enerji piyasaları yılın ilk yarısında küresel ekonomiyi etkileyen en önemli unsurlar arasında yer almıştır. Özellikle Orta Doğu'da yaşanan gelişmeler ve İran-ABD eksenindeki gerilimler petrol ve doğal gaz fiyatlarında önemli dalgalanmalara neden olmuş, bu durum birçok ülkede enflasyon görünümünü olumsuz etkilemiştir.

Diğer taraftan, yapay zekâ ve ileri teknoloji alanındaki yatırımlar küresel büyümenin önemli destekleyicilerinden biri olmayı sürdürmüştür. Teknoloji üreticisi ülkelerde artan yatırımlar, üretim kapasitesi ve ihracat performansı ekonomik büyümeye pozitif katkı sağlamıştır.

Küresel merkez bankaları ise enerji kaynaklı maliyet baskıları ve jeopolitik belirsizlikler nedeniyle para politikalarında temkinli duruşlarını korumuş; enflasyondaki gerilemeye rağmen faiz indirim süreçlerini ihtiyatlı bir şekilde yürütmeye devam etmiştir.

Türkiye

2026 yılının ilk yarısında Türkiye ekonomisinde öne çıkan gelişme, dezenflasyon programı ve makroihtiyati politikaların etkisiyle iç talepte gözlenen dengelenme ve buna bağlı olarak ekonomik büyüme hızındaki yavaşlama olmuştur. Sıkı para politikası uygulamaları fiyat istikrarını desteklemeyi amaçlarken, finansal koşulların sıkılaşması tüketim ve yatırım kararları üzerinde belirleyici olmuştur.

Uluslararası kuruluşlar da bu görünüm doğrultusunda Türkiye'ye ilişkin büyüme beklentilerini aşağı yönlü güncellemiştir. IMF, Temmuz 2026 güncellemesinde 2026 yılı büyüme tahminini %3,4'ten %2,9'a, OECD ise Haziran ayı değerlendirmesinde %3,1 seviyesine revize etmiştir. Söz konusu revizyonlarda zayıflayan iç talep, yüksek enerji maliyetleri ve sıkı finansal koşullar etkili olmuştur.

Enflasyonla mücadele kapsamında para politikasındaki sıkı duruş korunurken, enflasyonda kademeli bir gerileme hedeflenmektedir. Bununla birlikte enerji fiyatlarındaki yükselişin maliyetler üzerindeki etkisi, enflasyondaki düşüş sürecini sınırlayan temel risklerden biri olarak öne çıkmaktadır. Piyasa beklentileri yıl sonu enflasyonunun yaklaşık %30, 2027 yılının ilk yarısında ise %20'li seviyelerde gerçekleşebileceğine işaret etmektedir.

Yüksek faiz ortamı nedeniyle tüketim harcamaları ve kredi büyümesi önceki yıllara kıyasla daha sınırlı bir seyir izlerken, ihracat ve turizm gelirleri ekonomik büyümeyi destekleyen temel unsurlar olmaya devam etmiştir. Aynı dönemde yatırım ortamının güçlendirilmesi amacıyla verimlilik artışı, yapısal reformlar ve uluslararası sermaye girişlerini desteklemeye yönelik çalışmalar da ekonomi politikalarının öncelikli başlıkları arasında yer almıştır.

2026 yılının ikinci yarısına girilirken küresel ve yurt içi ekonomik görünüm üzerinde etkili olabilecek temel riskler aşağıda özetlenmektedir:

- Jeopolitik çatışmaların enerji arzı ve tedarik zincirleri üzerinde ilave baskı oluşturmaması,
- Petrol ve doğal gaz fiyatlarında yeniden yukarı yönlü hareketlerin yaşanması,
- Küresel enflasyondaki gerilemenin beklenenden daha yavaş gerçekleşmesi,
- Uluslararası ticarette korumacı politikalar ve ticaret gerilimlerinin artması,
- Küresel finansal piyasalarda oynaklığın yükselmesi ve finansmana erişim koşullarının sıkılaşması

Quick Finans, güçlü sermaye yapısı, etkin risk yönetimi anlayışı ve çeşitlendirilmiş finansman modeli sayesinde, değişen ekonomik koşulları yakından takip ederek faaliyetlerini ihtiyatlı büyüme yaklaşımıyla sürdürmekte; müşterileri ve iş ortakları için sürdürülebilir değer üretmeye odaklanmaktadır.

5.2 2026 İlk Yarıyıl Faaliyetleri

Quick Finans, 2026 yılının ilk yarısında sürdürülebilir büyüme, güçlü risk yönetimi, dijital dönüşüm ve finansal kapsayıcılık hedefleri doğrultusunda faaliyetlerini başarıyla sürdürmüştür. Küresel ekonomide devam eden belirsizlikler ile yurt içinde uygulanan sıkı para politikalarının finansman sektörünü şekillendirdiği bu dönemde Şirketimiz, güçlü sermaye yapısı, çeşitlendirilmiş fonlama kaynakları ve çevik iş modeli sayesinde büyümesini kontrollü ve sağlıklı bir şekilde devam ettirmiştir.

Dönem boyunca bireysel ve ticari müşterilerin değişen finansman ihtiyaçlarına yönelik ürün ve hizmet portföyü geliştirilirken, dijital kanallar üzerinden sunulan hizmetlerin kapsamı genişletilmiş, kredi tahsis ve operasyon süreçlerinde verimlilik artırıcı teknolojik yatırımlar sürdürülmüştür. Sistemsel altyapımızın yeteneklerini geliştirip daha etkin hale gelmesiyle birlikte müşteri deneyiminin iyileştirilmesine ve operasyonel mükemmelliğin güçlendirilmesine yönelik önemli adımlar atılmıştır.

Quick Finans, Maher Holding bünyesinde oluşturulan Quick Finansal Ekosistemi içerisinde üstlendiği stratejik rolü 2026 yılının ilk yarısında daha da güçlendirmiştir. Sigorta, finansman, ödeme sistemleri ve mobilite çözümlerini bütünsel bir yaklaşımla müşterilere sunan ekosistem anlayışı doğrultusunda geliştirilen yeni ürünler, iş birlikleri ve dijital çözümler sayesinde hem müşteri tabanı genişletilmiş hem de iş ortaklarına sunulan katma değer artırılmıştır.

Öte yandan, fonlama yapısının güçlendirilmesi amacıyla banka kredilerinin yanı sıra sermaye piyasalarından sağlanan kaynakların etkin kullanımı sürdürülmüş; bilanço yönetiminde ihtiyatlı yaklaşım korunarak likidite ve aktif kalitesi güçlü bir şekilde yönetilmiştir. Tüm faaliyetler boyunca yürürlükteki mevzuata tam uyum gözetilmiş, kurumsal yönetim ilkeleri doğrultusunda şeffaflık, hesap verebilirlik ve sürdürülebilir değer yaratma anlayışı temel öncelikler arasında yer almıştır.

2026 yılının ilk yarısında gerçekleştirilen faaliyetler, Quick Finans'ın yalnızca finansman sektöründeki rekabet gücünü artırmakla kalmamış; aynı zamanda yenilikçi iş modeli, dijital dönüşüm yatırımları ve ekosistem yaklaşımıyla uzun vadeli büyüme stratejisini destekleyen güçlü bir temel oluşturmuştur.

Yeni Pazarlara Giriş ve Satış Ağına Güçlendirilmesi

2026 yılının ilk yarısında ikinci el araç ihale platformlarıyla yürütülen iş birliklerimiz daha da güçlendirilmiştir. Mevcut iş ortaklıklarımıza Otoarena ve Beyaz Filo ile imzalanan yeni iş birliği anlaşmalarının eklenmesiyle Quick Finans, Türkiye'de faaliyet gösteren önde gelen ikinci el araç ihale platformlarının büyük bölümüyle entegre bir çalışma yapısına ulaşmıştır. Böylece, ikinci el otomotiv ekosistemindeki erişim ağıımız genişletilirken, müşterilerimize daha yaygın, hızlı ve etkin finansman çözümleri sunma kapasitemiz de önemli ölçüde artırılmıştır.

Otomotiv dışı sektörlerde büyüme stratejimiz doğrultusunda bayi ağıımızın çeşitlendirilmesine yönelik çalışmalar hız kazanmış, 10'un üzerinde farklı sektörlerden yeni iş ortağı ekosistemimize kazandırılmıştır. Özellikle tarımsal üretim ve tarımsal girdi alanında faaliyet gösteren firmaların finansman çözümlerimize gösterdiği yoğun ilgi, bu alandaki büyüme potansiyelini destekleyen önemli bir gelişme olmuştur.

Öte yandan, eğitim, sağlık, beyaz eşya, mobilya ve tarımsal ekipman gibi farklı sektörlerde faaliyet gösteren firmalarda yaygınlaşma faaliyeti sürdürülmektedir. Bu çalışmalarla, Quick Finans'ın otomotiv

sektöründeki güçlü uzmanlığını farklı sektörlerle taşıyarak ürün çeşitliliğini artırması, finansal kapsayıcılığı güçlendirmesi ve sürdürülebilir büyüme hedefleri doğrultusunda yeni pazarlarda etkinliğini artırması hedeflenmektedir.

Aşağıda, 2026 yılı ilk yarısında gerçekleştirdiğimiz önemli faaliyetler, büyüme stratejimiz ve gelecek hedeflerimiz detaylandırılmıştır.

Quick Finansal Ekosistemi'nin Güçlenmesi

Türkiye'de bir ilk olan Quick Finansal Ekosistemin finans dinamosu olarak stratejik bir rol üstlenen Quick Finans, Ekosistemin finansal ve niteliksel boyutunun büyüüp gelişmesine önemli katkılar sunmuştur.

Ana gelişmeler:

- Maher Holding'in Quick Finansal Ekosistemi vizyonunun sahadaki en önemli uygulamalarından biri olan Quick Finansal Çözüm Merkezi konseptinin ilk tanıtım toplantısı, yaklaşık 100 iş ortağının katılımıyla Quick Tower'da gerçekleştirilmiştir. Finansman, sigorta, ödeme sistemleri ve araç kiralama çözümlerini tek platform altında bir araya getiren bu yeni nesil dağıtım modeli, iş ortaklarının müşterilerine ihtiyaç duydukları finansal hizmetlere tek noktadan erişim imkânı sunmalarını amaçlamaktadır.
Türkiye'nin farklı şehirlerinden otomotiv, enerji, gayrimenkul, eğitim ve hizmet sektörlerinde faaliyet gösteren iş ortaklarının katılımıyla düzenlenen toplantıda, Quick Finansal Ekosistemi'nin bütünleşik yapısı, iş ortaklarına sağlayacağı katma değer ve Quick Finansal Çözüm Merkezi konseptinin sunduğu yeni iş modeli kapsamlı şekilde paylaşılmıştır. Toplantıda ayrıca, sigorta, finansman, ödeme sistemleri ve mobilite çözümlerinin entegre bir yaklaşımla sunulduğu bu yeni nesil finansal hizmet modelinin, Türkiye'de finansal hizmetlerin dağıtım yapısına yenilikçi bir perspektif kazandırması ve iş ortaklarının büyümesine katkı sağlaması hedefi vurgulanmıştır.
- Öte yandan, Maher Holding bünyesindeki mobilite çözümleriyle oluşturulan sinerji kapsamında QCAR şube yapılanmasının desteklenmesine yönelik ortak planlamalar gerçekleştirilmiştir. Başta İzmir, Bodrum, Tekirdağ, Eskişehir ve Antalya olmak üzere farklı illerde yeni iş ortaklarının ekosisteme kazandırılmasına yönelik koordineli çalışmalar yürütülmüş; Quick Finansal Ekosistemi'nin Ülke genelindeki erişim ağının genişletilmesi hedeflenmiştir.
- 6 Ocak 2026 tarihi itibarıyla krediye bağlı sigorta ürünlerinin satışına başlanmıştır. Bu uygulama ile finansman ve sigorta hizmetlerinin entegre biçimde sunulması sağlanırken, müşterilere daha kapsamlı bir değer önerisi sunulmuş ve Quick Finansal Ekosistemi'nin çapraz satış kapasitesinin artırılmasına yönelik önemli bir adım atılmıştır.

Quick 2. El Oto Zirvesi Kıbrıs Çalıştayı

2026 yılının ilk yarısında Quick Finans ev sahipliğinde, 6-8 Şubat 2026 tarihleri arasında Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde düzenlenen "2. El Oto'nun Yıldızları Çalıştayı ve 2. El Oto'nun Yıldızları Ödül Programı", ikinci el otomotiv ekosisteminin önde gelen paydaşlarını aynı platformda bir araya getirmiştir. Otomotiv sektörü temsilcileri, dijital ihale platformları, yetkili satıcılar, sektör profesyonelleri ve kamu otoritelerinin katılımıyla gerçekleştirilen organizasyonda; ikinci el otomotiv sektörünün mevcut dinamikleri, dijital dönüşüm, finansmana erişim, regülasyonlar ve sektörün sürdürülebilir gelişimine yönelik değerlendirmeler ele alınmıştır.

Çalıştay kapsamında Quick Finans, ikinci el otomotiv ekosisteminin gelişimini desteklemeye yönelik yenilikçi finansman çözümlerini ve Quick Finansal Ekosistemi vizyonunu sektör paydaşlarıyla paylaşmıştır. Bu kapsamda, Quick Sigorta'nın KASKONOMİQ ürünüyle desteklenen 16 yaş ve üzeri araçlara yönelik kredi modeli tanıtılarak, bugüne kadar finansman erişiminin sınırlı olduğu önemli bir araç parkının finansal

sisteme kazandırılmasına yönelik yeni yaklaşım kamuoyuna duyurulmuştur. Ayrıca, ikinci el otomotiv pazarına ilişkin güncel veriler ve sektör analizleri paylaşılırken, Quick Finans'ın düzenli olarak yayımladığı 2. El Oto Raporu ile sektörde veri odaklı karar alma süreçlerine katkı sunma yaklaşımı bir kez daha vurgulanmıştır.



Program kapsamında gerçekleştirilen panel ve değerlendirme oturumlarında, T.C. Ticaret Bakanlığı temsilcileri tarafından ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretine yönelik güncel düzenlemeler ve dijital dönüşüm projeleri paylaşılırken, sektör temsilcileri tarafından küresel otomotiv trendleri, dijital satış modelleri ve sürdürülebilir büyüme stratejileri ele alınmıştır. Ayrıca, verilen hedefleri gerçekleştiren başarılı bayilere ve üst düzey iş birliğine katkı sunan ihale platformu temsilcilerine ödülleri ve teşekkür plaketleri

takdim edilmiştir. Çalıştay, sektör paydaşları arasında bilgi paylaşımını ve iş birliğini güçlendiren önemli bir platform oluştururken, Quick Finans'ın yalnızca finansman sağlayan bir kuruluş değil, ikinci el otomotiv ekosisteminin gelişimine yön veren ve ortak akıllı destekleyen stratejik bir çözüm ortağı olma vizyonunu da pekiştirmiştir.

Mobilite Sektörünün gelişimine katkı sağlayan girişimler

Quick Finans, 2026 yılının ilk yarısında mobilite sektöründeki güçlü konumunu daha da pekiştirerek otomotiv ekosistemindeki stratejik iş birliklerini genişletmeye devam etmiştir. Otomotiv markaları,

distribütörler, yetkili satıcılar ve ikinci el araç ihale platformlarıyla geliştirilen iş birlikleri sayesinde ikinci el otomotiv finansmanındaki etkinliğini artırırken, sektöre yön veren yenilikçi uygulamalarıyla öne çıkmıştır. Bu kapsamda düzenlenen 2. El Oto'nun Yıldızları Kıbrıs Çalıştayı, sektörün önde gelen paydaşlarını bir araya getirerek bilgi paylaşımını, iş birliğini ve ortak vizyonun geliştirilmesini destekleyen önemli bir platform olmuştur.

Öte yandan, SmartIQ iş birliğiyle hazırlanan ve aylık olarak yayımlanan Quick Finans 2. El Oto Raporu, ikinci el otomotiv pazarına ilişkin güncel verileri, sektörel eğilimleri ve beklentileri düzenli olarak kamuoyuyla paylaşmaya devam etmiştir. Veri odaklı analizleriyle sektörün karar alma süreçlerine katkı sağlayan rapor, Quick Finans'ın yalnızca finansman çözümleri sunan bir kuruluş değil, aynı zamanda bilgi üreten, sektörel gelişime yön veren ve paydaşlarıyla güçlü bir iletişim zemini oluşturan öncü bir kurum olma vizyonunun da somut bir göstergesi olmuştur.

İkinci El Araç Finansmanı

- 2026 yılının ilk yarısında bayi ağıımızın yaygınlaştırılmasına yönelik çalışmalarımız önemli bir ivme kazanmıştır. Dönem sonu itibarıyla ekosistemimize dâhil olan bayi sayısı 700'ün üzerine çıkarken, faaliyet gösterdiğimiz il sayısı 35'ten 52'ye yükselmiştir. Böylece Quick Finans, Türkiye genelindeki erişim ağını önemli ölçüde genişleterek müşterilerine ve iş ortaklarına daha yaygın, hızlı ve etkin finansman çözümleri sunma kapasitesini artırmıştır.

Sıfır Araç Finansmanı

- 2026 yılının ilk yarısında marka yetkili satıcı ağına yönelik büyüme stratejisi doğrultusunda önemli ilerlemeler kaydedilmiştir. Türkiye'de faaliyet gösteren 29 otomotiv markasının 170 yetkili satıcısı ile iş birliği anlaşmaları imzalanmış; bu kapsamda filo finansmanı, stok finansmanı ve münferit taşıt kredilerine yönelik finansman çözümleri aktif olarak sunulmaya başlanmıştır. Yetkili satıcılarla geliştirilen bu iş birlikleri sayesinde Quick Finans'ın dağıtım ağı daha da güçlenirken, otomotiv sektöründeki kurumsal müşteri tabanının genişletilmesine ve satış noktalarında müşterilere daha hızlı ve etkin finansman hizmeti sunulmasına katkı sağlanmıştır.

Ticari Araç Finansmanı

- 2026 yılının ilk yarısında ticari araç finansmanı alanında iş birliklerimiz güçlendirilmiş; Iveco Türkiye ile sağlanan anlaşma kapsamında markanın Türkiye genelindeki 20 bayisinin 18'i Quick Finans ekosistemine dâhil edilmiştir. Bu kapsamda, yetkili satıcı ağı üzerinden müşterilere yönelik katkı paylı kampanyalar başlatılarak ticari araç finansmanında erişim ve rekabet gücü artırılmıştır.
- Bunun yanı sıra, ikinci el kamyon segmentinde bayi edinim çalışmaları da dönem boyunca devam etmiştir. Bu çalışmalarla Quick Finans'ın ticari araç ve ağır vasıta finansmanı alanındaki kapsayıcılığının artırılması, bayi ağı üzerinden sunulan finansman çözümlerinin çeşitlendirilmesi ve mobilite ekosistemindeki etkinliğinin güçlendirilmesi hedeflenmektedir.

Filo Kredileri

- 2026 yılının ilk yarısında filo ve araç kiralama sektörüne yönelik finansman çalışmalarımız kapsamında Hedef Filo ve Büyük Filo ile genel limit değerlendirme süreçleri yürütülmüştür. Bu

çalışmalarla, filo şirketlerinin finansman ihtiyaçlarına yönelik daha yapılandırılmış, sürdürülebilir ve ölçeklenebilir çözümler geliştirilmesi hedeflenmiştir.

Ayrıca, İstanbul Ticaret Odası 26 No'lu Taşıt Kiralama ile İlgili Meslek Komitesi toplantısına katılım sağlanarak sektördeki yeni regülasyonlar, güvenlik uygulamaları ve operasyonel gelişmeler hakkında bilgi alınmış; taşıt kiralama sektörünün finansman ihtiyaçları ve sürdürülebilir büyümesine ilişkin Quick Finans'ın değerlendirme ve görüşleri sektör paydaşlarıyla paylaşılmıştır.

Motosiklet Kredileri

- 2026 yılının ilk yarısında ticari araç ve motosiklet finansmanı alanındaki stratejik iş birliklerimiz genişletilmeye devam etmiştir. İsohtar Motor distribütörlüğü bünyesinde faaliyet gösteren yetkili satıcılarla finansman süreçleri başlatılarak, müşterilere yönelik kredi çözümlerinin yaygınlaştırılması ve satış noktalarındaki finansman erişiminin güçlendirilmesi yönünde önemli adımlar atılmıştır.
- Aynı dönemde Doğan Trend Grup şirketleri ile stok finansmanına yönelik iş birliği anlaşması imzalanmıştır. Söz konusu anlaşma kapsamında grup bünyesindeki yetkili satıcılara stok finansmanı çözümleri sunulmasına yönelik kredi süreçleri planlanmış olup, bu iş birliğiyle bayi işletme sermayesinin desteklenmesi, stok yönetiminin etkinleştirilmesi ve satış hacminin sürdürülebilir şekilde artırılması hedeflenmektedir.

Oto Dışı Ticari Krediler

- Grubumuz ekosisteminde yer alan taşıeron ve tedarikçiler ile gerçekleştirilen stratejik görüşmeler neticesinde, limit tahsisleri gerçekleştirilmiştir.
- 2026 yılının ilk yarısı itibarıyla, 415 milyon TL tutarında Ticari Kredi kullandırımı sağlanmıştır.
- Yedek parça sektörüne yönelik dikey büyüme stratejimiz doğrultusunda, sektörün önde gelen 20 büyük oyuncusu ziyaret edilmiş ve iş birliği sağlanmıştır.
- 250 üyesi bulunan **Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği'ne (OSS)** katılımcı üye olarak sektördeki kurumsal varlığımız güçlendirilmiştir.
- **Automechanika İstanbul Fuarı'na** aktif katılım sağlanmış; etkinlik kapsamında 145 OSS üyesi ile yüz yüze görüşmeler gerçekleştirilerek yeni iş birliği fırsatları değerlendirilmiştir.
- OSS üyelerine yönelik Satıcı Tanımı ve Kredi Limit Tahsisi süreçlerimizin ivme kazandırılarak sürdürülmesi hedeflenmektedir.

Dijital Altyapı ve Finansal Çözüm Platformu

2026 yılının ilk altı ayında dijital dönüşüm ve teknoloji yatırımları kapsamında 14 proje başarıyla devreye alınırken, 128 sistem geliştirme ve 176 iyileştirme talebi tamamlanarak uygulamaya alınmıştır. Hayata geçirilen çalışmalar arasında müşteri deneyimini ve operasyonel verimliliği artırmaya yönelik Kat Düzenlemeleri, Yasal Takip Modülü ve Kontrol Raporları gibi geliştirmelerin yanı sıra, Yönetim'in stratejik öncelikleri doğrultusunda geliştirilen Tek Ödeme Planında Kredi Bağlantılı Sigorta (1. Faz – Kasko), Her Yaş Araca Kredi ve Hızlı Satıcı Edinim Ekranlarının Yenilenmesi projeleri öne çıkmıştır. Söz konusu projeler, ürün çeşitliliğinin artırılması, kredi süreçlerinin dijitalleştirilmesi ve iş ortaklarının finansman çözümlerine daha hızlı erişebilmesi açısından önemli katkılar sağlamıştır.

Quick Finansal Ekosistemi'nin büyümesinde kritik rol üstlenen Satıcı Edinim Süreci, dönem içerisinde uçtan uca yeniden tasarlanmıştır. Yönetimin stratejik öncelikleri doğrultusunda yürütülen bu dönüşüm kapsamında yalnızca başvuru ekranları değil, tüm iş akışları operasyonel verimlilik, dijitalleşme ve kullanıcı deneyimi odağında yeniden yapılandırılmıştır. Süreç, sahadan gelen geri bildirimler doğrultusunda çevik geliştirme yaklaşımıyla sürekli iyileştirilerek satıcı onboarding süresinin kısaltılması ve operasyonel etkinliğin artırılması hedeflenmiştir.

Sektördeki gelişmeler ile satıcı ve müşteri beklentilerindeki değişim düzenli olarak analiz edilmekte; ortaya çıkan ihtiyaçlar periyodik değerlendirme toplantılarında önceliklendirilerek Ürün, İş ve Sistem Geliştirme ekipleri tarafından talep veya proje bazlı olarak yönetilmektedir. Dene-Ölç-İyileştir yaklaşımıyla kısa sürede geliştirilen QPOS@QFIN ve Portalden Lead projeleri de bu çevik ürün geliştirme anlayışının başarılı örnekleri olarak hayata geçirilmiş ve Quick Finans iş ortaklarının kullanımına sunulmuştur. Bu uygulamalar sayesinde satış noktalarının dijital yetkinlikleri artırılırken müşteri kazanım süreçleri de daha etkin hale getirilmiştir.

Geçtiğimiz yıl yeni sistem altyapısına geçilmesiyle hız kazanan analitik dönüşüm çalışmaları, 2026 yılının ilk yarısında da kararlılıkla sürdürülmüştür. Kurum genelinde veri odaklı yönetim kültürünün yaygınlaşmasıyla birlikte İş Zekâsı Uygulaması, yönetsel ve operasyonel karar alma süreçlerinin temel araçlarından biri haline gelmiş; veri analitiği ve raporlama kabiliyetlerinin güçlendirilmesiyle karar süreçlerinin hız, doğruluk ve etkinliği önemli ölçüde artırılmıştır.

Kredilendirme ve Müşteri Hizmetleri Süreçleri Gelişimi

2026 yılı ilk yarısında yılında rutin kredi başvuru değerlendirme süreçlerinin yanı sıra limit başvuruları, satıcı başvuruları da değerlendirilmiş olup sonuçlandırılmıştır. Ayrıca, şirketin pazar ve büyüme stratejilerine uygun olarak tahsis stratejileri; gerek takibe intikale eden krediler için gerekse de izlemedeki kredilerin düzenli olarak incelemeleri ve portföy analizleri sonucunda gözden geçirilmektedir.

Değerlendirme süreçlerindeki otomasyon oranlarının yükseltilmesine yönelik adımlar atılmaya devam edilerek önemli bir başarı seviyesine ulaşılmış, sistemsal olarak veya manuel değerlendirilen başvurulardan kredi kullandırma dönenler ile ilgili olarak evrak kontrolleri gerçekleştirilmiştir. Kalite Yönetimi kapsamında müşterilerden ulaşan şikayetler tüm iletişim kanallarından toplanıp yanıtlanıp çözüme kavuşturulmuştur. Takip süreçlerine daha az kredilerin intikal etmesi için etkin tahsilat stratejileri uygulanmıştır.

Sonuç ve Gelecek Hedefleri

Quick Finans, 2026 yılının ikinci yarısında da Quick Finansal Ekosistemi vizyonu doğrultusunda büyümesini sürdürmeyi, finansal kapsayıcılığı artıran yenilikçi ürün ve hizmetler geliştirmeyi ve faaliyet alanlarını çeşitlendirmeyi stratejik öncelikleri arasında görmektedir. Sigorta ile bütünleşik finansman çözümleri, dijital teknolojiler ve güçlü iş ortaklıklarıyla desteklenen büyüme modelimiz çerçevesinde önümüzdeki döneme ilişkin temel hedeflerimiz aşağıda özetlenmektedir:

- Türkiye genelindeki iş ortağı ve satış ağı genişletilmeye devam edilerek, Quick Finans'ın ülke çapındaki erişim gücünün artırılması ve finansman sektörünün en yaygın dağıtım ağlarından birine sahip olunması hedeflenmektedir.

- Bir sigorta grubu tarafından kurulan Türkiye'nin ilk finansman şirketi olmanın sağladığı farklılaşma ile sigorta ile entegre yenilikçi finansman çözümleri daha da yaygınlaştırılacak; başta servis, yedek parça ve aksesuar tedarik zinciri finansmanı olmak üzere otomotiv dışındaki ticari finansman alanlarında da ürün çeşitliliği artırılarak yeni faaliyet alanlarında büyüme sağlanacaktır.
- Yerli ve uluslararası iş birlikleri güçlendirilerek, Quick Finansal Ekosistemi içerisinde sigorta, finansman ve ödeme sistemlerini bir araya getiren yeni nesil entegre finansal çözümler geliştirilecek; müşterilere ve iş ortaklarına sunulan katma değer artırılacaktır.
- Konut finansmanı faaliyetleri kapsamında, sahip olduğumuz lisansın sağladığı yetkinlik doğrultusunda büyüme stratejimiz sürdürülecek; özellikle Quick Sigorta'nın öncülük ettiği Bina Tamamlama Sigortalı Kentsel Dönüşüm, bina yenileme ve güçlendirme projelerinin finansmanında etkin rol üstlenilerek ülkemizin güvenli yapılaşma sürecine katkı sağlanmaya devam edilecektir.
- Grubumuzun elektronik para ve dijital cüzdan kuruluşu Qpay ile geliştirilecek ortak projeler sayesinde kredi süreçlerinin dijitalleşme seviyesi daha da yükseltilecek; ürün çeşitliliği genişletilerek yeni müşteri segmentlerine ulaşılacak, satış noktaları ve dijital pazar yerlerinde entegre finansman çözümleri sunulacak Quick Finans'ın dijital finans alanındaki yetkinlikleri güçlendirilecektir.

Quick Finans, güçlü sermaye yapısı, teknoloji odaklı yaklaşımı, yenilikçi ürün geliştirme kabiliyeti ve Maher Holding'in bütünleşik ekosistem vizyonundan aldığı güçle, 2026 yılının ikinci yarısında da sürdürülebilir büyümesini devam ettirmeyi, müşterileri, iş ortakları ve hissedarları için uzun vadeli değer üretmeyi kararlılıkla sürdürecektir.

5.3 2026 İlk Yarıyıl Yatırım Faaliyetleri

Şirket, 2026 yılı ilk altı ayında altyapısında operasyonel verimlilik ve iş süreçlerinin kalitesini arttırmak amacıyla sistem, yazılım alanında yatırımlara ve çalışmalarına devam ederken SET Yazılım'dan hizmet almaya devam ederek satıcı ve müşteri deneyimi ve memnuniyetini üst seviyeye çıkartmıştır.

Bilgi Güvenliği alanında yapılan donanım ve yazılım yatırımları ile güçlü bir fiziksel ve mantıksal bilgi güvenliği alanı oluşturmuştur. Bilgi güvenliği faaliyetlerini farkındalık eğitimleri ile desteklemiş ve personelin güçlendirilmesini sağlamıştır.

Şirket, ilgili dönemde, stratejileri doğrultusunda kredi yönetim sisteminin değiştirilmesi çalışmalarına devam etmiş ve bu kapsamda yeni yatırım anlaşmaları yapmıştır. 2026 ilk altı ayında yapılan faaliyet yatırımları şunlardır:

Yatırım Kalemi	Yatırım tutarı (bin TL)
Yazılımlar	59.424
Büro makineleri	4.827
Kullanım hakkı varlıkları	2.677
Mobilya ve mefruşat	280
Diğer	163
Toplam	67.371

5.4 Finansal Tablolar

Şirket'in faaliyet dönemi sonundaki özet finansal tabloları aşağıda yer almaktadır:

Finansal Durum Tablosu (bin TL)

BİLANÇO - AKTİF KALEMLER	30.06.2026	31.12.2025
NAKİT, NAKİT BENZERLERİ ve MERKEZ BANKASI	565.724	458.834
İTFA EDİLMİŞ MALİYETİ İLE ÖLÇÜLEN FİNANSAL VARLIKLAR (Net)	9.294.681	8.034.276
Finansman Kredileri	8.739.027	7.765.536
<i>Tüketici Kredileri</i>	1.236.599	1.033.476
<i>Taksitli Ticari Krediler</i>	7.502.428	6.732.060
Takipteki Alacaklar	797.570	430.097
Beklenen Zarar Karşılıkları/Özel Karşılıklar (-)	241.916	161.357
MADDİ DURAN VARLIKLAR (Net)	24.342	25.353
MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR (Net)	114.347	81.586
CARİ DÖNEM VERGİ VARLIĞI	47.042	82.014
ERTELENMİŞ VERGİ VARLIĞI	106.015	90.077
DİĞER AKTİFLER	84.345	58.082
SATIŞ AMAÇLI ELDE TUTULAN VARLIKLAR (Net)	170.455	170.455
AKTİF TOPLAMI	10.406.951	9.000.677

BİLANÇO - PASİF KALEMLER	30.06.2026	31.12.2025
ALINAN KREDİLER	4.490.223	2.893.797
KİRALAMA İŞLEMLERİNDEN BORÇLAR (Net)	7.151	10.159
İHRAÇ EDİLEN MENKUL KIYMETLER (Net)	4.319.013	4.539.220
KARŞILIKLAR	71.291	54.414
<i>Çalışan Hakları Yükümlülüğü Karşılığı</i>	15.749	8.262
<i>Genel Karşılıklar</i>	55.416	46.152
<i>Diğer Karşılıklar</i>	126	
CARİ VERGİ BORCU	35.813	97.083
DİĞER YÜKÜMLÜLÜKLER	182.965	134.065
ARA TOPLAM	9.106.456	7.728.738
ÖZKAYNAKLAR	1.300.495	1.271.939
<i>Ödenmiş Sermaye</i>	1.087.625	1.087.625
<i>Kar Yedekleri</i>	38.915	38.915
<i>Geçmiş Yıllar Kar veya Zararı</i>	145.399	-
<i>Dönem Net Kar veya Zararı</i>	28.556	145.399
PASİF TOPLAMI	10.406.951	9.000.677

Kar veya Zarar Tablosu (bin TL)

KAR/ZARAR TABLOSU	01.01.2026 30.06.2026	01.01.2025 30.06.2025
ESAS FAALİYET GELİRLERİ	2.130.672	1.348.832
FİNANSMAN KREDİLERİNDEN GELİRLER	2.130.672	1.348.832
<i>Finansman Kredilerinden Alınan Faizler</i>	2.086.794	1.326.980
<i>Finansman Kredilerinden Alınan Ücret ve Komisyonlar</i>	43.878	21.852
FİNANSMAN GİDERLERİ (-)	(1.627.678)	(905.942)
<i>Kullanılan Kredilere Verilen Faizler</i>	(772.697)	(244.485)
<i>Kiralama İşlemlerine İlişkin Faiz Giderleri</i>	(825)	(1.286)
<i>İhraç Edilen Menkul Kıymetlere Verilen Faizler</i>	(807.234)	(637.776)
<i>Verilen Ücret ve Komisyonlar</i>	(46.922)	(22.395)
BRÜT K/Z (I+II)	502.994	442.890
ESAS FAALİYET GİDERLERİ (-)	(423.325)	(292.354)
<i>Personel Giderleri</i>	(198.611)	(120.491)
<i>Kıdem Tazminatı Karşılığı Gideri</i>	(2.369)	(844)
<i>Genel İşletme Giderleri</i>	(180.249)	(141.149)
<i>Diğer</i>	(42.096)	(29.870)
BRÜT FAALİYET K/Z (III+IV)	79.669	150.536
DİĞER FAALİYET GELİRLERİ	59.187	56.376
<i>Bankalardan Alınan Faizler</i>	55.561	44.523
<i>Kambiyo İşlemleri Karı</i>	3.499	6.252
<i>Diğer</i>	127	5.601
KARŞILIK GİDERLERİ	(89.824)	(34.231)
<i>Özel Karşılıklar</i>	(80.560)	(22.003)
<i>Genel Karşılıklar</i>	(9.264)	(12.228)
DİĞER FAALİYET GİDERLERİ (-)	(601)	(2.261)
<i>Kambiyo İşlemleri Zararı</i>	(601)	(2.261)
NET FAALİYET K/Z (V+...+VIII)	48.431	170.420
SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER VERGİ KARŞILIĞI (±)	(19.875)	(44,684)
<i>Cari Vergi Karşılığı</i>	(35.813)	(49.022)
<i>Ertelenmiş Vergi Gelir Etkisi (-)</i>	15.938	4.338
<u>DÖNEM NET KARI/ZARARI (XV+XX)</u>	<u>28.556</u>	<u>125.736</u>

6. Yönetim ve Kurumsal Yönetim Uygulamalarına İlişkin Bilgiler

6.1 Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri

Adı Soyadı	Görevi	Görev Dönemi
Mahmut Erdemoğlu	Yönetim Kurulu Başkanı	28.11.2024 - 28.11.2027
Levent Uluçeçen	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	28.11.2024 - 28.11.2027
Nihat Karadağ	Yönetim Kurulu Üyesi / Genel Müdür	28.11.2024 - 28.11.2027
Ahmet Yaşar	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Uğur Tevfik Doğan	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Gökay Erdemoğlu	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Şenol Küni	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Volkan Yıldız	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027

Mahmut Erdemoğlu – Yönetim Kurulu Başkanı

1965 yılında Adıyaman ilinin Besni ilçesinde doğdu. Babasının işi gereği aile, 1970 yılında Gaziantep'e taşındı.

İlk, orta ve liseyi Gaziantep'te okudu. Üniversite eğitimini Gazi Üniversitesi İ.İ.B.F. İşletme Bölümü'nde tamamladı. 1988 yılında Aile şirketine iş hayatına başladı. Bu dönemde Dinarsu Halı Yönetim Kurulu Başkanı, Merinos Halı Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Erdemoğlu Holding Yönetim Kurulu Üyesi görevlerinde bulundu. Gaziantep Genç İşadamları Derneği ve Besnililer Eğitim – Kültür ve Dayanışma Derneği yönetimlerinde görev aldı.

2014 yılı sonunda Aile şirketlerindeki görevlerinden ayrılarak, İstanbul'a yerleşti. 2015 yılında Maher Yatırım Holding A.Ş.'yi kurdu. Holding çatısı altında, Quick Sigorta A.Ş., Corpus Sigorta A.Ş., Quick Finansman A.Ş., Matger İnşaat ve Turizm A.Ş., MHR Gayrimenkul Yatırımları A.Ş., Solar Energy A.Ş., Menova Eğitim ve Danışmanlık A.Ş. ve Valde Bilişim Teknolojileri A.Ş. ile farklı sektörlerde faaliyet göstermektedir.

Halen Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkanlığı yapmaktadır.

Aynı zamanda Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'nin iştirakleri olan MHR Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş., Quick Finansman A.Ş., QPAY Elektronik Para ve Ödeme Hizmetleri A.Ş., QCAR Araç Kiralama ve Mobilite Hizmetleri A.Ş., Qtower Gayrimenkul Yönetim ve Enerji Ticaret A.Ş., QC İnşaat Proje Mümessillik Gayrimenkul Yatırım A.Ş. ve Quick Hayat Sigorta A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkanlığı yapmaktadır.

TÜSİAD üyesi olan Erdemoğlu, evli ve 2 çocuk babası olup, İngilizce bilmektedir.

Levent Uluçeçen – Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

1961 yılında Ankara'da doğdu. 1984 Yılında Anadolu Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun oldu. Sigortacılık kariyerine 1986 yılında Ray Sigorta'nın finans departmanında başladı. Ana görevleri arasında genel muhasebe, bütçe ve raporlama, tahsilat ve fon yönetimi bulunmaktaydı.

Ray Sigorta'nın özelleştirme projesinde görev aldı. Ray Sigorta'nın Doğan Holding tarafının satın alınmasından sonra şirketin yeniden yapılandırma ve genel müdürlüğünün İstanbul'a taşınma operasyonu yönetiminde görev aldı.

Kariyerine Doğan Emeklilik ve Hayat Şirketi'nin kuruluşunu Finans Direktörü olarak gerçekleştirerek devam etti.

2007 yılında Ergo Sigorta Denetim Müdürlüğü görevine atandı. 2009 yılında HDI Sigorta İç Denetim Grup Başkanı görevini yürüttü.

2012 yılında kuruluşunda görev aldığı RoyalCert Kurumsal Hizmetler ve Danışmanlık A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olarak kariyerine devam etti. 2016 – 2018 yılları arasında Quick Sigorta'nın kurucu Genel Müdürü görevini yürüttü. Mart 2018'den itibaren Maher Yatırım Holding A.Ş.'de CEO görevini sürdürmektedir.

Nihat Karadağ – Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür

Nihat Karadağ, Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi İktisat Maliye Bölümü'nden mezun olduktan sonra yüksek lisansını İstanbul Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü Para Banka Bölümü'nde tamamlamıştır.

Meslek yaşamına T.C. Ziraat Bankasında müfettiş yardımcısı olarak başlayarak, aynı Bankada Mali Tahlil, Menkul Kıymetler ve Sermaye Piyasaları Müdürlükleri yaptıktan sonra Koç Tüketici Finansmanı ve Kart Hizmetleri A.Ş.'nin kurucu ekibinde Genel Müdür Yardımcısı olarak görev almıştır. Daha sonra, Oyakbank A.Ş. ve ING Bank A.Ş. 'de Genel Müdür Yardımcılığı görevlerinde bulunmuştur. Bu görevleri sırasında Bankalararası Kart Merkezi A.Ş.'de Denetim Kurulu Üyeliği, Oyak Teknoloji Bilişim ve Kart Hizmetleri A.Ş. ve ING Portföy Yönetimi A.Ş.'de yönetim kurulu üyelikleri de yapmıştır. Bu görevlerini takiben Ordu Yardımlaşma Kurumu'nda Finansal Yatırımlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevine atanmıştır. Bu görevini sürdürdüğü 2009-2016 yılları arasında aynı zamanda; Akdeniz Kimya San. ve Tic. A.Ş., Ereğli Demir ve Çelik Fabrikaları T.A.Ş., İskenderun Demir ve Çelik Fabrikaları A.Ş., Hektaş Ticaret T.A.Ş., Oyak Yatırım Menkul Değerler A.Ş., Tukaş Gıda San. Ve Tic. A.Ş., Halk Leasing Finansal Kiralama A.Ş., Atterbury SA (Lüksemburg), Chemson Polymer Additives AG (Avusturya), Almatıs B.V. (Hollanda) ve Orfin Finansman A.Ş. kurum ve kuruluşlarında yönetim kurulu üyeliği, başkanlık ve başkan yardımcılığı görevlerinde bulunmuştur.

Kendisi halen Quick Finansman A.Ş. Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyeliği görevlerini yürütmektedir.

Nihat Karadağ'ın "Tüketici Finansmanı Şirketlerinin Varlığa Dayalı Menkul Kıymet İhracı" adlı kitabı, Sermaye Piyasası Kurulu'nun 84 no'lu yayını olarak yayınlanmıştır. Ayrıca, Serbest Muhasebeci ve Mali Müşavir Belgesine de sahiptir.

Ahmet Yaşar – Yönetim Kurulu Üyesi

1968 yılında doğdu. Ankara Atatürk Lisesi ve Gazi Üniversitesi Uluslararası İktisat Bölümünden mezun oldu. Öğrencilik yıllarında muhabirlik, gazete temsilciliği ve yerel gazete yayımcılığı ile iş hayatına başladı. Eş zamanlı olarak üniversite yıllarında, 1989 yılında sigorta acenteliği ile girdiği sigorta sektöründe Adana ve Ankara'da Bölge Müdürü, Koordinatör ve 2006 yılından sonra İstanbul'da Genel Müdür Yardımcısı ve Genel Müdür olarak, hayat dışı tüm branşlar başta olmak üzere, bölgeler, teknik, hasar, IT, reasürans, iş ve ürün geliştirme tarafında poliçe wording, mevzuat, hasar yönetimi ve tasfiyesi ile hayat, BES alanlarından 30 yıla yakın sigortacılık deneyimine ulaştı. Profesyonel iş hayatıyla birlikte, sivil toplum ve mesleki dayanışma faaliyetlerini eş zamanlı sürdürdü, sektörün tüm branş ve alanlarında her türlü pozisyonda sorumluluk aldı. Mart 2018'den beri Quick Sigorta A.Ş.'de Genel Müdür, Ekim 2021'den beri de Maher Holding Sigorta Grup Başkanlığı görevini yürütmektedir.

Uğur Tevfik Doğan – Yönetim Kurulu Üyesi

Sayın Uğur Tevfik Doğan, Ankara Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden mezun olduktan sonra Uluslararası Ekonomik ilişkiler dalında Fransa'da master yapmıştır. Kariyerine 1980 yılında Devlet Planlama Teşkilatı'nda Uzman Yardımcısı olarak başlamış, bilahare Yatırım Projeleri Değerlendirme Grup Başkanı ve daha sonra da Brüksel'de Avrupa Birliği nezdinde Türkiye Daimi Temsilciliği'nde Daimi Temsilci Yardımcısı olarak görev yapmıştır. 1990 - 1992 yılları arasında Petrol Ofisi A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürlük görevini sürdürdükten sonra 1992 yılında Başbakan Müşavirliği'ne atanmıştır. 1992 - 1996 yılları arasında Doğan Holding A.Ş., Ray Sigorta A.Ş., Milpa, Kanal D, Tekstilbank, Güriş Holding, Parsan A.Ş. ve Merkez Sigorta şirketlerinde Yönetim Kurulu Başkanı, Yönetim Kurulu Üyesi, Genel Müdür ve İcra Kurulu Üyesi olarak sorumluluk üstlenmiştir. 1996 - 1997 yılları arasında Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Müsteşarlığı'na atanmış, Elektrik Enerjisi Fonu ve Madencilik Fonu Başkanlığı görevlerini sürdürmüştür. 2001 - 2003 yılları arasında Başbakanlık Müşavirliği görevi de üstlenmiş olan Uğur Doğan, 2017 yılına kadar Güriş Holding, Delta Danışmanlık, Turcas Petrolcülük, Park Holding, Park Enerji Holding, Eti Soda, Güney Ege Enerji İşletmeleri, Havaş Havaalanları Yer Hizmetleri, Çelebi Holding, Nuro Holding, 20 FAALİYET RAPORU 2024 Nuro İnşaat, Tümad Madencilik ve Göksu Elektrik şirketlerinde CEO ve Yönetim Kurulu Üyesi olarak üst düzey yöneticilikler yapmıştır. 2010 yılından 2018 yılına kadar İstanbul Ticaret Üniversitesi Mtevelli Heyeti Başkan Vekili olan Uğur Doğan, DEİK Türk Tunus İş Konseyi Başkanlığı görevini yürütmüştür. Halen Ditaş Otomotiv, Çelik Halat, Çelebi Holding A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'de Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapmaktadır. İngilizce ve Fransızca bilen Uğur Doğan, evli ve iki çocuk babasıdır.

Gökay Erdemoğlu -Yönetim Kurulu Üyesi

Sayın Gökay Erdemoğlu, 1990 yılında Gaziantep'te doğdu. 2014 yılında Bahçeşehir Üniversitesi, Mekatronik Mühendisliği bölümünden mezun oldu. Üniversite eğitimi sırasında Merinos Halı, Dinarsu Halı ve Merinos Mobilya şirketlerinde farklı görevlerde bulundu. 2015 yılında teknoloji ve e-ticaret alanlarında yatırım fırsatlarını incelemek için ABD Kaliforniya eyaletinde araştırmalar yaptı. 2016 yılında Türkiye'ye dönen Sayın Gökay Erdemoğlu aynı yıl Quick Sigorta AŞ Yönetim Kurulu Üyesi olarak göreve başladı. Aynı zamanda e-ticaret ve teknoloji alanlarında çalışmalarına devam eden Erdemoğlu, 2017 yılında Yönetim Kurulu Başkanı olduğu Natum Parakende Hizmetler Lojistik AŞ'yi kurdu. Natum bünyesinde e-ticaret ve yazılım geliştirme çalışmalarını sürdüren Gökay Erdemoğlu, 2020 yılında ise bünyesinde Sigortacılık, Enerji, İnşaat, Eğitim, Teknoloji ve Yazılım şirketleri barındıran Maher Yatırım Holding AŞ'ye Yönetim Kurulu Üyesi olarak katıldı. Gökay Erdemoğlu evli ve 2 çocuk babası olup İngilizce bilmektedir.

Volkan Yıldız – Yönetim Kurulu Üyesi

2002 yılında ODTÜ Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi Bölümü'nden mezun olan Volkan Yıldız, 2010 yılında Cranfield School of Managment'ta MBA derecesi almıştır. Kariyer geçmişinde Anadolu Grubu, Vodafone, Ergo Sigorta, HDI Sigorta ve Petrol Ofisi gibi şirketlerde çalışmıştır. Uzmanlık alanları finans, iç denetim, risk yönetimi ve sigortacılıktır. 2016 – 2021 yılları arasında Quick Sigorta'da üst düzey yöneticilik yapan Yıldız, Ekim 2021- Mart 2025 arasında Maher Yatırım Holding A.Ş.'ye Strateji ve İş Geliştirme Başkanı görevini yürütmüştür. 06 Mart 2025 tarihi itibari ile Yatırımlar ve İştirakler Başkanı olarak atanmıştır.

Şenol Küni – Yönetim Kurulu Üyesi

Ankara Üniversitesi Hukuk Fakültesi mezunu olan Şenol Küni, 1989 yılında Ray Sigorta Hasar Servisinde Müdür Avukat olarak göreve başlamıştır. Ray Sigorta, Türk Nippon Sigorta, Merkez Sigorta'da Hukuk Müşaviri olarak görev yapan Küni, Nisan 2021'den bu yana Corpus Sigorta A.Ş.'nin Yönetim Kurulu

Üyesidir. Küni aynı zamanda Maher Yatırım Holding Hukuk Müşaviri, Quick Sigorta A.Ş., MHR Gayrimenkul Yatırımları A.Ş. ve Quick Finansman A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesidir.

6.2 Üst Düzey Yöneticiler

Cumhur Taş – Genel Müdür Yardımcısı (Krediler ve Operasyon)

1991 yılında O.D.T.Ü. Petrol ve Doğalgaz Mühendisliğinden mezun olan Cumhur Taş, 1999 yılında Marmara Üniversitesi Sermaye Piyasası ve Borsa Ana Bilim Dalından Master Derecesi, 2018 yılında Yeditepe Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü Finansal İktisat Bölümünden Doktora derecesi almıştır. Kariyerine 1991 yılında TC Ziraat Bankası'nda Sermaye Piyasası Müdürlüğünde Uzman olarak başlayan Taş, 1995-1997 yılları arasında İstanbul Takas ve Saklama Bankasında Müfettiş, 1997-2019 yılları arasında Koç Finansman A.Ş. 'de sırasıyla İç Denetim ve Uyum Müdürü, İç Kontrol ve Uyum Müdürü ve Kredi Risk Yönetimi Müdürü olarak çalışmıştır. 2019-2020 yılları arasında Turk Finansman A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı, 2020-2021 Yılları arasında C/S Enformasyon Teknolojileri Ltd. Şirketinde Proje yöneticisi olarak görev almıştır. Quick Finans'ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding'te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Taş, Şirket'in kuruluşu ile birlikte Krediler ve Operasyondan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır.

Oğuz Korkmaz – Genel Müdür Yardımcısı (Pazarlama ve Satış)

Galatasaray Lisesi'ndeki eğitiminin ardından, Marmara Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi (Fransızca) bölümünden mezun oldu. Ardından Université Libre de Bruxelles'den master derecesini aldı. Kariyerine Koçfinans'ta başlayan Korkmaz, sırasıyla Oyak Bank'ta Bireysel Bankacılık Pazarlama ve Satış Müdürlüğü, TEB'de Bireysel Bankacılık Pazarlama Direktörlüğü, Bank Pozitif'te Bireysel Bankacılık Pazarlama Müdürlüğü, Anadolubank A.Ş.'de Perakende Bankacılık Bölüm Başkanlığı, Alternatifbank A.Ş.'de Perakende Bankacılık Grup Müdürlüğü görevlerini yürüttü. 29 yıllık tüketici finansmanı ve perakende bankacılık geçmişinde, her seferinde perakende iş kollarının kurulması, yeniden yapılandırılması ve büyütülmesinden sorumlu oldu. Quick Finans'ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding'te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Korkmaz, Şirket'in kuruluşu ile birlikte Pazarlama ve Satıştan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır. 1969 yılında dünyaya gelen Oğuz Korkmaz evli ve bir kız babasıdır; Galatasaraylılar Derneği ve Galatasaray Spor Kulübü Divan Kurulu üyesidir.

Mustafa Çakır – Genel Müdür Yardımcısı (Mali İşler)

2005 yılında Marmara Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun olan Mustafa Çakır, kariyerine aynı yıl Ernst & Young Türkiye'de danışman olarak başlamıştır. 2009-2011 yılları arasında Pearson Eğitim Çözümleri'nde Finans Koordinatörü olarak görev alan Çakır, sırasıyla 2011 yılında Bantaş'ta Mali İşler Yöneticisi, 2011-2021 yılları arasında ALJ Finans'ta Finansal Kontrol ve Muhasebe Müdürü olarak çalışmıştır. 2011 yılından bu yana TÜRMOB'da kayıtlı Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik sertifikasına sahiptir. Quick Finans'ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding'te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Çakır, Şirket'in kuruluşu ile birlikte Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır.

Derya Öncül- Genel Müdür Yardımcısı (Ürün, İş, Süreç Geliştirme ve Bilgi Teknolojileri)

Derya Öncül, orta ve lise öğrenimini Özel Koç Lisesi'nde tamamlamış, Marmara Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler (İngilizce) Bölümü'nden mezun olmuş ve

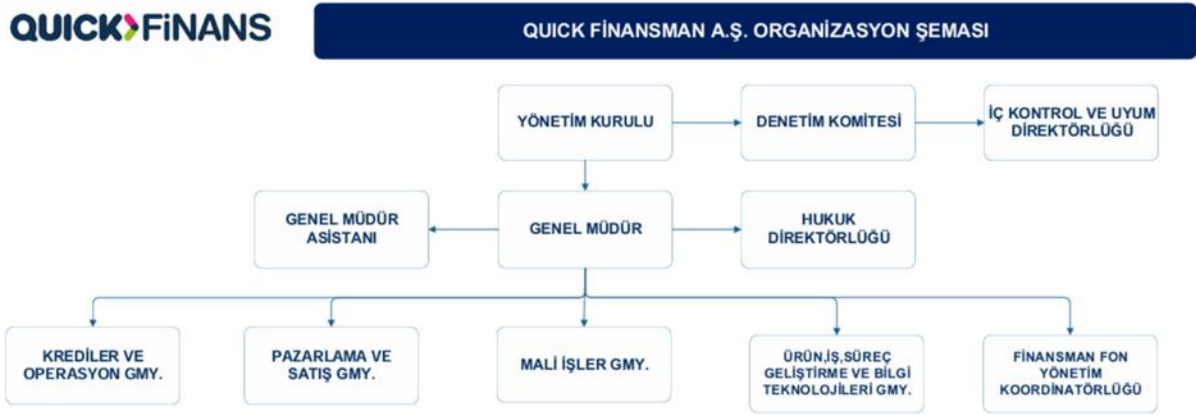
Bilgi Üniversitesi'nde İşletme Yüksek Lisansı (MBA) programını tamamlamıştır. Profesyonel kariyerine 1999 yılında Koç Holding Yönetici Adayı (MT) Programı kapsamında Koçfinansman A.Ş.'de başlayan Öncül, 20 yılı aşkın kariyeri boyunca stratejik planlama, bilgi sistemleri, mali işler ile ürün ve iş geliştirme alanlarında çeşitli yöneticilik görevleri üstlenmiştir. Bu süreçte iş ve ürün geliştirme, süreç tasarımı, iş analizi ve proje yönetimi alanlarında stratejik projelerde görev almıştır. 2020 yılında ALJ Finans'a katılan Öncül, Sistem Geliştirme Yöneticisi ve ardından Proje Yönetimi, Sistem Analizi ve Süreç Geliştirme Departman Müdürü olarak görev yapmış; iş ve ürün geliştirme, sistem dönüşümü ve süreç iyileştirme projelerinin yanı sıra, global organizasyonla koordineli yürütülen stratejik projelerde aktif rol almıştır. 2024 yılında Quick Finans'a katılan Öncül, Ürün ve İş Geliştirme Direktörü ve Ürün ve İş Geliştirme Koordinatörü olarak görev yapmış, 2026 yılında Ürün, İş, Süreç Geliştirme ve Bilgi Sistemlerinden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır.

7. Üst Düzey Yöneticilere Ödenen Ücret ve Benzeri Menfaat Tutarlarına İlişkin Bilgiler

2026 yılının ilk altı ayında düzey yöneticilere ödenen sağlanan faydalar (ücret, prim, SGK ve işsizlik işveren hisselerini içermektedir) toplamı 48.797 bin TL'dir (30 Haziran 2025: 27.238 bin TL).

8. Organizasyon Şeması ve Örgütlenme

Şirket'in Haziran 2026 itibarıyla üst düzey organizasyon şeması aşağıdaki gibidir. Şirket, stratejileri, iş planları ve teknolojiye gelişmeleri dikkate alarak organizasyon şemasını her zaman dinamik tutmaktadır.



8.1 İç Kontrol Faaliyetleri ve Denetim Komitesi

Quick Finansman A.Ş. olarak Şirket faaliyetlerinin etkin ve verimli bir şekilde kanuna ve ilgili mevzuata, Şirket içi politika, kural ve teamüllere uygun olarak yürütülmesi ve bilgilerin zamanında elde edilebilirliğini sağlamak amacıyla Yönetim Kurulu tarafından Denetim Komitesi kurulmuş ve bu çerçevede İç Kontrol ve Uyum Yönetmeliği hazırlanarak Yönetim Kurulu tarafından onaylanmıştır.

Bu kapsamda; Şirket içi uygulamaların, mevzuata, şirket içi prosedürlere, politikalara, yönetmeliklere, süreçlere ve temel değerlere uygun yürütülüp yürütülmediğini tespit etmek, belirlenmiş veya oluşması muhtemel risk alanları için iç denetim uygulamaları yapmak ve iyi uygulamaların yaygınlaştırılması için öneriyle katkıda bulunmak için İç Kontrol ve Uyum Direktörlüğü oluşturulmuştur.

İç Kontrol ve Uyum Direktörlüğü tarafından, Şirket'in kurmuş olduğu iç kontrol sisteminden beklenen amacın sağlanabilmesi için gerekli olan iç kontrol faaliyetleri, görev ayrımları, yetki ve sorumluluklar, kontrollerin belirtildiği iş akış şemaları, bilgi sistem faaliyetleri, bilgi güvenliği ile Şirket'in amaç ve hedeflerine ulaşmasını engelleyecek olan riskler hakkında yıllık plan çerçevesinde Yönetim Kurulu tarafından görevlendirilen Denetim Komitesi'ne raporlamalar yapılmaktadır. Haziran 2026 sonu itibari ile "İç Kontrol Faaliyet" raporu ile "Bilgi Sistemlerinin Yönetimine" ilişkin rapor Denetim Komitesi'ne sunulmaktadır.

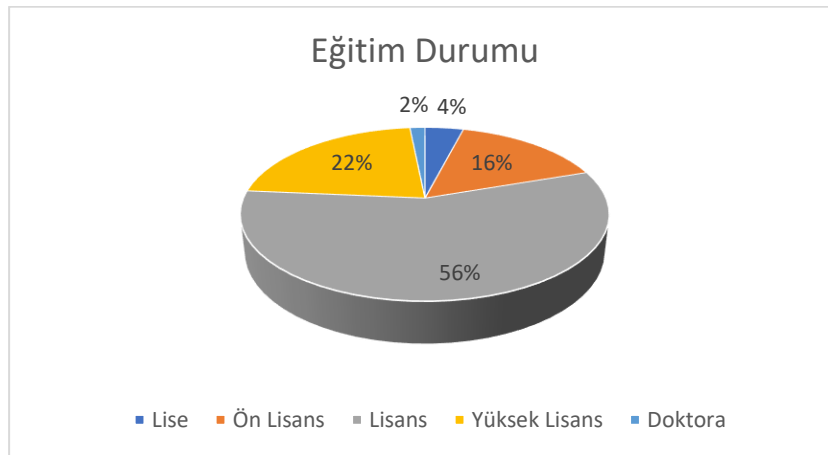
Şirket, 5549 Sayılı Suç Gelirlerinin Aklanmasının Önlenmesi Hakkında Kanun ve alt düzenlemeleri çerçevesinde MAHER Holding Finansal Grubu içerisinde yer alarak uyum programını oluşturmuştur. Uyum programı kapsamında; uyum görevlisi ve yardımcısı atanarak uyum birimi kurulmuş, kurum politika ve prosedürleri oluşturulmuş, risk yönetimi, izleme ve kontrol, eğitim ve iç denetim faaliyetleri yürütülmektedir. Bu çerçevede uyum programının yeterliliğine ilişkin mevzuat kapsamında denetim raporu ve eğitim sonuçları Mali Suçları Araştırma Kurulu'na Mart 2026' da iletilmiştir. Ayrıca uyum programı kapsamında gerçekleştirilen faaliyetlere ilişkin faaliyet raporu yıllık olarak hazırlanarak yetkilendirilen Yönetim Kurulu üyelerine sunulmaktadır.

8.2 İnsan Kaynakları Politikası

- Strateji ve hedeflerine uygun olarak birikimli, yaratıcı, dinamik, kendini geliştiren personeli istihdam etmek;
- Şirket amaçlarına uygun etkin eğitimler vermek;
- Çalışanlarına sağlıklı bir çalışma ortamı ve kariyer fırsatı yaratmak;
- Dinamik ve değişimlere açık bir organizasyon yapısına sahip olmak;
- Etkin iletişimi sağlamak;
- Etkin bir performans değerlendirme ve kariyer planlama ile bireysel ve takım performansını geliştirmek.

8.3 İnsan Kaynakları Demografik Verileri

2026 yılı Haziran sonu itibariyle personel sayısı 63 olup demografik yapısı grafikte yer almaktadır.



9. Yönetim Kurulu Üyelerinin Hesap Dönemi İçinde Yapılan Toplantılara Katılımları Hakkında Bilgiler

Yönetim Kurulu üyelerimiz mazeretleri olduğu durumlar haricinde, düzenli olarak Yönetim Kurulu toplantılarına katılmışlardır.

10. Genel Kurul Kararlarının Faaliyetler ile Karşılaştırılması

Şirket'in 2025 yılı olağan Genel Kurul toplantısı 16 Temmuz 2026 tarihinde yapılmış olup 22 Temmuz 2026 tarih ve 11627 sayılı Ticaret Sicili Gazetesi'nde ilan olunmuştur. İlgili Genel Kurul toplantısında alınan kararlar, süreleri içinde ve ilgili yasal prosedürlere uygun olarak yerine getirilmiştir.

11. Araştırma ve Geliştirme Çalışmaları

Şirket'in araştırma ve geliştirme faaliyeti bulunmamaktadır.

12. Riskler ve Yönetim Kurulu'nun Değerlendirmesi

12.1 Kredi Riski

Müşteri tarafından alınan kredinin ödenmemesi durumudur. Kredi risk yönetiminden Risk Yönetimi birimi sorumludur. Risk Yönetimi birimi, bireysel ve ticari kredi riskinin doğru ölçülmesini, izlenmesini ve yönetilmesini sağlamak amacıyla gerekli tahsis ve izleme sistem altyapısını, karar destek sistemlerinin kurulmasını, gelişmiş analitik çözümlerin ve risk modellerinin stratejilere entegre edilmesini sağlayarak kredi portföy yönetimini sağlamakla sorumludur.

Şirket "Kredi Politikaları ve Uygulamalarını" belirlerken şirketin vizyonuna ve gelecek hedeflerine hizmet edecek müşteri profillerini en doğru şekilde ayırt edecek analitik modelleri ve kuralları geliştirmeyi ve uygulanmasını amaçlamaktadır. İlgili politikalar hem piyasa koşulları hem de şirket hedeflerine göre belirlenmektedir. Bu kapsamda Şirket'in risk iştahına göre takip ve bataklık oranı ile birlikte onay oranlarının da hedef seviyelerde olmasını sağlayacak politikalar belirlenmiştir. Ürün bazında Bireysel ve Ticari müşteriler için ayrı ayrı akış ve stratejiler belirlenmiştir. "Kredi Politikaları ve Uygulamaları" Kredi Komitesi tarafından değerlendirilip onaylandıktan sonra yürürlüğe girmektedir.

Kredi karar süreçlerinde etkin, hızlı ve esnek olabilmek amacıyla Provenir firmasının Karar Destek ürünü kullanılmaktadır. Bu ürün; stratejilerin sağlam, güvenilir, izlenebilir ve kolay yönetilebilir olmasını sağlamaktadır. Provenir üzerinde karar ağaçları, başvuru modelleri, istihbarat koşulları, politika kuralları vb. yazılmasıyla hem manuel hem de otomatik değerlendirme sürecinde aktif rol almaktadır.

12.2 Faiz Riski

Şirket'in bilançosunda yer alan faiz içeren varlıkları ve kaynakları arasındaki marjın, yeniden fiyatlama dönemlerinde, piyasa koşulları vb. nedenlerle fiyat dalgalanmaları sonucunda, belirli dönemlerde zarar yaratma potansiyelini ifade eder.

Şirket varlıkları ve kaynakları arasındaki marjı, yeniden fiyatlama dönemlerinde izlemekte, periyodik olarak yaptığı raporlamalarla takip etmekte ve vade boyunca yaşanabilecek değişikliklerin sonuçlarını analiz ederek gerekli fiyatlama kararlarını almaktadır. Bu yolla şirket, bilanço faiz marjını tüm vadelerde hedeflediği seviyede tutmayı hedeflemektedir.

Düzenli periyotlarda toplanan aktif pasif komitesi ile Şirket, gerek duyulan faiz marjının korumayı, bilanço aktifi ve pasifi arasındaki ilişkilendirmenin takibini ve gelecek projeksiyonlarının hedeflerle uyumlu olmasını sağlamak için doğru fiyatlama kararları almayı amaçlamaktadır.

12.3 Likidite Riski

Şirketin varlıklarından doğan tahsilatları ve yükümlülükleri ile giderleri nedeniyle yaptığı ödemeleri ile oluşan nakit akışlarında yükümlülüklerini yerine getirememe veya giderlerini karşılayamama riskidir.

Şirket düzenli olarak nakit akış tahminleri ve analizleri yaparak, yükümlülüklerini yerine getirme ve giderlerini karşılayabilmek için likit pozisyonunu korur. İş planları, verdiği kredilerde müşteri beklentileri, piyasa koşulları gibi faktörleri değerlendirir, çoğu defa borçları ile aynı vade yapısında borçlanarak nakit akış riskini asgari seviyeye çeker. Gelecek beklentilerinin ve piyasa koşullarının uygun olması halinde likit pozisyonunu arttırmak amacıyla likit pozisyonunu koruyacak şekilde vadeler arasında kontrollü uyumsuzluk yaratabilir. Böylelikle, vadeler arası likidite riski ile faiz riskini birlikte yöneterek azami bilanço marjına ulaşmayı hedefler.

12.4 Kur Riski

Döviz kurundaki dalgalanmalar nedeniyle şirketin yabancı para pozisyonundan kaynaklanabilecek zarar yaratma potansiyelidir. Şirket, finansal varlıkları arasında prensip olarak kur riski taşımamayı hedefler. Piyasa koşulları gereği cari olarak kur riski taşıması halinde ise riskten korunma amaçlı türev piyasalarda pozisyon alarak, kur riskini asgari düzeyde tutmayı hedefler.

Şirket yalnızca finansal varlıkları ve kaynakları arasındaki döviz dengesini takip etmez, aynı zamanda iş planları gereği, yapacağı yatırımlar ve katlanacağı giderlerin dövizde endeksli olması halinde de gerekli pozisyonları taşımayı tercih edebilir.

12.5 Uyum Riski

Şirket'in tabi olduğu mevzuat ile amaç ve hedefleri doğrultusunda oluşturduğu politika ve prosedürlerine uygunluğuna ilişkin risklerini kapsamaktadır. Bu çerçevede Şirket gerek bağımsız denetim gerek kurmuş olduğu iç kontrol sistemleri ve iç denetim mekanizmaları, gerekse de Holding Finansal Grup kapsamında uyum risklerini takip etmekte ve gerekli aksiyonları almaktadır.

13. Diğer Hususlar

Quick Finansman A.Ş., İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü'ne 350205-5 sicil numarası ile kayıtlı olup ortakları Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'dir (ortaklık payları sırasıyla %90,24 ve %9,76).

Şirket, Quick Sigorta A.Ş. ve diğer grup şirketleri ile hukuki işlemler gerçekleştirmiş olup grup şirketlerden hizmet temin etmektedir. Grup şirketleri ile hukuki işlemlerin gerçekleştirildiği tarihlerde yönetim kurulunun bilgisi dahilinde olan durum ve koşullara göre, her bir hukuki işlemde uygun bir karşı edim sağlanmıştır. Alınan ve alınmasından kaçınılan bir önlem ve bu çerçevede Şirket'in zararı bulunmamaktadır.

6361 Sayılı Kanun'un 9.maddesinin 4. fıkrası uyarınca, alımı kredilendirilen mallara veya hizmetlere, kredilerin teminatlarına ve kredilendirilen malı veya hizmeti satın alan gerçek veya tüzel kişilere, kredi borcunun geri ödenmesi ve benzeri tüm kredi unsurlarını koruma altına alacak her çeşit sigortayı kapsayacak şekilde iştigal konusuna giren işlere ilişkin sigorta sözleşmelerinin yapılmasına aracılık etmek üzere acentelik işlemleri tamamlanmış ve levhaya kayıt olunmuştur.

Quick Finansman A.Ş. faaliyetlerini hızlandırdığı 2026 yılının ilk altı ayında teknik ve organizasyonel altyapısını güçlendirmeye, hedefleri ve iş planları doğrultusunda yatırımlar gerçekleştirmeye ve mali bünyesini güçlendirmeye devam etmiştir. 2026 yılının ilk altı ayını 28,6 milyon TL net kâr ve 10 milyar TL bilanço büyüklüğü ile kapatmıştır.

Mahmut Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Başkanı

Levent Uluçeçen
Yönetim Kurulu Başkan Vekili

Nihat Karadağ
Yönetim Kurulu Üyesi / Genel
Müdür

Ahmet Yaşar
Yönetim Kurulu Üyesi

Uğur Tevfik Doğan
Yönetim Kurulu Üyesi

Gökay Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Üyesi

Şenol Küni
Yönetim Kurulu Üyesi

Volkan Yıldız
Yönetim Kurulu Üyesi